

مايك فانس

التفكير الكبير

خواج
الصادق وف

زين العابدين

مجلة الإتسامة

ديان ديكون





بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

التفكير خارج الصندوق

مايك فانس
ديان ديكون



٤٦٢٦٠٠٠	تلفون	المركز الرئيسي (المملكة العربية السعودية) ص. ب ٣١٩٦
٤٦٥٦٣٦٢	فاكس	الرياض ١١٤٧١
		المعارض: الرياض (المملكة العربية السعودية)
٤٦٢٦٠٠٠	تلفون	شارع العليا
٤٧٧٣١٤٠	تلفون	شارع الأحساء
٢٦٤٥٨٠٢	تلفون	شارع الأمير عبدالله
٢٧٨٨٤١١	تلفون	شارع عقبة بن نافع
		الخبر (المملكة العربية السعودية)
٨٩٤٢٢١١	تلفون	شارع الكورنيش
٨٩٨٢٤٩١	تلفون	مجمع الراشد
		الدمام (المملكة العربية السعودية)
٨٠٩٠٤٤١	تلفون	الشارع الأول
		الاحساء (المملكة العربية السعودية)
٥٣١١٥٠١	تلفون	المبرز طريق الظهران
		جدة (المملكة العربية السعودية)
٦٨٢٧٦٦٦	تلفون	شارع صاري
٦٧٢٢٧٧٧	تلفون	شارع فلسطين
		مكة المكرمة (المملكة العربية السعودية)
	تلفون	أسواق الحجاز
		الدوحة (دولة قطر)
	تلفون	طريق سلوى - تقاطع رمادا

موقعنا على الإنترنت

www.jarirbookstore.com

الطبعة الأولى

٢٠٠٢

حقوق الترجمة العربية والنشر والتوزيع محفوظة لكتبة جرير

THINK OUT OF THE BOX by Mike Vance and Diane Deacon, Arabic Language Translation

Copyright © 2002 by Jarir Bookstore. All Rights Reserved.

THINK OUT OF THE BOX © 1995 Mike Vance and Diane Deacon. Original English language edition published by Career Press, 3 Tice Rd., Franklin Lakes, NJ 07417 USA.

THINK OUT OF THE BOX

By

Mike Vance and Diane Deacon



زن العابرين
حملة الإبتسامة

المحتويات

١	تمهيد
٧	الفصل الأول : كيف دخلنا إلى الصندوق
٢٤	لمحة من الإبداع : نورمان برينكر
٢٩	الفصل الثاني : وسائل فتح الصندوق
٥٤	لمحة من الإبداع : توماس إديسون
٥٩	الفصل الثالث : معادلة النجاح ذات النقاط التسع
٧٥	لمحة من الإبداع : لويس لامور
٧٩	الفصل الرابع : التحول الهائل
٨٨	لمحة من الإبداع : فرانك لويد رايت
٩٣	الفصل الخامس : تصميم بيئات إبداعية / المكان الخصب
١١٨	لمحة من الإبداع : د . ج . فيرنون لاك
١٢٣	الفصل السادس : صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق
١٣٦	لمحة من الإبداع : د . ر . باكمينستر فولللر
١٤١	الفصل السابع : تسعه أسئلة أساسية للخروج من الصندوق
١٥٣	لمحة من الإبداع : أ . س . مايك (ماركولا)
١٥٧	الفصل الثامن : أساليب تكوين الأفكار
١٧٣	لمحة من الإبداع : جاك ويلش
١٧٧	الفصل التاسع : الإلهام : الحلقة المفقودة
١٨٧	لمحة من الإبداع : والت ديزنى
١٩٧	الخاتمة

**زن العابد زن
مجلة الإبتسامة**

المحتويات

١	تمهيد
٧	الفصل الأول : كيف دخلنا إلى الصندوق
٢٤	لمحة من الإبداع : نورمان برينكر
٢٩	الفصل الثاني : وسائل فتح الصندوق
٥٤	لمحة من الإبداع : توماس إديسون
٥٩	الفصل الثالث : معادلة النجاح ذات النقاط التسع
٧٥	لمحة من الإبداع : لويس لامور
٧٩	الفصل الرابع : التحول المهائ
٨٨	لمحة من الإبداع : فرانك لويد رايت
٩٣	الفصل الخامس : تصميم بيئات إبداعية / المكان الخصب
١١٨	لمحة من الإبداع : د . ج . فيرنون لاك
١٢٣	الفصل السادس : صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق
١٣٦	لمحة من الإبداع : د . ر . باكمينستر فولللر
١٤١	الفصل السابع : تسعه أسئلة أساسية للخروج من الصندوق
١٥٣	لمحة من الإبداع : أ . س . مايك (ماركولا)
١٥٧	الفصل الثامن : أساليب تكوين الأفكار
١٧٣	لمحة من الإبداع : جاك ويلش
١٧٧	الفصل التاسع : الإلهام : الحلقة المفقودة
١٨٧	لمحة من الإبداع : والت ديزنى
١٩٧	الخاتمة

**زین العابدین
جلة الإتسامة**

اتخذ اثنان من الحراس الشخصيين في سرتديهما الداكنة مكانيهما بجانب باب الدخول في نهاية قاعة الاحتفالات ، فقد كانا يصاحبان "لويس لاندبورج" ، الرئيس القدير لبنك أمريكا . فقد جاء "لاندبورج" لسماع "مايك فانس" يلقى خطاب الافتتاح في مؤتمر "آبل كمبيوتر" بالقرب من سان فرانسيسكو .

سار "لاندبورج" في المر الأوسط ، في وسط جمهورة من الناس ، إلى مقعد محجوز له في الصف الأول . لقد كان شخصاً وسيماً ومشهوراً ومحضراً ، فهو يبدو تماماً كما تتوقع أن ترى رئيس بنك أمريكا - مهيباً . أما بقية الجمهور فكانوا قصة أخرى .

كان "مايك" و"لاندبورج" صديقين منذ زمن بعيد ، فلقد ظهر "لاندبورج" في العرض التليفزيوني - الذي يقدمه مايك - "رجال على القمة" في لوس أنجلوس عام ١٩٦٠ ، وشارك في عدد من برامج التطوير النظمية الخاصة بـ "مايك" في شركة والت ديزني . لقد توطدت الصلة بينهما عن طريق استشارات ونصائح "لاندبورج" الحكيمة على مر السنين . ضحك مايك لـ "لاندبورج" ، فرفع إبهامه تأييدها له .

رتب مايك أفكاره بينما اتخد المئات من أعضاء عائلة آبل مقاعدهم في انتظار بدء الاجتماع . وكان هناك المتعاقدون والموزعون والموردون والمبرمجون والصحفيون ومؤسسو الشركة والمستثمرون والأصدقاء والمؤمنون بالفكرة . كان الجمهور متوقعاً، يتهمس بإثارة في ترقب المنتج الذي طال انتظاره وأيضاً لظهور "ستيف جوبس" الذي ظهر مؤخراً في هذا اليوم .

وحيث إنه انتظر بالقرب من المنصة ، قام "مايك" بتفحص الأفراد الوافدين على القاعة بحرص ، لقد كان يعرف الكثير منهم جيداً . يعد التدقيق في وجوه المدعويين قبل العرض من طقوس مايك ، حيث يفكر في هذا الأمر بالنظر إلى أعين جمهوره . فكان يمكنه رؤية الإثارة في أعينهم وهو يستعد لمخاطبة جمهور آبل .

كانت الشركة اليافعة مشهورة حينها وكانت في قمتها . فقد كانت مدللة من قبل "والتر ستريت" وأغلفة مجلات الأعمال ، ودائماً كانت تؤكد على حيوية روح مجال الأعمال في أمريكا . وكان "مايك" سيتحدث لمدة ثلاثة ساعات حول "مهمة التحدي" لبناء شركة المليار

■ التفكير خارج الصندوق ■

دولار من البداية في غضون سنوات قليلة ، وقد طلبت "آبل" من "مايك" التحدث عن المبادئ الإبداعية خلف "التفكير خارج الصندوق" ، خاتماً ببعض القصص عن "جوبيس" للكشف عن طبيعة عقله الفضولي وصفاته الملهمة .

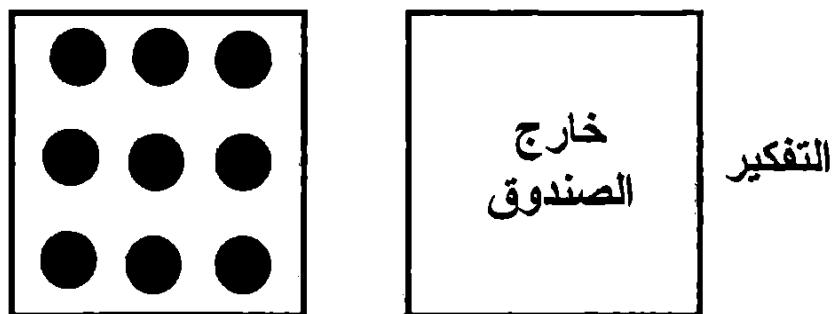
كان "مايك" يعرف عدداً غير محدود من النقاد الذين كتبوا مجلدات عن أحاديث "جوبيس" اللاذعة ، ولكن "مايك" عرف جوانب أخرى من شخصية "جوبيس" أدت إلى اتزان الصورة : الشخصية العميقـة والجانب الإنساني الذي يعرض شخصاً مهتماً وحنوناً وضعيفاً بخلاف ما هو ظاهر .

بدأ الاجتماع بالدعوة إلى النظام وتقديم "مايك" ، الذي أخبر الجمهور بشأن مصاعب النجاح التي واجهتهم ، كما حذرهم من أن أكبر التحديات التي واجهتهم كانت التعايش مع نجاحهم ، واستمرار شعورهم بالفخر ، والاستمرار في التعلم ، وتجنب التكبر ، وخلق الحلول الجديدة بشكل مستمر . كما اقتبس قول المؤسس المشارك، أ. س. (مايك) ماركولا : "إن أهم ما نملك هو مجموعة من القيم ، فنحن نؤمن أن الطريق الوحـيد للنجاح هو (الإدارة عن طريق القيم) ".

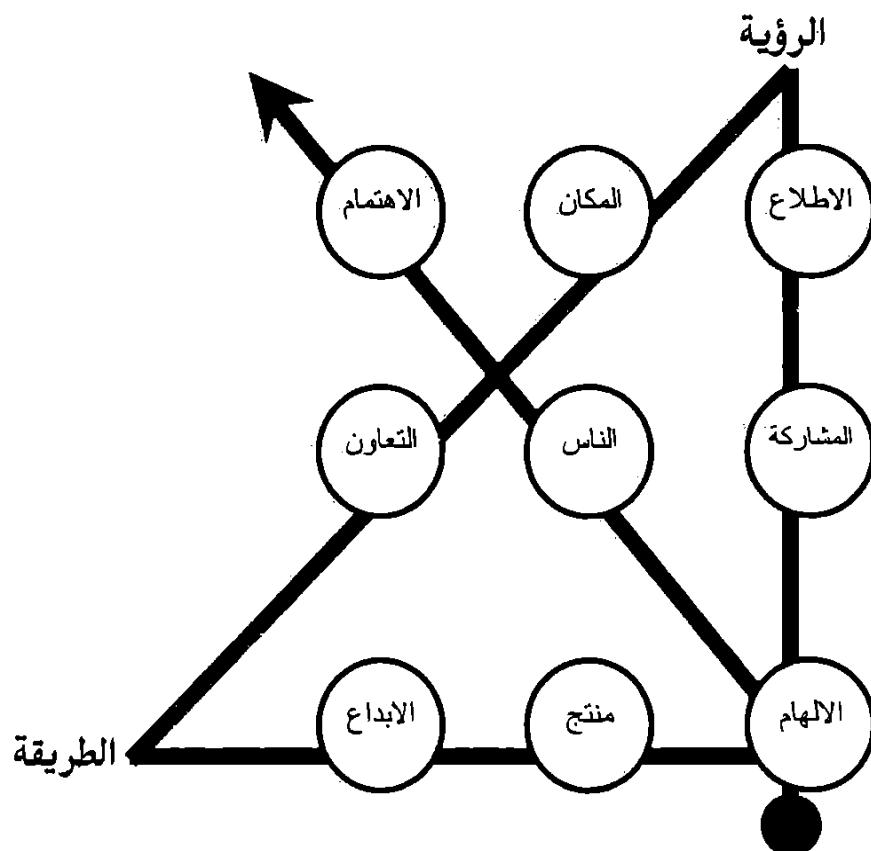
وتحدى "مايك" عائلة "آبل" بالاستمرار في عدم الكشف عن أسرار كبار المبدعين للحفاظ على فضولهم ، وتفتحهم ، ورغبتهم في تجربة الأفكار الجديدة . لقد ذكرهم أن المجادلات الساخنة قد أنتجت فريق أفضل ، وشركة أفضل ، ومنتج أفضل .

لقد مدح مايك - الذي عمل مع العديد من الشركات التي لا تهتم بفكرة دعم القيم العليا - الأفراد في آبل من أجل دعم مثل تلك القيم والمعايير ، كما حذرهم من أن تكون بيروقراطية وسياسة الشركات الكبرى مجرد إغراءات ، وحذرهم أيضاً من أن البيروقراطيين والسياسيين يجعلون الأفراد يدينون لهم بالولاء والإخلاص بدلاً من الإخلاص لخدمة الشركة . لقد ذكر "مايك" لجمهور "آبل" أنهم كانوا مجموعة من المتمردين صعبة الانقياد ، ذوي هدف عظيم - ألا وهو الثورة على أسلوب العمل والحياة - وبعد ذلك تحداهم لتجنب التفكير التافه وحكم النخبة .

وأنهى مايك حديثه بأن النجاح البكر "لآبل" يُنـسب إلى التمسك بالعناصر الأساسية للأفراد ، والمنظمات المجددة والمبتكرة . لقد كانت الرسوم التالية أحد رسوم العرض على المنصة :



لقد أوضح أن "التفكير خارج الصندوق" هو استعارة للتفكير الإبداعي الناجح ، إنه يستخدم التدريب على الربط بين تسع نقاط موضوعة على هيئة صندوق باستخدام أربعة خطوط مستقيمة فقط ، دون أن تترك القلم ، فالصندوق التخييلي يحتوى على موارد وأدوات وطرق وأساليب لفتح الصندوق ، يمكن القيام بها عن طريق الربط بين النقاط من خلال التفكير الإبداعي ، وتمثل كل نقطة جزءاً من صيغة للتفكير خارج الصندوق .



■ التفكير خارج الصندوق ■

إن القيادة المهمة والمؤهلة التي تقدم البيانات الغنية بالموارد ستنتهي بشكل حتمي الأداء الفردي والتنظيمي الذي يحب الصحفيون والمؤلفون الكتابة عنه . قد يكون الكثير مما ذكرناه في المقدمة مثيراً للجدل . ولكن مبادئ وممارسات الأفراد ذوي الإبداع المتميز قد تم إثباتها على مدار الوقت . فكلما تعلمنا المزيد عنهم ، كلما أصبحوا خالدين .

لماذا نسعى إلى التفكير خارج الصندوق ؟

إن الخروج من الصندوق هو هدف كل شكل من أشكال الحياة ، الميلاد ذاته يعد مثالاً مهماً للخروج من الصندوق : تتفتح الشرنقة عن الفراشة ، ويخرج النبات من الأرض ، وتتصدع البيضة من النقر المستمر لأحد الأفراخ ، كلها أمثلة عن صراع الحياة ضد حدود البيئة .

لماذا نسعى إلى التفكير خارج الصندوق ؟ لنعيش ، لنكون ، لنبدع ، لنجدد .
يعد التفاؤل هو الوقود الذي يشعل التفكير الإبداعي ، ونحن ننظر خارج الصندوق ونتصل بالآخرين من خلال رؤيتنا ونتخيل أفضل نتيجة محتملة . قال خليل جبران ، "من يصدق الشفاء إذا قال إن الربيع في قلبي؟".

إننا نتطلع أيضاً إلى التفكير خارج الصندوق للحصول على الفائدة الاستراتيجية لمشروعاتنا . إن رياح التغيير تستمر في الهبوب بقوة الإعصار في عالمنا الملىء بالشركات ، حيث يقوم رجال التكنولوجيا بالتصفح على شاشة الإنترنت ، فهناك تدفق من الثقافة غير المحدودة لكن الأشكال صعبة الإدراك والتي تثير أكثر باحثي نظريات التغيير اطلاعاً .

ووسط تلك الضوضاء بزغت كلمة جديدة طنانة قمنا باستقبالها مثل دواء طال انتظاره . تلك الكلمة الشاملة هي "الاستراتيجي". والهدف من كونك استراتيجياً هو أن تُمنحك فائدة تنافسية . إنه التفكير خارج الصندوق هو الذي أنتج : السيارة ، والقطار ، والطائرة والمصباح الكهربائي ، والتطعيم ضد شلل الأطفال ، والماساعد ، وأجهزة التكييف ، وأنابيب المياه ، والتلفاز .

وتدعى آخر الابتكارات التكنولوجية تطبيقات المعلومات بدلًا من : الحاسب الشخصي ، أو المشغلات المركزية ، أو التلفاز ، أو الفيديو . هناك نماذج يمكن أن تتناسب مع زوايا مطبخك ، أو تعلق في سقف الحمام ، حتى أن بعضها يمكن غرسه في العائط . إن تطبيقات المعلومات هي أفكار اليوم المبتكرة . فماذا عن أفكار الماضي ؟ إن مبتكري الأمس قد أنتجوا منتجًا لتصحيح الأخطاء ، وآخر للصق الرسائل الصغيرة على كل شيء واختراعاً بسيطاً يدل حقاً على الهندسة الإبداعية يسمى مشبك الورق . كل تلك الأفكار للمفكرين المتحررين في الماضي . من هم مبتكري أفكار الغد ؟ من أين سيأتون ، هل هم من قوم إديسون وفيرم ديزني وجيتيس ؟

لمحات مختصرة عن الإبداع

تعد النماذج والخبرة هي العلم ، لأنها تجعل الأفكار حقيقة ويمكن قياسها ، بدلًا من أن تكون افتراضية . فبين دفتري هذا الكتاب ، نكتب لمحات عن مفكر مبدع بارز ، هناك مثال عظيم أوضح - بكل نجاح - المبادئ المؤيدة في هذا الكتاب : نورمان برینكر ، وتوماس إديسون ولويس لامور ، وفرانك ليود رايت ، و د. فيرنون لاك ، باكمينستر فولر ، وأ.س. مايك ماركولا ، وجاك ويلش ، ووالتر ديزني . تسع لمحات ، تسع مفكرين متحررين . ولكن عالمنا سيحتاج دائمًا إلى المفكرين المبدعين . في النهاية من سيرفع السيارات عن الطريق عن طريق اكتشاف كيفية الذهاب والمجرى بدلًا من السير على عجلات تتطلب الطرق ؟

أين أنت يا يولييس فيرن؟
من سيتخطى وسيلة المواصلات القديمة والبطيئة والمكلفة التي تسمى الطائرة عن طريق ابتكار طريقة تجعلنا نرتفع بنوع من الشعاع الضوئي؟
عد يا ويلبر وأورفييل!

من سيساعد في التخلص من الميكروبات التي تنهكنا وتقلل من فترة تخيلنا وإبداعنا
وحياتنا ؟
عودي لزيارتني يا : مدام كوري واصطحبني معك لويس باستير؟

■ التفكير خارج الصندوق ■

من سيمنع القتل بدون سبب ، والنزاع الدائم عن طريق كيف نحب وكيف نتعرف على طريقنا؟

عد للحديث إلينا مرة أخرى يا : غاندي ، يا : مارتن لوثر كينج ود. ألبرت شوايتزر.

"التفكير خارج الصندوق" ستكون العبارة البراقة للألفية القادمة.

"التفكير خارج الصندوق" سيكون التحدي الأول للأفراد المضطهدين.

يتطلب "التفكير خارج الصندوق" أن نكون أذكياء وحساسين بما يكفي للعمل على المتطلبات التي يولدها عصر المعلومات.

دائماً ما يكون المستقبل تحدياً لأنه يأتي بالمتطلبات المتزايدة لفكرنا ومواردننا.

ستساعدك التقنيات الموضحة في هذا الكتاب على مواجهة تلك التحديات بتخطي

الاستجابات التقليدية للتفكير الإبداعي والمتجدد .

كيف دخلنا إلى الصندوق؟

هدفنا من وراء الوقت هو تقديم خطة عمل ،
لأن كل شيء لا يمكن حدوثه في وقت واحد .

إن هدف الصندوق هو تقديم
فراغ يحوى الأشياء .

نحن المسافرين عبر الزمان نحاول باستمرار
أن نفكر في طريقنا خارج الصندوق .

إن الحياة عميقه للغاية ، لدرجة أن معظمها قد لا يحتويها كما يجب ، فبين الميلاد والمات مليارات ثانية ونصف تقريباً ، وهي فترة طويلة نسبياً بالنظر إلى عدد الخبرات التي يمكن أن نتعلمها ؛ وبالتالي يمكننا أن نتعلم خبرات كثيرة لم نمر بها من قبل .
لاشك أن هناك أسئلة كونية عميقه طاردت الإنسان منذ بداياته الأولى ، مثل : هل
نحن ماديون أم روحانيون ؟

قال بعض الفلاسفة : إننا مخلوقات مادية - في الأساس - لها تجارب روحية وقال آخرون : إننا مخلوقات روحانية - قبل كل شيء - تمر بتجارب مادية .
إن أرواح أشخاص معينين تبدو لصيقة الصلة بنا عندما نكون معهم : عاطفتهم ، آمالهم ، أحلامهم تبقى فينا وتظهر على السطح من جديد عندما يثير ذاكرتنا شيء ما .

■ التفكير خارج الصندوق ■

- والت ديزني .
- روبي ديزني .
- لويس لامور .
- توماس إديسون .
- د. ر. باكمينستر فولللر .
- فرانك لويد رايت .
- ج. فيرنون لاك .
- إ. كاردون ووكر .
- جاك ويلش .
- ستيف جوبس .
- نورمان برينكر .
- أ.س مايك " ماركولا " .

كل هؤلاء كانوا مجرد أشخاص .

سنقابل كل هؤلاء وغيرهم في الصفحات القادمة ، وسنكتشفهم قليلاً قليلاً حتى نصل إلى جوهرهم تدريجياً من وجهة نظرنا. نأمل أن تتذكّرهم وتتعلم منهم كما تعلمنا ، إنهم من المفكرين المتحرّرين . الذين كافح كل منهم - كما يجب علينا أن نفعل - من أجل التحرر من صندوق للتفكير النمطي غير المنتج . إنه تحد مستمر حتى لا تظل محتجزاً داخل الصندوق . نحن لا نفترض أننا سوف نحصل على كل الإجابات ، ولكننا نستمر في البحث عنها . كما أننا لا نتوقع منك أن توافق على كل ما كتبناه هنا ، ولكن من المهم التفكير في المفاهيم والاتجاهات التي لاحظنا أنها تميّل إلى احتجاز الناس داخل الصندوق . إن بعض الأفكار تحاصرنا مثل الفخاخ الرملية للعقل. على سبيل المثال :

التوتر والإفراط والتغيير

دعنا نحاول أن نتعرض لمزيد من التوتر والإفراط والتغيير في حياتنا ، برغم أن الكتب تخبرنا ألا نقوم بهذا ، وألا نقوم أيضاً بالتلقيح أو الإبطاء أو التوقف أو الاعتزال أو السيطرة . إن وفرة الكتب أصبحت أمراً كوميدياً بذلاً من كونها أمراً مفيداً . إننا نتصارع ونتحدى كثيراً ، لنتخلص من الضغوط ، لكن واقع الأمر أننا نحقق المزيد منها كذلك نميل إلى أن تكون معتدلين أكثر من كوننا مفرطين في كل ما نقوم به ، إلى درجة أننا نفقد تركيزنا ، ونقبل دون شك وجهة النظر التي وضعها علماء الاجتماع ، وهي أن الجميع يرفضون التغيير .
دعنا نتناول هذا التحذير من منظور مختلف تماماً .

التوتر

بكل وضوح، هناك اختلاف كبير بين التوتر الذي يسبب الاكتئاب والتوتر الذي لا يسببه . إن الكثير منا يحاولون تحرير أنفسهم من التوتر ؛ عندما تكون المشكلة الحقيقة هي التعامل مع التوتر ، فليس التوتر هو الذي يدمينا بل إنه الاكتئاب . لقد اقترح د. هانز سيلي، مؤلف كتاب "توتر بلا اكتئاب" وهو أحد المراجع المهمة في العالم عن التوتر وأثاره على الجسد البشري منهجاً جديداً ، يقول : " لا يمكنك أن تخلص نفسك من التوتر ، بصرف النظر عن محاولاتك الجادة . لأن الصراع سوف يبدأ ليجعل قلبك يخفق ، والحيلة الذكية تكمن في تجنب استهلاك الأعراض المرضية للتكييف ".

من الممكن أن نبتعد عن محاولة التكييف لكن دون أي توتر ، فلن تستمر قلوبنا تخفق طويلاً. إن النشاط التوتري ، مثل ممارسة الرياضة أو الغضب ، يزيد من ضربات القلب . فإن الصراع يؤدي إلى تدفق الدم في الأوعية الدموية ، فالفعل الانقباضي مرهق بشكل ملازم، ولكنه بشكل دوري ضروري للحياة .

لذلك ومع التفكير في الأعراض العامة للتكييف ؛ عادةً ما سنقول : عليك أن تزيد من حجم التوتر ، عليك أن تتعرض لمزيد من التوتر بقدر الإمكان . واحتبر هذه الطريقة لترى

■ التفكير خارج الصندوق ■

إن كانت تفاصيلاً أم لا . يرى الخبراء أن الناس يسببون لأنفسهم مستويات خطيرة من الاكتئاب عن طريق القلق المفرط بشأن التوتر الذي قد لا يؤذيهم أبداً . إنها حلقة مفرغة . لهذا ، عليك أن تقبل التوتر ، اعتنقه وقدره ، ولا تقاومه أو تنكره ؛ فستنعرض له شيئاً أم أبياناً فلن يتغير السياسيون وستظل الفوضى سائدة في الفنادق ولن تستطيع إيجاد أماكن في رحلات الطيران . (كان لدينا صديق غاضب بشدة لكون رحلته مع عائلته إلى هاواي قد ألغت مما جعله يفكر في التعامل مع شركة طيران أخرى).

من أكثر الأنشطة الإنسانية الممتعة تلك التي تنتج التوتر الشديد . إنها تجعل قلوبنا تقفز من صدورنا ! تتورد بشرتنا و تتسع أعيننا وتتسارع أنفاسنا . لا يمكن أن يحيا أحدنا دون التعرض لهذا النوع من التوتر ، فإن كانت وجهة نظرك تسبب لك التوتر ، فاستمتع بها ، ولكن لا تكتئب .

افعل شيئاً ، ابحث عنه ، هاجمه ، عليك أن تشعر بالتوتر بشكل متحرر .

الإفراط

نادرًا ما يكون هناك أي إنجاز عظيم دون إفراط . قم بعمل الأشياء بشكل مفرط ، نحن لا نشير هنا إلى الإفراط في تناول الطعام ، أو الشراب ، أو تناول العقاقير الضارة ، ولكن ما نعنيه هو مقاومة الإغراء بأن تكون مرتناً بشكل فلسفياً ؛ حيث تقلل المرونة من الفضيلة وتزيد من الرذيلة . فعلى سبيل المثال :

- المرونة في قول الحقيقة .
- المرونة في الأمانة .
- المرونة في السلوك .
- المرونة في أداء العمل .
- المرونة في معاملة الأطفال
- المرونة في التسامح

كيف دخلنا إلى الصندوق؟

إذا كانت المرونة فضيلة ، فعلينا أن نزيد منها بقدر المستطاع ، أما إذا كانت رذيلة فعلينا التخلص منها . عندما نتحدث عن الإفراط ، فإننا نشير إلى المفاهيم والقيم والمعايير . فمن أسوأ المفاهيم في العالم - من وجهة النظر تلك - المرونة . إن كل عمل يستحق أن نقوم به ؛ يجدر بنا أن نقوم به إلى حد الإفراط . تعرض لمزيد من التوتر ، اجعل القلب يخفق ، انغمس في المفاهيم والقيم والأفكار البناءة مع الالتزام المفرط . ابحث عن شيء ما يثير حفيظتك .

التغيير

ليس هناك سوء فهم أكثر من رد فعل الناس تجاه التغيير ، لقد قيل لنا إن الناس لا تحب التغيير بل تقاومه ، والحقيقة أن الناس يحبون التغيير شرطية أن يجلب أملاً في شيء أفضل . دون التغيير ؛ لدينا التشابه والملل . جميعنا يتوقع تجارب جديدة تجلب التنوع والإثراء لحياتنا .

شرك التفكير الإيجابي

من المحتمل أن فلسفة التفكير الإيجابي قد دمرت العديد من الناس أكثر من أي مرض معروف في الطب ، إنه فخ رملي يحاصر الملايين من المتفائلين المبدعين حيث يتسبب في التفكير الخاطئ .

كثير ما يكون التفكير الإيجابي بدليلاً عن التفكير الواقعي . كيف ؟ بادعاء أننا لا نواجه مشكلة ، بينما نحن واقعون فيها ، أو ادعاء وجود ما ليس موجوداً ، حينها يصبح التفكير الإيجابي تفكيراً حالماً ، مما يجعلنا ندمر مصالحنا الخاصة .

” يمكننا القيام بأي شيء نتصوره ، إذا آمنا تماماً - ودونما شك - بإمكانية القيام به ”
” إذا قبلنا بالفعل وكنا إيجابيين بحق ، وإذا كان لدينا الإيمان الكامل يمكننا التغلب على أي شيء ”

■ التفكير خارج الصندوق ■

تلك الوصيتان صحيحتان جزئياً فقط . فالجزء غير الصحيح من الممكن أن يضرنا . فنحن نؤمن بأن الروح البشرية لا تقهـر ، ويمكنها أن تقوم عملياً بأي شيء ، ولكن المنطقـيون يضيفون أنـنا لا نستطيع القيام بأي شيء خارج نطاق الحقيقة والمنطق .

يجب أن ينتـج الاتجاه الإيجابـي من التـفكـير المنـطـقـي - التـغلـب على العـقـبات ، وتوافقـ أحـلامـنا مع خـطة عمل يمكنـ القيامـ بها . لقد رأـينا العـدـيد من المعـنـويـات البـشـرـية المـهـمـةـ من قـبـلـ التـفـكـيرـ الإـيجـابـيـ الذيـ تـجاـوزـ الحـدـودـ . فقدـ فـكـرـ العـدـيدـ منـ النـاسـ تـفـكـيرـاًـ إـيجـابـياًـ حـاـولـواـ وـابـتـهـلـواـ . فقطـ لـيعـانـواـ المصـيرـ الـذـيـ حـاـولـواـ تـجـنبـهـ بـحـمـاسـ . إنـ تـجـاهـلـ الـأـمـرـ الغـرـيبـ -ـ معـ التـأـكـيدـ عـلـىـ أـنـ الأـفـكـارـ الإـيجـابـيـةـ سـتـطـرـدـهـ بـعـيـداًـ .ـ مـنـ أـكـثـرـ الـأـمـرـ خـطـورـةـ وـحـمـقاًـ .

إنـناـ لاـ نـنـتـقدـ أـبـدـاـ الرـسـائـلـ المـلـهـمةـ لـدـكـتورـ "ـ نـورـمـانـ فـنـسـنـتـ بـيـلـ"ـ مـؤـلـفـ "ـ قـوـةـ التـفـكـيرـ الإـيجـابـيـ"ـ عـامـ ١٩٥٢ـ .ـ فـنـحنـ نـعـرـفـ دـ .ـ بـيـلـ"ـ وـ زـوـجـتـهـ "ـ رـثـ"ـ مـنـ خـالـلـ أـكـثـرـ الـلحـظـاتـ الـمـشـهـودـةـ ،ـ وـالـخـبـرـاتـ الـشـخـصـيـةـ فـيـ الـحـيـاةـ ،ـ كـذـلـكـ صـدـيقـيـنـاـ .ـ مـنـذـ أـمـدـ بـعـيـدـ "ـ جـونـ"ـ وـ "ـ بـرـايـنـ بـالـرـ"ـ ،ـ الـلـذـينـ أـتـاحـاـ لـنـاـ مـثـلـ دـ .ـ بـيـلـ"ـ .ـ عـلـىـ مـدارـ سـنـوـاتـ .ـ فـرـصـةـ لـرـؤـيـتـهـمـ فـيـ مـنـاسـبـاتـ مـتـنـوـعـةـ .ـ

يتـذـكـرـ "ـ جـونـ بـالـرـ"ـ عـنـدـمـاـ كـانـ دـ .ـ بـيـلـ"ـ وـ "ـ مـاـيـكـ"ـ يـتـحدـثـانـ فـيـ نـفـسـ الـمـؤـتمـرـ ،ـ وـكـانـاـ يـقـيمـانـ فـيـ غـرـفـتـيـنـ مـتـجـاـوـرـتـيـنـ فـيـ فـنـدقـ ،ـ وـفـيـ أـحـدـ الـأـيـامـ اـسـتـيقـظـ "ـ مـاـيـكـ"ـ صـبـاحـاـ عـلـىـ صـوتـ أـحـدـهـ يـغـنـيـ بـأـعـلـىـ صـوـتـهـ "ـ يـالـهـ مـنـ صـبـاحـ جـمـيلـ"ـ .ـ بـالـطـبـعـ كـانـ هـذـاـ الشـخـصـ هـوـ "ـ نـورـمـانـ بـيـلـ"ـ .ـ لـقـدـ كـادـ "ـ مـاـيـكـ"ـ أـنـ يـجـرـحـ نـفـسـهـ تـقـرـيـباـ أـثـنـاءـ الـحـلـاقـةـ عـنـدـمـاـ ضـحـكـ سـاخـراـ مـنـ حـبـهـ لـلـحـيـاةـ .ـ

أـقـرـ دـ .ـ بـيـلـ لـ "ـ مـاـيـكـ"ـ خـالـلـ مـحـادـثـتـهـ الـعـرـضـيـةـ ،ـ بـأـنـ الـمـفـهـومـ الـأـسـاسـيـ لـلـتـفـكـيرـ الإـيجـابـيـ قدـ تمـ تـشـوـيهـ بـشـكـلـ كـبـيرـ مـنـ قـبـلـ بـعـضـ النـاسـ ،ـ لـقـدـ شـعـرـ بـقـوـةـ أـنـ التـفـكـيرـ الإـيجـابـيـ لـاـ يـجـبـ أـنـ يـتـضـمـنـ إـنـكـارـاـ لـلـحـقـيقـةـ ،ـ وـبـالـرـغـمـ مـنـ إـصـرـارـ دـ .ـ بـيـلـ"ـ عـلـىـ أـنـ الـإـيمـانـ الـكـاملـ بـالـلـهـ تـعـالـىـ ،ـ وـالـتـقـرـبـ مـنـهـ مـنـ الـمـكـنـ أـنـ يـحـقـقـ الـعـجـزـاتـ إـلـاـ أـنـهـ قـدـ أـخـبـرـ "ـ مـاـيـكـ"ـ :ـ أـنـ "ـ التـفـكـيرـ الإـيجـابـيـ لـاـ يـجـبـ أـنـ يـكـونـ بـدـيـلاـ عـنـ الـفـعـلـ"ـ .ـ

ويـسـتـمـرـ الجـدـلـ حـولـ التـفـكـيرـ الإـيجـابـيـ ،ـ حـيـثـ يـبـدـوـ مـنـ الصـعـوبـةـ الـوصـولـ إـلـيـ حلـ سـرـيعـ لـتـلـكـ الـقـضـيـةـ .ـ إـنـاـ .ـ فـقـطـ وـبـشـكـلـ مـجـرـدـ .ـ نـأـمـلـ أـنـ يـزـدـادـ الـوعـيـ حـولـ فـهـمـ أـوـضـحـ لـلـمـوـضـوـعـ .ـ فـالـحـقـائـقـ الإـضـافـيـةـ حـولـ الـاعـقـادـاتـ الـرـاسـخـةـ تـسـاعـدـنـاـ عـلـىـ التـفـكـيرـ الـمـتـحرـرـ ،ـ كـمـاـ يـمـكـنـنـاـ السـعـيـ إـلـىـ الـاتـجـاهـ الإـيجـابـيـ بـمـمارـسـةـ التـفـكـيرـ الـمـقـبـولـ .ـ كـمـاـ يـمـكـنـنـاـ أـيـضاـ أـنـ

كيف دخلنا إلى الصندوق؟

نضيف الإيمان للمساواة بين هؤلاء الروحانيين . حيث يرى د. روبي أ. باركر " أن الإيمان هو السبب وراء الشجاعة " .

جاد جداً، رسمي جداً

سُئل بعض مُحبى المراسلة عن الصفات التي يتطلعون إليها في الرفيق المثالي فقالوا جمِيعاً : إن "روح الدعاية ضرورية" ، فمعظمنا لا يحب الأفراد الرسميين أو الجادين . لأنهم يقللون من بهجة كل شيء ، وبوجودهم يخرج الإبداع من النافذة دائمًا ما تكون الدعاية سلعة نادرة في مجال الأعمال ، فبها نشغل تماماً بمن هم أقل في المكانة ، وهى تكشف القناع عن النفاق . قد لا يعني الضحك أن يكون الأفراد حمقى ، ولكنه يعني أن يستمتعوا بما يقومون بعمله . والدعاية تكشف عن الظروف المتشددة ، التي ترغمنا على النظر فى المشاكل بالطريقة التي تظهر بها في الحقيقة ، بدلاً من المرواغة والكتمان . إن الدعاية تساعدنا بلاشك على التفكير المتحرر .

نشرت مقالة في مجلة "أمريكا اليوم" تقول : إن متوسط ضحك الطفل حوالي ٤٠٠ مرة يومياً . وذكرت المقالة أن متوسط ضحك الكبار هو ١٥ مرة يومياً فقط . فماذا حدث للضحكات الـ ٣٨٥ الأخرى؟

كتب د. "نورمان كوزينز" العديد من الكتب حول الطبيعة الشافية للضحك . فلقد أنقذ الضحك حياته عندما كان مريضاً وقال أطباؤه إن مرضه عُضال . فقد قام بتغيير أشرطة فيديو لـ "شارلي شابلن" وأخذ يضحك كثيراً . رجل مريض جداً يضحك وهو على أعتاب الموت ، بدلاً من الاكتئاب والشكوى والحسرة على مصيره . "كوزينز" يسمى هذا : العلاج بالضحك . ومن أجل توضيح "كوزينز" للمفهوم المعالج فإنه لابد علينا أن نعرف أن دموع الفرح التي لا تُرى تغسل ما بداخلنا بكميات معالجة . ولقد تحققت الأبحاث من قوة هذا العلاج ومن الفوائد الصحية الإيجابية للضحك .

لا يمكن التأكيد على أن الضحك والدعاية في مكان العمل يكفيان . وبعد عدد لانهائي من التجارب مع جلسات التفكير الجماعي لا نحتاج إلى دليل آخر على أن التفكير المتحرر والفعال يحدث عندما يطلق العاملون العنان للضحك .

■ التفكير خارج الصندوق ■

إذا ما قرأت " جسور ماديسون " أو رأيت الفيلم دون أن تبكي ، فمن المحتمل أن تكون ميتاً بالفعل ، فنحن نبكي عندما يثير شيء ما مشاعرنا ، بصرف النظر عما نهتم به في أعماقنا والضحك مشابه لهذا . هل ضحكت ذات مرة بشدة حتى بكيت ؟ لم تكن تبكي لأنك حزين بالضرورة ، فمشاعرك كانت تتدفق بغزارة وجسدك كان مضطرباً . إن معظم الناس يضحكون بشكل أكثر سهولة من البكاء ، ومشاعر الأطفال أكثر توازناً بين الضحك والبكاء ، فعادة هم ينتقلون بين الحالتين مثل الأرجوحة . عندما تضحك بشدة ؛ فقد يطلق جسدك الكثير من المواد الكيميائية التي قد تقودك إلى حد الضحك الجنوني .

من الممكن أن تصبح المشاعر مهيمنة في بعض الأوقات إلى درجة أننا لا نعرف إن كنا نشعر بالسعادة أو الحزن أو كليهما . لقد كانت تلك هي الحالة عندما عادت سفينة الجند من " كوريا " لترسو في " سان فرانسيسكو " ، فقد غنت الفتيات على الرصيف ، وتجمع الناس لتحية الجنود بعودتهم إلى الوطن ، وكانت مشاعرهم تتدفق بداخلهم . يصف مستشارو الطب وقت تدفق المشاعر الهائلة والإضطراب الشعوري بعاصفة انفعالية ، التي تعني ببساطة عاصفة المشاعر . يمكننا أن نفكر في أوقات عديدة تقاذفت فيها الأمواج بسفنا ذهاباً وإياباً في عاصفة انفعالية . وأخيراً فإن الضحك خيار إيجابي متاح لنا دائماً ونحتاج إلىبذل جهود أكثر لاستخدامه ..

يؤمن بعض الناس بشكل خاطئ بأن الجدية تعني الذكاء والمنطقية ، إنهم يؤمنون بأن الحاجة إلى الجدية احتياج يجب أن يؤخذ بمحمى الجد ، ولكن الدليل يشير إلى أن الابتسامة تفوز أكثر من التجمّه - إن كانت من القلب وواضحة . عادةً ما نقول لجمهورنا أن هناك فوائد كثيرة في الدعاية أكثر مما هو معروف . ولذلك إن لم تلتجأ إلى الدعاية ، فلن تستفيد بها .

قال لنا " جيم نيوتن " مؤلف كتاب " أصدقاء غير عاريين " : إن " هنري فورد " اعتاد أن يكتب نكاته ويأخذها إلى منزل " توماس إديسون " ليقرأها له ، وقال " جيم " إن " إديسون " كان - حقاً - يحب الضحك الشديد . لدرجة أنه كان يذكر نفسه دائماً في يومياته " عليك أن تلقي نكات جيدة على العاملين بالعمل " إن الإحساس الغني بالدعاية يعتبر الخيط المشترك بين العديد من المخترعين البارزين . الضحك والدعاية بكل تأكيد شائعان بين المفكرين المتحررين .

كيف دخلنا إلى الصندوق؟

عادةً ما نوصي علمنا من رجال الأعمال أن يلقوا النكات : نكتة جيدة ، أو قصة مضحكة في بياناتهم اليومية . دائمًا ما كان لدى "ديان" "نكتة اليوم" في بيانات فريق العمل اليومية . إن الموقف الساخر ، الذي نضحك فيه على أنفسنا ، عادةً ما يكون الأفضل لأننا نستمتع دائمًا بمشاهدة الآخرين يسخرون من أنفسهم . قال "مارك توين" : "إن السبب وراء ضحك الناس في حفلات الزفاف ، والبكاء في الجنازات هو أن الأمر لا يتعلق بهم" .

لقد لاحظنا من خلال العمل التصميمي والتخطيطي الذي نقوم به أن الأفكار الناجحة تأتي دائمًا فور أن يستمتع الفريق معاً ولا يأخذون أنفسهم أو مهمتهم مأخذ الجد الشديد . فإن من يتسمون بالعصبية يقدمون دائمًا حلولاً متشددة ، تفتقر إلى الدعاية لأنهم متشددون . أسأل زميلك في الفريق : "هل أنا متعصب أم مرح؟" وسيخبرك . (يقع المحامون في الوسط ، فعادةً ما يكونون بين هذا وذاك) .

في العمل التخطيطي المكثف المستخدم لوسائل الإبداع والذي نقوم به لشركة "جونسون آند جونسون" مع "توم جيست" و "كين دوبлер" ، تعلمنا أن الخيط المشترك بين ممثلي المبيعات الحائزين على رضا علمنا هو الإحساس الجيد بالدعاية ، فالناس يحبون أن يكون حولهم المداعبون ، وبشكل واضح ، يحب الناس الشراء منهم .

في فيلم "ماري بوبينز" لـ "ديزنزي" هناك مشهد رائع خُصص تماماً للضحك . كان المشهد يحكي عن منظف الماخن "بيرت" والذي يقيم حفلاً ويغنِي أغنية الأخيرة شيرمان : "أحب أن أضحك". وهناك معلومة أخرى صغيرة ومعروفة عن الأفراد ذوى الإبداع الرفيع ، هى أنهم يحبون الضحك على طريقتهم التحررية .

احتفظ بعقل يجيد الإنقاء

تبعدو الحكمة التي تقول : "احتفظ بعقل مفتوح" صحيحة تماماً . ولكن العقول المفتوحة دائمًا عقول خاوية ، غالباً ما تحتوي العقول المفتوحة على اعتقادات غريبة ومفاهيم مبهمة وقسايا لم يتم حلها ، وتمتلئ أيضاً بالكثير من الملابسات . والعقل المطلع مفتوح أيضاً على الأفكار الجديدة ، ولكنه يدرك الأفكار الضارة ، ويتخلص منها .

■ التفكير خارج الصندوق ■

سيشارك العقل المطلع الأفكار والتفكير مع الآخرين ، ولكنه عادةً حذر من الأفكار الضارة ، واضح وليس متربداً بشأن القضايا ، لكنه يفكر فيها من خلال البحث والجدال . نحن نسمع الكثير من الناس يقولون " أنا شخص ذو عقل مفتوح " . ومع ذلك عادةً ما يكون الجزء الخفي في كلامه هو ، " طالما أنت تتفق معي " . إن التفكير المتحرر يتطلب منا عقلاً مطلاً قبل أن تكون مفتتحين عقلياً .

كن خائفاً من الفشل، ولكن ليس من أن تفشل

" لا تخشِ الفشل " ، إذا قيلت تلك العبارة مرة ، فلابد أنها قيلت ١٠,٠٠٠ مرة في الكتب والمحاضرات ، ومع ذلك أن تكون خائفاً من الفشل لا يعني بالضرورة أن تكون خائفاً من أن تفشل ، إن هذا الكلام قد يبدو مخادعاً وذلك حتى تدرك المعنى بشكل أكثر عمقاً ، فقد تكون خائفاً من أن تفشل ، ولكنك في الحقيقة خائف من الفشل ، لأن الفشل يمكن أن يسبب ضرراً لحياة الأفراد المتعلقة بالعواقب والذي لا يمكن إصلاحه . إنه الخوف من الفشل هو ما يدفعنا إلى المحاولة بجدية ، وباهتمام أكبر ، كما يدفعنا إلى تقييم أحكامنا . يعد التفكير المتعمق جزءاً أساسياً من التفكير السليم ، وفي المقابل ، لا يحتاج الخوف من الفشل إلى أن يكون لدينا الخوف من أن نفشل ، فيمكن تحقيق الإبداع عن طريق إجراء التجارب المستمرة ، حيث يعد الفشل جزءاً من العملية . لذا يجب أن نكون منتبهين إلى أن مزاج المكونات الخاطئة يمكن أن يؤدي إلى فوضى خطيرة تؤدي إلى الفشل .
كن خائفاً من الفشل، ولكن لا تخف من أن تفشل .

مهام دون وسائل

لكي يكون بيان المهمة فعالاً ، يجب أن يتضمن الطريقة التي سيتم تنفيذها بها ، أما إذا احتوى على الكلمات الرنانة ، والجمل المعتادة ، والأفكار المبتذلة ، سيفشل بلا شك .
على سبيل المثال :

كيف دخلنا إلى الصندوق؟

”نحن شركة مستمرة تتميز بفرق عمل ذات سلطة في ثقافة متميزة للقيم المشتركة التي تعيد هندسة جوهر أعمالها مع جوهر كفاءتها باستمرار“

لسوء الحظ ، هذا بيان حقيقى لشركة كبرى . وقد تمت كتابته من قبل لجنة ، تم تسميتها - بشكل خاطئ - ”فريقا“ ، وأخذت على عاتقها مهمة علاج كل ما هو خطأ في الشركة ، في مدة ستة أشهر ، من خلال بيان جديد للمهمة ، وأنت تعلم - في ذات الوقت أنه ما من شيء سيكون أفضل في تلك الشركة نتيجة لهذا الفعل .

لقد لاحظنا ونحن نعمل عن قرب مع شركات لخلق مراكز الفرق ^(١) ، وابتکار وتنفيذ برامج إبداعية للمساعدة في تحويل أو تحسين ثقافاتها ، أن العاملين يشعرون بالضيق عندما يتم خداعهم بتلك الوعود التي لا يتم الوفاء بها ، كما لاحظنا أن الأفراد الذين تعرض عليهم بيانات المهام الوهمية ثم يتم إرسالهم إلى تدريب شاق ، ثم يعودون إلى تنظيم لا يريد أفكاراً جديدة ولا يحترمها يصبحون أكثر تهكمًا وأصعب في إلهامهم وتشجيعهم .

لقد أصبح جلياً أن أجود المفاهيم في العالم لن تحرز نجاحاً إذا لم يتم وضع الأساس أولاً ، لأن الأمر يعود إلينا في خلق مناخ حقيقي قبل تفهمُ أفضل الأفكار التنظيمية وجعلها جزءاً من الثقافة . إن العمليات أو الأساليب الجديدة بمفردها لن تساعد ولن تحل محل الشعور بالاتجاه ، أو التصور ، أو المهمة .

يُعد صدق الهدف هو الأساس الذي يجب أن يعتمد عليه أي بيان ناجح للمهمة .

”جرب ما قمتُ بتجربته وستعمل ما قمتُ بعمله - بناءً مستشفى“
- د. ألبرت شويتزر

إن تجارب الحياة هي التي تفتح مشاعرنا القوية : الحب والكره والعدوانية والتعاطف ، وتصيغ التجارب الحقيقة للحياة ، وتوسّس الأحلام والأهداف والأمال والمهام والتصورات الشخصية . إن طبيعة وقوة تلك التجارب - سواء كانت بناءً أم هدامة - تحدد الحماس

^(١) مركز الفريق هو علامة تجارية لمؤسسة إنصاف المثقفين . إنها بيئة إبداعية تقدم الموارد للأفراد وفرق العمل للتشجيع الإبداعي والعمل الجماعي والتجديد .

■ التفكير خارج الصندوق ■

والملائكة التي من خلالها نسعى لأن ننضم مهامنا . لذا فلا تحتاج أنت أو غيرك في المؤسسة إلى التشجيع من قبل محفزين سطحيين ، أو إلى الأحكام البالية الضحلة من قبل مرشدين مدعين للاستمرارية . إن الانغماس في عمل تلك الأشياء يرفع من حرارة تناولنا ، يسمح لنا من حيث كوننا مطلعين ، أن نزيد من التحدي ، ومن خلق شيء جديد يثير نفوتنا . إنه يتعلق بالعمل ، إنه يتعلق بالفعل .

المهمة مع الطريقة

طرح "جون" عندما كان يبلغ العاشرة من عمره ، سؤالاً على والده "مايك" : "أبي ، هل يمكنك أن تعلمني كيف أكون أكثر إبداعاً؟".
فأله "مايك" : "لماذا تريد أن تكون أكثر إبداعاً؟".

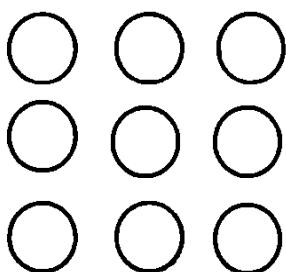
أجاب "جون" : "حتى أكون لاعب كرة قدم متميز ، فإن مدربى قال عليَّ أن أكون أكثر إبداعاً حتى أكون لاعب كرة قدم متميز". حينئذٍ وجد مايك الفرصة المناسبة ليعلم ابنه التدريب ذا النقاط التسع الذي يستخدمه لإثبات التفكير الإبداعي للآخرين .

لقد اختير تمرين صندوق النقاط التسع شعاراً لجمعية التفكير الإبداعي الأمريكية ، لأن الحل يمثل عملية التفكير الإبداعي ، كما أن أغلب الناس يألفون هذا الشكل . إن سبب قيام الناس بتطبيق الحل لمشاكلهم الشخصية والمهنية أمر محير . ومع هذا ، فمن المفيد دائمًا أن نذكر أنفسنا كيف يمكن بكل سهولة أن نقع ضحايا للعادات القديمة والتفكير المحدود ، ومن الشائع كذلك أن نجد أنفسنا محتجزين في الصندوق ، على الرغم من معرفتنا كيفية تحرير أنفسنا . فالحياة تقيدنا بشكل طبيعي بقيود غير مرئية ولكنها منطقية .

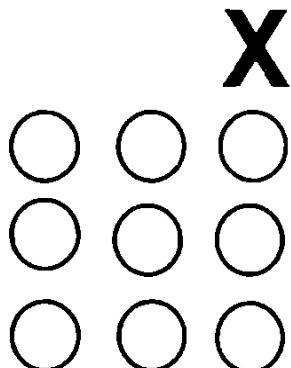
تعليمات التدريب هي :

١. قم بالربط بين النقاط التسع مستخدماً مالا يزيد عن أربعة خطوط مستقيمة .
٢. يجب أن لا يمر الخط على أي نقطة أكثر من مرة .
٣. يجب أن يرسم الخط مرة واحدة ، وبشكل مستمر ، ودون انقطاع .
٤. اترك القلم بعد رسم الخطوط الأربع .

كيف دخلنا إلى الصندوق؟



سأل "جون" أباه "مايك" "ما هو المفهوم وراء الإجابة؟" فوضح "مايك" : إن المفهوم خلف الحلول هو عدم السماح لأفكارنا أن تكون محصورة ومحدودة من قبل الحدود التخيلية. إن التفكير بعيداً عن الحدود والعوائق هو ما يدور حوله التفكير الإبداعي بكل وضوح . فسأل "جون" ملحاً "هل لي أن أرى مثالاً عن كيفية القيام به ؟ ".



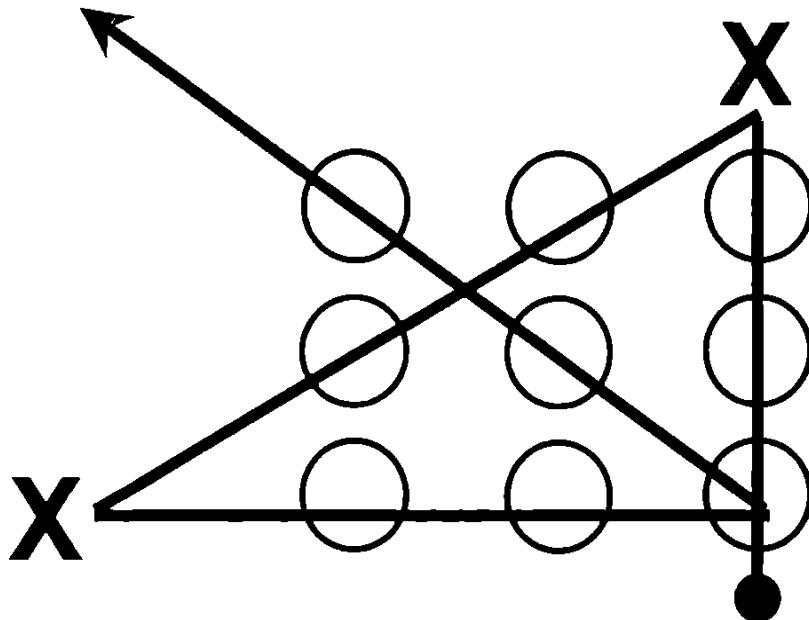
فوضح "مايك" لـ "جون" فوراً مثالاً للمفهوم ، ويسمى نموذجاً ، إن التفكير الإبداعي يحلل المفاهيم والأدلة من خلال الأمثلة والنماذج . إن معادلة النجاح ذات النقاط التسع تُعد نموذج لك لاستخدامه .

نظر "جون" بحرص وإمعان في المثال ، لقد كان "جون" مفتوناً ومُلهمًا بشكل واضح - نتنيجتان طبيعيتان للتفكير الإبداعي ، " لا تقوم بها من أجلي يا أبي دعني اكتشفها من هنا ، أستطيع القيام بها".

وذكرت ملاحظته "مايك" كيف يمكن أن يُعاَق الإبداع عندما تتدخل بالتفكير نيابة عن الآخرين . لا يمكن أن يتعلم الناس كيفية التفكير المتحرر إلا إذا قاموا بدورهم الخاص من التفكير.

من العديد من الأيام قبل أن يصل "جون" لأبيه بالحل :

■ التفكير خارج الصندوق ■



لقد أضاف النقطة الثانية خارج الصندوق ليكتمل التدريب ، وشعر "مايك" بالرضا لأن "جون" توصل إلى المفهوم ، الذي كان ذا معنى بالنسبة له . لقد تم تحفيز روحه للإبداع ، أكثر مما يمكن ملاحظته .

لقد أصبح "جون" لاعب كرة قدم متميز ؛ فكان يرصد - مثلاً - المكان الذي ستذهب إليه الكرة ويدرك إليه بدلاً من ذهابه إلى المكان الذي كانت به ، مثلما يفعل "واين جريتيسكي" عندما يذهب إلى المكان الذي يتوقع أن يصل إليه قرص لعبة الهوكي . هذا هو التفكير المتحرر . هل ترکز على أين سيكون السوق بدلاً من أين هو الآن ؟ عليك أن تفكر في الأمر .

بعد ثلاث سنوات ، وعندما كان "جون" في الثالثة عشر من عمره ، أتى لـ "مايك" بسؤال آخر محير . "هل لديك اسم للنقطة عند "X" ، والمكان الذي بدأت فيه برسم الخط ؟ " سأله وهو يشير إلى العلامة "X" على النموذج .

النقطة الأولى التي بدأت منها الخط تسمى تصوّر أو مهمة ، ولا يمكنك أن تفكّر بتحرر دون أن يكون هناك تصوّر أو مهمة . فهم "جون" على الفور ما يريد "مايك" قوله وأضاف ، "وتوصيل كل النقاط بالتفكير المتحرر هو الطريقة نحو كيفية القيام به الآن ! " لقد أدرك الأمر .

كيف دخلنا إلى الصندوق؟

في الواقع ، لقد قال "مايك" : أن "جون" قد علمه فكرة أنه يجب تضمين الطريقة ، فبمror الوقت تحقق الربط بين الطريقة والمهمة ، وتصبح في منتصف الطريق إلى الحل . أكمل "جون" التدريب والمفهوم على طريقته ، لقد فهم أن المفهوم والطريقة يشجعان على التفكير المتحرر . (نادرًا ما تتحقق المهام دون الوسائل ، لذا يجب ألا تطور بيان للمهمة دون تطوير بيان للطريقة) . ويمكنك أن تخيل كم هو مثير لمتابعة نموه وفهمه ! وستجد الأمر مثيراً في كل مرة تساعد فيها أحدهم على تخطي حدود خياله ، والتفكير بتحرر .

"داني كوكس" مؤلف ومحترف متخصص ، وزوجته "ثيو" من أفضل أصدقائنا ، إنها من الأفراد الرائعين الذين يركزون على بناء العلاقات مع الناس مع كل خطوة في الحياة ، وقد قضينا ساعات كثيرة مع "داني" و "ثيو" ، نتشارك الحكى ، والأفكار والآراء ، لقد أتوا بـ "روبرت شولر" إلى مركز التفكير الإبداعي في أمسية لا تنسى ، للعشاء والمناقشة الفلسفية ، كما عرفنا "داني" بأفضل أصدقائه وهما "جيم" و "إلي نيوتن" . فكان لهما تأثير كبير في حياتنا . وساعدانا في بدء تقدير فن الصداقة المفقود ، لقد كان "جيم" صديقاً جيداً لـ "توماس إديسون" ، و "هنري فورد" ، و "هاري فيرستون" ، ود. "أليكس كارل" ، "وتشارلز ليندبيرج" . ويكشف كتابه أصدقاء غير ماربيين عن حياته مع هؤلاء المشاهير .

بعد أن أرسل "داني" لنا كتاب "جيم" ، استعد للقاء "جيم" و "إلي" في "فورت ميرز" ، وكانت التجربة بأكملها يوماً مشهوداً لنا ، ولحظة مدهشة ملهمة بكل المقاييس .

فن الصداقة

لقد دل جنون الحاسوب على معنى جديد للصداقة ، يسمى العلاقات ، وقد تم تعريف هذا المصطلح من قبل "جون نيسبيت" في كتابه "اتجاهات هائلة" .

نحن نحب العلاقات ولكننا أيضاً نحب فن احترام الوقت للصداقة الشخصية ، حيث يقوم الأصدقاء بزيارة منزلك والتنزه معك ، ومن أحد الأسرار الخفية للأفراد الناجحين أنهم ناجحون في علاقاتهم ، لقد أصبح فن الصداقة من العقائد الأساسية :

■ التفكير خارج الصندوق ■

- كونك صديقاً لنفسك ، يجعلك مستعداً أن تكون صديقاً للآخرين .
- عليك أن تصل للآخرين بأن تكون مفتوحاً وقربياً. لا تحمل أي أحقاد .
- حاول ألا تتنافس مع الأصدقاء ، ولكن ابتهج بما يمتعهم ، تجنب التحكم والسيطرة المزيفة .
- كن مستعداً للتطور ، وتغيير حياتك بسبب أصدقائك .

دعانا "جيم نيوتن" إلى مؤتمر في "كوكس" ، في سويسرا . لقد انبهرنا بالشخصيات التي قابلناها ، ومكثنا في "ماونتن هاوس" ، أعلى مدينة "مونتريكس" ، وهذا المكان البدائي يمكن الوصول إليه فقط عن طريق القطار وبه منظر رائع لجبال الألب الفرنسية . وتناولنا الإفطار صباح أحد الأيام مع "فلاديمير سبرون" ، وهو بروفيسور روسي في الفلسفة ومع "تيلانيتون تشانثاراسي" سفير كمبودي سابق . وقد قال : إن الولايات المتحدة هي القوة العظمى الوحيدة المتبقية ، ثم أضاف ، "ولكن تحتاج إلى أن تضيف كلمة "الكبيرة" ، ثم دارت بيننا مناقشة حول أسباب اعتبار الولايات المتحدة قوة عظمى كبيرة ، ولقد اتفقنا جميعاً على أن السبب الأساسي لذلك هو تشجيعها للفكر المتحرر .

إليك بعض الأفعال التي قد تجعلك محتجزاً داخل الصندوق :

فرض القيم	التعصب	التوقف
الهجوم بالألفاظ	الازدواجية	الجهل
التكبر	استخدام لغة مبهمة	الصداقة المزيفة
إساءة التقديم	اللامبالاة	الاستسلام للسيطرة
إساءة التوضيح	الكذب	التسرع
قول أشياء بلا معنى	ادعاء معرفة كل شيء	الخيانة
الحديث المبتذل	الإنطوائية	عدم الدقة
إخفاء الأشياء	العدوانية	الخداع

التصور

من الممكن أن يكون التصور مكوناً رئيسياً في معادلة النجاح. فهو يحمل مفاتيح المستقبل ، وتذكرنا الأنفس المهمة التي نبحث عنها من أجل الإرشاد بهذا التصور مراراً وتكراراً . سيوضح الحدث التالي هدفنا :

في استوديوهات ديزني في باربانت ب كاليفورنيا ، نظر "مايك" من نافذة مكتبه - الكائن في شارع بيوني فيستا - إلى شارع مستشفى جوزيف ، حيث مات "والتر ديزني" . ففي الصباح الذي توفي فيه ، كان "مايك" يتحدث عبر الهاتف عندما رأى العلم قد نكس فوق المستشفى وذلك حوالي الساعة ٨:٢٠ صباحاً ، وقد كان موته مسبوقاً بحدث كبير حدث قبلها بليلة في نفس حجرته في المستشفى . أصر صحفي ، يعرف "والتر" جيداً على مقابلته وكان فريق عمل المستشفى قد رفض دخوله الغرفة مرات عديدة ، وعندما استطاع الدخول أخيراً ، لم يستطع "والتر" أن يجلس ، أو أن يعلو صوته عن الهمس ، فطلب من الصحفي أن يجلس بجانبه ؛ حتى يهمس في أذنه . ولدة ٣٠ دقيقة ، كان "والتر" والصحفي يجلسان جنباً إلى جنب ، حيث أشار "والتر" إلى خريطة خيالية عن عالم والتر ديزني على السقف .

وأشار والتر إلى المكان الذي خطط أن يبني فيه البنيات وأماكن الجذب المتنوعة ، لقد تحدث عن المواصلات والفنادق والمطاعم وأجزاء أخرى من تصوره لمكان لن يُفتح إلا بعد ست سنوات .

لقد قصصنا تجربة هذا الصحفي إلى كل من في مجموعات التطوير التنظيمي - حول شخص يرقد في مستشفى في أيامه الأخيرة ويهمس في أذن الصحفي لمدة ثلاثين دقيقة واصفاً تصوره للمستقبل والدور الذي من الممكن أن يلعبه لأجيال قادمة . هذه هي طريقة الحياة . يمكنك أن تهمس في أذن شخص ما بتصورك الذي تؤمن به إلى حد كبير حتى إن كنت على فراش الموت .

نورمان برينكر : شخص يجيد الإنقاء

"نورمان برينكر" صاحب مطعم ، ومبتكر بارع للأساليب الجديدة لتقديم الوجبات . كان في البداية رئيساً لقسم المطعم في "بيلسييري" قبل تأسيس "برينكر العالمية". ومع كل الأشخاص الذين عملنا معهم طوال تلك السنوات ؛ فقد كان مثالاً للشخص الذي يجيد الإنقاء ، ويساعد الآخرين عليه من خلال المشاركة . لقد تحدثنا مع الكثير من أصحاب المطعم عن "نورمان" ودائماً نجد أن الكثير يعرفونه بشكل كبير نظراً لعمله المتميز . "كلما كان الناس على طبيعتهم أكثر كلما قل تشابههم ، مما يجعلهم متفردين". إن حديثنا عن الإبداع هو أفضل وصف "لنورمان برينكر" كشخص فريد . يمكننا أن نسمع "نورمان" الآن ، يقول بلهجته تكساس العميقه : "إنك لا تتحدث عني ، أليس كذلك ؟ إنني شخص عادي . إنه شخص متواضع ، ومخلص ، مثل "روي ديزني" ، وقد يخدع أسلوب "نورمان" الغامض كثيراً من الناس حتى يسيئوا الحكم على ذكائه الحاد ، وطبيعته الفلسفية العميقه ، وذكائه العبقري في العمل . إن فلسفته الشخصية بسيطة ، ولكنها عميقه .

"العديد منا قد صارع الحياة كثيراً ، ولكن عندما نصاب ، ننهض ونكمم ما بدأناه "

نورمان برينكر : شخص يجيد الإنقاء

اخترع "نورمان برينكر" مفهوم "عشاء العمل" وقام بابتكارات لا حصر لها في صناعة الطعام : حيث قام هو وفريقه ببناء "برينكر العالمية" شركة رائعة في وقت قصير مع "تشيليز" و"روماني ماكاروني جريل" وغيرها من المطاعم الناجحة ، لقد قدم لنا مطعم "ستيك" و"إلي" التي تفوقت في تطوير مجموعة السلطات . الفاجيتا الرائعة انتشرت عن طريق "تشيليز" .

تلقي "نورمان" وزوجته "نانسي" جائزتين من جمعية التفكير الإبداعي الأمريكية في حفل لتقديم الجوائز في "هاوستن" بتكساس ، حيث تقر الجمعية بالمساهمات الإبداعية كل عام ولقد تحدثنا مع "نانسي" على العشاء حول خبراتنا مع "نورمان" .

لقد قابلناه لأول مرة في اجتماع مديرى "هامبرجر كينج" في "ليك تاهو" عندما كان رئيس "هامبرجر كينج" ، وقام كل من "جارى لينك" و"مايك جينكنز" باختيارنا لإدارة ندوة حول تطبيق الإبداع في صناعة الطعام . وقد قام بإطلاق تعليق متحدى مما أدى إلى حروب هامبرجر في الثمانينيات ، لقد كان مايك يمازح مديرى "هامبرجر كينج" قائلاً ، "أنت يا من تعملون في "هامبرجر كينج" يجب أن تحنو رؤوسكم إلى شطائر الهاامبرجر" . وهذا وضع "نورمان" يده على الفكرة قائلاً ، "هيا نفعل هذا" ، بذلك فقد أطلق إحدى حملات التسويق المترقبة والعدائية التي شهدتها صناعة الطعام السريع على الإطلاق وكان هذا هو أول تعرض لاتجاه "نورمان" اللهم لأي فرد يقابله .

قدمت قيادة "نورمان" لمبيعات "هامبرجر كينج" فكرة أساسية أكدت مرة أخرى على فعالية القيادة القوية التي تعتمد على الإدارة الملهمة ، وسعادته بنجاح المنظمة ، وتشجيعه على التقدم أكثر ، لقد قام بتوظيف "فانس ديزاين" للعمل مع فريق "لينك جينكنز" لخلق الأفكار الجديدة للمطعم المكسيكي ، هذا عندما سافرنا إلى "دالاس" وبدأنا مغامرة لا تنسى مع فريق عمل "نورمان" . عندما ندير أو نشارك في مشروع ناجح ، فإننا دائمًا ما نتعرف على أصدقاء رائعين ، لذا فخبرتنا في "دالاس" كانت عمل متميز .

مولد مطعم

وعلى الفور أعددنا مركز فريق في قاعة مؤتمرات فندق في ل ب ج فري واي في "دالاس" ، وبلغت المساحة التي استخدمناها ١٥٠ قدم طولاً و٤٠ قدم عرضاً ، وجهزنا

■ التفكير خارج الصندوق ■

الغرفة بألواح من التفكير الاستعراضي^(١) والموارد والإمدادات لتصميم الشكل الجديد للمطعم، وببدأ الناس يشعرون بالاندماج فور إنشاء مركز الفريق . فقد أصبح بسرعة محور العمل الديناميكي .

لقد أعددنا غرفة عمل في قاعة المؤتمرات المجاورة لعرض نماذج مفاهيم الشكل الجديد، تصميم الشكل، طاولة الإعدادات ، حتى مكان الطعام الذي نقترحه في القائمة ، وقد كان الجو مشحوناً ، وتتدفق الأفكار مذهلاً في الكمية والجودة . وسط هذا الحدث ظهر أمام أعيننا الجوهر الحقيقي لـ " نورمان برينكر " ، لقد كان لعملية الفريق الإبداعي هذا التأثير في نفوس الناس . كان مركز الفريق ممتئ باللوحات ، ومتضمناً الخطة الرئيسية ، والدعائية والأمور المالية ، وفي الباب المجاور ، كانت النماذج معروضة ومضاءة بإضاءة مسرحية ، وكانت طاولة الطعام معدة لإجراء اختبار غداء لمعينة ما تضمنتها قائمة الطعام .

عند رؤية حريق ...

لقد أكملنا رؤية عامة وموجزة عن مشروع " نورمان " ، الذي أضاف الأفكار بشكل مستمر ، ثم أجلنا الحديث لوقت الغداء في غرفة النموذج المجاورة . وانضممنا وكثير من المديرين إلى طاولة مضاءة بالشمعة ، وقدم إلينا المارجريتا ، والبطاطس الطازجة في سلة ورقية ، وكان كل شيء يسير على ما يرام إلى أن التقط الورق النار من الشمعة التي على الطاولة ، لكن أحداً لم يتحرك أو يقل شيئاً ، ومع ذلك لقد لاحظوا فقط ، واشتعلت النار حتى أتت على السلة كلها ، ومع ذلك لم يتحرك أحد من المجموعة ، وأخيراً ، كسر " نورمان " تلك اللوحة المتجمدة بإخماد الحريق عن طريق كوب الماء ومنديل الطاولة ، وهنا قال أحد أفراد الفريق : " يمكنك أن تعرف من رجل الأعمال في تلك المجموعة ، إنه من قام بإطفاء الحريق ". قال " نورمان " : " عندما ترى حريقاً ؛ أطفئه ". كان هذا تأكيداً على تفكير رجال الأعمال الذي عبر عنه بشكل بلينغ .

١ - التفكير الاستعراضي علامة تجارية لشركة متاحة لإنصاف المثقفين . إنها طريقة لتصوير المفاهيم ، والأفكار والحقائق المستخدمة في التخطيط والإبداع والعمل .

مطلع ومشترك

تبعاً لتلك التجربة الناجحة ، فقد طلب منا " نورمان " أن نساعده مرة أخرى في مشروع "هامبرجر كينج" ، فقد اعترف أن سلسلة المطاعم قد تفككت قليلاً ، ولكن "عندما تفشل عليك أن تنهض ثانيةً وتنهي ما بدأته" . لذا قمنا بتحديد موعد لندوة في "هامبرجر كينج" في الفروع الرئيسية في ميامي ، وعقد " نورمان " اجتماعاً للإفطار في ناديه في "بالم بيتش" لوضع خطة للعمل ، لقد كان إفطاراً خمسة نجوم ، وفي مكان مميز ، وشركة متميزة ، ومهمة لتحدينا .

كان " نورمان " مفعماً بالفلسفة هذا الصباح ، لأن مهمة "هامبرجر كينج" كانت تحدياً أبداً في ظل صناعة تنافسية ، ولقد لجأ " نورمان برينكر " لعتقداته الأولى مثل العديد من القادة المتميزين عندما يواجههم أي تحدي هام حيث قال : " يجب على الناس أن يكونوا مخلصين في العمل ، فلا يمكن أن نتقدم ما لم نكن مخلصين ، لأن مدى تقدمنا يعتمد على احساس فريقنا تجاهنا ، إن النجاح مع العمالء هو النتيجة المباشرة للنجاح مع موظفينا " .

لقد أشار إلى وجوب الاحتفاظ بالموظفين مطلعين ومشاركين في العملية من أجل تحسين المنتج . لقد شعر أن المديرين قد يحترمون سياسة "مايك ديزني" ويهتمون بما كان مفهوماً غريباً بالنسبة لهم . لقد قدر "نورمان" الفرق بين التجربة والنظرية . وتنبأ بأن المديرين قد يكونون مزيداً من الاحترام للتجربة أكثر من مجرد النظرية ، ثم أكمل حديثه بتفسير أن نهوض الإنسان مرة أخرى بعد سقوطه ؛ يتطلب الحصول على هدف ملحوظ يمكن تحقيقه .

لقد أشار إلى أن العديد من الناس يركزون على المشكلة لا على الهدف .

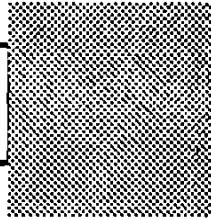
حيث قال : " التف حول المشكلة في اتجاه الهدف ، وركز عليها واستعرض كل حلولها ثم انتهي منها ، فكثير من الناس لا يقومون بحل مشكلاتهم " . لقد قام " نورمان " بإلقاء العديد من الملاحظات الجديرة بالذكر متضمنة ما يلى : " يجب أن تكون مستحقة للقيادة . ولا يمكنك أن تكون مخادعاً من خلالها " ، وذلك يعني أنه يجب أن يكون لديك صفات قيادية من أجل قيادة الفريق ومساعدته لتحقيق الأهداف .

أوشك " نورمان برينكر " على الموت عندما سقط من فوق حصانه في لعبة البولو ، لقد فقد الوعي وكان الوضع خطيراً في كثير من الأيام المؤلمة ، وقادت " نانسي " زوجته وفريق

■ التفكير خارج الصندوق ■

كفء من الأطباء بمساعدته حتى تمايل للشفاء ، وبدأ تدريجياً العودة إلى الحركة . وعرف مباشرةً كيف يفشل الرء وينجح بعد ذلك .
لقد وجدنا أن أبسط الأمور هي دائمًا أفضل الممارسات ، وتتضمن أهم ممارسات ” نورمان برينكر ” :

- التأكيد على التدريب والتعليم .
- القدرة على إدارة الأعمال .
- الإبداع .
- القدرة على حشد الأفراد .
- الروح الرياضية .
- التجربة .
- الفعل وليس فقط القول .
- الإخلاص .
- حل المشكلات .
- صفات قيادية عظيمة .



وسائل فتح الصندوق

إن ما نقوم به محدد بشخصيتنا.
إن شخصيتنا تتحدد بما نفك فيه.
إن ما نفك فيه محدد بما نجريه.
إن ما نجريه محدد بما نتعرض له وما نقوم به تجاهه.

هناك ثلاثة وسائل إبداعية يمكن استخدامها لفتح الصندوق ، تلك الوسائل ستساعدك في تطبيق المعادلة الإبداعية من أجل النجاح الذي أنت على وشك اكتشافه من أجل تشجيع الإبداع . ولكلى تستفيد من تلك الوسائل ؛ فإنه يتبعن عليك أن تعرف أصلها ، وكيفية وسبب تطويرها ؟ ومن أين نحصل على الأفكار للاستفادة منها ؟ وكيف يمكنك استخدامها بشكل فعال لتفكير بشكل مبدع ؟ والوسائل الإبداعية الثلاث هي :

١. تدوين الملاحظات المصنفة .
٢. التفكير في الحواس الخمسة .
٣. استخدام الألوان .

استخدام الوسائل

عندما نريد أن نطور أي شيء ونجعله أفضل ، فإن إحدى أكثر الطرق فاعلية هي البدء بتجربة ما هو مناسب لهذا الشيء . تماماً مثل جاذبية ديزني لاند ، فقد كان

■ التفكير خارج الصندوق ■

" والـت ديزـني " يـعمل باـستـمرـار لـجـعـلـها أـفـضـلـ وـبـأـمـهـةـ التـطـوـيرـ بـالـتـفـكـيرـ فـيـماـ يـلـأـمـهـاـ وـفـيـماـ قدـ يـجـعـلـهـاـ بـارـزـةـ بـحـقـ .

فـعـنـدـمـاـ جـرـبـ مـدـىـ قـوـةـ أـمـاـكـنـ الـجـذـبـ ؛ـ اـكـتـشـفـ أـنـ الصـفـاتـ الـمـهـمـةـ الـتـيـ كـانـتـ مـفـقـودـةـ بـدـأـتـ فـيـ الـوضـوحـ لـهـ تـدـريـجـياـ .ـ نـفـسـ الـمـبـدـأـ الـدـيـنـامـيـكـيـ كـانـ دـائـمـاـ صـحـيـحاـ عـنـدـ الـعـمـلـ فـيـ أـيـ مـشـرـوعـ وـلـسـوـءـ الـحـظـ ،ـ فـعـمـظـمـ النـاسـ عـنـدـ مـواـجـهـتـهـمـ بـنـفـسـ التـحـديـ ،ـ يـبـدـأـونـ بـالـنـقـدـ وـالـتـحلـيلـ وـالـتـركـيزـ عـلـىـ مـاـ هـوـ سـلـبـيـ فـيـ مـعـظـمـ الـوقـتـ ،ـ لـاـ عـلـىـ اـكـتـشـافـ الـخـصـائـصـ الـفـرـديـةـ الـتـيـ تـجـعـلـ الـعـمـلـ بـالـفـعـلـ جـدـيـراـ بـالـتـقـدـيرـ .

لـقـدـ كـانـ مـنـهـجـ "ـ والـتـ "ـ غـيـرـ العـادـيـ طـرـيـقـةـ فـرـيـدـةـ لـلـتـفـكـيرـ الـمـتـحرـرـ ،ـ فـعـنـدـمـاـ تـجـربـ مـطـعـمـيـ "ـ بـلـوـ بـيـوـ"ـ وـ"ـمـغـامـرـةـ قـرـاصـنـةـ الـكـارـيـبـيـ"ـ الـيـوـمـ ،ـ تـجـدـ أـنـهـمـاـ يـتـضـمـنـانـ لـيـسـ فـقـطـ عـنـاصـرـ الـتـصـمـيمـ الـأـسـاسـيـةـ ،ـ وـلـكـنـ أـيـضـاـ إـلـإـضـافـاتـ الـخـاصـةـ .ـ فـعـلـىـ الرـغـمـ مـنـ مـدـىـ الـجـاذـبـةـ الـمـسـيـطـرـةـ ،ـ إـنـ تـلـكـ الـأـشـيـاءـ الـمـذـهـلـةـ الـدـقـيقـةـ جـاءـتـ بـلـمـسـةـ مـنـ الـحـقـيـقـةـ وـالـسـحـرـ لـلـتـجـربـةـ ،ـ لـقـدـ أـدـتـ وـسـائـلـ وـتـصـورـاتـ "ـ والـتـ "ـ الـفـرـيـدـةـ إـلـىـ إـمـكـانـيـةـ إـيـجادـ مـاـ كـانـ مـفـقـودـاـ .

فـيـ إـحـدىـ الـأـمـسـيـاتـ الـتـيـ لـاـ تـنـسـيـ ،ـ كـانـ "ـ والـتـ "ـ يـدـيرـ اـجـتمـاعـاـ حـولـ مـدـخـلـ مـجـمـعـ عـالـمـ وـالـتـ دـيزـنيـ .ـ لـقـدـ عـمـلـنـاـ لـمـدةـ أـسـابـيعـ عـدـيـدـةـ عـلـىـ تـنـفـيـذـ الـأـفـكـارـ الـتـيـ تـمـ طـرـحـهـاـ مـعـ مـجـمـوعـةـ تـطـوـيرـ إـدـارـيـةـ ،ـ وـقـامـ "ـ والـتـ "ـ بـزـيـارـةـ غـيـرـ مـتـوقـعـةـ مـرـتـيـنـ لـفـرـيقـ عـمـلـنـاـ خـلـالـ تـلـكـ الـعـمـلـيـةـ لـعـرـفـةـ مـدـىـ نـجـاحـنـاـ .ـ تـحدـثـ وـعـمـلـ مـعـنـاـ بـشـكـلـ غـيـرـ رـسـميـ فـيـ جـوـانـبـ عـدـيـدـةـ ،ـ بـدـلاـ مـنـ مـجـرـدـ إـنـتـظـارـ نـتـائـجـ مـاـ نـقـومـ بـعـملـهـ .ـ لـقـدـ كـانـ لـدـىـ "ـ والـتـ "ـ أـسـلـوبـ تـعاـونـيـ مـعـدـلـ لـلـقـيـادـةـ ،ـ عـلـىـ الرـغـمـ مـنـ أـنـهـ كـانـ يـعـلـمـ تـامـاـ الشـعـورـ الـذـيـ يـرـيدـهـ ،ـ لـقـدـ أـبـقـىـ عـلـىـ شـعـلـةـ الـإـبـادـعـ وـالـحـمـاسـ مـضـيـئـةـ ،ـ لـأـنـهـ شـارـكـ الـفـرـيقـ وـانـدـمـجـ مـعـهـ بـالـفـعـلـ ،ـ لـقـدـ شـجـعـ حـمـاسـهـ وـمـشـارـكـتـهـ الـشـخـصـيـةـ الـآـخـرـينـ عـلـىـ الـمـشـارـكـةـ ،ـ وـبـقـىـ نـمـوذـجـاـ مـثـالـيـاـ لـأـيـ قـائـدـ مـطـلـعـ .

تدوين الملاحظات المصنفة

فـيـ إـحـدىـ الـأـجـتمـاعـاتـ الـمـحـدـدـةـ ،ـ جـلـسـ "ـ والـتـ "ـ مـعـنـاـ وـوزـعـ كـثـيـرـاـ مـنـ بـطاـقـاتـ الـفـهـارـسـ حـولـ طـاـوـلـةـ الـفـرـيقـ بـطـرـيـقـ غـيـرـ مـنـظـمـةـ ،ـ وـبـعـدـهـاـ وـزـعـ عـدـدـاـ مـنـ الـأـقـلامـ الـمـلـوـنةـ ،ـ ثـمـ

وسائل فتح الصندوق

بدأ في مناقشة حول مدخل المجمع الذي توصلنا إليه ، بطرح السؤال : "ما هو الشيء الجيد بشأن المفاهيم التي قمنا بتطويرها بشأن مجموعة أبنية المدخل حتى الآن؟". وبدأ الجميع في كتابة ما نعتقد أنها أفضل خصائص التصميم لمدخل المجمع على بطاقات الفهارس ، ثم قمنا بتجميع البطاقات في الفئات التي تم تحديدها .

وفور أن بدأنا ندرك ما يناسب تصميم مدخل مجمع عالم " والت ديزني " ، بدأت العناصر المخفية في الظهور ، لقد أصبح لدينا شيء مجرد يمكننا العمل به في الحال . وبدأت فكرة العمل في فئات من خلال هذه التجربة . إن الشكل الذي أعقب الوظيفة والأدوات بدأ يتشكل لفتح الصندوق .

إن التفكير بنمط الخطوط المستقيمة (في بعض الأحيان يشار إليه بنوع من الدعاية على أنه تفكير مجنح) يعتبر من الناحية التقليدية مجالاً للمهندسين ، والمحاسبين ، والمحامين ، بينما تميل أكثر أنماط التفكير الطبيعية إلى القفز من موضوع إلى آخر ، والنظر إلى نفس الشيء أو الفكرة من زوايا مختلفة ، وتحليل الإمكانيات المختلفة ، والتفكير في بدائل حتى يمكن التوجه إلى العديد من الموضوعات على طول الطريق .

بصرف النظر عن وظيفة العقل بشكل طبيعي ، فالتعليم التقليدي يدرينا على تدوين الملاحظات على الورق مباشرةً ، مع اتباع الهاشم اليساري ، أو ورقة مسطرة . أضف لوحة قانونية صفراء وستدون الملاحظات كالمحامي: "أ" قبل "ب" ، و "ب" قبل "ج" ، و "ج" قبل "ب" و "ج" قبل "أ" . يعد تدوين الملاحظات المصنفة ، كما تم تطويره في جمعية التفكير الإبداعي ، تطويراً إضافياً لتدوين الملاحظات . ويرتبط بمفهوم التفكير الإستعراضي .

نحن لا نقترح عدم تدوين الملاحظات الخطية كلها ، إنما نشجعك على إضافة تدوين الملاحظات المصنفة إلى صندوق الأدوات الإبداعية. إن طريقة التصنيف في عملية التفكير الإبداعي تتشكل ، الاحتفاظ الكامل ، والتنظيم المناسب للمواد ، واستدعاء أسهل ، وصورة أوضح للموارد التي تتم دراستها . كما تقوي تطوير الصور عن طريق تقديم شكل وبعد للمفاهيم المستقيمة بشكل آخر .

■ التفكير خارج الصندوق ■

تستخدم صيغة التفكير الإستعراضي في الشكل الموجود في صفحة ٣٦ في تدوين الملاحظات المصنفة^(١) ، عادةً ما يستخدمها العلمون المشهورون لتحديد العديد من المستويات التي يخططون لها للتغطية مناقشة أو محاضرة . يتم وضع الأفكار المتنوعة للموضوعات المراد تطويرها في صندوق الاقتراحات . تتشابه الموضوعات مع التصنيفات العامة . والعناوين التالية هي الموضوعات المقترحة لأشكال التفكير الاستعراضي :

١. النقاط الرئيسية . من خلال هذا الكتاب، ستجد العديد من النقاط الرئيسية التي تستخدم كعناوين فرعية . بالنسبة لشكل التفكير الإستعراضي قد تحتاج إلى عمل قائمة بالنقاط الرئيسية لتسهيل التحديد والمراجعة .
٢. الموارد . يمكن للموارد أن تتخذ أشكال عديدة : كتب ، أو أفلام ، أو منتجات ، أو محادثات مع أنساوس واسعي الاطلاع ، أي كل أنواع المواد والمعلومات التي تسهم وتنتسب بالمستويات الرئيسية التي حددتها .
٣. التوصيات . فور أن تبدأ المستويات الرئيسية في الظهور ؛ يظهر السؤال ، "ما الذي سأصنعه بتلك المواد؟" سترغب من خلال هذا الكتاب في ملاحظة كيفية استغلال الملاحظات ، كما سترغب أيضاً في القيام برحلات ميدانية ، وفي التفكير في أفكار فريدة وجديدة لتطبيق الأفكار الإبداعية لحياتك الشخصية .
٤. التعريفات . ما الذي تعنيه بعض الكلمات المحددة ضمن إطار استخدامات وتفسيرات خاصة ؟ من المهم تدوين التعريفات الجديدة عند إثارتها كمرجع وإدراك إضافي .
٥. التطبيقات . إن الأفكار والمفاهيم التي تنشأ في إطار واحد قد تكون لها تطبيقات مفيدة في مجالات أخرى لم تفكر بها ، ويمكن أن يكون تطبيق المفاهيم الإبداعية عملية فعالة بمفردها . يقوم تدوين الملاحظات المصنفة بتقديم طريقة لتقسيمها بغرض المتابعة .
٦. الخلفية . من المفيد تدوين الملاحظات بصرف النظر عن الخلفية أو أصل الأفكار أو المفاهيم التي تتعامل معها . ويمكن تحقيق هذا بشكل أفضل من خلال : القصص ، والأمثلة ، والمحاجات الشخصية ، والمبادئ ، والإيضاحات .

١- تلك الجداول المناسبة متاحة في أحجام وألوان مختلفة من خلال جمعية التفكير الإبداعي ، ١٦٦٠٠ سبراجيو رود ، سيوت ، ١٢٠ ، كليفلاند ، أهـ ٤٤١٣٠ ، ٥٥٧٦ - ٢٤٣ (٢١٦) .

وسائل فتح الصندوق

٧. متنوعات . هناك دائمًا الأفكار والمواد التي لا تناسب الفئات الأخرى ، ولكن هذا لا يعني أنها غير هامة ، بل يجب تدوينها من أجل مدخلات مستقبلية ممكنة .

من المحتمل أن ترغب في إضافة فئات أخرى لتدوين الملاحظات التي قد تعكس اهتماماتك . فيمكن إدخال قائمة بالأفكار المحددة والمفصلة التي تتعلق بالموضوع في صناديق التفاصيل . تساعد التفاصيل الموضوع وتحتبره . وعندما تنتهي ، فإن ملاحظاتك سيتم ترتيبها في الفئات المناسبة .

يستخدم تدوين الملاحظات المصنفة لتحفيز الإبداع ، وتشجيع المرونة . إنه البديل لحدود التفكير الخطي ، فيجب أن تتعكس احتياجاتك المحددة على كيفية بناء واستخدام صيغة التفكير الاستعراضي . ويجب أن يتضمن الجزء الأهم لأفضل ممارساتك للإبداع تدوين الملاحظات المصنفة كتقنية .

الإحساس المتزامن : التفكير في الحواس الخمسة كلها

العديد من الفئات التي تم التفكير فيها عن طريق مجموعة التطوير التنظيمية لمدخل مجمع عالم " والت ديزني " هي ما جعلت الجميع يتلهف إليه ، وسرعانً ما أدركنا أن الناس لا تركز على حاسة مفردة في أي وقت محدد . على الرغم من أن مجرد حاسة واحدة من الممكن أن تعمل على مستوى الوعي ، فإن الحواس الأربع الأخرى تعمل على مستوى اللاوعي . لقد وجدنا أنفسنا نستخدم البصر ، ما الذي سيبدو عليه مدخل المجمع . وقبل ذلك ، كنا نفكر - ليس فقط - في الشكل المادي له ، ولكن في شعور الزائر تجاهه .

لقد لاحظنا على الفور أنه لا يجب التفكير في مدخل المجمع على أنه مكان للدخول فقط ، ولكن كتجربة مهمة للحواس الخمس ، لقد حاولنا تحفيز خيالنا ، كى يرى الصور والأفكار المبدعة عندما نفكر فيها ، فالصور العقلية تأخذ شكل رؤية وحلول للمشاكل والاحتياجات . ومع ذلك ، هناك أكثر من مجرد خيال للاهتمام بإبداع الأفكار الأصلية .

بينما يمعن فريقنا النظر في الأصوات التي سيسمعها زائرو عالم " والت ديزني " عندما يدخلون المدينة إلا أن مدخل المجمع يمكن أن يتضمن الحواس الأخرى مثل اللمس ، واللذوق ، والشم ، وكذلك البصر ، فبدأنا البحث عن كلمة أكثر توسيعًا من الخيال . لأن الخيال يعني صياغة الصور في محتوى التفكير الإبداعي ، أما بالنسبة لنا ، فأصبح التخييل

■ التفكير خارج الصندوق ■

يعني صياغة الصور ، لدمج الحواس الخمس كلها ، لذا فقد ابتكرنا مصطلح "الإحساس المترافق" الذي يعني التفكير بشكل متزامن من خلال الحواس الإضافية للبصر والسمع والتذوق واللمس والشم .

ينتتج لنا الإحساس المترافق مجالاً كبيراً لاختبار أفكارنا ، ويجب أن تتم إثارته عن طريق وسيلة عقلية للقيام بعملية الإبداع . وهذه الوسائل المحفزة تعرض لمحات من المعادلة الإبداعية ، مسببة سلسلة من ردود الأفعال في العملية العقلية ، ويمكن أن توجد المحفزات في الحاسة الواحدة أو مجموعة من الحواس مجتمعة . يمكنك أن تكون بارعاً في استخدام الإحساس المترافق عن طريق توظيف المفهوم بشكل دائم ، لذا فكر في الموضوع من منظور الإبصار والسمع واللمس والتذوق والشم ^(٢) ، فكر أولاً في كل حاسة على حدة ، ثم في مجموعات مختلفة مع بعضها .

إذا كنت تصمم مطعماً على طريقة "نيو أورلينز" ، مثل مطعم "بلو بيyo" في ديزني لاند ، فما الذي ستتصوره في عقلك ؟ قرية لويزيانا بيyo ؟ مستنقعات مظلمة ؟ وماذا أيضاً ؟ لا توجد مستنقعات مظلمة أو غامضة بدون حشرات ذيولها تومض في إيقاع منتظم وعصبي مندفع .

ولكن الحشرات كانت مجرد إحدى الخواص المضافة في بيئه بلو بيyo في ديزني . ماذا عن الرائحة المميزة الباقيه في هواء أولد نيو أورلينز ؟ القهوة مع الحبهان لها مذاق خاص . رائحة الحبهان والقهوة الطازجة كانت تنتشر عبر فتحات تكييف الهواء في المطعم لإثارة حاسة الشم ، وكل من يستمتع بتناول الطعام في بلو بيyo في ديزني من المحتمل أن يتذكر أنغام الجاز في ديكسي لاند الممزوجة بأصوات الليل ، والآلة الموسيقية الوحيدة تخرج نغم بطيء من بعيد .

دائماً ما تتغير أشكال الغيوم في السماء ، وحيث إن المطاعم الطموحة الأخرى يمكنها أن ترسم السحب على السقف ؛ فإن السماء الداخلية لـ " والت ديزني " فوق رؤوس من يتناولون طعامهم لها خاصية التحرك ، وكذلك أصوات النافذة في المطعم التي ترتعش مضيفة المصداقية للمحيط .

٢ - من مراجع الكتب الجيدة من أجل إدراك أفضل للحواس الخمس كتاب *التاريخ الطبيعي للحواس* لـ " ديان أكرمان " (نيويورك : راندوم هاوس) .

وسائل فتح الصندوق

تلك الخصائص في التصميم ، وكثير غيرها ، بالإضافة إلى الأثاث المعدني للمطعم ، تجتمع لتوسيع تجربة حسية كاملة ، فكل عنصر حسي - البصر والسمع والشم واللمس والتذوق - دقيق مثل الطبيعة . ولا يوجد تأثير يسيطر على الآخر . حتى تمعن النظر في البيئة ، قد لا تحدد المثيرات العديدة لاستجاباتك الحسية المتزامنة ، ولكنك بالتأكيد ستتجرب أن تكون هناك ، وكأنك سافرت إلى مكان وزمان فريد . وقد يكون هذا هو السبب في ملاحظة الأطفال دائمًا كل شيء يدور حولهم على الرغم من خيالهم السطحي .
الإبداع هو صنع الجديد وإعادة تنظيم القديم بطريقة جديدة .

■ التفكير خارج الصندوق ■

التفكير الاستعراضي		التطبيقات		الموضوع		النقطة الرئيسية		الموضوع		النقطة الرئيسية		الموضوع		النقطة الرئيسية		الموضوع		النقطة الرئيسية		الموضوع			
التاريخ ————— /————— /————	الموسم	تدوين الملاحظات	<input type="checkbox"/>	خطة الشروع الرئيسية	<input type="checkbox"/>	تجربة المخلوق	<input type="checkbox"/>	رسائل الهاتف	<input type="checkbox"/>	تطوير الأفكار	<input type="checkbox"/>	دوين الملاحظات	<input type="checkbox"/>	تجربة المخلوق	<input type="checkbox"/>	رسائل الهاتف	<input type="checkbox"/>	الاتصالات	<input type="checkbox"/>	البيانية / المخطبة المالية	<input type="checkbox"/>	الجماعات / المشاركين	<input type="checkbox"/>
اليوم الشهر السنة	الصفحة———— من————	التفكير خارج الصندوق	<input type="checkbox"/>	الإبداعية	<input type="checkbox"/>	التجربة الإبداعية	<input type="checkbox"/>	التنظيم	<input type="checkbox"/>	التنوعات	<input type="checkbox"/>	التجربة الإبداعية	<input type="checkbox"/>	التجربة المخطبة	<input type="checkbox"/>	الاتصالات	<input type="checkbox"/>	البيانية	<input type="checkbox"/>	الجماعات	<input type="checkbox"/>	المشاركون	<input type="checkbox"/>
الزمن———— صباحا———— مساء————	الموسم	التجربات	<input type="checkbox"/>	التعريفات	<input type="checkbox"/>	الوصفات	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التعريفات	<input type="checkbox"/>	التعريفات	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>
متذوقات	الخلفية	التطبيقات	<input type="checkbox"/>	التعريفات	<input type="checkbox"/>	الوصفات	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التعريفات	<input type="checkbox"/>	التعريفات	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>
التفاصيل	التفاصيل	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>	التفاصيل	<input type="checkbox"/>

رموز الأفعال (O) أفعل (◎) يتم عمله (●) تم إنجازه (⊖) عاجل (⌚) مكلفة (⌚⌚) سؤال (□) تنوعات —————

حديث الجسد: احمرار الوجه

يمكن أن تقوم الكلمة المناسبة أو الصوت أو الشم أو الصورة المرئية أو التذوق أو اللمس بإشارة رد فعل عاطفي قد يغطي جسدك بالكامل ، فمن الممكن أن تسبب ردود الفعل الحسية الفورية اندفاع الدم للطبقة الجلدية لبشرتك ، متسبة في احمرار الوجه وفي جزء من الثانية ، مع التسلیم بالتحفیز الحسی ، قد يتحوّل جسدك إلى اللون الأحمر . إن احمرار الوجه هو الدليل الواضح على أن أمراً حسياً قد حدث في حياتك في تلك اللحظة . قد يكون الغضب أو الإحراج أو أي شيء آخر. إن احمرار الوجه ببساطة هو طريقة جسدك للصرخ بتلقائية في تلك اللحظة ، شيء ما أرسل إشارة غير مقصودة لإثارة رد الفعل ، لا يمكننا أن نتصنّعه أو نتخلص منه .

حديث الجسد: القشعريرة

من المثيرات الأخرى ، أن يقوم شخص ما بسحب أظافره ببطء على لوحة ، أو أداء قطعة موسيقية مؤثرة أو شعور بالفخر متعلق بالوطنية مثلاً أو مشهد باليه خلاب أو حديث ملفت لانتباه كل ذلك يمكن أن يؤدي إلى زهو في الجسد نشعر به وهو رد فعل فوري تلقائي للمحفزات .

حديث الجسد : الارتعاش

عندما تكون خائفاً إثر لحظة مرعبة مثل تعرضك لحادثة مروعة ، أو سماع صوت غريب في منتصف الليل ، أو المرور بتجربة غير متوقعة ومرعبة ، فعادة ما ينتج عن هذا انخفاض مفاجئ في درجة الحرارة ، ويسبب الارتعاش . وهذا الارتعاش دليل على التعرض لمصدمة ، وهو مضاد لاحمرار الوجه ، حيث إن احمرار الوجه يكون سببه صعود الدم إلى البشرة وعلى العكس يسبب انخفاض درجة حرارة الجسم انسحاب الدم مؤقتاً من الأطراف. إن احمرار الوجه ، والقشعريرة والارتعاش دليل على أن الجسم يقوم برد فعل تلقائي لمحفز حسي . من الغريب لا يستخدم معظم الناس الإحساس كأدلة واعية ، وذلك على

■ التفكير خارج الصندوق ■

الرغم من أن العديد منهم يمرون بذلك الاستجابات الإنسانية المألوفة ، إنه من أكثر الطرق الفعالة لتحفيز الإبداع ، حيث يقدم لنا فائدة استراتيجية . الكثير من الظروف البشرية يمكن أن تساعدنا إذا ما وضعنا في اعتبارنا الطرق التي يستجيب لها العقل والجسم .

من أفواه الأطفال

لن ينسى " مايك " تلك اللحظة الرائعة ، عندما كانت ابنته " فينيسا " في السابعة من عمرها . كنا نتناول العشاء مع مجموعة ، وكان أحدهم " ستيف جوبس " ، المؤسس المشارك لشركة " آبل " ، في نادي باین ليك تروت في أوهايو . وفي لحظة ما التفت " ستيف " إلى " فينيسا " وسألها كيف أعجبها حاسبها الشخصي ؟
وكان " مايك " متأكداً أن " ستيف " سيتلقي إجابة عادلة من فتاة صغيرة ، ولكن بدلاً من ذلك ، حصل " ستيف " على إجابة عفوية تتناغم مع إحساسها .
قالت " إن رائحته ليست جيدة " !

ومع مفاجأته البسيطة ، سألهما ماذا تعني ؟
فقالت " إن رائحته مثل البلاستيك المحترق . إنني أقوم بوضع ورق على لوحة المفاتيح عليها نفس أرقام وحروف المفاتيح عندما أعمل وبالتالي تتغير الرائحة " .
وبعدها نظرت مباشرةً إلى " ستيف " ووبخته ، " إنك ذكي - ألا يمكنك أن تصمم حاسباً ذا رائحة جيدة ؟ "

لقد حصلت على اهتمامه . يمكننا أن نفكر في مثال أفضل لتوضيح مدى أهمية الاهتمام بالتجربة الحسية الكاملة عند تصميم المنتجات ، والبيئات العاملة ، وبيئات التجزئة ، وبيئات إعادة التصنيع ، وبيئات المعيشة ، يمكنك أن تسميهما كما تشاء .

الحواس الخمس : الإبصار

لقد قيل إن الصورة تساوي ألف كلمة ، ونحن نقول إن التجربة تساوي ألف صورة . فالإبصار يعني العديد من الأشياء للناس على اختلافهم .
القائمة التالية تتضمن مفردات مرتبطة بحسنة البصر ، مثل :

وسائل فتح الصندوق

إدراك	ظهور	ذات انطباع جيد
الق نظرة	أعمى	جميلة
مسافة	عرض	جذب الانتباه
التجاهر	نظرة فاحصة	التقييز
نظرة متأنية	رمقة عين	العين
يستمتع بجمال	النظر	مرمى البصر
نظرة خاطفة	النظرة الأولى	ميدان الرؤية
نظر إلى	حدق	التحديق
يبيصر	حملق	يلمح
بمناي عن الأنوار	نظرة سريعة	ظاهرياً
إدراك حسي	لحمة	وجهة نظر
يتفق اتفاقاً تماماً	شاهد	مدى الرؤية
لاحظ	منظر	مشاهدة
ينظر	قبح	استطلاع
رؤية بالعين	تصور	رؤيه

هناك بالطبع العديد من الأمور المتعلقة بالإبصار يمكننا إضافتها للقائمة ، ولكن تلك القائمة البسيطة تقدم فكرة ما حول كيفية تكاثر التفكير البسيط رابطاً الأفكار والقضايا . نحن نعلم أن التخييل يعني صورة عقلية نود أن نخلقها . إن الحواس الخمس أو الأسلوب الحسي هما تدريب على التصور الذي يدمج الحواس الخمس في التحفيز العقلي ، أو بمعنى آخر : إن الإحساس المتزامن هو خلق التجربة شبه الواقعية .

" وودي هايس " مدرب في ولاية أوهايو لديه شعور دائم بالفوز ، ودائماً ما يواجه تحد وهو إشعال نفوس أعضاء فريقه بهذا الشعور . لقد قص " وودي " قصة عن الإحساس المتزامن لمجموعة من المراهقين . وكانت القصة مثيرة للغاية ، حيث أثار الرغبة عند مستمعيه للخروج واللعب لولاية أوهايو ، على الرغم من أنهم لم يكونوا من لاعبي كرة القدم ، ولكن إثارة الرغبة الإبداعية دليل على القائد القوي . لقد قال " وودي " لصغار السن :

■ التفكير خارج الصندوق ■

" قبل مباراة ولاية أوهايو ضد ميتشجان ، جعلت اللاعبين يأوون إلى الفراش في الفندق. وعدت إلى الاستاد حيث وقفت في منتصف الملعب على مقعد خشبي . من هذا المكان ، لعبت اللعبة كاملة بدءاً بركلة البداية ، وبعدها قمت بكل المهام ومنها الدفاع ، وحينها شعرت بما يدور في أرض الملعب بالفعل " .

" في وسط الملعب ، شممت رائحة طعام جيد وشعرت بالثلج يتتساقط على وجهي ، لقد عشت كل لحظة ، واندفع الدم حاملاً الأدرينالين إلى كل جسمي ، جعلني تخيل فريق أوهايو وهو دائمًا ما يهزم ميتشجان باثنين من الأهداف " .

لقد بدأ إحساس "ودي" بالبصر ، ثم توسع إلى استخدام حواس السمع ، والشم ، والتدوّق ، واللمس . كقاعدة عامة ، فإن كل منا يبدأ التفكير من خلال إحدى الحواس ثم يبدأ بإدخال الحواس الأخرى . يسمى الإحساس المبدئي بالإحساس القيادي . وفي تدريب الإحساس المتزامن لـ "ودي" ، كان النظر هو الإحساس القيادي .

الإثبات عن طريق التجارب

يمكن إثبات أهمية حواسنا كلها بالدليل العملي ، وذلك عن طريق تجارب الحرمان الحسي ، مثل الحرمان من النوم . فلقد أثبتت تلك التجارب أن الحرمان من واحدة أو أكثر من الحواس يغير من الشخصية ، ويغير من العمليات العقلية . ويمكن تحقيق ممارسات الحرمان الحسي أيضاً عن طريق إجراء تجارب بديلة مثل تعصيب عيني شخص ما لحجب الرؤية . إن تجارب الحرمان الحسي تزيد من حساسيتنا ، وتجعلنا نجرب معدل أكبر من الطبيعي من الاستجابات الحسية والمحفزة .

فور أن تمنع إحدى الحواس عن العمل ، يبدأ نظامنا الحسي على الفور بالتعويض عن طريق زيادة الوعي بالحواس الأخرى . على سبيل المثال ، أثبتت التجربة أن غير البصريين عادةً ما تكون حواس السمع والشم عندهم أكثر تطوراً . وكذلك الأمر بالنسبة لضعف السمع حيث يمتلكون إدراكاً أفضل بالشم والحواس الأخرى . إن عقولنا وأجسامنا تعتمد بشكل أكبر على التدفق الثابت للبيانات الحسية أكثر مما ندركه ، فعقولنا تجمع وتقيم و تستجيب لهذه المعلومات الlanهائية بسرعة كبيرة . فقط أصعب عينيك وسرعان ما ستعرف كم كنت بطبيئاً .

الحواس الخمس: الصوت

مفردات مرتبطة بحاسة السمع :

الإنتشار	خرير الماء	نبرة الصوت
اطلاق الصافرات	الضوضاء	النباح
الأزيز	الإنشقاق	الدوى
الرنين	الثرثرة	أصوات الطيور
الصخب	التصفيق	القعقعة
الاصطدام	الرنين	الأصوات المختلطة
انفجار	الإعلان	الصرير
صدى الصوت	ما يسمع بالأذن	الجلبة
	المجردة	
التناسق	التفجير	العويل
التمتمة	الترنيم	الهمهة
الاستماع	الشجار	الخشخšeة
الأنين	التلحين	الصخب
الموسيقى	الدندنة	التحول
الصياح	عزف الموسيقى	الضجيج
	الصراخ	القرقة

مع الإبصار يمكن أن تمتد القائمة أكثر وأكثر ، ولنعد مرة أخرى إلى "ودي هايس" المتميز الواقف فوق المقعد الخشبي في منتصف استاد أوهايو قبل المباراة ، يسمع موسيقى ولاية أوهايو ، وعلى الرغم من وجود الجميع في منازلهم في هذا الوقت فإن الموسيقي والصخب ، واصطدام اللاعبين بعضهم ، وأصوات أخرى كل هذا جزء من مباراة كرة القدم شبه الواقعية لـ "ودي" . وتلك الأصوات ، يمكن سماعها فقط في رأسه ، كما أنها أله روحه وتقد طاقاته الإبداعية .

قد يكون من الصعب تخيل مباراة لكرة القدم دون وجود نغمات متناقفة لفرقة اوسيقية ، فلقد حضر "مايك" مباراة هوكي في إحدى الليالي وكانت إحدى الآلات

■ التفكير خارج الصندوق ■

الموسيقية معطلة لذا لم يستمتع بالعبارة على الإطلاق ، وكذلك الحال بالنسبة لنا فإننا لن نستمتع بمبارات الهوكي دون وجود تلك الآلات الموسيقية ، فالموسيقى تثير الروح الإبداعية والمشاعر ، ولا يمكن أن نتصور بيونا بدون الموسيقى المناسبة . والموسيقى تعيش فيما يسمى بالجانب الأيمن الفني من العقل ، وتساعدنا على التفكير في الجزء الأيسر التحليلي منه .

على الرغم من تحدي البعض لهذا المفهوم ، إلا أن الحرمان من حاسة السمع قد أثمر عامل تعويضي مفرط لكل من المؤلف الموسيقي "لودويج فون بيتهوفن" ، والمخترع "توماس إديسون" ، والمفكر العظيم "باكمينستر فولر" ، والمؤلفة "هيلين كيلر" وغيرهم . إن الحياة في عالم بلا صوت أصبحت من أدوات التفكير الإبداعي لهؤلاء الأشخاص وغيرهم . لذا يمكننا الاستفادة بشكل كبير من الفترات المنتظمة للأوقات الهدئة والتأمل والتمعن .

لعلنا لم نقدر قيمة الصمت الحقيقي تماماً حتى قمنا بزيارة غرفة الاختبار عازلة الصوت في مصنع جنرال إلكتريك في لويفيل ، حيث صممـت "ديان" على خوض التجربة ! وبعد دخولها الغرفة ، وبعد أن تم ضخ هواء الغرفة إلى الخارج لكي يخلوا المكان من الأصوات . فقد كانت تجربة مخيفة ومثيرة ، وكان الصمت سائداً ، لدرجة أنها استطاعت أن تسمع دقات قلبها .

نحن نوصي بالتدريب السابق ، حاول - مثلاً - أن تجلس على حافة جراند كانيون وقت غروب الشمس ، مستمعاً إلى أغنية فيريدي جروفـي "جناح الوادي الكبير" وبعد غروب الشمس ، أوقف الأغنية واجلس في صمت عندما تبدأ النجوم في الظهور ، ومع انعكاس ضوء القمر على جدار الوادي ، تأمل تلك العبارات : كن صامتاً ، كن ساكناً ، كن واعياً .

الحواس الخمس: التذوق

يحدد التذوق النكهة عندما نأكل أو نشرب وهناك مفردات مرتبطة بالتذوق ، مثل :

مر	المذاق المتبقـي في الفم	حامض
لذيد الطعم	اشتهـي	شيـكولاتـة
نكهة	يأكلـ	شرابـ

وسائل فتح الصندوق

زنجبيل	ثوم	طعم الفواكه
الشراب	كثير العصير	الجوع
لاذع	ذوق	يقضى
ناضج	نكهة	مشروب كحولي
مذاق	شهى المذاق	مالح
متبل	قارص	حار
حامض	حاد الطعم	حلو
عطش	عديم الطعم	لذيد
غير مستساغ	غير شهى	طعام خفيف
محفف بالماء	فانيлиيا	غير مملح
مليء بالطاقة	حيوي	لذة

لقد قيل : " إن إنتقاءك لما تأكله ينم عن شخصيتك " ، وبمعنى آخر ، " إن شخصيتك تحدد ما تأكله ". بصرف النظر عن اختلاف العبارتين ، فالجميع يحبون الطعام والشراب والسعادة . إن الرجيم القاسي يقدم القليل لتحسين حالتنا الصحية ، على الرغم من كونه في بعض الأحيان وبشكل مؤقت يقلل من أوزاننا ، وقد يساعدنا الصيام على تحقيق أهداف محددة .

خلال تصوير فيلم فتاة مرحة ، أخذ " مايك " " باربرا سترايسند " في جولة خاصة في ديزني لاند ، وكان " إليوت جولد " معهم أيضاً ، وعند تركهم للمدينة ، سأله " مايك " " باربرا " عن الشيء الذي استمتعت به أكثر ، فقالت ، " صودا الشيكولاتة قديمة الطراز في ميدان " نيو أورلينز ". واستعاد " مايك " ما قالته هي و " إليوت " : ليس هناك شيء يثير المشاعر الجيدة مثل التذوق .

إن تذوق بعض الأطعمة المحددة يمكن أن يكشف النقاب عن موجة من الأفكار والذكريات التي تغمر الأنشطة الإبداعية الحالية . (بالطبع فإن تناول العقاقير يؤدي إلى نسيان كل شيء قد تذكرناه في التو!) ، بصرف النظر عما قاله المعارضون والخصوم ، فالاحتفال والمشاركة في الأنشطة الجماعية يعد من أهم عناصر عملية الإبداع . لقد كان " والت ديزني " و " توماس اديسون " يتناولان الطعام عادة مع فريق العمل ، وقد أدرك

■ التفكير خارج الصندوق ■

هذا المبدعان أن أفضل الأفكار تأتي خلال بعض المواقف الاجتماعية غير الرسمية . إن الأحداث الاجتماعية وسط الشركاء العاملين لا تقوم بصنع التاريخ ، ولكن النتيجة دائماً ما تكون إيجابية وعلى الفور .

في عالمنا المتنافس تزداد الحاجة إلى مزيد من الأصالة والتجدد . وتكون الدعوة إلى حلول أكثر إبداعاً وأفكار أكثر روعة لذا فعليك تخصيص المزيد من المال للاحتفالات والطعام !

" المشاركة الاجتماعية عنصر رئيسي للعملية الإبداعية كذلك الطعام والشراب فهما جزء منها " .

الحواس الخمس: اللمس

مفردات مرتبطة بحاسة اللمس :

ينظف	يلفح	إثارة
بارد	خشن	مداعبة
ينقر	يحتوى	اتصال
يلاطف	يشير	تشبث
يعامل	يكشط	مصفحة
ساخن	يضرب	عنف
قبلة	يصدم	عناق
يدلك	يعالج	يمس
يربت	يتلمس	يتحرك
خشن	شائق	ملاغبة
أملس	حاد	يهز
تحسس	يطرق	يصفع
ترجرج	هبوط	ينسج

وسائل فتح الصندوق

" لا مانع ! " إن هذه الكلمة العامة تستخدم لافتراض الموافقة ، وللتعبير عن القبول ، لكن عليك أن تتكلم بطريقة طبيعية فتقول مثلاً : " لا بأس " ، أو " حسناً " ، وذلك لتقوية الرابطة مع من يحدثك ، يمكنك أن تقول إنها طريقة مقبولة ويمكنكنا أن نقوم بها بشكل علني .

وعليك أن تمزح مع زملائك ورؤسائك بدلاً من أن تتصارع معهم . قد يبدو هذا غريباً إلا أنه ينشيء جسراً من الاتصالات أكثر من الكلمات المجردة . وعليك ألا تثير المشكلات في بيئات العمل . فالمزاح يعد من أشكال التميز التي تثير الطاقة الإبداعية الكامنة داخل الفرد . يعد المزاح أحد أفضل محفزات الإبداع . لكن عندما لا يستجيب له الناس بشكل مادي وعلقي وروحي فقد يقلل الإبداع . لقد ثبت على مدار التاريخ أن للمزاح قدرة فائقة على إثارة روح الإبداع .

الاستحمام

يعد الاستحمام من الأشياء الهامة التي تساعد الشخص على تجديد نشاطه وحيويته ، ومن ثم فإنها تثير بداخله روح الإبداع والابتكار . ولکى نستفيد من الاستحمام وأثره الكبير ؛ يجب أن يتم فى جو خال تماماً من التوتر يساعد على توفير حالة من الاسترخاء .

" إن اللمس كمحفز مستمر دائماً ما يثير المحفزات الإبداعية "

- د. آشلي مونتاجيو

الحواس الخمس: الشم

مفردات مرتبطة بحس الشم :

الهواء غير النقي	مستحضرات التجميل	الهواء
رائحة البخار غير المرئي	الورود	النخيل
كل ما له مذاق ورائحة الأسماك	البخار	العطر
البخور	الهواء النقي	الروائح الطيبة

■ التفكير خارج الصندوق ■

العبير	الأريح	رائحة المسك
العطر العابق	الأشياء الفاسدة	رائحة الطعام
الروائح الفواحة	الأكلات جيدة الطعم	الدخان
دخان التبغ	الروائح النفاذة	الأشياء ذات الرائحة
رائحة احتراق الأشياء	رائحة التوابل	كل ما يستنشق
نكهة الطعام	الطعام الفاسد	الروائح الكريهة
الرياح	رائحة النسيم	الرائحة المنبعثة من اطلاق الرصاص

إن الروائح والعطور لها تأثير بالغ على الإبداع . ونحن عادة ما نتذكر عطوراً خاصة ، حتى وإن كنا بالفعل لا نشمها ، فبعض الروائح المعينة ترتبط بالتفكير الحالي لتشكل استجابات جديدة .

كانت "ديان" تستمتع برائحة الملح المميزة لشاطئ كريسينت الجميل على سiesta كي في ساراسوتا ، بولاية فلوريدا . وتحب السير لأميال على هذا الشاطئ ، تتنفس هواء الخليج وتأمل البحر ، كذلك كانت "آن مورو ليندبيرج" التي ألمتها خليج المكسيك أن تكتب أشهر مؤلفاتها "هدايا من البحر" ،

وكذلك كان "جون ماكدونالد" الذي كتب "سيارة مشتركة" على نفس الشاطئ الواسع كذلك قام "جرانتلاند رايس" بكتابة نصائحه المشهورة "توقف واستنشق الزهور". مع تلك الحاجة إلى لس الطبيعة فكريًا ، تصل إلينا الروائح بسهولة وبشكل تلقائي ، ولكننا نادراً ما نمارس إرادتنا الخاصة بالتقاط الزهور وحملها وتقريبها من أنوفنا واستنشاق شذاها الرقيق . إن "مايك" يستطيع أن يتذكر رائحة جدته "فانس" ، التي كانت تتناول التفاح دائمًا . إنه يتذكرها دائمًا عند تناوله التفاح أو عندما يرى أحدًا يتناول التفاح . استغل كل فرصة للتمتع بالروائح والعطور لأنها تثير إبداعك .

لقد قدم "مارك فانس" ، الابن الأكبر لـ "مايك" آلات صناعية تنتج رواح مرغوبة عند الطلب عن طريق برمجتها على قرص مناسب . وكان يستخدم نفس الفكرة بدرجة محدودة جداً عند عرض شريط فيديو عن حوض سمك . إن هذه الآلات مهمة ، لكن لا يوجد من يتتفوق على الطبيعة .

وسائل فتح الصندوق

الروائح المغرية كثيرة من حولنا ، حتى وإن كنا لا ندركها ، وإليك بعض الأمثلة :

- "داف هازن سالم" ، في ولاية أوهايو، لديه ماكينة لصنع الفشار في ردهة وكالة التأمين.
- تقدم مطاعم "تشيليز" الفاهيتا الساخنة لكي تجعلك عميلاً دائمًا لها .
- عادةً ما تضع خطوط الطيران رائق الشيكولاتة الدافئة الطازجة في قائمة الطعام لكي تحوز إعجاب المسافرين .
- يشعـل "بيل ماريـوت" مدفأة الفندق للضيوف الكبار .
- تـنال صـديقـتنا "مارـلين مـيجـلينـ" احـترـامـك بـالـعـطـرـ الرـائـعـ الذـي تـقـومـ بـتـصـنـيعـهـ .
- رـائـحةـ الـكـابـتـشـينـوـ تـأـسـرـكـ عـنـدـمـاـ تـكـونـ فـيـ قـهـوةـ بـيـونـيـ فـيـزـتاـ (ـ فيـشـرـمـانـ وـارـفـ ،ـ سـانـ فـرـانـسـيسـكـوـ)ـ .
- تستـمـيلـكـ مجـلاتـ المـرأـةـ بـعيـنـاتـ العـطـورـ .
- العـطـرـ الذـي يـضـعـهـ صـدـيقـكـ يـجـعـلـكـ تـذـكـرـهـ باـسـتمـراـرـ .

إن الرائحة تثير إبداعك للتذكر والتخيل ، ومن أسرارَ مَن يتمتعون بالقدرات الإبداعية المميزة أنهم مفعمون بالحيوية .

الحواس الخمس لأعياد رأس السنة

ليس هناك مثال للإحساس المتزامن أفضل من أعياد رأس السنة . إن أعياد رأس السنة تجعل الشخص يتذكر طفولته ، فالحواس الخمس تشير ذكريات الطفولة داخل كل شخص ، ذكريات الحنين ، والسعادة ، والحزن ، ومشاعر الأسرة ، والرغبة في تقديم الهدايا لمن تحبهم ولمن يحتاجون ، كل تلك المشاعر التي تجتاحنا ، تثار بالإحساس المتزامن بهذه الأعياد . فكر في القائمة التالية من إشارات الإحساس المتزامن التي تجعل من هذه الأعياد شيئاً خاصاً:

■ التفكير خارج الصندوق ■

النظر	اللمس	التذوق
الهدايا	أشجار الصنوبر الخشنة	حلوى الخوخ
الزهور	الرياح الباردة	الديك الرومي المشوي
الشمع المضاءة	مصفحة الجد	علب الحلوى
سقوط الثلج	التقبيل	شطيرة اللحم المفروم
النبات الطفيلي	اللحية القطنية لبابا نوبل	شراب طيب المذاق
مصفحة كل أعضاء الأسرة	توجه أضواء شجرة الكريسماس	الكعك المخبوز الطازج
السمع	الشم	
قرقة الفيشار	الأشجار دائمة الخضرة	
الموسيقى	الأخشاب المحترقة	
ورق الهدايا المجعد	الطعام المشوي	
الغناء الجماعي	جوز الطيب	
فرقة الجمر في الموقف	طهي الديك الرومي	
	المشروبات الساخنة	

استخدام الألوان

دائماً ما نوصى بالحصول على قلم ذي أربعة ألوان ، أحمر وأزرق وأخضر وأسود ، كذلك ننصحك بالاستماع إلى موسيقى "بارنوم" بمسرح "برودواي" حيث توجد أغنية مشهورة هي "ألوان حياتي" لتعرف كيف يستخدم الشعراء الغنائيين الألوان كاستعارة لوصف الحياة الملوءة بالألوان . فاللون يُعد بعداً رائعاً لحاسة البصر في عملية الإحساس المتزامن .

إن كل شخص يحب لون معين ، وعلى الرغم من أن الجميع يقدرون تنوع الألوان في الحياة ، فمازال معظمهم يصررون على تدوين الملاحظات ، أو كتابة أي شيء باللون الأسود أو الأزرق الغامق . لقد حان الوقت للتخلي عن تلك العادة المحدودة والبعد عن التقليدية ، عليك أن تستخدم كل الألوان المتاحة .

وسائل فتح الصندوق

هل تتذكر أن مدرستك قالت شيئاً مثل : " سياتى هذا في الامتحان ؟ " إن كان لديك فلم ذو أربعة ألوان ، فيمكنك أن تحدد تلك النقاط الأربع باللون الأحمر ! نحن نوصي الطلاب والمتخصصين على قدم المساواة باستخدام الأزرق للمهام الضرورية المرتبطة بوقت معين ، فيمكن تدوين الرحلات الميدانية ، وتقارير الكتب ، وإجابات الامتحانات ، وتقارير نفقات العمل ، والنذوات المهنية ، والميزانيات ، و ... الخ بالأزرق . هناك بعض الأشخاص ممن يجيرون استخدام اللونين الأحمر والأزرق في مكانهما المناسب ، فإذا كنت تجيد التعامل مع اللون الأحمر فقط ، فعليك أن تجيد استخدام اللون الأزرق أيضاً في المكان المناسب حتى ترتفع بحق إلى القمة .

استخدم كذلك اللون الأخضر لأفكارك الخاصة ، فالأخضر هو لون مشاركتك ، أيـنما يـظهر ، تـعرف أـنـك أـضـفت إـلـى قـيمـتك ، واحـتفـظـ بالـلـوـنـ الأـسـوـدـ لـلـنـصـ الرـئـيـسيـ لـلـلاحـظـاتـ . يمكنـكـ أنـ تـسـتـخـدـمـ أـلـوـانـ أـكـثـرـ مـنـ أـلـوـانـ الـأـرـبـعـةـ المـحـدـدـةـ هـنـاـ ،ـ وـلـكـ عـلـىـ أـقـلـ استـخـدـمـ الأـسـوـدـ وـالـأـزـرـقـ وـالـأـخـضـرـ وـالـأـحـمـرـ لـلـلـتـزـامـ بـالـوقـتـ فـيـ عـمـلـكـ .

في تدوين الملاحظات المصنفة : استخدم الأحمر للنقاط الرئيسية ، والأسود للتوضيح ، عندما تكون في موقف تنافسي ، وعندما تمتلك أدوات التفكير المتحرر التي يمتلكها منافسك ، فإنك تتقدم ثلاثة خطوات لأنك تمتلك الطرق الأفضل .

أتى فريقنا الذي كان يعمل في مدخل عالم " والت ديزني " بمصطلح لاستخدام الألوان رسمي : تخطيط الألوان ، وكان " والت " بالطبع متشوقاً لمعرفة كيف ستستخدم الألوان . إذا ملـرتـ إـلـىـ عـلـمـ أـعـمـالـ "ـ دـيـزـنـيـ"ـ سـتـجـدـ اـسـتـخـدـمـ الرـائـعـ لـلـأـلـوـانـ .ـ فـإـنـهـ يـمـزـجـونـ حتـىـ اـوـاـنـهـ الـخـاصـةـ .ـ طـورـتـ اـمـرـأـ رـائـعـةـ تـسـمـىـ "ـ جـرـيسـ بـيـليـ"ـ فـيـ أـسـتـوـدـيوـ دـيـزـنـيـ بـعـضـ الـلـلـنـيـاتـ الـجـديـدةـ لـخـلـطـ اـصـبـاغـ ،ـ وـهـذـهـ فـائـدـةـ أـنـ يـعـملـ الـمـبـدـعـونـ مـعـ مـجـمـوعـةـ غـيـرـ مـحـدـودـةـ فـيـ اـسـتـخـدـمـ الـأـلـوـانـ .

الأدوات الإبداعية للمشاركة

" [البشر] حـيـوانـاتـ تـسـتـخـدـمـ الأـدـوـاتـ ،ـ بـدـونـهـاـ هـمـ لاـ شـيءـ ،ـ وـبـهـاـ هـمـ كـلـ شـيءـ " - دـ .ـ تـوـمـاسـ كـارـلـيلـ

■ التفكير خارج الصندوق

إن عصر المعلومات قد جعل الحصول على المعرفة - التعليم - هو الطابع الذي يميز عصرنا. فإذا أردت أن تنجح ، أو أن تبقى ناجحاً ، فعليك أن تطلب العلم طيلة حياتك . وعلى الرغم من أن كثيراً من الناس لا يهتمون فعلياً بفكرة التعليم طوال الحياة ، إلا أن التعليم المستمر هو الاستراتيجية الأساسية - من الناحية المهنية والشخصية - التي تمكّننا من التفكير المتحرر .

إن هذا التأكيد على فكرة التعليم المستمر يقدم تحدياً هائلاً لكل والد ومعلم وقائد . إن إدراك قوة المعرفة قد جعل من التعليم والتدريب صناعتين مزدهرتين. قال "باكمينستر فولر" لـ "ديان" و"مايك" إننا نعيش الآن "زلزال العقل!" وهو تعبر مُبهر عن النمو الكبير للمعلومات والمعرفة في عالمنا اليوم .

لكن هناك مشكلة متوقعة مع هذا التأكيد لأهمية العلم وهي أن معظم الطلاب لا يتذمرون كيف يكونون طلاب حقيقين خلال سنوات التعليم في حياتهم ، ولا يتذمرون القيام بتجربة تعليمية لتوسيع نطاق العقل ، بل يتذمرون تكديس المعلومات من أجل الامتحان ويحدث هذا من خلال أساليب القيادة غير الفعالة . الطلاب الحقيقيون مثل القادة المؤهلين ، من السلع النادرة .

خدع التجارة

والآن حيث إننا قدمنا لمحنة عن تدوين الملاحظات المصنفة ، والإحساس المتزامن ، واستخدام الألوان ، فمن الضروري أن نفهم العصر الجديد الذي نعيش فيه بشكل أفضل والذي سيجعل تلك الأدوات ضرورية . لقد أصبح التفكير الإبداعي تجارة شائعة لعصر المعلومات ، فكل تجارة لها أدواتها الخاصة التي وجدت لها لأغراض محددة ، ويقتضي النجاح في أي تجارة الاستخدام الأمثل للأدوات . كما يؤكّد التفكير الإبداعي على الحاجة إلى القيام بخطوة أكبر عن طريق خلق المزيد من الأدوات .

هناك وفرة من الأدوات في صندوق أدوات التفكير الإبداعي . ومع ذلك فالأدوات الثلاث التي تم التركيز عليها حتى الآن مفيدة خصوصاً لأنها تعمل بشكل عام . يقول صديقنا "ستيف فاف" ، "اعثر لي على شيء يعمل بحق - يمكن أن يكون أصلياً" . إن تدوين الملاحظات المصنفة أو الإحساس المتزامن أو استخدام الألوان ليست أدوات تعمل فقط ، بل

وسائل فتح الصندوق

هي سهلة الاستخدام أيضاً ، ويمكن تعلمها ببساطة في وقت قصير ، والأكثر أهمية أنها تساعد على مشاركة الفرد .

تنقية العقل

”لا يمكنني إخبارك الكثير عن ماضي ، لكن مستقبلي لا غبار عليه ”
- جيم نيوتن ، مؤلف ”أصدقاء غير عاديين ”

إن القصص الهزلية لـ ”جيم نيوتن“ التي تتميز بالحكمة تحقق هدفاً قوياً بتأكيدها على أهمية البدء من جديد كالصفحة البيضاء ، خاصةً عندما نشغل بالتفكير الإبداعي . إننا نحتاج إلى ضمان مستقبل جيد عن طريق توضيح تفكيرنا ، لذا فعلينا أن نبذل جهوداً واعية للتخلص من الأفكار غير النافعة .

معظمنا يُعلق في الكثير من الأفكار التي تعوقه عن الوصول إلى أفكار جديدة مفيدة لا نستطيع بها أن نصل إلى أي مكان ، فالآفكار القديمة تشدها إلى نتائج وعقبات تعوق الآفكار التجديدة . إن ما نحتاج إليه هو نوع من تنقية العقل . قدم ”جون فانس“ أحد أبناء ”مايك“ اوالده حل إبداعي للتعامل مع يوم عصيب . فقد أخبره أنه قام بتنقية عقله .
فأسأله ”مايك“ : ”ما هي تنقية العقل؟“

أجاب ”جون“ : ”في بعض الأحيان عندما أكون حزيناً أو غاضباً من أمر ما حدث ، أطف تحت رشاش المياه لأجعل الماء الساخن يسقط على رأسي لمدة طويلة .“

فأسأله ”مايك“ محاولاً وضعه في مأزق : ”وماذا حقق هذا؟“
لكن ”جون“ - دون أن يفقد الإيقاع - قال : ”المياه تزيل الأفكار القديمة ، وبالتالي أستطيع وضع أفكار جديدة في رأسي .“

لقد تحدث ”جون“ عن فكرته بسهولة ، وكان ”مايك“ مستعداً لفهم مثل هذا الحل الواضح ، لقد أدرك تماماً أن طقوس تنقية العقل كانت رمزاً ، وعلى الرغم من هذا ، فإنها كانت ذات معنى بالنسبة له ، وتضمنت كل العناصر التي ساعدته على تنقية عقله . غالباً أيلجا الكبار مثل تلك الحلول الإبداعية ، وبالتالي نصاب بتصلب الأنঙة العقلية - اسلوب العقل .

■ التفكير خارج الصندوق ■

أتيحت الفرصة لكل من "ديان" و"مايك" أن يصادف الفيلسوف والكاتب العظيم د. "مورتимер أدلر". في مطار لوس أنجلوس الدولي وهو مفكر كبير لكنه يمر بيوم عصيب بسبب إرهاق السفر ، فقص "مايك" قصة "جون" وتنقية العقل على د. "أدلر" ، آملاً أن يريحه من تعبه ، أو يشتت تركيزه عن مشاكله .

وأبدى د. "أدلر" إعجابه بأسلوبه غير القابل إلى التقليد قائلاً ، " يالها من فكرة مبهجة . كل ما أحتاجه الآن هو تنقية عقل". لقد فهم د. "أدلر" أن الأفكار الإبداعية تتطلب رأساً نظيفاً حالياً من الأفكار القديمة البالية .

لقد مر "مايك" بحدث مأساوي على سفينة حربية كان عائداً عليها من معركة في "كوريا" (١٩٥١) ، كشف عن أهمية هذه العملية بالنسبة للعملية الإبداعية . لقد كان هناك المئات من الجنود الأمريكيين على ظهر السفينة لتعبير بهم ، وكان الكثير منهم من المحاربين القدامى الذين حاربوا في الحرب العالمية الثانية . ويصح أن تقول : إن كل مجموعة من المحاربين على ظهر السفينة قد عانت ما يكفي من ويلات الحرب للأبد ، وكان "مايك" وبعض زملائه مرضى ورافضين أي شيء ، وكل شيء يذكرون بتلك الفترة العصيبة من حياتهم . كانوا يحتاجون إلى الهروب من كل ما يذكرون بالحرب ، بكل معاني الكلمة .

كان "مايك" واقفاً في مؤخرة السفينة في مساء أحد الأيام يشاهد نوارس البحر التي بدلت وકأنها تتبعه إلى كاليفورنيا ، وكانت النوارس تطير فوق الظل الأبيض الذي كونته السفينة العملاقة ، مما جعله يحلم متىقيضاً بالعبور أسفل جسر البوابة الذهبية إلى خليج سان فرانسيسكو الجميل ، متخيلاً أول الأشياء التي سيقوم بها عندما يهبط على أرض أمريكا ، وتمنى أن تسير السفينة بسرعة أكبر لتصل إلى الوطن .

لقد لاحظ شيئاً ما يسبح في البحر الواسع ، وينحرف بعيداً عن النظر ، لم يتمكن "مايك" من رؤيته في الغسق ، لكنه رأى شيئاً آخر ، مثل سابقه تماماً ، ثم آخر ، وآخر . إنها قطع من الملابس : أحذية ، وجوارب وقمصان ، ومعاطف . وكثيراً من أشياء أخرى: صناديق ، وعلب ، وتروس ، وكذلك صناديق ثياب .

لقد كان الجنود يلقون بالأشياء التي تذكرون بالحرب من سطح السفينة ، لقد ابتلع المحيط الهدادي حمولة السفينة الزائدة . كانت تلك فكرة أكبر من تنقية العقل ، لقد كان طوفان عاطفي ، وتطهير للتاريخ الشخصي ، غاص الدليل في البحر إلى الأبد ، آخذاً معه

وسائل فتح الصندوق

كل ذكريات الحرب ، واستمرت الطقوس الساحرة حتى نهاية رحلة العودة . لقد شارك "مايك" الجنود الآخرين في العلاج النفسي ، فكان يلقي كل شيء في حقيبته الخشنة . حتى أصبحت فارغة تقرباً عند اقتراب السفينة من الرصيف في سان فرانسيسكو .

كان "مايك" ورفاقه يحاولون أن يحققوا بداية جديدة ، لقد رغبوا بشكل بائس في أن يحصلوا على مستقبل مشرق أمامهم لأن الماضي كان مظلماً ومملوءاً بالغيوم ، وكانوا على استعداد أن يعيشوا حياة طبيعية مرة أخرى ويتحققوا شيئاً ، أي شيء ، للهروب من كتائب الجيش . قال "مايك" أنه وبعض زملائه شكروا الله لأنهم كانوا وسط من كتبت لهم العودة سالبين . حيث فقد كثيراً منهم بعض الأطراف أو أصابهم العمى ، أو بعض الشظايا التي ستبقى إلى الأبد في أجسادهم .

لم يجرِ "مايك" أبداً شيئاً مشابهاً لتلك المشاعر من قبل عندما عاد إلى الولايات المتحدة من كوريا . ثم رآها ، واقفة على الرصيف . امرأة جميلة قتل زوجها في الأيام الأولى للحرب . لقد قابلت كل سفينة جنود قادمة على الرصيف وهي تغنى "فلبيارك الله أمريكا" ، مثلما فعلت "كيت سميث" و"ريتنى هيوستن" ، بكى الجنود ، ضحكوا ، سرخوا من الفرح مستمعين إليها وهي تغنى بكل ما في قلبها . "مايك" وأصدقائه عادوا إلى الوطن من جديد ! .

إن تجارب ماضينا ، مثل رسو السفينة ، تنتج نوعاً من المشاعر التي تثير لهيب الأفكار الإبداعية . للعودة إلى الوطن مرة أخرى ، يجب أن تكون في مكان ما ، حتى تحصل على تلك المشاعر ، يجب أن تריד شيئاً ما بشدة .

المشاعر الصادقة هي وقود الإبداع .
الأدوات والمشاعر هي شيء يخصك .
حان الوقت لتفكير بنوع من التحرر !

توماس إديسون : ملهم

"توماس ألفا إديسون" هو أحد المفكرين المتحررين التسعة في قائمنا والذي لا يعرفه أحد منا شخصياً . فقد جاءت أفضل معلوماتنا حوله من "جيم نيوتن" وهو من فورت مايرز بولاية فلوريدا ، وله أعمال غاية في التميز . إن كتاب "جيم" المحفز ، "أصدقاء غير عاديين" ، يتناول صداقته القوية بـ "إديسون" وعلاقة العمل بينهما وبين "هنري فورد" و "هارفي فيرستون" و "تشارلز ليندبيرج" ود. "أليكس كارل". لقد إلتقي "جيم" بكل هذه الشخصيات وأصبح صديقاً لتلك الدائرة من المفكرين وكانت تصوراته لحياتهم حقيقة ورائعة . "جيم" البالغ من العمر ٩٠ عاماً الآن ، قام بإنشاء منتزه "إديسون" في فورت مايرز وهو في العشرينات من عمره . وقد كان يعامل كأحد أبناء "إديسون" من قبل "مينا" و "توماس إديسون" .

سرد لنا "جيم" في عام ١٩٩٤ بعضًا من صفات المخترع العظيم : سجل "إديسون" ١,٠٩٣ براءة اختراع^(١) . إنه بحق مؤسس البحث المعاصر ، والتطوير ، والمصباح الكهربائي ، والفنونغراف ، والصور المتحركة الأكثر إثارة ، وفكرة فريق العمل العلمي . ولقد كانت معامله من بين أول المعامل التي شجعت التعاون بين العلماء ، وكانت معروفة

^١ - كان "توماس إديسون" يقدم اختراعاً جديداً بمتوسط كل ١٠ إلى ١٢ يوماً. إن كثيراً من اختراعاته الطيبة والنافعة للبشر لم تسجل براءة اختراع ولكنها أتيحت للبشرية على الفور .

توماس إديسون : المعلم

بأنها أولى معامل البحث . وقد كان "إديسون" أصم تقريباً ، وهذا ما جعل جهود التعاون أكثر تحدياً ، كما كان معروفاً بحبه للخير وكان شاعر التكنولوجيا .
قال "جيم" لقد كان "إديسون" شخصاً يحب التعاون بشكل كبير ، ويرفض اقتراح البعض أن يعمل بمفرده . وكان دائماً يشارك من حوله . قال "إديسون" :

" في بعض الأحيان يتحدث إليَّ الناس وكأنني المخترع الوحيد . وهذا هراء !
أين سأكون بدون تشارلز باتشلر ، وستينميترز ، وجاك كيوزي ، والآخرين جميعاً ؟ "
" لا يمكنك أن تجد مثل هذا المزيج من فريق العمل كما هو لدينا في مينلو بارك ،
لقد عملنا جميعاً كفريق "

ان هذا المخترع الشهير يتمتع باستقرار نفسي نبع من تجاربه في الكيمياء منذ طفولته ، ولم يكن ليستسلم بسهولة لأنَّه جرب الفشل ، وبعد ألف من التجارب الفاشلة في محاولة لتطوير المصباح الكهربائي ، أنهى الأمر ببساطة بقوله ، " إننا نحقق نجاحاً ."

ندوة ساراسوتا

دعونا "جيم نيوتن" لما أسميناها "ندوة سبيستا كي" في ساراسوتا بولاية فلوريدا ، في منزل "مايك" ، حول موضوع الإبداع و "توماس إديسون" . وقضينا ساعات حول طاولة "جمعنا في المكان الذي خصصه "مايك" لطبخ العقل" ^(٢) نتحدث عن "إديسون" ، و"هنري فورد" . لقد كان لقاء لا ينسى ، فقد قادتنا معرفة "جيم" الأولى وفهمه العميق لعقربية "إديسون" إلى اكتشاف التقنيات الإبداعية التي استخدمنا في معامله ، وقدم لنا "جيم" مضمراً من أقوال "إديسون" المباشرة . وقمنا بنسخها بحذر وفكربنا في معانيها دائماً .

١ - مطبخ العقل هو تحفيز إبداعي لمركز الفريق في البيت ، فلا تترك أنت وعائلتك عقولكم في العمل أو المدرسة ، فالإبداع عملية لا تنتهي ، وستقرأ عن تلك المطابخ فيما بعد .

■ التفكير خارج الصندوق ■

” الإِجَابَةُ هُنَاكَ إِنْ كُنْتَ سَتَبْحُثُ عَنْهَا،
فَلَا تَتَوَقَّفْ أَبْدًا عَنِ الْبَحْثِ ”
” السر وراء الشهرة في العمل هو أن تخلق شيئاً
يدفع الناس للحصول عليه ”
” إن أعظم اختراع في العالم هو عقل الطفل.”

بالتعرف على تفاؤل ”إديسون“ وقدرته العالية على الإحساس ، ختم ”جييم نيوتن“ رسائله : ”الأفضل مازال آتياً“. يعد كل من ”جييم“ و ”إلي نيوتن“ نماذج رائعة لطموحاتنا ، حيث حملهم حماسهم ولهفتهم للحياة خلال سنوات نضجهم إلى أن يكونوا مشاركين فعالين في العالم من حولهم لا إلى أن يكونوا مشاهدين . بينما نتنزه حول منزل ”إديسون“ في فورت مايرز ، توقف ”جييم“ في مدخل رصيف القارب الطويل الخاص بـ ”إديسون“ .

فقد كان ”إديسون“ يخرج كل صباح تقربياً عندما يكون في فورت مايرز ويجلس في نهاية الرصيف الممتد على الخليج ، يحمل الصنارة ، ويسقط الخيط في الماء لكنه لا يضع الطعام في الخطاف .

أقر ”إديسون“ باستغلاله لاتفاق الصيادين عندما اعترف له ”جييم“ قائلاً : ”إنني أصيد بلا طعم حتى لا يزعجني أحد ، سواء رجل أو سمكة“ .
وقد أطلق ”جييم“ على أسلوب ”إديسون“ في التأمل ”الصيد الكوني“ . (لقد طلبنا من رسامنا ”لاري برودو“ أن يرسم صورة له ”إديسون“ وهو يقوم بـ ”الصيد الكوني“ كهدية) ، وقد قال ”جييم“ إن ”إديسون“ كان يصيد الأفكار من النهر ، ولقد اكتشفنا أن هناك درس خالد لكل إنسان في قصة الصيد الكوني ، فيمكنك أن تجد الإبداع في نهاية الصنارة إن كان الخيط في الماء ولم تتوقف أبداً عن البحث ، كما قال صديقنا ”ستيف فاف“ . لقد عرف ”توماس إديسون“ أهمية العمل بالتعاون مع الآخرين ، والتأمل بمفرده .

على الرغم من أن ”توماس إديسون“ كان الوحيد من ضمن النماذج التسعة الذي لم يعرفه أحد منا شخصياً ، بفضل ”ثيو“ و ”دانيل كوكس“ و ”جييم“ و ”إلي نيوتن“ ، شعرنا أننا عرفنا جوهر هذا الرجل ، فلقد ألهمنا حتى هذا اليوم ، وسيلة لهم طلاب الإبداع ما بقى من الزمن . تتضمن ممارسات ”توماس إديسون“ ما يلى : -

توماس إيسون : المعلم

- التجربة .
- البحث .
- الاحتفاظ بصفات الملاحظات .
- العمل الجماعي .
- التأمل والتعمق الشخصي .
- الوثوق في الآخرين .
- الإصرار .

معادلة النجاح ذات النقاط التسع

$$\frac{\text{المشاركة} / \text{الاطلاع} / \text{الالهام} + \text{الناس} / \text{المكان} / \text{المنتج}}{\text{التصور} + \text{الطريقة}} = \text{الاهتمام} / \text{التعاون} / \text{الابتكار}$$

نشأت معادلة النجاح ذات النقاط التسع تدريجياً من خبراتنا الناتجة من خلال علاقاتنا بالعملاء المختلفين حول العالم ، وعلاقاتنا بالأفراد ذوي الإبداع المتميز في كل تخصص تقريباً ، وعلى الرغم من غموضها منذ الوهلة الأولى ، إلا أن المعادلة أثبتت صحتها في التطبيق والتنفيذ عند التحليل ، وفي نهاية هذا الفصل سوف تراها أكثر وضوحاً وفعلاً بالنسبة لك .

إننا نشارك باستمرار في مشروعات مع الشركات المختلفة لإثراء ثقافتها ، فمساعدة هذه الشركات على التحول من ثقافاتها الحالية إلى الثقافات الإبداعية تعد مبدأ ثابت لدى جمعية التفكير الإبداعي ، وأحد الأنشطة الرئيسية لعملنا .

لقد شجع "جاك ويلش" رئيس شركة جنرال إلكتريك "مايك" عندما كان يعمل معه قائلاً : "اصدر كتابك ! " ، ولهذا فإن المعادلة التي نحن بصدده تفسيرها ، لها تاريخ مليء وناجح ، له جذور عميقه في مهام التشاور الإبداعي ، والتحول الثقافي ، وبناء الفريق ، والتطور الواضح ، ومشروعات البناء التي قمنا بقيادتها على مر السنين . لقد تم تطبيق كل عنصر من العناصر التسع للمعادلة في مشروعات مع شركات كثيرة منها : جنرال الكتريك ، جونسون آند جونسون ، أونز كورنينج فايبر جلاس ، AT&T ، آبل للكمبيوتر، إنترجي، موتورولا ، جلاكسو فارما سيوتيكا .

عادة ما يحدث الفشل في العمل والحياة الشخصية عندما يفقد الناس التركيز ، ولقد أدركنا بشكل فطري أنه بدون التركيز والاتجاه، فإن الطاقة والموهبة والقدرة تكون ضعيفة. ان أكثر الأفراد فاعلية يعرفون قيمة تركيز مواردهم على أهداف ونقاط محددة ، وعلى الرغم من أن معظم الناس يدركون هذا المبدأ ، فمازالوا يفشلون في توجيه جهودهم تجاه هدفين أو

■ التفكير خارج الصندوق ■

ثلاثة من الأهداف الرئيسية مجتمعة ، ولذلك فإن معادلة النجاح مصممة لمساعدة العاملين على تحديد الهدف .

عادة ما يُعيد الأفراد والمؤسسات المحاولة مرة ثانية بكل طاقاتهم ، وذلك بسبب فشلهم في استيعاب الصورة الكاملة أو التصميم الكلى للمشروع . لذا نقول : إن المنظور الناتج من فهم وتقدير الصورة الكاملة يمكننا من التعرف والتركيز على التفاصيل المطلوبة لإنجاز المهام العديدة المطلوب القيام بها بنجاح . لقد كان فريق عمل مدخل مجمع عالم والت ديزني مثلاً ممتازاً لفريق يحافظ على التركيز على الصورة الكاملة باستمرار ، وكذلك يحافظ على هذا المنظور في التصميم حتى مع أدق تفاصيل المشروع . إن طرح سؤال مثل : "ما الفريد بشأن هذا المشروع ؟" يمنحك المنظور الذي تبحث عنه .

إن التركيز على المشروع يسمى " تحديد نطاق البحث " . لذا فقد تم تطوير معادلة النجاح لتجعل إبداعنا ، ومواردنـا ، وطاقاتـنا مركزة على تلك المهام فقط ، تلك المهام التي يجب القيام بها من أجل الإنتاج . إن هذه العملية - عملية التحديد - تساعدـنا على تجنب ضياع الوقت والطاقة والموارد الثمينة . ويجب أن تعرفـنا نشير إلى تلك المكونات المحددة للمشروع الناجح على أنها أوامر يلتزمـ بها .

إن المعادلة ترتبط بالعمل ، والاتجاهات الثقافية الكبيرة ، والتكنولوجيا وسرعـانـ ما تتحولـ لتصبحـ مبادئ إرشادية وافتراضـات ومتقدـات نلتزمـ بتطبيـقـها لسنوات كثـيرة . تتألفـ المعادلة من عـناصرـ ثلاثة تعدـ من النـتـائـجـ النـهـائـيةـ المرـغـوبـةـ ،ـ هـيـ :

الاهتمام
التعاون
الإبداع

وستبدأ مناقشـتنا حولـ المعـادـلة ذاتـ النقـاطـ التـسـعـ بالـنـتـائـجـ الـأـخـيرـةـ ،ـ وهـيـ الـاـهـتمـامـ
والـتـعاـونـ والإـبـدـاعـ .ـ (ـ وـسـوفـ تـمـ منـاقـشـةـ الجـزـءـ الـأـوـلـ مـنـ الـمـعـادـلـةـ لـاحـقاـ)ـ .

الاهتمام

"إن أردت أن تهتم بشخص ما ، فعليك أن تستحوذ على عقله وقلبه"
- روبي و. ديزني -

لقد قال "روبي ديزني" هذه العبارة لـ "مايك" ذات يوم ، عندما لاحظ حشوداً من الناس تتجه إلى ديزني لاند . إن احترام الآخرين لهذا الشخص هو واحد من أكثر القدرات الإنسانية المرغوبة ، ولا تتعلق هذه الصفة بمن يقومون بالأعمال الجيدة فقط ، فإن إيجاد الحلول للمشاكل الاجتماعية التي لا تعد ولا تحصى والتي تواجه العالم اليوم يتطلب موقفاً يهتم اهتماماً حقيقياً بالناس ، يناضل الإنسان من خلاله لتغيير الوضع الحالي .

لقد اعتُبر الاتجاه "المهتم" ذات مرة "بسبيطاً" . ولكننا نعرف الآن أن ما هو "بسبيط" يعد حقاً هو الأصعب ، ونعرف بأن أهم الأهداف عادةً ما تكون الأصعب في تحقيقها . لقد كانت "ديان" في عملها المستمر مع عملاء لشركة حول العالم ، مدركة أن الاهتمام غالباً هو الرابطة المفقودة في التغيير التنظيمي أو الثقافي ، وبتعبير آخر ، قد لا يشعر بعض الناس بأهمية هذه الرابطة ، أو قد تشعرهم بالخوف ، ومهما يكن السبب ، فلا يمكننا التأكيد - بشكل كاف - على مدى صعوبة دمج الاهتمام بالمارسة الفعلية .

إن المهتمين يشعرون بحق بإحساس شديد تجاه الاحتياجات البشرية ، ويلاحظون ما يجب القيام به لتصحيح المشاكل ، لذا فإن القيادة تتم عن طريق العاطفة ، والإخلاص ، والالتزام ، والرغبة في المثابرة . إن الإصرار على القيام بالصعب يأتي من الإحساس بالاهتمام العميق باحتياجات البشرية ، وأيضاً بالنجاحات التي حققتها البشرية . لقد لفتت "مارجريت (بيج) كوشمان" عمرها في مهنة التمريض ، وكانت تؤكد على أهمية الاهتمام في قيادتها للمرضى ، لذا فقد حازت على النجمة الذهبية لمساعداتها في التمريض ولتقديرها لإنجازاتها المثلية في الاهتمام . لقد بدأ أصدقاؤنا "فال" و "بيل هالamanداريس" ، في إنشاء مؤسسة هامة تسمى "معهد الرعاية" في واشنطن وذلك للمساعدة في تقدير الناس ، وتحفيز روح الاهتمام داخلهم .

ويقدم هذا المعهد جوائز سنوية للأفراد الذين يقدمون ما يعبر عن الرعاية بطرق مثالية ، لذا فإن "فال" و "بيل" استحقاً أكبر تقدير ، لقدرتهم الاجتماعية الفريدة على قيادة

■ التفكير خارج الصندوق ■

العمل ، مما يزيد من الوعي بتلك الصفة الفريدة في الشخصية الإنسانية ، فقد قدمت جمعية التفكير الإبداعي الأمريكية أعلى جائزة لـ " فال " و " بيل " تقديرًا لجهودهما في تأسيس معهد الرعاية . وذلك في الاحتفال السنوي بالإبداع ، الذي يقام لتقدير من قاموا بمساهمات هامة من أجل الإبداع .

"أكون أو لا أكون" هي ذاتها أن " ترعى أو لا ترعى ". إن شعورك بكونك شخصاً له شأنه ، ويقدر ذاته هو ما يجعلك تسعى وراء حلول أكثر المشاكل المزعجة . وكما قال " روبي ديزني " لـ " مايك " : يحتاج العالم إلى المزيد من العقول والقلوب التي تتميز بقدرتها على الرعاية .

إن من يهتمون يرون الاحتياجات التي يجب القيام بها .
إن الاهتمام يحل مكان اللامبالاة .
التحفيز هو نتيجة الاهتمام .

التعاون

"استأصل البيروقراطية التي تخنق التعاون والمشاركة"

- جاك ويلش ، رئيس شركة جنرال إلكتريك .

إن التطور في المنظور القيادي قد قدم المزيد من الجهد التعاونية ، وكانت القيادة المعتمدة على " فريق العمل " هي النتيجة المباشرة لهذا التطور . هناك الكثير من المعارف والمعلومات المتاحة اليوم بشأن ما يجب القيام به من أجل النجاح ، فلا يوجد من هو ذكي بما يكفي للعمل بمفرده ، لأن الأمر قد تعدد الرغبة في التعاون - من أجل العمل فقط - إلى الاحتياج ، احتياج كل منا للأخر .

إن المخزون الكبير من المعرفة المتزايدة الذي يصاحب تبادل المنفعة أمر متناقض ، فلقد مكنت التكنولوجيا شخصاً واحداً من إنجاز المهام المستحيلة ، وفي ذات الوقت جعلت هذه التكنولوجيا من اتصال هذا الشخص بالآخرين أمراً ضرورياً وذلك لضم مساهماته إلى مساهماتهم من خلال مشاركة الوظيفة والطرق الإبداعية .

معادلة النجاح ذات النقاط التسع

وبما أن العمل الجماعي أصبح ضرورياً أكثر وأكثر ، فإن روح التعاون أصبحت ضرورة لا غنى عنها ، فعلى الرغم من أنك قد تعمل بمفردك ، فإن الوسائل والموارد التي تستخدمها قد تم تطويرها من قبل الآخرين . إنك بلا شك على اتصال دائم معهم من خلال استخدام التكنولوجيا ، ولهذا فإننا لا نستطيع أن نعمل بمفردنا تماماً ، حتى العمل في عزلة أيضاً يتطلب درجة معينة من التعاون ، فالحياة مع شريك إذن تتطلب درجة أعلى ومزيد من التعاون ، ويعتبر آخر ، كونك غير متعاوناً أصبح مناقضاً للحصول على اتجاه . حتى هؤلاء الذين يمتلكون " اتجاهًا " لا يمكن اعتبارهم أعضاء فريق حقيقيين ، فلا بهم ما تقوم به وحدك ، لأن التعاون والتفاعل مع الآخرين والتكنولوجيا المعقّدة بشكل متزايد ضروري للنجاح .

المتعاونون فقط هم الذين يخلدون بآعمالهم ، ومن يعملون فرادى إلى فناء .

يخلق السلوك التعاون القوة والنجاح .

إن أسلوب القيادة التعاوني يتطلب التعاون .

الإبداع

الإبداع هو عمل الجديد وإعادة تنظيم القديم بطريقة جديدة .

على مدار السنوات ، أصبحت الإنتاجية والجودة من القوى القيادية في العمل ، ومع ذلك ، فالإبداع والتفكير المتحرر يتجاوز تلك المحفزات التقليدية كمحرك جديد يعمل على تشغيل القدرة التنافسية في السوق العالمي ، وقد أنسنا جمعية التفكير الإبداعي الأمريكية بشكل خاص لتنمية وتشجيع ومشاركة التفكير الإبداعي العظيم . ولأننا شعرنا أن الوقت قد مان للإبداع والابتكار وذلك لتلقي التقدير الحقيقي كأحد القوى الدافعة الأساسية في الحياة . والجمعية تشجع على إدراك أهمية الإبداع ، والمساعدة في تحفيذه .

لم تعد نفس الحلول القديمة مفيدة في الوقت الحاضر ، فقد بدأ الناس يملون سريعاً من التذمر ، والصور المقلدة ، والتزييف ، فالمكان الذي يفتقر إلى الإثارة ، أو الخيال أو

■ التفكير خارج الصندوق ■

الابتكار أو مصادر الترفيه يكون كثيراً بل فاقداً للحياة ، يكون أرضاً قاحلة مستهلكة ، فمن يستطيع تخيل الحياة بدون :

- السيارة المناسبة .
- التلفاز.
- جهاز التسجيل .
- شاشات السينما .
- الغسالة / المجففة الأوتوماتيكية .
- الحاسب الشخصي .
- الأنسجة القابلة للفصل والارتداء مباشرة دون كى .
- الرحلات .
- الهواتف المحمولة .
- الفاكس .
- مجففات الشعر .
- أجهزة الفيديو .

إن حاجة المستهلك ، "هي التي أدت إلى إنتاج هذه المنتجات". "إبتكر شيئاً لي". هل تجib دعوة الإبتكار ؟ عندما طلب من " والت ديزني " عمل جزء آخر لفيلم الكرتون الشهير " ثلاثة خنازير صغيرة " ، رفض قائلاً : " لا مزيد من الخنازير ! لا يمكن أن تتفوق خنازير على بعضها ". فهو لا يرى أي إبداع في التكرار ، فالتشابه والتكرار هما نقاط ضعف الإبداع . (لكنه استسلم تحت ضغط شركائه وقام بعمل جزء آخر من الفيلم ، ففشل) .
إن الابتكار والتجدد والأصالة هي قوام الحياة لأي شركة أو مؤسسة أو حكومة . وقد لا يعني هذا ابتكار منتجات جديدة يقدر ما يعني ابتكار طرق جديدة لتسويقها . ربما لا يكون الأمر مهماً بالنسبة لك لتحصل على الأداة الأحدث بقدر ما يهم أن تحصل على أكثر الأدوات تجديداً . لقد حققت بعض الشركات نجاحها الكبير معتمدة على الأصالة ، وتعد " ديزني " أحد الأمثلة الممتازة التي توقع منها عاملاتها الأصالة ، مع الابتكار والتجدد ، وقيم الأسرة الجيدة . إذا قمت بعمل ناجح ، انتقل إلى آخر .

معادلة النجاح ذات النقاط التسع

إن التجديد والابتكار والأصالة تضرب بجذور عميقه في التربة الخصبة للإبداع ، وتجعل من الإبداع في البحث أساساً للبقاء فترة أطول من الزمن . فمازال البحث عن علاج لبعض الأمراض مثل نقص المناعة مستمراً . لذا يجب علينا أن نكتشف طرقاً للتحكم في الكوارث ، والحيشرات ، والبكتيريا . ففي كل مكان تنظر إليه : من المواصلات إلى الإسكان ، ومن الطب إلى الرسوم المتحركة ، ومن الاحتياجات الاجتماعية إلى التسلية ، ومن الاتصالات إلى التعليم - لا ينتهي أبداً التحدي لإبداع طرق وأساليب أفضل .

الإبداع هو القوة الدافعة في الحياة .

نحن في حاجة إلى منتجات جديدة وأصلية .

الرغبة الملحة للإبداع ستتحقق .

نحن نحصل على المزيد والمزيد من النسخ لكن الأصل واحد .

إن المكونات الثلاثة لمعادلة النجاح : (الاهتمام والتعاون والإبداع) قد تبدو سطحية ، وبالنظر إلى القيمة الظاهرة لها نجدها بالفعل سطحية ، ولكن عند قيامك بإضفاء طابع شخصي عليها - هنا فقط - لا يمكن الاستغناء عنها . فالاهتمام لا ينجز شيئاً حتى تشارك فيه مع مؤسستك . ولا يمكن لأحد أن يدعي - بشكل حقيقي - أنه لا يستفيد من بيئه أكثر رعاية ، فمثل تلك البيئة يمكن أن تحدث إضافة إلى العامل الرئيسي لأي مؤسسة .

يفيد التعاون الأفراد والمؤسسات بنفس المقدار تقريباً ، ولذلك فإنه لابد أن تتعاون ، كما يجب أن تتحمل مسؤولية التعاون وأن تجعله مفيدة لك ولظروفك . من الممكن أن يكون للتعاون وجه في المؤسسة "أ" ووجه آخر في المؤسسة "ب" . لكن التعريف العام لا يختلف . ولكن ما يعنيه التعاون لأفراد محددين - مع التسليم ببيئاتهم وأنشطتهم المحددة - قد يختلف تماماً .

يعد الإبداع شيئاً شخصياً بشكل خاص . ويتخذ كل من الأفراد والمؤسسات هوية تعتمد على التزامهم بالإبداع ، ومن الممكن أن تكون بدرجة ضئيلة أو غير واضحة ، لكن هذه الدرجة التي تثير حياتنا سوف تؤثر على من حولنا . إن الإبداع هو أي شيء غير سطحي ، إنه يمثل الجوهر الرئيسي لحقيقةنا ، وهو سبب قيامنا بما نقوم به . فإن كانت

■ التفكير خارج الصندوق ■

لدينا مشاكل فيما نقوم به ، أو في مؤسساتنا ، أو في النتائج التي نحصل عليها ، فإن الحل يتطلب الإبداع .

إذا ما سخر أحد المتشائمين من فكرة الاهتمام والتعاون والإبداع فهذا فقط لأنه يجهل قيمتها ، إنه لم ير أبداً الفوائد العظيمة للمكونات الثلاثة التي قد تغير الحياة ، أو تغير حاجة الناس الملحة لأى شيء ، إن التجربة البشرية هي أكثر الأدلة المثيرة المؤيدة للاهتمام والتعاون والإبداع . فهي مميزات محمودة لأنها تحسن من حياة الأفراد . ولكن نصفها بتعبير آخر أكثر تحديداً ، فإننا نقول : إنه بدون ترسير أساس من الاهتمام والتعاون والإبداع الحقيقي ، فلن تجد ما تعتمد عليه باقي معادلة النجاح . إذا بدا كلامي كنصحية فاعتبره كذلك لأننا حاولنا أن ندخل تلك المكونات الثلاثة في حياتنا . بطرق عديدة - سنقوم بذكرها فيما بعد - جلب لنا كل من الاهتمام والتعاون والإبداع الثراء الذي نتمتع به اليوم . إن المكونات الثلاثة هي الطريق التمهيدى فى طريق أى فرد للنجاح ، وبدونها لن يكون لديك ما تعتمد عليه . قد يتخذ بعض الناس طرقاً مختصرة للنجاح . لكنهم عادةً ما يفشلون .

مواجهة الحقيقة

لا يمكنك أن تجعل شخصاً ما أكثر اهتماماً بأن تقول له ببساطة ، " عليك أن تكون أكثر اهتماماً ".

فأكثر المواجهات المقنعة تفشل في إنتاج العاطفة الالزمة لتدعم الالتزام بالاهتمام على المدى البعيد ، لكن يمكن التأثير على العقول والقلوب فقط من خلال تجربة راسخة مبنية على الثقة .

لا يمكن أن يتم التحكم في شخص ما حتى يكون متعاوناً ، إلا نادراً ، وبشكل مؤقت وليس هناك ما يمكن الفرد من أن يشارك مع فريق ، فالمحيط التعاوني مستحيل دون رغبة حقيقية في أن تكون جزءاً من الجهود التعاونية أو الروح المتعاونة .

إن تحريك عصا سحرية فوق رأس شخص ما وقولك له " سوف تبدع " - وهو ما يسمى " التحفيز " - لن يؤدي إلى جعل هذا الشخص مبدعاً ، وهناك طريقة لكشف النقاب عن

معادلة النجاح ذات النقاط التسع

تحفيز الإبداع ليشعر الشخص - بشكل خاص - بالحاجة إليه ، ويرى تصوراً لما هو ممكن . إن الفعل الحقيقي لإبداع شيء ما يتصل بقوة بالحافز .

وبالتالي فإن تنمية تلك الصفات الثلاث - الاهتمام والتعاون والإبداع - يجب أن ترتبط بطرق تحقيقها داخل حقيقة السلوك البشري . يجب أن تصبح حقيقة ذات معنى ، بدلاً من مجرد كونها صفات سطحية ، يجب أن تكون صفات عملية بدلاً من كونها مجرد نظريات ، فمن إحدى الصفات المذهلة التي أذهل بها " والت ديزني " العالم ، أن يحلم أحلاماً ممكناً التنفيذ ، لا أحلاماً كبيرة فقط .

فكرة في الصفات الثلاث ك مهمة ، فبمجرد أن تؤمن بأنها أهداف عظيمة وسهلة المنال ؛ سوف تكون مستعداً للعثور على الوسائل التي تتحققها . وتكون خطوتكم التالية هي توضيح سبب التأثير المطلوب التي صممتم هذه الصفات لتحقيقه .
إن ما يسبق هذه الصفات في معادلة النجاح هي الطرق الموافقة والمعروفة بـ :

المشاركة
الاطلاع
الاهتمام

المشاركون يهتمون

إن المشاركة هي الوسيلة الأولى لغرس اتجاه الاهتمام في شخصيتنا ، فعندما ترغب في تطوير الصفات الإيجابية للشخص المهم ، مثل : العاطفة ، والالتزام ، والإصرار ، فإن الوسيلة لذلك هي أن تجعل هذا الشخص مشاركاً ، فلا يكفي أن تحاول جعل الناس يشعرون وكأنهم جزء من شيء كبير ، بل يجب أن يشعروا بأنهم كل متكملاً .

يمكنك أن تشاهد مباراة في التلفاز ، أو من المدرجات أو من الخطوط الجانبية ، لكنك لا يمكن أن تدعى أنك مشارك تماماً إلا عندما تكون مشاركتك في المبارزة حقيقة . من أهم الحقائق التي تعلمها " مايك " من " روبي " و " والت ديزني " أن الناس ترغب في المشاركة ، فإن لم يشاركوا ؛ فإن هذا يعود إلى عامل غير طبيعي في شخصياتهم . إن الناس بشكل طبيعي ترغب في المشاركة ، إنهم يريدون أن يكونوا لاعبين ومسارعين وجزءاً من

■ التفكير خارج الصندوق ■

المجموعة . إن كونك مشاركاً يحقق رغبة الآخر في المشاركة ، فالمشاركة تنتج شعوراً بالانتماء . جرب بنفسك ، فالللاحظة لا تكفي ، ليس هناك أوقع من أن تقوم بالأمر بنفسك .

الاهتمام هو نتاج المشاركة ، أو على الأقل أحد أجزائها . إن العروض المسرحية التي تعرض مرة واحدة ، والعلاقات السريعة ، و الصداقات العابرة على الرغم من كونها مفتعلة ، إلا أنها - على نحو خاص - لا تؤدي إلى الالتزام والإخلاص لأجل طويل . إن الأسلوب المشارك لقيادة وتنظيم الناس قد ظهر لحاجة متزايدة من قبل فريق العمل ، كذلك فإن شيوع المشاركة الحقيقية ليس بسبب الرغبة الطبيعية في الانتماء فقط ، ولكن أيضاً بسبب أن المشاركة المتزايدة تؤدي إلى النتائج المتزايدة . يعد الاهتمام والمشاركة من الأصدقاء الأوفياء .

إذا أردت أن يشعر الناس بالاهتمام فاجعلهم مشاركيين .
يريد الناس أن يشاركون في الفعل ، فاسمح لهم بذلك .
انتهج أسلوباً مشاركاً لتجعل الأفراد يشاركون .
مكنت التكنولوجيا من المشاركة والاتصال دون سلطة أو وسيط بين شخصين .

المطلعون يتعاونون

قال " نورمان برينكر" صاحب المطعم الشهير والذي قرأنا لمحة عن حياته من قبل : " عليك أن تعرف شيئاً لتقوم بعمل شيء ما " ، فالمعرفة والمهارة والقدرة يمكن تطويرها فقط عندما تكون مطلعين ، وعلى الرغم من أنه من الممكن أن يتلقى شخص ما أمراً بأن يكون متعاوناً فيكون ، إلا أنه لا إجبار على التعاون ، فعادةً ما ينتهي الأمر بمن يتصرفون ضد رغبتهم بمقاومة القيادة ، أو تزييف موقف متعاون . لكن من يشاركون بالفعل في العملية ويعرفون ما يحدث في المؤسسة يشعرون بالحافز إلى التعاون . ويتخذ هذا الحافز الضروري للجهود التعاونية مكانة أكبر وبسهولة عندما يحافظ الناس على اطلاعهم . عادةً ما يكون العمل بدون معلومات أمراً غير مسئول ، لقد سمعنا شكاوى دائمة من عملاء يقولون : " نحن لا نقوم بتنفيذ أي شيء هنا ، فشركتنا تقسم الأفراد إلى فرق ،

معادلة النجاح ذات النقاط التسع

وتعلمنا أننا أصحاب سلطة ، لكن لا شيء مما نوصي به يتم أبداً ، فنحن خارج دائرة الضوء تماماً ، لأننا نفتقر دائماً إلى معلومات عما يحدث بالفعل في شركتنا ” . إن قيمة المعلومات تعمل في كل الاتجاهات ، من الأعلى إلى الأسفل ومن الأسفل إلى الأعلى ومن الداخل إلى الخارج ومن الخارج إلى الداخل ، وهناك تصنيف مشهور للمعلومات التي تميز البيانات ، هو :

١. من الجيد أن تعرف .
٢. إنك بحاجة إلى أن تعرف .
٣. إنك بحاجة إلى أن تعرف بشكل إيجابي وقاطع .

حتى يكون الناس مطلعين بشكل مفيد ،فهم يحتاجون إلى إدراك المستويات الثلاثة ، فمعرفة المعلومات التي ” من الجيد أن تعرفها ” ، عندما لا تكون أساسية ، يشعر أفراد الفريق بأنهم مشاركون . وكذلك فإن حجب أي نوع من المعلومات يمكن أن يؤدي إلى تحطيم روح الفريق . الأفراد المطلعون لديهم : الحقائق ليتصرفوا ، والمعرفة لينجحوا .

من يقفون خارج دائرة الضوء لا يتعاونون .
اطلاعك أساسي وتحتمي قبل أن تقوم بالفعل .
يتعاون الأفراد عندما يعرفوا ماذا يحدث .

المهمون يدعون

يبدو أن بعض الناس يتميزون بالإلهام . وأن لديهم الكثير منه أكثر من غيرهم . لكن ما الإلهام ؟ هل هو المظهر الجيد ؟ الجاذبية الشخصية ؟ الحضور الذهني ؟ المستوى الاجتماعي ؟ المستوى المعيشي ؟ القوام ؟ السمعة ؟ الجاذبية ؟ إن كل تلك الصفات هي أجزاء منه . لكن القدرة على إلهام الآخرين أكثر من ذلك ، بل تتعدى مجرد الحصول عليه .

■ التفكير خارج الصندوق ■

يصلنا الإلهام من خلال من يحققون النجاح الهائل ، والأهداف الجديرة بالاهتمام في حياتهم لصالح الآخرين ، كذلك نشعر بالإلهام - بشكل خاص - من أصحاب القيادة الجادة الذين يتغلبون على المصابع . فأرواحنا تتنشى عندما يقوم شخص ما بعمل يجعل الحياة أفضل وأجمل للآخرين . إن الإلهام الحقيقي ينتج من إنجاز الأفعال أو من إبداع شيء جديد ، أو من إحياء شيء قديم يفينا بشكل مباشر أو غير مباشر .

إن القيادة الملهمة يُصتفق لها وتكافأ بالتقدير والمال والجوائز والإعجاب والشهرة الاجتماعية . ومع ذلك ، فهي ليست منهجاً يقدم في مدارس الأعمال ، فلم أجد أبداً " إدارة ملهمة " مدرجة في السيرة الذاتية لشخص ما كشيء ثمين أساسي ، ومع ذلك ، فإن الإلهام هو التحدي المبدئي لكل قائد لأنه أحد مكونات الإبداع ، والعكس صحيح .

ونحن نؤكد على الصلة بين الإلهام والإبداع ، ونوصي بتصميم وتنفيذ تلك الصفات الأساسية في مؤسستك عند استمرارك في القراءة . عندما نقول إن القيادة الملهمة ضعيفة أو تفقد عنصر الاتصال في المؤسسة ، فإننا نتحدث من منطلق الخبرة وتحليل العمل الذي تقوم به لمساعدة المؤسسة على التطور والنمو ، فمن الواضح أننا نقوم بأقصى جهودنا لمساعدة القادة على إلهام وتشجيع أنفسهم والأفراد .

يأتي العملاء إلينا وهم يتوقعون منا أن نتحدث إلى موظفيهم ونشجعهم . إنهم عادةً ما يدركون أنهم يطلبون منا أن نكون أمثلة في مجال الإلهام . حيث إننا نعمل مع الشركات ، الكبيرة والصغيرة ، فنحن من حين لآخر نرى أمثلة لقيادات مذهلة . وكثير ما نرى أشخاصاً في مناصب قيادية لشركات يمكنهم أن ينافسوا المخططين الاستراتيجيين ، ولكنهم لا يمتلكون القدرة على الإلهام ، في الوقت الذي نجد فيه أن موظفيهم في حاجة إلى أمثلة يقتدون بها .

عادةً ما تعين الإدارة المحفزة للقيادة المستشارين للقيام بالإدارة نيابة عنهم ، ولكن فيما عدا أن يعلمك المستشار بعض طرق فن القيادة الملهمة ، فإنه يتم إهدار أموال الشركة . إن المتحدثين المشجعين يمكن أن يكونوا مثل جرعة إضافية من القهوة ، تكفيك لفترة قصيرة ثم تحتاج بعدها إلى كوب آخر . ليس الحل إذن أن تقوم الشركة بتعيين متحدث محفز في كل مرة لتحفيز العاملين .

إن تعلم حرفة الإبداع هي أكثر الاستثمارات حكمة وإنتجالية للجميع في مؤسستك ، من المديرين إلى أصغر العاملين فيجب عليك أن تجعلها أولوية لتغذية وتطوير القادة المبدعين في

معادلة النجاح ذات النقاط التسع

مؤسستك ، فالابداع يخلق الإلهام والعكس صحيح ، ويصبح الأشخاص ملهمين بشكل طبيعي في بيئه إبداعية مليئة بالتحديات والمكافآت الحقيقية . وإذا لم يحدث ذلك فالقلق سوف يجتاح أى مدير شركة يفتقر إلى التحفيز فى مؤسسته .

الإلهام هو نتاج الإنجاز الفعال .

غالباً ما تحدث الإنجازات الفعالة في البيئات المبدعة ، لكن تعلم القيادة مع الإلهام لا يعني بالضرورة الإفراط في التحفيز . لكي تكون قائداً ملهماً فذلك يعني أن تقود موظفيك في رحلة استكشاف ، وذلك بتنظيم دورة إبداعية يتعلمون من خلالها التحفيز الذاتي .
يزدهر الإبداع حيث يكون الناس ملهمين ، لكن الإلهام مهارة قيادية تم نسيانها تقريباً . إن الإبداع والإلهام يطارد كل منهما الآخر في دائرة تجديد الذات ، ونحن نشعر بالإلهام من خلال ما نبدعه ، وكوننا نشعر بالإلهام يؤدي إلى أن نفكر بشكل متحرر !
لكي نجعل (الاهتمام والتعاون والإبداع) في صالحنا تماماً فإن الأمر يحتاج إلى العنصر الأخير في معادلة النجاح .

الناس

المكان

المنتج

الناس

" يسبب الناس المشاكل ويقعون فيها عندما يفتقرن إلى مقومات النجاح في البيئة التي يعيشون فيها " .

- والت ديزنى

لقد أصبح للتطوير والتدريب الأهمية القصوى في المؤسسات وذلك لأن المطلعين والمتعلمين يميلون إلى التعاون . إنه من دواعي سرورنا أن نرى مفهوم التنظيم التعليمي يُطرح للمناقشة مراراً خلال رحلاتنا حول العالم . منذ أن كان "مايك" يشغل منصب عميد جامعة ديزنى استمرت برامج التدريب التي طورها ، والعمل الذي قام به مع المؤسسات ليؤكد على

■ التفكير خارج الصندوق ■

أهمية تعليم المؤسسات ، وكان القليل من الأفراد الذين عملنا معهم هم الذين يستطيعون استخدام مفهوم الفريق في تنظيم متعلم للتركيز على أفكار وطاقات الأفراد بشكل أفضل من الأخوة "ديزني" .

وعلى عكس مقوله والت تتضح أهمية تدريب وتطوير الأفراد في مؤسستك :

يشارك الأفراد بشكل ناجح ويحلون المشاكل عندما يطورون المهارات للنجاح في البيئة التي يعملون بها .

يعلم معظم أصحاب الشركات الذين نقابلهم أهمية تدريب وتطوير الأفراد ، ولكن بسبب عدم استثمارهم القدر الكافي من الموارد المالية أو البشرية لتدعمهم معتقداتهم المهنية ، فإن خدماتهم تصبح غير جيدة . وعندما نوجههم إلى القضية ، فإنهم يقولون ؛ إن تدريب وتطوير الموظفين "أمر سهل" . لكن الكثير منهم - لحسن الحظ - قد بدأ الآن يقدر مدى أهمية وحيوية تطوير الأفراد من أجل البقاء ، فإذا لم يقتنعوا في أول لقاء بیننا ، فإنهم يغيرون رأيهم بمرور الوقت بعد انتهاء من العمل معهم ، فنحن نستمر في التأكيد على أهمية التدريب والتغيير الملائمين في المؤسسة .

عندما طرح "مايك" سؤالاً على "كارد ووكر" ، الرئيس التالي والمدير التنفيذي لـ " والت ديزني بروداشن" ، بشأن ميزانية تدريب أفراد التطوير التنظيمي ، قال "كارد" ، "انفق ما هو مطلوب ؛ لأننا سنسترد عشرة أضعاف". لكن المحاسبين يخافون عند سماعهم تعلیقات مثل هذه ! عندما نقابل أحد المديرين المؤمنين بقيمة الأفراد المدربين ذوي المهارات العالية ، فإننا نسعد بهم . ولقد كان "كارد ووكر" من هذا النوع من الرجال. لقد قمنا بتطوير برنامج من الدورات المتاحة في جامعة ديزني وبالتالي فعلى من يرغبون في مهنة دائمة وناجحة في ديزني أن يعملوا لإفادة شركاتهم بما تعلموه . وإلى يومنا هذا ، مازلنا نساعد الشركات على إعداد جامعاتهم الخاصة . نحن لا نتحدث عن برامج توجيه الخبراء الجيدة ، ولكننا نساعد هذه الشركات لعرض نطاق أكبر من فرص التعليم عالية المستوى وذلك بتعليم : كيفية الحصول على الموارد المفيدة ، ومعرفة الطرق السريعة للحصول على المعلومات والعديد من الوسائل الأخرى المتاحة . لكن مازال هناك الكثير من

معادلة النجاح ذات النقاط التسع

متخصصي التدريب والموارد البشرية يكرسون وقتهم وأموالهم في التفكير في المنتجات الذكية بدلاً من التفكير التخطيطي والتدريب المستقبلي .

المكان

" لدينا القليل من الأفراد دون المستوى . ولدينا الكثير من البيئات دون المستوى . حاول أن تثري بيئتك " .

- فرانك لوييد رايت

إن مكانك هو بيئتك والتحدي الحقيقي هو أن تثري بيئتك بقدر الإمكان ، فإن كنت قائداً ، فإن التحدي الذي يواجهك يتضمن إثراء البيئة التي يعمل فيها الأفراد الذين تتزودهم ، نحن هنا لا نتحدث بشكل خاص عن بيئة العمل الخاصة بك . ولكننا نتحدث عن البيئة التي تعيش فيها . وهذا يتضمن منزلك ومنازل كل من يعملون في مؤسستك ، إننا جميعاً يجب أن نعيش ونعمل في أماكن خصبة .

عادة ما تبدأ الشركات الصغيرة بخلق مركز فريق ، يستخدم أيضاً كمركز تعليم ، نحن نساعدها على تصميم بيئات إبداعية لاستغلال موارد التدريب والتطوير المتاحة ، أما الشركات الضخمة ذات عمليات التطوير والتدريب الأكبر والأكثر ترسيحاً فتقسم مراكز الفريق للتضييف قيمة البيئة الإبداعية لتطوير الأفراد والمنتجات لديها.

ولأن مساعدة العملاء على تصميم البيئات الإبداعية هي صميم عملنا ، فقد خصصنا المزيد من المناقشة لسألتي المكان والبيئة في الفصل الخامس .

المنتج

" لا يمكنك أن تغير أي شيء بالصراع أو المقاومة ، لكن يمكنك أن تغييره بإلغائه وذلك عن طريق طرق رفيعة المستوى " .

- باكمينستر فولر

■ التفكير خارج الصندوق ■

بالنسبة للعديد من المؤسسات ، فالخدمة هي منتجها الأساسي ، ولكن مجرد الحديث عن المنتج أو الخدمة فذلك لا يطورهما . إن ابتكار نماذج وأصناف وخدمات يبدأ من تغيير العملية ، فإذا رأينا حاجة ما ، أو مشكلة ، أو فرصة ، فعلينا أن نتحرك للتعامل معها ، فكلما زدنا نجاحاً في إبداع الحلول لإشباع الحاجة ولحل المشكلة ولاقتناص الفرصة ، كلما أصبحنا أكثر إلهاماً . إن تطوير المنتجات أو الخدمات الجديدة ، أو تحسين المتواجدة منها لدينا ، يتطلب أفراداً ملهمين ، يعرفون كيف يفكرون بتحرر ، فالمنتجات الأصلية يتم ابتكارها عندما يعمل ويعيش الأفراد المهرة في بيئات إبداعية .

لقد تعرفت على المكونات التسع لعادلة النجاح . المكون التالي هو دمج التصور والطريقة لجعل العادلة تنتج الاهتمام والتعاون والإبداع الذي نسعى إليه .

التصور والطريقة

إن تصورنا هو تعبر عن أهدافنا وطموحاتنا وأغراضنا ، إنه ما نرغب في القيام به أو إنجازه . وطريقتنا هي تعبر عن كيفية القيام بهذه الأشياء ، لذا يجب أن تكون الطريقة حقيقة في تصورنا .

إن التصور الضروري وطرقه الجوهرية موضح في الفصول التالية عندما نعرف سبب بقاء البعض منا يفكرون بشكل نمطي .

لويس لامور : مشاركاً

بحلول عام ١٩٦٤ ، ظهر مجموعة من الضيوف البارزين في برنامج "مايك" التلفزيوني ، "رجال على القمة" ، في قناتي KNBC و KTLA في لوس أنجلوس . كان هدف البرنامج توسيع آفاق المشاهدين المهتمين بمعرفة العناصر الأساسية للنجاح ، والطبيعة الحقيقية للإبداع . لقد تعلمنا أن الأفراد الذين يحقّقون نجاحات ملحوظة عادةً ما يعتبرون مبادئ نجاحهم بسيطة وأساسية للغاية ، حتى وإن كانت الفروق الدقيقة معقدة وصعبة التحليل بالفحص القريب .

ومن بين ضيوف "مايك" المحبوبين كان المؤلف المنتج لقصص الغرب "لويس لامور". وكان لدى "لامور" في هذا الوقت أكثر من ١٠٠ كتاب مطبوع وصلت مبيعاتها لأكثر من ٢٠٠ مليون نسخة ، فكان "لويس لامور" بالنسبة لـ "مايك" هو الإبداع مجدًا . لقد كان من أكثر الأشخاص المحبوبين ، وكان عدم الشعور بالإعجاب به من الأمور الصعبة فهو يملك ملايين القراء المعجبين بمع gammاراته المثيرة .

لقد تحول استوديو KTLA في لوس أنجلوس إلى بيئة مختلفة عندما دخل المؤلف الشيط إلى مكان التصوير ، فقد كان فريق العمل والتقنيين الذين يملون دائمًا من كثرة المشاهير في غاية الإثارة لمقابلته . وقد تجمع موظفو هذه القناة من لا يعملون في البرنامج حول غرفة المراقبة لمشاهدته .

■ التفكير خارج الصندوق ■

كان "لويس" قصاصاً عظيماً يمتلك القدرة على إثارة إعجاب القارئ بقصصه الجميلة عن المغامرات المدهشة . لدرجة تجعل روحه قادرة على التوغل في الدم ، وكان له من الحماس والطاقة ما يجعلك تتعلق به إذا حادثته .

" لا يمكننا أن نتعلم أي شيء من التجارب التي لا نمر بها .
ينبثق إبداعنا من تجاربنا ، وكلها حقيقة بالإضافة إلى التجارب التي نقرأ عنها ".

قد تتوقع من مؤلف مشهور أن يعادل بين القراءة وتجارب الحياة الواقعية . ولما لا ؟ فإن القراءة وسرد القصص يتعلّقان بما نتعلّمه من الحياة . فالناس قد يعرفون بشكل عام العديد من الحقائق ويزرون القصص عن الحرب على الرغم من عدم معايشتهم لها ، إذن فقد كانت فكرة "لامور" : "إن ما نقوم بعمله بناءً على خبراتنا هو اختيارنا نحن " ، فكرة جيدة .
قال "لويس" لمشاهدي التلفزيون :

"إذا أردتم أن تكونوا مبدعين ، فاذهبوا حيث تقودكم أسئلتكم ، قوموا بعمل شيء ما ، احصلوا على نطاق كبير من التجارب وقوموا بجولات ميدانية لأماكن بعيدة . عليكم أن تصلوا إلى المجال الخارجي لنفسكم ؛ إنه يحميك من ضيق الأفق .

"لا يمكننا أن نتعلم أي شيء من التجارب التي لم نمر بها ، إن الحياة طويلة جداً ولهذا لا يمكننا القيام بكل شيء بشكل صائب ، وإن لم نقدر الحياة ينتهي بنا الأمر إلى الموت قبل أن نحيا . هناك الكثير من الثوابي بين الحياة والموت فهل ننسحب من المشاركة ؟ أن نموت قبل أن نحيا يعد أمراً غاية في التعذيب .

"الحياة طويلة جداً ولهذا لا يمكننا القيام بكل شيء صائب ".

لقد انقضى وقت البرنامج الذي استغرق ساعة واحدة مرت وكأنها خمس دقائق فسر خلالها "لامور" كيف ألف كتبه . لقد هرع الجميع إليه فور أن انتهينا من تسجيل البرنامج ، وكأنهم يقفون وجهاً لوجه مع شخصية ظهرت من إحدى قصصه .

ذات مساء تناول "لويس لامور" وزوجته العشاء مع "مايك" في كورال روم (غرفة الطعام الرئيسية في إستوديو ديزني) التي كان يتناول الغداء فيها من قبل المشاهير مثل : " والت ديزني " ، "فريد ماكموري " ، "جرير جارسون" وغيرهم ولكن لم يكن منهم أحداً من كان بسيطاً مثل "لويس" وزوجته الجميلة . لقد كان يوماً مشهوداً ، حيث سأله "مايك"

لويس لامور : مشاري

"لويس" كيف نمى من إبداعه الشخصي ، وأتى الجواب : "اقرأ ، اقرأ ، اقرأ - افعل ، افعل ، افعل ". وأكمل "لامور" حديثه قائلاً : إن "القراءة شكل من أشكال الفعل والفعل يجعلك تقرأ ." .

فأله "مايك" لماذا قام بهذا التأكيد القوي على القراءة وربطها بالإبداع ؟ فأخبره "لامور" : "القراءة مثل آلة الزمن المذهلة ، يمكنك أن تذهب بها إلى أي مكان ، في أي وقت ، وأن تكون أي شخص تريد أن تكون دون التحرك من مقعدك. القراءة سحر ، إنها تثير الإبداع والخيال ، ولا يمكنك أن تخيل الحياة دون القراءة " !

وسأله "مايك" عن طريق آخر لتحفيز الإبداع .

فقال "لامور" على الفور : "كن حريصاً على الاستماع بحذر ، استمع إلى ما يقوله الناس لأنك ستتعلم الكثير ، فالكثير من الناس يسمعون دون أن ينتصروا بحق ، عليك أن تجرب الحياة ، وتقرأ عنها وتستمع لها " .

واقتبس ما كتبه في قصته "الرجل البري" : "ما من طريقة أستطيع بها معرفة أن الإنسان يمكن أن يتنبأ بالمستقبل ، ولكن في بعض الأحيان يمكنه أن يتنبأ به جيداً إذا عرف ما يفكر فيه الناس".

وبعد العشاء ، ذهب الرجال إلى مكتب "مايك" ، حيث كشف "مايك" له "لويس" عن الباب السري خلف الستائر . فقال معلقاً : "عليك أن تضييف حقيقة أخرى عن الإبداع إلى جدارك ، الإبداع يشتعل بالعاطفة والحب والرغبة ، وتأتي العاطفة من مشاركتك في تحديات مثل متع وأحزان الحياة . إنها تحفز الرغبة للقيام بالفعل " .

وكما رأينا فإن التعليق الأخير يثبت مراراً وتكراراً أهمية العمل والحديث مع الآخرين والمؤسسات حول العالم . ولقد تضمنت ممارسات "لويس لامور" :

- النهم للقراءة .
- الكتابة المثمرة .
- الرغبة في المغامرة .
- الحياة والحب .
- تجربة النصر والهزيمة .
- الاستماع .

التحول الهائل

” لا يمكنك أن تتعلم أي شيء من تجارب لم تمر بها ”

- لويس لامور

تعتمد الأفكار التالية جزئياً على ملاحظات قام ”مايك“ بتدوينها خلال خطابه الرئيسي أمام جمعية المعماريين الأمريكية في مؤتمرها القومي في لوس أنجلوس . وحيث إن أعضاءها أشخاص يركزون مواهبهم وطاقاتهم في تصميم المساحات الخالية ، فإن المهندسين يدركون تماماً تأثير البيئة على حياتنا الشخصية والمهنية . قد تفكر أيضاً في نفسك بشكل مجازي كمهندس معماري . عندما تفك في مؤستك أو منزلك ، فإنك تتخيل البيئة بنفس طريقة المهندس . فإن الشعور الأول الذي يجب أن تشعر به هو الإحساس بأنك مسيطر على بيئتك ، فقد ساعدت في خلقها ، وبنائها ، وتغييرها عند الضرورة لتلبية احتياجاتك .

هناك تحول هائل يأخذ مكانه في طريقة عملنا ، كيف نعيش وكيف ننظم أنفسنا وببيئتنا . هذا التغيير يعتبر ضخماً لدرجة أن كثيراً من الناس يشعرون بالخوف تجاهه ويختارون التجاهل بدلاً من المواجهة . لا شيء سيبقى على حاله بعد ذلك ، فإذا قلت إن يوماً جديداً قد بزغ فقد يبدو هذا التعبير وكأنه مصطنع ، ولكن مقدار الفرص التي يُحتمل أن يقدمها هذا التصميم الجديد لنا كبير ، إننا بحق في مرحلة الإشراق ، مرحلة الانقلاب التنظيمي .

إن التحول يتطلب منا أن نفكر بنفس طريقة الهندسة وتصميم المساحات الخالية عندما نقوم ببناء بيئات جديدة ، تُصمم للحفاظ على اطلاع الناس ، ومساعدتهم على الاتصال من

■ التفكير خارج الصندوق ■

خلال المشاركة المتزايدة . إن معادلة النجاح ذات النقاط التسع هي خلاصة لأنشطة التي يجب أن تحفظها البيئة التحويلية وتشجعها .

إن التعليم وال التربية والنمو العقلي جوهر هذا التحول ، كما أن وفرة الابتكارات التكنولوجية تعيدنا طلاباً من جديد .

يقول د. "جيم كروبي" وهو صديق يدرس مع "مايك" في مركز AT&T للتعليم الإداري ، والذي يديره "دب ستوت" : إن "التعليم هو الإجابة على كل مشاكلنا المعقّدة ، فالتعليم ليس مجرد مزيد من المعرفة أو المعلومات ، إنما هو صانع الاختلاف في العالم . إنه يعني بالقيام بالتغيير وإصلاح الخطأ في ثقافتنا " .

إن "جيم" يقف على الطريق الصحيح نحو الهدف ، القليل منا فقط يمتلك فرصة نادرة للقيام بتغيير كبير في عالمنا ، ويمكننا المساعدة في تحقيق ذلك من خلال الطريقة التي نصم ونخلق بها مساحات جديدة . لقد قال "فرانك لويد رايت" : "إن الهندسة هي خادمة الفلسفة" . علينا أن نسأل ، هل فلسفتنا تتعكس بنفس الطريقة التي نستخدم بها المساحات الخالية ؟ هل هناك تأخر بين ما نتصوره لحياة المنزل ، والعمل ، وبيناتنا الشخصية والمهنية ؟ فمثل هذا التأخر قد يعيقنا عن التقدم . لكن تصحيح هذا الوضع بطريقة هادفة وإنذاجية سيحتم علينا جميعاً أن نفكر بشكل متحرر .

مركز الفريق

يعد مركز الفريق هو أحد الأشكال الهندسية التي تلبي احتياجات المؤسسات التي تنوى إعادة الهندسة ، أو خلق ثقافات جديدة ، أو تنظيمات مستمرة ، أو قيادة تعتمد على الفريق أو الفرق الافتراضية ، وملتقى أو مركز للبيئات . فمهما كان ما تحاول تفزيذه ، فإن الاهتمام بالمكان والقضايا البيئية أمر ضروري . إن تصميم وخلق البيئات المناسبة للتغيير والتجديد من الدلائل المادية للتزامنا بالتجدد والنمو النفسي والفلسفي .

وسرعان ما أصبحت مراكز الفريق محاور هامة في الشركات حيث يجتمع الناس ليعملوا معاً بعقل معاصرة ويحصلوا على الدعم التكنولوجي الحديث ، ويجتمعوا للاشتراك والاطلاع . ولقد انفردت جمعية التفكير الإبداعي الأمريكية بتطوير البيئات الإبداعية ، في ذلك الوقت ، وكان هناك القليل من المصممين الداعين إلى ضرورة التطوير البيئي للأماكن .

التحول الهايلي

وغالباً ما كان يعتقد أن الأنشطة الإبداعية هي المسيطر الوحيد على إدارتي البحث والتطوير . لكن الصراع من أجل أن يدرك عالم الأعمال الأهمية الحيوية - دون ذكر الجوائز المادية الهايئية للإبداع - كان صراعاً متزايداً ، لكن أهميته قد تم إدراكتها أخيراً على مستوى العالم .

إن مراكز الفريق عبارة عن حجرات كبيرة ، حيث يقوم الأفراد بالعمل ، والإبداع ، والاجتماع في بيئة غنية بالموارد وأساليب الاتصال الفريدة والتفكير الإبداعي . وهو أحد أهم الأماكن المادية في أي شركة أو منزل ، خاصةً في وقت تتحرك فيه تجاه إيجاد مؤسسات تعتمد على فرق العمل وأماكن العمل المشاركة . وكذلك يعد بالنسبة لأى شركة أو مؤسسة ما لمثله غرفة الملابس بالنسبة للألعاب الرياضية ، فهي مكان للمقابلة ، والتحطيط الاستراتيجي ، وخلق ألعاب جديدة ، وفحص المعدات ، وتقييم المباريات ، وتناول الوجبات الخفيفة ، وإعادة بناء روح الفريق ، وعلاج الجروح ... ، الخ. إن أنشطة غرفة الملابس ضرورية للفوز في الألعاب الرياضية ، وما يحدث في مراكز الفريق ضروري لتحقيق النجاح في العمل والحياة التنظيمية . اثنان من أهم الأنشطة الفعالة التي تتخذ مكانها في مراكز الفريق هما التفكير المتحرر ، والمشاركة والإطلاع .

يعد مركز الفريق أيضاً مكاناً لتجمع الأفراد الذين يعملون في المنازل فقط أو يتصلون عبر الحاسب ، فالناس مخلوقات اجتماعية بطبيعتها ، تتشارك وتنتقل ، وعلى الرغم من الصالحهم عبر الحاسبات أو المكاتب فإن القليل منهم يرغبون في حياة النساء ، لدرجة أن بعض الخبراء يعتقدون أنه سيأتي وقت يعمل فيه كل الناس من منازلهم بشكل خاص ، وعلى الرغم أيضاً من أن كثير منهم يعملون في منازلهم حالياً فإن أغلبهم يرغبون في القيام بزيارات غير متوقعة من حين لآخر لمشاركة الآخرين الذين يشترون معهم في نفس العمل ، وتعتبر مراكز الفريق هي البيئة المثلى للتقاء هؤلاء .

لقد وصف "جاك ويلش" رئيس شركة GE في إحدى المرات مركز الفريق قائلاً : فريق واحد ، حجرة واحدة ، إبريق قهوة واحد ، تصور واحد . لقد صممت شركتنا وأسيست واحداً من أول الأمثلة لفهم GE الجديد لغرفة المجموعة في قسم الشركة في إيري، نسلفانيا .

يجب أن يتم عمل التصميم الداخلي لمراكز الفريق طبقاً للتكنولوجيا الحالية ، حيث يتم بناء مكان واسع يخصص للتقنيات العالية للتصور ، مثل التفكير الاستعراضي ، والتحطيط

■ التفكير خارج الصندوق ■

للعملية ، ومخطط "بيرت" (مختصر لمنهج مراجعة وتنفيذ المشروعات) وغيرها من الخصائص التنظيمية متعددة الوظائف ، يجب أن تبتعد خطتهم الآتية عن الأسلوب القديم ، متبعة في ذلك أسلوباً أكثر بساطة يسمى تسلسل الأحداث .

لقد تم تطوير طريقة تسلسل الأحداث من قبل شركة " والت ديزني " سابقاً لاستخدامها في الصور المتحركة ، وبعد ذلك أصبحت هي الأساس في نظام أسلوب التفكير الإبداعي مع صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق ^(١) ، ويعتبر تسلسل الأحداث ببساطة شكل مادي يستخدم في تصور المواد ، عادةً ما يشعر الناس بخيبة أمل من طريقة تسلسل الأحداث ، لأنها لا تتضمن خطة فعل ، أو ما يمكن أداءه مع المحتوى ، أو كيفية التنفيذ. صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق ، التي سفترتها لاحقاً في الفصل السادس ، تعتمد على :

خطوة رئيسية
تطوير الفكرة
الاتصال
التنظيم
الاسترجاع
لوحة البيانات
نقطة التلاقي

لقد تم ابتكارها لربط الوظائف التنظيمية ، وأدوات أسلوب التفكير الإبداعي في نظام واحد يتواافق مع التكنولوجيات الإلكترونية الحالية وعرض وظائف قيادية جديدة. لقد تعلمنا خلال تجربة شاملة مع مئات الشركات أن صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق يجب أن يتضمنها التصميم المادي لضمان النجاح القابل للقياس .

^١ - الخطوات السبع للخروج من الصندوق علامة تجارية لإنصاف المثقفين ، شركة متحدة .

التحول الهائل

يعد التفكير المتحرر مفهوماً عالمياً يخدم نطاقاً كبيراً من المؤسسات ذات الاحتياجات والأهداف المتعددة ، ولقد شاركت مؤسستنا المصممين القيادة، مثل " زيجلر كوبير " ، لتصميم بيئات فريدة لكل مؤسسة وتلبية احتياجاتها .
من بين المؤسسات التي تنفذ مفهوم مركز الفريق :

الجمعية القومية للرعاية
شركة إنترجي للخدمات
جنرال إلكتريك
جلاكسو ويلكم
موتورولا
نوريس فودز
أونس كورننج للفايبر جلاس
سيرتون تيد
رينت - أ - ستر
شركة منتجات تكساس الشرقية لأنابيب

تمثل تلك المؤسسات نطاقاً كبيراً من الصناعات المتعارضة والأسواق، وكلها تستفيد من التفكير المتحرر ، إن المؤسسات المتنوعة ذات المتطلبات المختلفة بشكل خاص تحتاج إلى الاشتراك في ممارسات التفكير الإبداعي من أجل التحفيز والمشاركة وتبادل المعلومات المهمة.

خطوات خمس :

هناك خطوات خمس هامة لتطوير مراكز الفريق في مؤسستك ، هي :

الخطوة ١. تدريب الأعضاء الأساسيين وتحقيق التالف بينهم لتطوير مفهوم مركز الفريق. وأيضاً لتعليمهم استخدام أسلوب التفكير الإبداعي، مع توضيح صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق ، المصممة داخل المكان .

■ التفكير خارج الصندوق ■

الخطوة ٢. إدارة جلسة عمل حول إجمالي المشروع، متضمنة الخطة الرئيسية لمركز الفريق ، وطرق تكامل نظام أسلوب التفكير الإبداعي داخل ثقافة تلك المؤسسات . (عادةً ما يتخبط المشروع مركز الفريق إلى تصميم بنائي شامل أو إعادة تصميم مكان موجود ، ويجب أن تدار عملية التعليم والتصميم في محيط من المشاركة).

الخطوة ٣. يبدأ المصممين في التخطيط للمفهوم ، ووضع خطط الأساس والرسومات الجديدة لاستخدامها في مركز الفريق.

الخطوة ٤. يتم الإنتهاء من تصميم المفهوم بالرسومات النهائية التي تعطي لتصميم أو مقاول مختار . (عادةً ما تظل مؤسستنا مشاركة خلال التنفيذ ، وذلك للإبقاء على الاستمرارية).

الخطوة ٥. التصميم والانتهاء من مشروع نموذجي ، لإثبات القدرات والموارد المتاحة من خلال الموقع الجديد.

إن مهمتنا هي تحقيق ثورة في الطريقة التي يعمل بها الأفراد ، من خلال تصميم البيئات التحويلية الجديدة ، فالبيئة بكل تأكيد هي أكثر من مكان مادي . والمؤسسة التي ترغب حقاً في تغيير الطريقة التي يفكر ويعمل بها أفرادها يجب أيضاً أن تغير من ثقافتها. إن تصميم الثقافات الجديدة يتماشي مع تصميم بيئات العمل الجديدة ، لذا فنحن نقضي وقتاً كبيراً في إعداد ثقافات الشركة ، وبعد أن تصبح الثقافة خصبة من خلال الوسائل الجديدة ، فإن المؤسسة تكون بحاجة إلى أماكن عمل وعادات فريدة وأصلية.

إعداد ثقافات الشركة

إن التحول الهائل الذي تحدثنا عنه في بداية هذا الفصل ألزم المؤسسات أن تعيد تقييم أو - في كثير من الحالات - تطوير ثقافة جديدة تماماً. وتتخصص جمعية التفكير الإبداعي الأمريكية في تحليل الثقافات التنظيمية الحالية ، والعمل مع الفرق لتسهيل خطة الإعداد والتحول ، ونمو الثقافات في الجيل الثاني لعمل المؤسسة . ويعتقد العديد من الناس - وذلك لأنهم مشغولون - أن بإمكانهم تجاهل ثقافاتهم القديمة وينمون أعمالهم على الرغم من ذلك. لكن لسوء الحظ ، فهذا يشبه توقع عمل بعض البرامج القديمة بشكل مختلف في حاسبك الشخصي .

التحول الهائل

لقد رأينا أمثلة فريدة لإعداد ثقافة الشركة من خلال تعاملنا مع شركة آبل للكمبيوتر ، لقد اشتراكنا في مشروع خلال مرحلة بدء الشركة في التخطيط الأساسي لأهدافها الجديدة وأشارنا إلى هذا المشروع باسم "فريق آبل للقيم" . لقد منح المشروع اهتماماً كبيراً للقيم لأنه في النهاية قاد إلى خلق أكثر أنواع التنمية سرعة مع بداية قوية للشركة في مجال الأعمال في أمريكا مع نمو غير مسبوق للدولار ، لقد هربت "آبل" فعلاً من الصندوق ، بل إنها لم تدخل الصندوق من البداية .

من القيم التي أردنا التأكيد عليها منذ البداية الأولى في "آبل" هي قيمة الاتصال المفتوح عن طريق التصميم ، لقد كان الجميع يتتحدثون عن الاتصال المفتوح في تلك الأيام ، ولكن القليل من المؤسسات هي التي كانت تمتلك هذا النوع من الاتصالات ، فأرادت "آبل" من الأفراد أن يفصحوا عن أفكارهم وآرائهم . وفي الثقافات الأخرى ، كان القانون غير المعلن هو الكتمان وعدم الإعلان عن الأفكار خوفاً من العقوبة أو المقاطعة من قبل القاضي ، وهو ما ليس موجوداً بيننا .

لقد أتى أحد النماذج المستخدمة في "آبل" من قصة أشتراك فيها "مايك" مع أ.س. "مايك" ماركولا ، وهو مدير شركة "آبل" ومشارك في تأسيسها و"ستيف جوبس" ، وهو أيضاً أحد الشركاء ، وتحكي القصة عن مكالمة تليفونية تلقاها "مايك" في مكتبه في ديزني من الحكومة اليوغوسلافية . كانت المكالمة بهدف الاتفاق على زيارة للرجل الثاني في يوغوسلافيا وهو وزير الاقتصاد "بيتروجراد سافيوكوفيتش" لديزني . وعندما وصل كان بكامل حرسه ، وسيارات الليموزين المضادة للرصاص ، ذات الأعلام .

حضر الوزير إلى مكتب "مايك" وقدم نفسه ، وكان الكتاب المستخدم في دورات ديزني موضوعاً على مكتب "مايك" ، وهو من تأليف "روبرت شيكل" بعنوان "الصورة الأخرى لديزني" وتحتوي على كثير من النقد لشركة ديزني ، ووضح "مايك" للوزير أن ديزني تؤمن بالاستماع إلى ما يقوله خصومها ، لكن الرجل لم يرد بكلمة . وقام "مايك" برحلة معه في مدينة ديزني ، فكان "سافيوكوفيتش" مندهشاً لجودة الخدمة ، وطرق تعامل الأفراد ، والنظافة وغيرها من العوامل الأخرى التي جعلت من ديزني تجربة مهمة . خلال اليوم ، سأله الوزير آلاف المرات (بلكتنة ثقيلة) "كيف يجعلهم يقومون بأعمالهم ؟ " واعترف "مايك" بأنه كان يرغب أن يجيب : " لدينا براميل خفية في الخلف ، عندما لا يقوم الأفراد بما نطلب منهم ، فإننا نخرج تلك البراميل ونفرق فيها مجموعة منهم " .

■ التفكير خارج الصندوق ■

بعد العودة إلى المكتب أخذ الوزير كتاب "الصورة الأخرى لديزني" ، ونظر إلى "مايك" قائلاً : "هذا هو الفارق بيننا ، ففي بلدي ، نحرق هذا الكتاب". هذا ما كنا نتحدث عنه عندما أشرنا إلى ثقافة مختلفة. كم عدد المؤسسات التي تعرفها أنت شخصياً التي تعطى بيانات مهامها وتلتزم الصمت تجاه كثير من سلوكيات البشر الأساسية بينما هم في الواقع ، يدحرون البراميل ، ويغرون مجموعة من العاملين ، ممن لا يرغبون في القيام بما أمروا به ؟ تلك هي الثقافات التي تحتاج إلى التغيير . وعندما سيختفى من لا يقومون بالتغيير . انتهج مشروع "آبل" للقيم فلسفة تجربة ما يقوله الخصوم مستخدماً تلك المعلومات لغرس الاتصال المفتوح داخل المؤسسة . لا يجب عليك أن تقلق بشأن إرسال الأخبار السيئة ، خاصة عندما يكون العدو هو من يحمل تلك الأخبار. ولكن عندما يتم حرق كتاب كنقد لثقافة حالية ، فكيف يخطو هذا الشخص داخل المؤسسة إلى الأمام ويقول شيئاً مشابهاً ، حتى إن كان يجب أن يقال ؟ يحتاج التقييم النقدي إلى توضيح لتطهير المؤسسات من الممارسات السيئة .

لا يعيش الإنسان بالتقدم فقط

على الرغم من أننا نضحك من مشروعات إعادة الهندسة العديدة وإعادة تصميم المشروعات التي تحدث في عالم الشركات اليوم ، إلا أننا تقريباً نساند كل من يقوم بتحليل منطقي للوضع الحالي والذى يؤدى من خلاله إلى تحسين الظروف على أي مستوى . ولكن تحقيق التحسين لا يكفي . فالنوايا الطيبة في العالم لا تنتج الحلول الحقيقية للمشاكل المعقّدة . وكذلك لن تؤدي كل العمليات المعروفة للجنس البشري إلى تغيير ثقافي . إن لم تدرك أية رسائل أخرى من هذا الكتاب ، فتذكر هذه فقط : التقدم بمفرده لا يؤدى إلى تحول ثقافي ، يجب أن تكون أنت وكل فرد فى مؤسستك جزءاً من التحول وذلك لأن الناس هي أداة التحول .

"سحر الإدراة"

يجب أن يكون الدافع والاهتمام والروح المتعاونة جزءاً من جهود التغيير ، قد يبدو الأمر بسيطاً ، لكنه يتطلب شجاعة حقيقية لتنفيذها . يجب أن تكون أهم الصفات البشرية جزءاً من التحول الثقافي المؤسستك ، وإلا سينتهي بك الأمر لأبعد مما كنت عليه . نحن نسمى هذا الأسلوب من القيادة بـ "سحر الإدراة" .

عليك أن تسير على طريق مختصر ، هذا الطريق هو تصورك ومهمتك ، إنه الطريق الذي يجب عليك أن تسلكه للوصول إلى "إيميرالد سيفتي" حيث تلتقي بتصورك ، فإذا لم يكن هناك طريق مختصر إلى "إيميرالد سيفتي" ، فلن يحدث شيء . فلا يمكنك أن تدفع الناس للسير في طريق مختصر ، ولا تستطيع أن تأمرهم بالسير ، كما يمكنك في يوغوسلافيا الشيوعية . ولكن قيادة الأفراد إلى هذا الطريق ، يجب أن يرغبوا بشدة في الذهاب إلى "إيميرالد سيفتي" ، وبالتالي سيتقافزا طول الطريق .

هناك ثلاثة مكونات أساسية في الثقافات الجديدة تساعد على نموها ، وتنتمنها الإدراة السحرية : العقول ، والشجاعة ، والقلوب ، فإن أردت أن تكون جزءاً من التحول الهائل الذي أوضحناه من قبل ، فيجب أن تمتلك تلك المكونات الثلاثة ، إن توقعت أن تقود مؤسستك على طول طريق مختصر وتصل إلى تصورك ، إن أردت أن تُحْمِّل بياني مهمتك في قلوب كل من تعمل معه ، إن توقعت أن تكون جزءاً من المستقبل ، من التكنولوجيا ، من القوة فيجب عليك أن تمتلك المكونات الثلاثة . عليك أن تعمل في اتجاه تصورك بكل المشاعر التي يمكن أن تجمعها ، وعندما تقوم بذلك ، فإن الآخرين في مؤسستك سيساهمون بعقولهم وشجاعتهم ، وقلوبهم .

فرانك لويد رايت : المكان

أشار هذا المصمم "مايك" وساحت له فرصة مقابلته في أواخر الخمسينيات ، وبافتتاحه بفلسفته وأعماله ، أصبح "مايك" طالباً متشوقاً لأعمال هذا الرجل ، حيث طلب العلم من خلال صديقه "كينت براندت" وهو مهندس متخصص من كولبس بولاية أوهايو ، وكان أستاذًا للهندسة المعمارية بجامعة ولاية أوهايو ، حضر "مايك" المحاضرات وتعقب مقابلات "مايك والاس" مع "رايت" واستفاق إلى أن يصبح عضواً في معهد "فرانك لويد رايت" تليسين ويست - حلم دائم لم يصل إليه ولقد عمل مع فريق عمل منزل وأستوديو "فرانك لويد رايت" في أوكر بارك، إلينوي الذي تعهد بالإبقاء على أسطورة "رايت" ، لقد دعوه إلى مساعدتهم في مشروعهم لأنّه كان يتميّز باستيعاب فريد لفلسفة "رايت" ، وكان لـ"مايك" الشرف أن يساعدهم في تنمية أفكارهم لتخليد الفلسفة الإبداعية ، لأن قيمه ومعتقداته وآراءه مثيرة مثل هندسته المعمارية.

لقد أصاب القلق فريق عمل أوكر بارك بسبب فقدان بعض من أفكار "رايت" على مدار الوقت ، ويرغب هذا الفريق في التأكد من أن أفكاره لن تضعف أو تنسى ، لكن بما أن الكثير من البناءات التي صممها "فرانك لويد رايت" (١٨٦٩-١٩٥٩) قد تم تدميرها ، فإن فريق العمل يحرص على استمرار تنفيذ أفكاره .

عندما ننسى مساهمات المفكرين المبدعين وابتكاراتهم في الماضي ، فإننا نسرع نحو التفكك الثقافي ، ونحن هنا لا نقول إن الأفكار القديمة فقط هي ما تستحق التقدير، ولكن

فرانك لويد رايت : المكان

التفكير الفريد له قيمة أبدية ، في أي وقت على مر الزمن ، لذا فحفظ الأفكار البناءة والجيدة يعد من الأعمال الجيدة .
دعنا نتذكر أنه في إحدى اللحظات القصيرة اللامعة كان هناك " فرانك لويد رايت ".

عصر رايت

لقد عملنا مع فريق عمل " فرانك لويد رايت " الذي يستخدم أسلوب التفكير الإبداعي ، والتفكير الاستعراضي لابتكار واجتذاب الخطط والأفكار ، من أجل ندوة عصر رايت . لقد كرسنا أحد ألواح التفكير الاستعراضي لسيرة " رايت " الذاتية لاستخدامه كموضوع الندوة .
لقد درس " رايت " على يد المهندس الشهير " لويس سوليفان " وعمل معه وهو معلمه ، وقد قام " رايت " - خلال فترة عمله - بتصميم وبناء منازل بـ " التصميم المروجي " في شيكاغو وحولها ، وشتهرت تلك المنازل بخطوطها الأفقية التي تعانق الأرض . وقد تم الحفاظ بحرص على كثير من الأمثلة على مقربة من منزله وأستوديوهات الخاص به في أوكل بارك ، ويمكنك أن ترى تلك المنازل من خلال جولة حولها .

لقد كان " رايت " مهاجماً للتقليد ، كان متربداً ، مما جعله يصمم النماذج الثورية والجمالية المعاصرة . ويتمسك بالطرق والوسائل الآلية لخلق تعبيراً معمرياً لا يضاهي ، فقد كانت ابتكاراته أسطورية : التخطيط المفتح ، والخلص من أقسام المساحات التقليدية ، ومساحة داخلية مرنة ومتعددة ، ونوافذ في الأبواب ، ومنحدرات حلزونية . وتتضمن بعض الأعمال الرئيسية لـ " رايت " : معبد الاتحاد في شيكاغو ، وهولي هوك هاوس في لوس أنجلوس ، والفندق الإمبراطوري في طوكيو ، وتليسين ويست في فونكس وأريزونا ، وفولنج ووتر في بنسلفانيا ، ومتحف جاجنهaim في نيويورك .

لقد كان لنا الكثير من الأحاديث مع حفيدة " رايت " ، " اليزابيث رايت " إنجرهامت ، مهندسة من كالورادو سبرنجز ، فقد كانت " اليزابيث " من الفريق المحافظ على الميراث القيم الذي تركه لها جدها ، ولم تذكر خلال الوقت الذي قضيناها معها أي شيء عن الطقس أو السياسة أو غيرها من الأمور التافهة ، عيناها تشعلن بالذكاء ، ولديها حس رائع للدعاية . وقد منحتنا كتاباً عن جدها عنوانه " سيد الهندسة / العمارة " : محارات مع فرانك لويد

■ التفكير خارج الصندوق ■

رايت" مؤلفه "باترك ج. ميهان". كنا نتمنى لو نقضي المزيد من الوقت مع أنس مثل "اليزابيث".

إن حديثنا مع "اليزابيث" وبحثنا المركز عن أعمال "رايت" قد منحانا تصورات إضافية عن مبادئه الإبداعية ، وعن أسلوبه الكامل في التفكير في الحياة والهندسة . قالت "اليزابيث" : " كان جدي يكتب كلمة "طبيعة" بحروف كبيرة في البداية " ، ولقد قال "رايت" مراراً ، " لكي تكون مبدعاً بحق ؛ عليك أن تكون متحالفاً مع الطبيعة ، لا تتصارع معها ، ولكن انظر بداخلك وخارج كل ما هو جديد". لقد ركزنا على بعض ما قاله "فرانك لويد رايت" :

"إنني أؤمن بالغورو الصارق أكثر من التواضع المنافق".

"إنك لا تبني منزلاً على التل ، ولكن لا بد أن يكون المنزل جزءاً من التل ".

" هناك القليل من الناس من الطبقية الدنيا في العالم ؛ لكن هناك بीئات دنيا كثيرة ".

" لن يكون هناك أبداً أي شيء مبدع ينتج من التعليم الذي سيلاقاه المراهق اليوم في اتجاهه نحو الإذعان ".

غداء في دومينو

لقد عملنا مع "توم مونوهان" ، مؤسس "بيتزا دومينو" ، لبناء مركز فريق في المقر الرئيسي لشركته الرائعة في ميتشجان . وتحدثنا معه حديثاً مطولاً عن "فرانك لويد رايت". لأن "توم" أحد المهتمين بـ "رايت" الذين يجمعون تذكاراته ، فدليه مثلاً ، تمثال خشبي لـ "رايت" طوله عشرة أقدام يحتفظ به في مكتبه . وقد كان لـ "رايت" تأثيراً على تفكير "توم" بطرق مختلفة . إن من يصمم المكان بطريقة "فرانك لويد رايت" هو شخص ينظر إلى الحياة بشكل مختلف عن الشخص العادي ، لقد كان "رايت" مفكراً متحرراً بكل ما في الكلمة من معنى .

المصنوعات اليدوية

هناك اثنان من المبادئ الإبداعية الأساسية التي استشهد بها "رايت" هما : التفكير بعمق ، وعدم فرض الحدود . ومن أهم ممارسات "رايت" :

فرانك لويد رايت : المكان

- الهندسة العضوية .
- التصميم البسيط .
- الفردية .
- الرؤية .
- التخطيط المفتوح .

زنف العابد بن
جلمة الإبسامة

تصميم بيئات إبداعية / المكان الخصب

لا تجعل بيئتك تسيطر عليك ، فإن لم تكن مناسبة لك قم بتغييرها ، فنحن إما أن نكون مسئولين عن بيئتنا أو تكون هي مسئولة عنا . لكن هناك جوانب من الحياة ليس بمقدورنا السيطرة عليها ، وهناك أسباب قليلة تعوقنا وتحاصرنا بشكل كبير مثل الجو العام المحبط وغير الإبداعي . لكننا نمتلك الخيار في أغلب الأوقات للتغيير بيئتنا . فإذا كنت في مركز قيادة ، فإن تقديم بيئة مبدعة غنية الموارد لمؤسسوك فرصة لا يجب أن تفتقدها .

غالباً ما يسأل عماله وجمهور ندواتنا كيف نهتم بالتفكير الإبداعي والتغيير البيئي أو الثقافي ؟ خاصة ومدارس العمل لا تدرس مثل تلك الموضوعات بالعمق الكافي ، وتلك الأسئلة ليست في مخطط لقاءات العمل ، ولأن خلق البيئات الخصبة يعد موضوعاً أكثر غموضاً من الميزانية والنتائج ، فإن الناس يشعرون بالفضول حول اهتمامنا في المقام الأول بالموضوع .

والإجابة البسيطة هي أن "مايك" بدأ اهتمامه بالتفكير الإبداعي منذ بداية عمله في مؤسسة ديزني. فقد تحدث القيم التي قدمتها ديزني "مايك" بالفعل ، وكذلك كل من عمل معه ، للوصول إلى أقصى طاقاته ، والاستمرار في النمو والتطور وبسبب تأثير " والت ديزني" فإن حياة "مايك" وكذلك حياة الملايين قد اختلفت تماماً اليوم .

لكن اهتمام "مايك" بالتحول البيئي بدأ قبل أن يعمل بمؤسسة "ديزني" بمدة طويلة. فلي غداء عمل ضم كلاً من : "مايك" و " والت" ورجل الأعمال "إيميت ماك جوفي" في الاستوديو في الخمسينيات، تناقشوا جميعاً حول أفكار "مايك" بشأن تصميم البيئات الإبداعية مثل: مطابخ العقل ، وهي فكرة عزيزة بحق على قلبي كل من " والت" و "مايك". لقد كانت تلك المناسبة التي سمع فيها " والت" عن مطابخ العقل هي ما جعلته يقوم ب مدح "مايك" على ما قدمه في غرفة غداء ديزني ، والمعروفة باسم كورال رووم ،

■ التفكير خارج الصندوق ■

قائلاً: "إنك واحد من أكثر المبدعين الذين قابلتهم في حياتي". وبعدها ، قام "كارد ووكر" وهو من يعتمد عليه " والت" بدعوة "مايك" للانضمام إلى فريق عمل ديزني .

أهواز الحرب

مثل معظم الأفكار الجيدة ، فقد نبع تركيز "مايك" على خلق البيئات الغنية والصحية بسبب الحرب ، عندما خدم في الحرب الكورية ، وكانت تلك هي التجربة التي أدت إلى تساقط كل شيء تحت قدميه .

إن "صدمة الثقافة" أصبحت حقيقة لأول مرة عندما دخل "سيول" في عام ١٩٥٢ قد يعتبر البعض عبارة مثل: "دولة مزقتها الحرب" عبارة نظرية وذلك لأنهم لم يشهدوا دمار الحرب بأعينهم ، فعلى الرغم من أن أخبار الحرب وأوصافها المذهلة تنتقل عبر مراسلي الميدان إلا إن الأمر لا يبدو حقيقة حتى تكون هناك بالفعل .

إن رؤية البناء المهدمة في "سيول" تذكر "مايك" بالهيكل العظيم الملقاة بأشكالها المخيفة على الأرضي المقرمة ، لقد أدرك "مايك" سريعاً الحقيقة الحية للشعب الذي مزقه الحرب ، فلم يكن في أمريكا شيء قد تم إعداده لأهواز الحرب . لقد كان مفوضاً في الولايات المتحدة لكتيبة المشاة السابعة ، المسماة إنفانتري ريجينت ٣١ أو المعروفة باسم الدببة القطبية ، المتمركزة فوق المتوازي ٣٨ - أو المعروفة باسم الخطوط الأمامية . وقبل أن يصل "مايك" ، كان مدركاً أن مهمته لا تنبئ بالعودة دون أذى أو أنها لا تنبئ بالعودة على الإطلاق ، فلقد رأى العديد من الأصدقاء والرفاق الذين جرحوا أو قتلوا في أولد بالدي هيل وجين راسل هيلز وفي تونج فال .

وبعد حرب كوريا ، اعتنق "مايك" مذهب د. "ألبرت شويتز" لتعظيم الحياة ، ذلك المذهب الذي أصبح بالنسبة له أكثر من فقرة في النهج الدراسي لكلية الفلسفة . فمشاهدة الكثير من الموتى جعل تمجيل الحياة مبدأ سلوكيًا لـ "مايك" .

بدأت الحرب بالنسبة لـ "مايك" عندما رست سفينة قواته في ميناء إنشون في ديسمبر عام ١٩٥٢ ، وكانت رحلة القطار الذي اتجه إلى سيول شاقة ، تحمل إشارات لما ستبدو عليه باقي رحلته لأداء الواجب ، وتوقف قطار القوات أكثر من مرة لإزالة الأنقاض التي تركها التمردون هناك لإعاقة سير القطارات المتجهة إلى الشمال . وكانت الأنقاض تذكرة

تصميم بيئات إبداعية

حية بأن هناك عدواً حقيقياً ، عدواً خطيراً . في كل مرة يتوقف فيها القطار ، يجدآلاف الأطفال المشردين الذين يرتدون ملابس بالية غير كافية لحمايتهم من البرد القارص ، يلتفسون الطعام من الجنود .

وعلى الرغم من كونهم مجرد أطفال ، إلا أن ملامحهم ونظاراتهم أظهرتهم وكأنهم يبلغون مائة عام . لا حاجة لدينا لقول إن هؤلاء الأطفال كان لهم تأثير على "مايك" ، تأثير مستمر حتى اليوم ، لقد ظلت صورة الأطفال المنسيين المتزوكين مثل الأنقاض المكدة المطروحة من قبل المتمردين على طريق القطار محفورة في ذاكرته .

ليلة رأس السنة

لقد كانت ليلة شديدة البرودة قبل أن يصل "مايك" إلى "سيول" . وقد خصصت له عربة جيب وسائق لتوصيله إلى كتبته ، واتجهوا إلى الجبهة على الفور ، السيارة تسير وسط الرياح الجليدية ، التي جعلت الرؤية صعبة في الظلام ، وكان الطريق من "سيول" إلى الخط الرئيسي للمقاومة مليء بالحفر وغير ممهد ، وفجأة ، كشفت أضواء الجيب عن لافتة أمامهم تقول :

خط الضوء / الخوذة . الأضواء مغلقة . ارتداء القمصان والخوذ . الآن .

ال نقط "مايك" أنفاسه بصعوبة ، وشعر بالخوف والإثارة يجريان في عروقه ، فقد كان يعلم أن اللافتة لها معنى أكبر من مجرد الخوذ والأضواء ، فلم يكن هناك وقت للجلوس والتأمل ، لقد كان هو وسائقه بالفعل يرتدان الخوذ والسترات الواقية ، وكان الشيء الوحيد المتبقى هو إغلاق المصابيح والصلاة .

بينما كانت السيارة تسير في الظلام ، مع إدراكيهم بشكل قاطع أن العدو يمكنه ملاحظتها قال "مايك" لنفسه ، عيد ميلاد سعيد . لقد أعادته المشاعر التي أثارتها اللافتة المشئومة إلى عيد الميلاد السابق في أوهايو . إن تدفق الحنين جعله يشعر بالوحدة في تلك الليلة التي تنخفض فيها الحرارة إلى ما تحت الصفر ، في طريق بعيد في مكان ما في كوريا . وكلما شعر بالوحدة والخوف ، كلما صمم على الخروج من هناك والعودة إلى الوطن .

■ التفكير خارج الصندوق ■

مواجهة ما لا يمكن مواجهته

سارت الجيب بعض الأميال الأخرى قبل أن تصل إلى إحدى شاحنات الجيش المتروكة على جانب الطريق ، فتوقف قائد السيارة خلف الشاحنة لتفحص الأمر ، ونظر في الشاحنة غير المغطاة وابتعد فجأة ، من الواضح أنه قد صدم . سار "مايك" تجاه الشاحنة وسأله : مَاذَا رأيْت ؟ فقال إنه رأى ما لا تتحمله نفسه .

كان الظلام مخيماً عندما اقترب "مايك" من الشاحنة ، إن النظر في الداخل أمر صعب ، ولهذا فقد صعد لينظر داخل الشاحنة . فاهتز جسده وسرت قشعريرة في عموده الفقري . وعلى الرغم من درجات الحرارة الأقل من الصفر ، كانت القشعريرة باردة . لقد كان بالداخل جثث لأطفال كوريين تجمدوا حتى الموت ، مما جعل مايك يشعر بالغثيان ، لقد وضعه هذا المشهد وجهاً لوجه لأول مرة مع قدر الموت الذي يتبعه الجميع ، وبعد ستة أشهر من حادث الشاحنة ، جُرح "مايك" جرحاً بسيطاً وهو على خط القتال ، كان كافياً لإبقاءه فترة بسيطة في وحدة المستشفى "ماش" . وبدأت صور الأطفال الذين كانوا يستغيثون بجانب خط السكة الحديد ، وكذلك الجثث الرقيقة في الشاحنة تلازمه ، وخلال فترة نقاشه قدم طلب بشأن المساعدة في بناء ودعم ملجاً للأطفال الكوريين في "سيول" . فقبل هذا الطلب ، فقام آخرون بتوفير مكان آمن من معد شينتو المهجور اتسع لـ ٥٠ طفلاً ، وقدم حللاً ممتازاً لشکلة الأطفال . وفي مدة وجيبة ، قام كل رجل ثرى برعاية ملجاً في كوريا . (مازال هناك الكثير من تلك الملاجئ موجودة حتى الآن ، ولقد طلبت "متوورولا" من "ديان" العمل على مشروع في "سيول" يتعلق بأحد مصانعها ، فاقترحت "ديان" أن يقوم "مايك" بزيارة أحد تلك الملاجئ، لرؤيتها مرة أخرى) .

لقد تمت تلك المهمة من خلال حب العطاء في سبيل الإنسانية من قبل الأفراد كما ساعدت في إعادة رفع الروح المعنوية لكل من الأطفال والجنود ، وقد قام "مايك" بذاكرة الجنود بأن هؤلاء الأطفال كان يمكن أن يقتلوا في هذا اليوم لو لا المساهمة المفيدة للملجاً ، لقد جعل هذا الموقف الإنساني مئات الجنود المتشددرين يقدمون كل ما لديهم وإن لم يكن كثير . إن هذه الأعمال النموذجية لم تكن مقصورة على الآثرياء فقط ، لكن أيضاً الأقرب إلى الشكلة عادةً ما يمتحنون الأكثر ويعملون بشكل أكبر لصالح الهدف ، ولقد ساعدت تلك التجارب "مايك" على تفهم سبب ضرورة مشاركة من هم أقرب إلى الشكلة بابungan الحلول

تصميم بيئات إبداعية

وتنفيذها . سينتعش الإبداع عندما ترتفع رغبة الأفراد في القيام بشيء ما لضرورة ما ، ويبدأ التفكير المتحرر عندما تثار مشاعرهم .

التفكير خارج الحقيقة

إن القصة التالية هي التي سمعها "والتر ديزني" من "مايك" على الغداء قبل أن يتقدم "كارد ووكر" بطلب إنضمام "مايك" إلى فريق عمل ديزني . بدأ "مايك" في وصف كيفية انتظاره ورفقائه وسط انفجارات العدو العاصفة والموقف السياسي المتجمد حول الحرب التي كان من المفترض ألا تكون حرباً تسخنهم ، فقد كانت حياتهم تتراوح بين الملل والرعب المطلق .

كان الجنود الصينيون ، وجنود شمال كوريا يتسللون من خلال الخنادق أو السراديب في أي وقت وفي الليل على الأكثر . ولقد عانى "مايك" من نفس الخوف الذي غمر الجنود والضباط الآخرين . فقد حدث في إحدى الليالي أن هجم المتسلون على كتيبة مايك وسرعان ما كانوا بالقرب من "مايك" ورفاقه ، وعلى الرغم من نوم الجنود ومعهم سلاح ملء بالذخيرة على صدورهم ، وبندق بجانبهم ، فقد مات عدد منهم حول "مايك" حتى قبل أن يستيقظوا ويدافعوا عن أنفسهم .

وما كان يثير الخوف أكثر من التسللين ، هو قذائف المدفعية الأمريكية حيث كانت على بعد بيل خلف خطوط "مايك" ، وكانت تطلق نيرانها فوق رؤوسهم ، ومن حين لآخر قد تنفجر إحدى القذائف فوق رؤوس القوات ، وتتطير الشظايا عليهم ، وقد مات بالفعل اثنين من الجنود في الكتيبة لهذا السبب وقد كتب "مايك" أفكاره في مذكرات واحتفظ بها خلال الحرب الكورية :

" نحن نتفحص أوقاتاً كثيرة في حقائب النوم محاولين الهرب من البرد القارص ، وقد يخالجك شعور زائف بالأمان في تلك الحقائب ، لكن على أن أنهض من هذه الحقيقة ، حتى وإن كان الماء في الخارج متجمداً . لقد مكثت هنا حوالي أسبوعين دون أن أغیر أي شيء ، لقد حان الوقت لتحويل تلك الحقيقة القبيحة إلى بيئة خصبة .

" لقد أصبحنا مثل خلد الماء يعيش أسفل السطح ، فانا أشعر بأنني فار ذهب إلى الجامعة ، ياله من أسلوب سيني للحياة . كيف وصلت إلى هنا ؟ وكيف أخرج ؟

■ التفكير خارج الصندوق ■

" تلك هي الحقيقة ، ولا سبيل لإنكارها ، تلك هي الحياة عندما لا تتحرك : نحارب ، نأكل ، نقفز داخل السراديب لتفادي البريد القاتم [قذائف المدفعية والقنابل] .

" نعيش حياتنا محاصرين في حقائب النوم نشعر بالبرد القارص ، علي أن أعيش ، علي أن أغير تلك الطريقة التي فرضت علي للحياة .

" لقد اكتشفت اكتشافاً عظيماً وأنا في حقيقة النوم ، لقد اكتشفت " نفسي " .

" حينما أغلقت الحقيقة وأنا بداخلها في ليلة باردة ؛ عرفت كم أنا قريب من نفسي . هذا يشبه شعورك على فراش في مستشفى .

" إنني أسمع صوت أنفاسى ، أشم رائحة جسدي ، أتدوّق نفسي داخل فمي ، إن لدى يدين وأرجل وأسنان " .

وبينما هو متغلف بحقيقة النوم ، شعر بأن روح " إبراهام ماسلو " معه ، لقد أصبحت متطلبات البشرية حقيقة أمام " مايك " أكثر من أي وقت آخر ، فالعيش برفاهية - كما يعيش معظم الناس في الولايات المتحدة - يجعلنا دائمًا نسلم بأهمية تلبية الاحتياجات ، وعند الحرمان فقط من معظم وسائل الراحة نشعر بجديتها . عندما كان " مايك " في الجامعة ، فإن مدرج ماسلو لاحتياجات البشرية كان مفهوماً مثيراً . لقد دفعه إحساس " ماسلو " القوي بأقوى الاحتياجات البشرية الأساسية إلى رحلته الشاقة للبحث .

لذا تعد التجربة دائماً أفضل معلم للمبادئ . لقد قام " مايك " منذ حوالي ٤٠ عاماً تقريباً وقبل أن تصبح تلك الكلمات جزءاً من حديثنا بإبداع عالم تخيلي داخل حقيقة النوم ، ومن الغريب أنه ، مثل العديد من كانوا حوله ، قد تخيل حقيقة نومه وأنها ستكون آخر مكان للإقامة فيه على الأرض ، لقد قرر أن يكون مسؤولاً عن بيئته ، فلم يكن يكفي مجرد التكوم ببساطة من البرد ، أو الأمل في ألا يأسره جنود الأعداء .

إن أول فعل قام به " مايك " هو تصميم تلك الحقيقة ، لقد نظر وأعد صناديق الذخيرة الخشبية وربطها مع بعضها على شكل حرف U ، ليصنع جانبين وقمة ، ووضع هذا الهيكل الصغير حيث سيستلقي . وجعل جوانب صناديق الذخيرة تدعم الحقيقة لتكون غرفة صغيرة ، وبعد ذلك ، صمم باباً مستعيناً بقائم الخيمة وأطلق على المكان الجديد الذي أبدعه " الحجرة الرئيسية " . وغطى الجدران بالورق ليسرد عليها تسلسل الأحداث ويرسم الصور التي يتخيّلها .

تصميم بيئات إبداعية

وعندما أغلق باب الغرفة ، كان الظلام شديداً ، ومثل العديد من الناس ، كان يمكن لـ "مايك" أن يختار البقاء في الظلام ، ولكنه كان يجرب فقط ، لقد قصد بناء بيئة للعيش، ولتوفير الإضاءة المناسبة فقد تذكر مصابيح الطريق ، ولكنه هنا في الجبهة في كوريا التي مزقتها الحرب ، لم يكن معه المال لشراء المعدات ، حتى لو كانت متاحة . فليس هناك دليل يخبره كيف يقوم بهذا! (عندما خلق الله السماوات والأرض لم يخلق دليلاً يرشد الناس فيها !) أعد "مايك" الإضاءة باستخدام مصابيح ذات إضاءة متقطعة ، ربطها بعمود الخيمة وأضاءت بشكل جيد - "إضاءة متقطعة".

وعند إنخفاض درجة الحرارة عن درجة الصفر بعشر درجات ، تذكر "مايك" كيف كان يدفع نفسه في الحرب ، كان الجنود يستخدمون مدافئ اليد ، التي كان وقودها سائل قداحات السجائر . أما مدافأة يد "مايك" فكانت موقداً مستديراً في مكان معيشته الصغير ، لقد قامت مدافأة اليد بعملها جيداً . لدرجة أن "مايك" كان يفتح في بعض الأحيان غطاء الخيمة قليلاً لتقليل درجة الحرارة .

لقد كان "مايك" دائم الإحساس بالجوع في غرفته الرئيسية . ما من شك في أن "مايك" كان يصعد مدرج ماسلو في كل مرة ، ليلبى إحدى الحاجات البشرية بالابتكار والإبداع ، ثم ينتقل بعد ذلك إلى الحاجة الأخرى . وكان مذاق الكعك سيئاً في تلك الأيام ، لذلك فقد ملأ إناه صغيراً بالقهوة وأضاف إليه الكثير من السكر ومزجهما معاً ، وفسر هذا قائلاً : "إن المزج يسمح لك بأن تخلط شيئاً سيئاً بشيء ليس سيئاً حتى تستطيع أن تتحمل مذاقه".

يمكن تطبيق مبدأ المزج بشكل حرفي لتناول شيء غير مرغوب ، وقد انتهت "ماري بوبنز" نفس المفهوم مع العلاج : "ملعقة مليئة بالسكر تساعد على أخذ الدواء". وبشكل منطقي ، فنحن نستخدم هذا المفهوم بشكل أكثر مما نتوقع . إن التأقلم مع ما لدينا والمزج بما اثنان من المبادئ الابداعية القيمة غير الملحوظة التي من الممكن أن نتعلمها .

وبانتهاء "مايك" من تلبية المزيد والمزيد من احتياجاته الأساسية ، التفت إلى التجهيزات الجمالية ، فقد حصل على راديو ووضعه في غرفته ، وقام بضبطه على موجة الحفلات الموسيقية الكلاسيكية في غرفته شبه الواقعية ، وأكثر ما كان يفضل الاستماع إليه كانت تذيعه محطة قيادة الشرق الأقصى ، وهي مقطوعة لتشيكوفسكي ١٨١٢ أوفتر . وفي احدى المرات قام "مايك" وقواته بتضخيم الصوت عند إذاعة ١٨١٢ أوفتر باستخدام

■ التفكير خارج الصندوق ■

ساعات موجهة في اتجاه "موقع لا يمكن لأحد أن يصيّبه". (كانت لهم مدافعهم الخاصة لعمل المؤثرات الخاصة!) فأخافوا العدو لدرجة الموت . لقد كان انحرافاً بسيطاً وسط الملل والفوضى ، لقد منح الرجال لحظة ضرورية للتفكير خارج صندوقهم الجماعي .

لم يكن هناك تليفونات محمولة في الخمسينيات ، ولكن "مايك" كان لديه جهاز إرسال صغير للاتصالات في الميدان ، وقد أبقى على جهازه في الجانب الأيسر ، الذي يبقيه على اتصال مع العالم الخارجي ، ودائماً ما كان "مايك" يتحدث مع رجال من موقعهم في المدفعية ، يدعوهم إلى مشاركته كوباً من القهوة في غرفته . لقد أصبحت غرفته ملتقى للأصدقاء ومكاناً لتبادل قصص الحرب . تحتاج الأنشطة الاجتماعية إلى أماكن جماعية ، حيث يشعرون بالعالم المادي أو يتصلون به . إن الأماكن الجماعية والأنشطة الاجتماعية التي تحدث هناك تحفز التفكير المتحرر .

يصبح الشعور بالأمان اهتماماً أولياً عندما يكون مطبقاً عليك في غرفتك خاصة الهجمات المتسللة لدوريات العدو في الليل . لقد وضع "مايك" أسلاكاً للتغthr ، وربط العلب المعدنية الملائمة بالأحجار على مسافات حول الحواف ، من سيحاول من الدخلاء الآن أن يتسلل عبر الأسلاك سيسقط العلب ، محذراً "الجنود" ، لقد كانت هذه فكرة "مايك" عن نظام الأمان، دون رسوم شهرية .

وعلى الرغم من بساطة وفعالية نظام الأمان ، استطاع العدو أن يتذرّ طريقة لفاجأة الجنود من وقت لآخر وقتل البعض في غرفتهم فقام "مايك" لمزيد من الحماية بالاستيلاء على منظار B.C ، وكاميرا ذات حساسية حرارية تعمل بمبدأ الأشعة تحت الحمراء ، لقد صنع فتحة صغيرة في القمة للمنظار ، وبفضل تكنولوجيا الرؤية الليلية، استطاع أن يرى في الظلام ويلاحظ أي حركة مريبة . مهما كنت مطبقاً عليك في غرفتك ، فهي تساعدك في الحصول على مجال للرؤية في الظلام .

مطبخ العقل

لقد كان هناك العديد من الأشياء الأخرى في غرفة "مايك" لمساعدته في الحفاظ على حياته وعقله : صور عائلية ، وكتب وأوراق للكتابة ، وطباسير ملون . لقد قرر أن يطلق على تلك الغرفة شبه الواقعية "مطبخ العقل" . إننا نمتلك مطابخ لتلبية حاجة المعدة ،

ولكن لا توجد غرف مشابهة مخصصة لاحتياجات العقل . بعد أداء المهمة ، لم يكن "مايك" يستطيع الصبر على العودة إلى مطبخه من أجل تناول كوب من القهوة وبعض الكعك ، وسماع الموسيقى الهدائة وقراءة كتاب ، وكتابة خطاب ، أو النظر إلى صور من يحبهم والرسم على لوح تسلسل الأحداث ، ورؤية المنطة بعد حلول الظلام .

عندما تتوقف وتتنظر إلى التكنولوجيا الرائعة الموجودة بغرفة "مايك" في ميدان الحرب الكورية منذ ٤٠ عاماً ، ستجد حقيقة مذهلة وهي أنه ما من أحد استخدم تلك التكنولوجيا بشكل إبداعي كما استخدمناها "مايك" . وما أذهله أن الآخرين بدأوا في بناء بيئات مماثلة لأنفسهم ، إنهم لم يقلدوا "مايك" تماماً ، ولكنهم أضافوا لمساتهم الإبداعية . لقد أطلقوا على مطبخ العقل أسماء عديدة في دول مختلفة .

من خلال تجربة الغرفة ، تعلم "مايك" دروساً هامة عن القيادة وتحفيز الإبداع ، ومن التقنيات الهامة للقيادة التي تعلمتها أن صنع النماذج والقيادة عن طريق الأمثلة ، يؤكّد للجميع أنك تؤمن بما تطلب منهم القيام به ، لذا يُعد الفعل أكثر إقناعاً دائمًا من الكلمات ، فيجب على القادة أن يرغبو في القيام بما يوصون به. إن أحد شعاراتنا هي : " لا تتكلّم بل وضّح في نموذج" . استمر في إضاءة الطريق بالنصائح وأكّد على تقديم النموذج ، فإذا أردت حقاً أن توجه الناس إلى طريق محدد فلا تحدّر تفكيرهم بالكثير من القول ، بل ضع فقط نموذجاً للفكرة وابقى هادئاً ، فالقادة ، والمعلمون ، والآباء يحتاجون إلى أمثلة حية لما يؤمنون به والقيم التي يشجعونها .

قوة الفكرة الجيدة

لقد استحوذت فكرة مطبخ العقل على الرجال حول "مايك" وانتقلت إلى الوحدات الأخرى عبر الجبهة بأكملها ، دون إصدار قوانين فورية بتحويل الغرف إلى مطابخ للعقل ، لقد قام الرجال بهذا لأن هناك حاجة له ، وتطلب الأمر شخصاً واحداً لبدء سير قطار الحل . وفي بعض الأحيان يمكن انتنّاق الأفكار الجيدة إذا أدرك الناس أهميتها . وكما قال "توماس إديسون" "أريد أن أختبر أشياءً يحتاجها الناس بالفعل".

إن البيئة المصنعة التي بدأها "مايك" في كوريا أثبتت أن كلّاً منا مبدعاً عندما يشعر بالحافز ، وعندما نتذكر هذا ، كما قال "باكمينستر فولر" : نحن نعيش في عالم مبدع ،

■ التفكير خارج الصندوق ■

وما نحتاجه هو المحفز أو الدافع ، فإذا كنت ترغب في مساعدتنا فعليك أن تشعر بالتحدي . فلقد كانت الغرف شبه الواقعية الأخرى التي أنشأها الجنود معاً أمثلة رائعة للإبداع ، لم يكونوا مهندسين أو من خريجي الجامعات ، إنما كان احتياجاتهم هو نموذج يشعل إبداعهم وخيالهم ، وكان "مايك" أحد المحظوظين ، فقد تم تشجيعه على الإبداع منذ صغره . لقد كان أول مطبخ للعقل في كوريا هو ثمرة الإبداع الذي تم تشجيعه عليه لمدة طويلة .

من الضروري أن نعرف أن الفرصة مازالت سانحة لتطوير العادات التي تساعد على تدفق الإبداع بداخلنا ، فالناس مبدعون وعباقة ومجددون ومجتهدون إذا تم تشجيعهم من حين لآخر . يخبرنا "مايك" أنه عاش هو ورجاله من فرقة المشاة في غرفتهم مثل الفئران ، على الرغم من توفر كل الموارد المطلوبة لتغيير حياتهم من حولهم ، هنا نلاحظ أن "مايك" لم يقم بالتفكير نيابة عن أي فرد آخر ، ولكنه التشجيع على الإبداع من قبل القادة التي تتبع الأمثلة وتثبت النتائج ، لذا سيفكر الناس بطريقتهم الخاصة فور أن تتاح لهم الفرصة . لقد دفعت تجربة "مايك" في الحرب حماسه إلى إبداع بيئات خصبة ، فأنتج فوائد عديدة . إن مفهوم مركز الفريق في العمل يقدم مكاناً اجتماعياً للتجمع ، مليء بالأدوات ، والموارد ، والناس ، والطعام ، والموسيقى ، والمواد التعليمية الفريدة لتحفيز التفكير الإبداعي . وكان "فرانك لويد رايت" يطلق على مثل تلك الأماكن "بيئات غنية بالموارد" ، وهو مفهوم تكرر وطبق من قبل د. "ماريا مونتسوري" في فصولها .

ومثلاً ساعد تطوير "مايك" لغرفته في كوريا على الاحتفاظ بعقله والحصول على حياة أكثر إثراً وسط كل هذا العناء ، فإن الروح المعنوية الجيدة في مؤسستك أساسية لمساعدة موظفيك للعيش في الأوقات العصيبة ، والنجاح على الرغم من صعوبتها . إن الغرف شبه الواقعية في جبهة القتال كان لها تأثير كبير على الروح المعنوية للقوات كلما ازدادت الأوقات شدة .

الإعداد للمعركة

إن التمهيد للمعركة له صوت مميز بالنسبة لمن خاضوا المعارك ، فقد سمع "مايك" ورجاله من المشاة هدير الدبابات الصينية عند اقترابها من المكان ، وبعدها سمعوا أصوات

مدفعيthem الخاصة وهي تتقدم لمجابهة الهجوم ، وببدأ المدفعية الأمريكية بقصف مواقع العدو في "أولد بالدي" بشكل حاد في منتصف الليل . تحركت الدبابات والمدفعية إلى موقع متقدمة " لا يمكن لأحد أن يصيّبها "، فقد كانت مضاءة بانفجارات متوجهة مخيفة يطلقها كلا الطرفين في الهواء ، وكان صدى أصوات المعركة يصل إلى تونج فالى وكأنه فرقة موسيقية كبيرة تستعد لعزف قطعة موسيقية ، وأطلقت وحدات المهندسين في الجيش مولدات الدخان بعد الفجر محدثة ستار من الدخان الصناعي خلال الوادي لتغطية تحركات القوات مثل السحب التي تعطي القمر .

استطاع "مايك" أن يرى الجنود الكوريين الشماليين وهم يتقدمون على التل على بعد عدة مئات من الياردات فقط ، مع حرابهم المصوبة وقنابلهم التي تتآرجح من أحزمتهم ، لقد رأى الجميع حقيقة الموت والحياة بشكل واضح ، واستمرت الحرب لعدة أيام ، كل جانب يدفع الآخر ويعيد الاستيلاء على الأرض ، لقد اندفع العدو إلى الخطوط الأمريكية عدة مرات ، وكان "مايك" والجنود الآخرون يحرسون على حماية ظهورهم حيث تهاجم القوات من الأمام .

وعندما انتهت معركة "أولد بالدي" ، كان الجبل أقل ارتفاعاً بعشرين قدماً تقريباً ، لقد تم تفجير قمة الجبل تماماً بوابل مستمر من المدفعية ، وفي النهاية ، لم يحصل أي من الطرفين على شيء . ومع ذلك فإن وسام الشاة المقاتلين الذي منح له "مايك" عقب تلك المعركة يعد من أهم ما أحرزه "مايك" حتى يومنا هذا .

يعتبر القتال من أجل الحياة عملاً عاطفياً في أكثر الأشكال البدائية . فنحن نجرب مستويات متعددة من العاطفة التي تعتمد على النشاط الذي نرتبط به ، وسواءً كنا نحارب من أجل حياتنا أو نحارب من أجل شهرتنا ، محاولين أن ننقذ شركة غير ناجحة ، أو زواج فاشل ، أو نكافح من أجل التميز في أرض المعركة ، أو نساعد شخصاً مضطرباً ، فإن درجة عاطفتنا ستلعب دوراً مهماً في تحديد نجاحنا .

مطبخ العقل في المنزل

بدأ مطبخ العقل في الغرفة الخاصة بـ "مايك" في الخط الأمامي في كوريا ، ولقد عاد "مايك" من كوريا لينهي دراسته الجامعية في جامعة ولاية أوهايو في كولومبس ، أوهايو .

■ التفكير خارج الصندوق ■

وعاش "مايك" وزوجته في شقة عبارة عن حجرة واحدة بسرير ومطبخ ذي موقد متحرك وأطفال لا يهدأون! فكان من الواضح تماماً أنهم يحتاجون إلى تطبيق الدروس التي تعلمتها "مايك" في حرب كوريا ، وقام "مايك" بتحويل مكان المعيشة إلى مطبخ للعقل .

بعد عدة سنوات ، بعد أن انتقلوا للإقامة في منزل آخر ، لاحظ "مايك" أن معظم غرف المعيشة تتشابه : كنبة ذات مقاعد ثلاث وطاولة ذات مصباح ، وطاولة للقهوة ، وبنفسج أفريقي ، ويستخدم الناس غرفة المعيشة للجلوس وممارسة شؤون الحياة . وعادةً ما تكون هناك غرفة تسمى بغرفة العائلة ، وغرفة المكتبة ، والغرفة الكبيرة أو غرفة اللعب . إنها غرفة معيشة قليلة التكاليف ، مع ديكور متنقل زهيد الثمن وأثاث يحتوى على مادة الفينيل التي تلتقط بأي جزء مكشف من جسده أينما ذهب .

لقد حول "مايك" حجرة المعيشة في منزله الأول إلى مطبخ للعقل ، ومن وقتها ، فقد كان كل منزل ينتقل إليه يحتوي على مطبخ للعقل ، فكان يبدو أكثر إبداعاً ، حتى آخر منزل لـ "مايك" في فلوريدا . إن تصميم مطبخ العقل هو نصف المتعة ، ونحن ننصحك أن تأخذ جزءاً من المنزل وتحوله إلى مكان يحفزك للتفكير المتحرر . وإذا أردت ذلك ، فيمكنك أن ترسل صورة لمطبخ العقل لديك لعنواننا المذكور في نهاية الكتاب .

إن كنت تتمتع بكثير من العلاقات ، فمن المهم أن تشجع كل فرد في مؤسستك على إبداع مطبخ للعقل في منزله ، فنحن لا نترك عقولنا في العمل أو المصنع عندما نذهب إلى المنزل لأنها جزء منا . إن كثيراً من الأفكار الإبداعية أو الإنجازات العظيمة تأتي ليلاً ، أو في العطلات ، أو عند القيام بعمل مختلف تماماً . فعليك أن تبذل جهوداً واعية لتحفيظ نفسك بآدوات وموارد التفكير المتحرر . فإذا عملت في المنزل ، ستحتاج إلى بيئة إبداعية لكي تثيرك وتحفزك .

تجهيز المطبخ

فكر في مطبخ معدتك : إن لديك المنافع الضرورية لتحويل الوصفات إلى طعام رائع للأكل ، وفي مطبخ العقل ، لديك منافع رائعة لخلق موارد مذهلة ، لتغذية روحك وذكائك . في مطبخ المعدة ، لديك الإفطار ، والغداء ، والعشاء ، والوجبات الخفيفة أما في مطبخ

تصميم بيئات إبداعية

العقل ، فأنت تعمل في مشروعات ، وبرامج ، واحتفالات ، وأنشطة فردية ، وتطهو الوصفات باستمرارك في العمل .

لقد ساعدت التكنولوجيا على إعداد مرحلة مطبخ العقل بحشد الناس حول التلفاز ، وبعد ذلك ، قدم لنا الفيديو سيطرة أكبر على مشاهدة التلفاز ، فإن كان لديك أطفال ، فإن الفيديو سيساعدك على تجنب تحكم التلفاز فيهم ، فألعاب الفيديو ، والحواسيب الشخصية لها دور أيضاً ، ويجب أن تكون جدران مطبخ العقل متعددة لتوضيح الأفكار والمفاهيم ، وتقوم المصايبح بإضاءة الجدران والتركيز على التفكير الاستعراضي ، فقد كان لدى "مايك" ميكروسكوب لفحص الصور الصغيرة ، وتليسكوب لرؤية الصور الكبيرة ، بالإضافة إلى قبة على السطح ؛ كذلك لا يجب أن تنسى الآلات الموسيقية ، والألعاب الترفيهية ، وجهاز استريو ، وأي شيء آخر يساعد على تدفق الإبداع .

وكما ذكر من قبل ، فلقد اقترب نائب مدير ديزني "كارد ووكر" من "مايك" وفسر له أن ديزني لديها نوع من مطابخ العقل في الأستوديو . وكانوا يدعونه وحدة فريق العمل ، حيث تتجمع حوله المكاتب . إنهم بالفعل كانوا يمتلكون روح مطبخ العقل لذا منحوه شكل التطبيق في العمل .

وبعد أن بدأ "مايك" العمل في ديزني ، بدأ في تسمية وحدات فريق العمل بمراكز الفريق ، لقد قمنا بإنشاء ما يشبه مشروعًا لتصميم مراكز الفريق ، ومنتجات مراكز الفريق ، وأساليب العمل في بيئات فريق العمل ، لخدمة العملاء حول العالم . وحيث أصبحت الثقافات أكثر تعاوناً ؛ فإن الحاجة إلى البيئات وأساليب التي تدعم جهود الفريق في تزايد ، وتشير تجربتنا إلى أن المفاهيم الجديدة للإدارة والقيادة - مثل : إعادة الهندسة ، وإدارة الجودة الكلية غير المحدودة ، وبرامج التشغيل ، والقيادة المفتوحة - تنجح بشكل أفضل عند وجودها في بيئة مركز الفريق . إن مراكز الفريق أو الغرف الجماعية كما يشار إليها في بعض الأحيان ، تعمل بنفس المبادئ كمطبخ العقل في المنزل .

المهام في الأماكن الغنية

إن الأنشطة الأربع التي تحدث في مطبخ العقل هي نفس المهام التي تحدث في أي بيئة إبداعية : المشروعات ، والبرامج ، والاحتفالات ، وأنشطة الفردية أو الشخصية .

■ التفكير خارج الصندوق ■

المشروعات : المشروعات عبارة عن أنشطة تبدعها في المنزل ، مثل عطلات العائلة ، أو في العمل ، مثل إعادة تصميم مركز الفريق المتنقل في جنرال إلكتريك .

البرامج : يعمل البرنامج على توصيل ما قمت بإبداعه والمشاركة فيه ، وبعد التفكير الاستعراضي مُهماً - ليس فقط - للمساعدة في عرض عملية الإبداع ، ولكن في مشاركة النتائج من خلال المشروع أيضاً .

كان المشروع الذي قمنا بإدارته في عالم " والت ديزني " حفلاً كبيراً لمساعدة الجميع لإدراك ما ستكون عليه المدينة وكيف ستعمل ، وقد ساعدهم البرنامج على فهم المشروع . يمكن أن يكون البرنامج الذي يتعلق بمشروع عطلة الأسرة هو عمل شريط فيديو عن تجاربك .

الاحتفالات : الاحتفالات هي أوقات التقدير الاجتماعية للجهود والإنجازات ، إنها برامج الجوائز ، وكلما زاد عدد العاملين في الفريق كلما كان التقدير ضرورياً . والاحتفالات تساعد أيضاً على مشاركة الأفراد الذين يعملون من خلال التكنولوجيا لتطوير أشكال العمل .

الأنشطة الشخصية : إن للجميع اهتمامات حميمة وعزيزة على قلوبهم ، وتوجد بيئات خصبة لإلهام ومشاركة واطلاع الفرق والأفراد أيضاً ، والفريق يتكون من مجموعات تشمل عدة أفراد ، ومن المهم إثارة اهتمام كل فرد ومنحه الفرصة لتدفق سيل الإبداع .

وسواءً كانت تلك الاهتمامات موسيقية ، أو رياضية ، أو تتعلق بمعالجات الكمبيوتر ، أو التخاطر العقلي ، فإن اهتمامات الأفراد يجب أن يكون لها مكاناً مركزاً في البيئة الإبداعية .

وبشكل نظري ، فإن المشروعات ، والبرامج ، والاحتفالات ، والأنشطة الشخصية توجد دائماً في البيئات الخصبة ، فإن كان مركز الفريق مكاناً كثبياً ، فلن يكون مركزاً حقيقياً للفريق . إن الدليل على مدى نجاح بيئتك الإبداعية يمكن قياسه بما يحدث فيها ، وما هو مطلوب من قبل العاملين .

إن استعراض تفكيرك يوضح أفكارك بطريقة خاصة ، ويجعل المجموعة بأكملها تشارك في عملية التفكير الإبداعي . لقد كان مكتب " مايك " في استوديوهات ديزني مجاوراً لوحدات مركز الفريق في الدور الرابع لمبنى الرسوم المتحركة ، وكان في مركز الفريق جدار يصل طوله إلى ٣٠ قدماً تقريباً ، مغطى بالستائر التي تم فتحها للكشف عما ورائها ، وكان يوجد على

الجدار خلف الستاير وحدات من ألواح تسلسل الأحداث ، وقد تم العثور على هذا الجدار السري بطريق المصادفة .

لقد كان "مايك" ومجموعته يدرسون فلسفة وتقاليد الشركة ، من أجل إنتاج وتطوير برنامج متتطور ، وتوقع الاحتياجات الهائلة للأفراد التي ستظهر بالافتتاح المستقبلي لعالم والت ديزني في أورلاندو " ، وقد قام "مايك" والآخرون بتعليق بطاقات على الحائط تتضمن الأفكار والمعتقدات المختلفة التي ترتبط بالثقافة التي أبدعها " والت " ، وسرعان ما أصبح كل منهم بشكل تلقائي مشارك ومطلع باتصاله بالآخر .

وازدادت المعلومات على الحائط أكثر فأكثر ، حيث وضع " والت " وكل فرد في الفريق أفكاره ، ولكن بعض الأفكار الأخرى قد ظهرت بشكل غامض ، إما غير معلنة عن مصدرها ، أو تم وضعها على الحائط من قبل شخص تأخر في العمل ليلاً ، أو شخص من وحدة أخرى . خلال تلك الفترة ، ازدادت معرفة "مايك" بالقيادة التي تطورت في بدايات فلسفته الشخصية عنها .

" إدارة النحلة الطنانة "

تدور القصة حول "هيلي ميلز" ، وهي ممثلة بريطانية صغيرة تصور فيلماً في استوديو ديزني ، فقد سالت " والت " عن العمل الذي يؤديه في الشركة ، سأله إن كان قد أدار الكاميرا من قبل ؟ فأجاب بأنه لم يفعل ، فسألته إن كان قد رسم رسوماً متحركة ، فقال إنه فعل ذلك مرة واحدة وبعدها وظف مجموعة كبيرة من الفنانين المبدعين للقيام بهذا ، واستمرت المحادثة ، وكانت الممثلة بالفعل فضولية لدرجة إنها تريد أن تعرف أي عمل كان " والت " قد قام به .

٢ - كان "مايك" في مقابلة مع " كارد ووكر" و"دون تاتوم" ، محاولين اختيار الاسم الذي يجب إطلاقه على حملة تطوير الإدارة على مستوى الشركات ، وقد ظهر العديد من الأفكار حتى اقترح " كارد" أخيراً أن يطلق على العملية اسم التطوير التنظيمي ، واستخدم "مايك" هذا المصطلح في خطاب في مؤتمر ASTD في أناهايم ، وظهرت وظيفة جديدة للموارد البشرية .

■ التفكير خارج الصندوق ■

فقال لها "والـت" في النهاية : "إنـي مثل النـحلة أذهب من مشروع إلى آخر ، أحـمل اللـقاح". لم تـفهم "هـيلي" الأمر تمامـاً . ولكن "ماـيك" وزـملـاهـه أـدرـكـوا المعـنى ، وأـطلق "ماـيك" على هـذا اـسـمـ إـدـارـةـ النـحـلـةـ . في خـطـةـ عـمـلـ استـودـيوـ "والـت" ، قـامـواـ بـتـصـمـيمـ مـجمـوعـاتـ إـبـادـعـيـةـ ، حـيـثـ تـعـمـلـ الفـرـقـ فيـ مـشـرـوـعـاتـ مـحـدـدـةـ . وـكـانـ "والـت" يـتـجـولـ بشـكـلـ دـائـمـ فيـ السـرـ الرـئـيـسيـ ، وـيـقـومـ بـزـيـاراتـ غـيـرـ مـتـوـقـعـةـ لـتـفـقـدـ الـعـمـلـ لـكـلـ فـرـيقـ ، إـنـهـ لـمـ يـقـمـ بـالـتـفـكـيرـ بـدـلـاـ مـنـهـ ، وـلـكـنـهـ كـانـ دـائـمـاـ يـشـجـعـ أـفـكـارـهـ ، مـاـ جـعـلـهـ يـعـلـمـونـ بـشـكـلـ أـكـبـرـ ، لـقـدـ شـجـعـ إـبـادـعـهـ ، كـانـ "والـت" دـائـمـاـ وـفـيـ نـهـاـيـةـ الـيـوـمـ يـدـعـوـ أـفـرـادـ الـفـرـيقـ مـنـ مـخـتـلـفـ فـرـقـ الـوـحدـاتـ ليـتـنـاـولـوـاـ مـعـهـ شـرـابـاـ فيـ كـورـالـ روـومـ . لـقـدـ آمـنـ حـقـاـ بـالـحـوارـ وـتـبـادـلـ الـأـفـكـارـ ، كـنـحـلـةـ ، فـقدـ مـرـجـ بـيـنـ لـقـاحـاتـ الـعـدـيدـ مـنـ الـمـصـادـرـ . (ـكـمـاـ كـانـتـ لـهـ لـدـغـةـ يـسـتـخـدـمـهـاـ عـنـدـ الـضـرـورةـ)ـ .

أـصـبـحـتـ الـوـحدـاتـ مـرـاكـزـ لـلـفـرـيقـ

كان القرـيـسيـ لـبـرـنـامـجـ دـيزـنيـ لـلـتـطـوـيـرـ التـنـظـيـميـ فيـ مـيـنـيـ الرـسـومـ المـتـحـرـكةـ^(٣)ـ ، فيـ وـحدـةـ ٣ـ دـ ، بالـقـرـبـ مـنـ مـكـتبـ "والـت"ـ فيـ الأـسـتـودـيوـ بـرـيـانـكـ ، وـقـدـ تمـ نـقـلـ الـمـكـوـنـاتـ الـحـقـيـقـيـةـ لـكـتـبـ "والـت"ـ مـنـ بـرـيـانـكـ ثـمـ عـرـضـتـ فـيـ مـنـطـقـةـ الـمـازـرـ السـعـاءـ "لـحظـاتـ عـظـيـمةـ مـعـ السـيـدـ لـيـنـكـوـلـنـ"ـ ، وـقـدـ يـبـدوـ عـرـضـ الـكـتـبـ مـمـاـلـاـ لـمـ كـانـ عـلـيـهـ عـنـدـمـاـ كـانـ "والـت"ـ حـيـاـ ، مـتـضـمـنـاـ الـمـنـظـرـ الطـبـيـعـيـ مـنـ نـافـذـتـهـ . كـانـ "والـت"ـ يـزـوـرـ مـنـطـقـةـ الـتـطـوـيـرـ التـنـظـيـميـ فـيـ بـعـضـ الـأـحـيـانـ لـبـياـشـرـ الـعـمـلـ ، أـوـ يـقـومـ بـذـلـكـ مـنـ مـكـتبـهـ . لـقـدـ كـانـ "ماـيك"ـ فـيـ آخـرـ قـائـمـةـ الـإـدـارـةـ ، وـلـكـنـ قـرـبـهـ مـنـ "والـت"ـ وـاهـتـامـ "والـت"ـ بـتـطـوـيـرـ الـأـفـرـادـ مـنـحـهـ حـقـ الـاتـصالـ التـلـقـائـيـ غـيـرـ الرـسـمـيـ بـالـنـسـبـةـ لـلـآخـرـينـ . وـكـانـ مـشـتـرـكـوـ التـطـوـيـرـ التـنـظـيـميـ لـ "ماـيك"ـ مـحـظـوظـينـ لـلـحـصـولـ

^٣ - لـقـدـ تـمـ بـنـاءـ مـيـنـيـ الرـسـومـ المـتـحـرـكةـ قـبـيلـ الـحـربـ الـعـالـيـةـ الثـانـيـةـ ، لـبـدـوـ كـمـسـتـشـفـيـ مـنـ الـخـارـجـ . فـقدـ أـدـىـ الـخـوـفـ مـنـ الـقـنـابـلـ الـيـابـانـيـةـ عـلـىـ السـاحـلـ الـغـرـبـيـ إـلـىـ اـتـخـاذـ الـقـرـاراتـ الـغـرـبـيـةـ الـأـخـرـىـ دـاخـلـ وـخـارـجـ هـولـيـوـدـ . كـانـ "لـوكـهـيدـ"ـ يـمـتـلـكـ مـصـنـعـاـ قـرـبـ الـطـارـ بـرـيـانـكـ . فـكـانـ هـدـفـاـ عـسـكـرـيـاـ فـيـ حـالـةـ وـقـعـ غـارـةـ يـابـانـيـةـ ، وـلـمـ يـرـدـ "وارـنـ بـرـاـزـرـ"ـ أـنـ تـصـابـ مـنـشـاتـهـمـ عـنـ طـرـيقـ الـخـطـاـ منـ قـبـلـ الـطـيـارـيـنـ الـيـابـانـيـيـنـ . فـكـتبـ كـلـمـةـ "لـوكـهـيدـ"ـ عـلـىـ سـطـحـ أـحـدـ الـأـبـنـيـةـ الـكـبـيـرـةـ وـسـهـماـ يـشـيرـ تـجـاهـ مـطـارـ بـرـيـانـكـ .

تصميم بيئات إبداعية

على نفس الفرصة من تلك التلقاء : وهي محادثات المر السريعة والمحددة مع قائد الشركة .

شمل مركز التطوير التنظيمي منطقة عمل الفريق ، ومكتب "مايك" ومكان لمساعدة "بام كايل" . كما كانوا مجاوريين أيضاً للصالة الرئيسية للمؤتمرات في نفس الطابق ، التي كانت محور النشاط في الاستوديو ، لقد كان المكان مليئاً بالموارد ، والمواد الأرشيفية ، وألواح تسلسل الأحداث . لقد كان مكتب "مايك" عبارة عن مركز صغير للفريق ، فقد كان لديه جدار يبلغ طوله ٣٠ قدماً مزود بستائر تفتح وتغلق لتغطية رسوم تسلسل الأحداث خلفها ، وأصبح الجدار شكلاً من أشكال الخطط التفصيلي لطريقة عمل ديزني ، حيث كان يعرض جوهر الأفكار والفلسفات التي تعلمها "مايك" ومساعديه .

النجاح المتكرر

بمرور الوقت ، اتضح لـ "مايك" أنهم قد كشفوا عن بعض الأسرار الخفية لأناس ذوي إبداع فريد ممن يمتازون بصفات إبداعية غير عادية ، كانت شهادتهم معترف بها عالمياً ولا تدع مجالاً للشك . وكانوا هم من أبدع "بيضاء الثلج والأقزام السبعة" وفانتازيا" . "ولسلة الصحراء الحية" ، وماري بوسنر في ديزني لاند" ، والقائمة غير المنتهية التي حصلت على ٤١ جائزة أكاديمية ، و ٣٦ جائزة إيمي حتى هذا الوقت .

كانت القصة الحقيقة هي - ولو أنها لم تسمع من قبل فعلينا - كيفية تحقيق فريق ديزني مثل هذا النجاح الهائل : ما هي أسرارهم؟ كيف يفكرون؟ كيف يعملون؟ ما هي الأسباب التي تهيأت لهم للمضي في العمل؟ في الوقت الذي ظهر فيه مفهوم التطوير التنظيمي ، كان على "بوب مايثيون" ، أحد مديرى ديزني ، و"مايك" أن يواجهوا التحدي للمساعدة في تهيئة القيادة التي قد تحافظ على العملية الإبداعية مليئة بالحيوية . كانت هناك أجزاء جديدة لكتابتها في القصة البطولية .

وقد أدرك "كارد ووكر" مفهوم جمع الأفراد معاً فيما يشبه نظام فريق العمل ، وكانت تلك هي الطريقة التي أنهى بها كل من "مايك" و"بوب" عملهما معاً ، تأثر "كارد" بحقيقة أن "مايك" كتب وأنتج برنامجاً تليفزيونياً بعنوان "رجال على القمة" وتم الاتفاق على أن يذاع على الهواء دون أي اتصالات سياسية داخلية ، ولأنه عاش في بيت في

■ التفكير خارج الصندوق ■

أوهايو حيث كانت والدته تقوم بعمل كل ما تريده دون أية صعوبة^(٤) فإنه لم يواجه صعوبة في إعداد برنامج تلفزيوني خاص به . وأشار "كارد" لـ "دون تاتوم" أنه عليهم أن يستعينوا بخدمات "مايك" . إن تحقيق برنامج "مايك" كان ذو مصداقية كبيرة ، بالنسبة لـ "كارد" ذلك الشخص العملي .

ومع ذلك ، ولأن "مايك" لم ينشأ في استديو ديزني ، فقد تعاون مع "بوب ماثيسون" وهو أحد العاملين المحنكين في ديزني . وبدون مساعدة وتصور "بوب" ، لم يكن لـ "مايك" أن يكون فعالاً في وظيفته . لقد كان "بوب" يعمل بطريقة عقلانية كما أنه ذو إخلاص شديد لـ " والت" والمبادئ التي اهتم بها . قال "كارد" في ذات مرة لـ "مايك" : "بوب شخص جيد ويجيد العديد من الأمور . ونحن نحتاج إلى أمثاله ، إنه رجل ديزني" . وقد كان على حق . فيجب على أي مؤسسة أن تكافح من أجل الحصول على رجل واسع المعرفة مثل "بوب ماثيسون" .

فعندما تحاول التعامل مع الفلسفة الكاملة لشركة ما ، فإنك بشكل طبيعي ستواجه بعض السياسات التافهة على طول الطريق ، ففي كل مؤسسة يوجد أشخاص يعوقون بشكل متعمد أو غير متعمد المؤسسة من تحقيق تنظيماً ذاتياً أميناً وجرائي ، ولقد كان "بوب ماثيسون" نقيراً لهؤلاء ، إنه يمثل العمال الذين يكرسون جهدهم للعمل الشاق ، والذين لا يعلقون في السياسات غير الهدافة ، إنه مدرك دائماً لأكثر الأهداف أهمية . فأفضل الأشخاص المدربين والمتعلمين في العالم إذا ما وقعوا في مستنقع السياسات التافهة فإنهم لا يساواوا جزءاً صغيراً من أهمية الشخص المتحمس القائم بالأعمال الشاقة .

إن الأشخاص المكرسون جهدهم بالفعل للفلسفة ، ويتفاخرون بتاريخ أعمالهم ، يساعدون الآخرين على الارتقاء إلى ما هو أعلى . لقد كان "مايك" في بداية الثلاثينيات من عمره عندما انضم إلى مؤسسة ديزني وقد ارتكب نصيبيه من الأخطاء في البداية ، وبدلاً من

٤ - والدة "مايك" ، "فيرجينيا فانس" ، كانت مفوضاً في الكثافة القومية للفتيات في الولايات المتحدة . كانت عادةً ما تأخذ الفتيات الحائزات على الجوائز إلى واشنطن . لتقدير إنجازاتهم . في عام ١٩٤٧ . رفضت إدارة الفندق حجز غرفة لفتاة سوداء في المجموعة الصغيرة عند دخولهن الفندق ، فقامت "فيرجينيا" بالجلوس في رواق الفندق مع المجموعة بأكملها حتى تم قبول الفتاة مع الآخرين . لقد كانت "فيرجينيا فانس" من النشطيات الأوائل .

توبيخه ، قام "بوب" بتشجيعه . لقد ساعد "مايك" على تعلم قيمة الفرصة الثانية . يزدهر الإبداع في بيئات يتم فيها تشجيع الناس على المخاطرة .

الأسرار الخفية

لقد أدرك فريق العمل قيمة المعلومات الموجودة على جدار يبلغ طوله ٣٠ قدماً في مكتب "مايك" فقد أطلقوا عليه اسم "جدار الأسرار الخفية" . ولم يكن هذا الاسم يعني حرفيًا إخفاء الأسرار لتجنب التجسس الصناعي ، فالأسرار تظل أسراراً ، بأعمق معانها ، حتى يأتي من يفهمها جيداً ، ويببدأ في القيام بالفعل ، لقد تناهى نوع من الطقوس غير الرسمية حول هذا الجدار ، وحول الطريقة التي ظهرت بها البطاقات لأعضاء برامج التطوير التنظيمي والزائرين الفضوليين الذين كانوا متحمسين للتصورات التي يحتويها .

كان هذا النوع من الطقوس طريقة ممتعة للمشاركة في المعرفة الفلسفية والتصورية ، كما أنها تزيد من فضول الناس حول المعلومات الجديدة التي تعرض هناك . لم يقم أحد بعمل دعاية لهذا الحائط . حتى أن "مايك" وفريق عمله لم يتحدثوا عنه كثيراً . ولكن فكرة عرض الأفكار كانت عظيمة .

لقد قال "لويس لاندبورج" ، مدير بنك أمريكا ، عن الحائط : "يالها من فكرة رائعة ، إنها مبتكرة . من يفكر أنك تحفي فلسفتك خلف ستار؟ إنها فكرة عظيمة ، وسأقوم بتنفيذها" ، وقال "فريد د. ليري" ، رئيس الاتصالات العامة في فلوريدا ، عن الحائط ، "مايك ، إن لديك أفضل الأسرار الخفية لأفراد ذوي إبداع متميز" .

لقد دفع الحائط الناس إلى إخراج الإبداع وعرضه ، كما دفعهم إلى فهم جوهر المبادئ الإبداعية ، والتعبير عنها بكلمات بسيطة ، وبالتالي إستطاعوا السيطرة على العملية ، إن الجدار يساعد على إيقائهم منطقيين . إن تجربة الإبداع بالكلمات يصعب تفسيرها في مثل هذا الجو العام ، فاللغة محدودة للغاية ، ومع ذلك ، فإن الطبيعة الحدسية للإبداع معروفة للجميع من استمتعوا بالتجربة . امنح لأفكارك ومبادئك الهمامة مكاناً خاصاً لتقوية قيمتها . على الرغم من أن وحدة التطوير التنظيمي كانت مليئة بمئات الكتب عن الابتكار ، والخيال ، والأصالة ، التي قام "مايك" وفريقه بدراستها باجتهاد ، إلا أنها لم تستطع بشكل كاف فهم السلعة الخفية التي عرفت في طريقة عمل ديزني ، وطلبت معقدة وصعبة

■ التفكير خارج الصندوق ■

بدرجة بالغة ، إنها تصف الإنجازات الإبداعية للأفراد بدلاً من تفسير كيفية تحفيز التفكير الإبداعي .

في الحقيقة ، يصعب عزل طريقة الإبداع ، وسيكون من الصعب علينا أن نبسط التجربة البشرية الأساسية للإبداع. ومع ذلك ، فالمبادئ الأساسية للتفكير الإبداعي معروفة للجميع. إن الأمر لا يتعلّق بالشخص الممتلك للطاقات والموارد الإبداعية فقط ولكنّه متعلّق أيضًا بالحافز لاستخدام تلك الأشياء ، إن القائد الذي يتمتع أفراده بأنهم غير مبدعين عادةً ما يكون هو ذاته متهمًا ، وقد تكون الحقيقة أن هذا القائد لم يخلق الجو العام المحفز لدفع العاملين للعمل .

بدلاً من كل هذا، يجب على "مايك" وفريق عمل ديزني أن يقوموا بوضع اسم لعملية الإبداع على الحائط السري. إن عليهم بطريقة ما أن يجمعوا طريقة ديزني ويرسلونها إلى المستقبل ، إنهم يحتاجون إلى الإدراك الكامل والقدرة على تعليم أفضل الأسرار والممارسات الخفية ، التي أسمتها بعض الكتب "سحر ديزني" ، عليهم أن يصمّموا أدوات إبداع تساعد على استمرار حرفه الإبداع.

الأدوات

معادلة النجاح ذات النقاط التسع (الموضحة في الفصل الثالث) بنيت على أساس المبادئ الموضوعة خلف الستائر ، إن الأسرار الخفية لأكثر الأفراد إبداعاً تتوفّر في متناول يدك ، عندما تجمع المشاركة / الاطلاع / الالهام + الناس / المكان / المنتج = الاهتمام / التعاون / الابتكار ، مع التصور والطريقة . لقد تطورت طريقة تسلسل الأحداث في استوديوهات ديزني بنظام التفكير الإستعراضي والآن تدرس من خلال جمعية التفكير الإبداعي الأمريكية ، ويعمل التفكير الإستعراضي على الفور بمشاركة الآخرين ، فالمشاركة لا يمكن تجنبها . وتستمر أسطورة الجدار، حيث إن التفكير الإستعراضي يدفع الناس للمشاركة ويحافظ على اطلاعهم ويلهمهم التفكير المتحرر!

وحيث إنك بدأت عملية التغيير في مؤسستك ، فسوف تجد أن الأفراد المشاركون والمطلعين والملهمين سيدأون في تغيير طريقة القيادة ، وكيفية عمل الشركة بأكملها. لم تكن رغبتنا الداخلية أن نصف الفلسفة العملية للشركة بأكملها، ولكن هذا ما حدث. فلم تكن

طريقة عمل ديزني مشروعًا خاصاً بتطوير الإدارة. فكل موظف في ديزني كان يريد تعلم طريقة عمل ديزني. فكان ما انتهينا من تطويره طريقة لكل العاملين في ديزني للمشاركة والإلهام والاتصال فيما بينهم .

الإنجازات الماضية لا تعني الراحة المستقبلية

كانت ديزني بالفعل اسمًا مألوفاً عالمياً عندما بدأ "مايك" العمل بها . ومع الاسم الشهير والسمعة للإبداع غير العادي في ديزني ، فإن خدمة العملاء وعلاقات العملاء في مشروع عملية فلوريدا ، الذي كان من المقرر افتتاحه في ١٩٧١ ، حقق نجاحاً مذهلاً ، وفي اللحظة التي فتحت فيها الأبواب ، توقع العامة أن كل شيء يرقى لجودة ديزني. قال "كارد ووكر" " علينا أن نبدأ في عالم والت ديزني بالجودة التي [طورناها] في ديزني لاند، من أول يوم ، إننا سنحاكم من البداية. لن يكون لدينا فقرة راحة".

كان "كارد" يتحداًنا أن نفكّر خارج الصندوق قبل أن يكون هناك صندوقاً ! يجب عليك إذن تطبيق العملية الإبداعية مقدماً ، مثل عالم والت ديزني ، فإنك ومؤسسوك سوف تحسّبوا على مقاييس وجدت بالفعل من قبل صناعتك. ليس لديك مجال للخطأ في السوق ، ومن الأفضل دائمًا ترسیخ المقاييس والقيم مبكراً بسبب ما ستحققه من تأثير على إبداعك . وبخلاف الكثير مما اعتبر اليوم تطويراً تنظيمياً ، فإن التطوير التنظيمي في ديزني من الأساس يعتمد على أي إبداع يساعد المؤسسة على النمو والتحسين. يتكون البرنامج الأول للتطوير التنظيمي لدى ديزني من ستة أهداف :

١. تعليم فريق عمل ديزني كل جانب من جوانب الشركة ، من الأعلى إلى الأسفل .
٢. تقديم الفرصة للجميع للدراسة والزيارة في كل مكان من خلال التنظيم بأكمله .
٣. تقديم الفرصة للجميع للالتقاء بكل رئيس قسم والتحدث معه بشأن المجال وأسلوب القيادة .
٤. جمع العاملين مع كبار المديرين على وجبة العشاء ، عادةً ما تستمر من ست إلى ثمان ساعات ، لمناقشة فلسفة قيم ، ومقاييس ، وتاريخ ، وسياسة الشركة ، وطريقة عمل ديزني .

■ التفكير خارج الصندوق ■

٥. جمع العاملين " في مناسبات الغداء " مع كبار مديري الشركات الأخرى ، والخبراء المتحدثين لإدارة ندوات عن القيادة مع أعضاء التطوير التنظيمي على أساس التبادل .
٦. اكمال مشروعات البحث الخاصة بمشاكل الشركة . إن أفضل ممارسات الأداء التي تنشئ مقاييس عالية من الإبداع ، هي المشروعات العملية - لا الدراسات النظرية - التي تقوى العملية الإبداعية .

لقد استغرقت أول مجموعة من التطوير التنظيمي أكثر من ستة أشهر ^(٥) ، وتألفت من سبعة أفراد من كانوا يتهيئون لمناصب أعلى ، وكان مشروع البحث الخاص يدرس مجموعة أبنية مدخل عالم والت ديزني ، وكان تقديمهم الرسمي لنتائجهم لـ " والت " نفسه هو الشيء الأكثر أهمية في بداية خبرة المجموعة ، ودارت مناقشة واسعة في الجلسة وبعدها ، اجتمعت المجموعة بأكملها مع " والت " في كورال رووم لتناول الشراب والعشاء ومزيد من المناقشة . (إن جلسة التطوير التنظيمي تلك قد حدثت قبل دخول " والت " مستشفى جوزيف لإجراء الفحوصات التي أتت بالأخبار السيئة) .

استعاد " مايك " بشكل واضح تلك التجربة المحفزة مع " والت " و " كارد " . فلم يكن هناك من هو أكثر إثراء وإلهاماً من " والت " . فلقد قضى وقتاً رائعاً مع فريق العمل ، وقد ألهمت الطريقة التي شارك بها تفكيره التصوري عن المستقبل عدد لا يحصى من الأفكار الإبداعية والتحديات داخل فريق العمل ، ومن المؤسف أن ممارسات مشروع التطوير التنظيمي قد بدأت في نهاية حياة " والت " ، ومع ذلك ، فقد دفع بالمبادرات الإبداعية ، والممارسات القيادية التي تعد فعالة الآن كما كانت في حياته . كما تعد أنماط المفكرين الإبداعيين أكثر قيمة من نظريات التفكير الإبداعي .

^٥ - إن التوبيخ الحقيقي الوحيد الذي تلقاه " مايك " من " والت " أو " روبي ديزني " حدث بشكل غير متوقع في الرواق عندما تجاهل " مايك " دعوة زوجات فريق مجموعة التطوير التنظيمي إلى اجتماع تم عقده في لاجولا ، لقد كان " والت " و " روبي " من المؤيدين الحقيقيين لدعم وحدة فريق العمل الذي يتفهم فلسفات الشركة ، ولقد ضموا الزوجات فيما بعد ، كما تم دعوة الزوجات أيضاً للأستوديو من أجل موجز صغير عن طريق ديزني ، ومشروع فلوريدا ، والغداء في كورال رووم .

استثمار طويل الأجل

لقد استمرت تلك البرامج عالية المشاركة لمدة سبع سنوات ، وأعدت مجموعة مدربة من أجل عالم والت ديزني و Ventures Disney الأخرى ، وقد بذل "Disney" ، رئيس أماكن الجذب في والت ديزني ، الكثير من الوقت وساهم بشدة في مفهوم " والت " وتصور الإبداع التنظيمي .

لقد كان كل من "ديك" و"مايك" مختلفين في الشخصية ، ولا ينظران إلى الأمور بنفس القياس ، ولكن هذا لم يقف في طريق ما كانوا يحاولون إنجازه لأن الأساس كان مهيئاً من بعد قيادة " والت " و " كارد " ؛ فقد قضى "ديك" و"مايك" العديد من الساعات معاً في مناسبات العشاء ، والمؤتمرات ، واللقاءات في المطاعم مع مجموعة التطوير التنظيمي يتتحدثون بشأن موضوعهم المفضل - " والت " . (بعد محادثة دامت حتى الثالثة صباحاً ، استغرق كل منهما في النوم وتأخر على اجتماع مع الرئيس "دون تاتوم" ، وساعت الأمور أكثر ، وعندما كان "مايك" مسؤولاً عن الاجتماع ، وجد "ديك" مخرجاً من أزمته ، فلم يكن "دون" هو الغاضب الوحيد) .

استثمر صناع سياسة ديزني الوقت ، والمال ، والموارد الأخرى في اطلاع واتصال - إشراك وتعليم - القادة المستقبليين في ديزني ، فليس هناك شيء لم يتم تحويله إلى ما ينفع أكبر ممتلكات الشركة : قيادتها المتغيرة .

المعلومات هي المعلومات

لم يقم فريق عمل ديزني فقط بقراءة الكتب التي كتبها خصوم ديزني ، ولكنهم ناقشوهم بشكل كبير ، ولم يكن سياق جلسات التطوير التنظيمي منحازاً لجانب ديزني ، فقد كان " والت " و " رووي " مهتمين بشكل خاص بما سيقال في المناقشة ، أو ما سيكتبه النقاد عن أعمالهم . لقد كانوا مؤمنين بأن دفن الرؤوس في الرمال يعد عملاً انتحارياً . على غرار الطراز البدائي من المديرين ، كان " والت " و " رووي " يريدان سماع الأخبار السيئة / الجيدة ، حتى وإن لم يرغباً في ذلك ، ولم يقوموا بإطلاق النار على حاملي الأخبار السيئة ،

■ التفكير خارج الصندوق ■

فقد كان "واللت" يلتمس التغذية الإسترجاعية من الأفراد على كل مستويات التنظيم^(٦) ، على الرغم من أن العملية كانت حادة في بعض الأحيان ، وهذا أقل ما يمكن أن يقال . عادةً ما كانت تردد القصص في برامج التطوير التنظيمي ، عندما يشك "واللت" أن هناك شيئاً مفقوداً في أي مزار أو فيلم ، ولا يقوم باجتماع خاص مع مديره ومصمميه لاكتشاف ما حدث . ولكن كان يجمع الناس حول الطاولة في مطعم على سبيل المثال ويطلب من الخادم أن ينضم إليهم ، لقد آمن "واللت" بأن الإبداع يمكن أن يأتي أيضاً عبر من يمتلكون وجهات نظر مختلفة للتغيير ، لقد اعتاد أن يقول إن بعض أفضل الأفكار تأتي من الأطفال أو أمهاتهم .

من صالة مؤتمرات ديزني إلى المناظرة المفتوحة

فيما يسمى بيوم "واللت" ، كان ما يقال عن مؤتمر ديزني إنه تبادل للأفكار بشكل كبير ، ولقد أخذنا تلك الممارسة وطورناها إلى ما نسميه اليوم بالمناظرة المفتوحة ، كتدريب مركز على مشروع ما ، فإن المناظرة المفتوحة تنتج نتائج فعالة بشكل كبير . إن سنوات من الخبرة تشير إلى دراسات نصف سنوية لا تؤدي بالضرورة إلى معلومات أكثر ثقة من مناظرة مفتوحة تستغرق فقط بضعة أيام ، وتتضمن المناظرة النموذجية المفتوحة فريق محدد في وحدة خاصة ، أو مركز فريق ، يعمل جيداً باستخدام التفكير الاستعراضي لتطوير الخطة الرئيسية ، والقيام بمحاولة تحقيق النتائج المبدئية المتعلقة بالمشروع أو المشكلة .

تتكلأ معظم فرق عمل المشروعات كثيراً لأن الفريق قد منح القليل - إن وجد - من الأساس والتنظيم ، وقد يبدو مفهوم التنظيم والتدفق الإبداعي بشكل متباين أمراً خاصاً ولكنها ليس كذلك . فأعلى الإبداعات تتوارد في البيئات جيدة التنظيم ، وتؤدي التنظيمات الفقيرة إلى ضياع الوقت والتشویش . إن الأفراد المرتبكون ليسوا مبدعون .

٦ - عندما انتهى المسؤول اليوغوسلافي من جولته في ديزني لاند ، قدم "مايك" له الكتاب الناقد لـ ديزني ، لقد أراد "مايك" أن يوضح له كيف تعرف ديزني بمعارضتها ، بدلاً من إصدار الأوامر بالاعتقالات والاستجوابات للبوليس السري في المقار الرئيسية .

الصراع والإبداع

إن مواجهة النقد وجهاً لوجه هي إحدى علامات جودة الفريق ، فليس من السهل أن تأخذ ما يقوله الناس عنك بغضب ، عليك أن تتقبل حقيقة أنك قد تؤدي بعض المهام بشكل خاطئ ، ونحن ننصحك بدراسة ما يقوله النقاد والمعارضون عنك ، والسعى وراءه . ففي ديزياني كان "مايك" ورفاقه يحللون باستمرار نقاط ضعفهم وقوتهم ، لقد كانوا يناقشون فلسفتهم . فقد كانت هناك خلافات حادة في السياسة ، كما كانوا يقومون بقراءة المقالات والكتب التي يكتبها نقاد ديزياني .

إن الرابط الذي كان يجمعهم في العديد من خلافاتهم في ديزياني هو إخلاصهم للمبادئ ، والقيم ، والأهداف الأساسية التي اشترکوا فيها . فلا يوجد أي نقد خارجي يمكن أن يكسر الرابطة المحكمة بالمبادئ والقيم . تتبع البيئة الإبداعية الحقيقية ، الغنية بالموارد ، الثرية تحذير "والت" من إضافة القيمة لما تقوم به . يظهر الأفراد المطعون والملهمون والمشاركون والعاملون في مكان غني بالموارد والمطورون للمنتجات والخدمات الجديدة مع تحسين الحالة القيادية المهمة ، المعاونة ، الإبداعية .

د . ج . فيرنون لاك : الأشخاص

قابل "مايك" د. "لاك" أول مرة في اجتماع في لوس أنجلوس . فصادقه هو وزوجته "رامونا" عندما كان وجهاً جديداً في المنطقة ، لقد قدم د. "لاك" نصائح حكيمة على مدار السنوات لـ "مايك" وعائلته ، الذين كانوا يواجهون تحديات كبيرة ومختلفة في المدينة الكبيرة .

وحتى وفاته في فبراير ١٩٩٤ ، قام د. "لاك" بممارسة مهنة متخصصة ومميزة كجراح للعظام وإمام في الطب ، فقد كان يضحي بنفسه من أجل الآخرين الذين يهتمون بحق بالإنسانية ، وتوجد صورة فوتوغرافية لدكتور "ألبرت شويتزر" معلقة على الحائط في مكتب د. "لاك" في مستشفى العظام في لوس أنجلوس ، حيث كان المدير الطبي من عام ١٩٥٥ إلى ١٩٦٨ .

كانت الإنجازات المهنية لدكتور "لاك" خالدة ، لقد اخترع منشار "لاك" للعظام ، الذي يستخدم في العمليات الجراحية في العالم كله . وألف كتاباً دراسية حول العظام والأمراض الشائعة ، وابتكر طريقة إعادة ربط الأطراف المقطوعة ، وقام بالتدريس في مدارس الطب بالإضافة إلى ممارسة الجراحة يومياً .

القرار الهام

في عام ١٩٦١ ، وقعت حادثة لرجل يسمى "روبرت أورونا" على الطريق السريع في لوس أنجلوس . وانفصلت ذراعه اليسرى عن كتفه تقريباً . وكان البتر هو الشائع في هذه الأيام خاصة مع تلك الإصابات الكبيرة . لكن د. "لاك" قرر أن يحاول إعادة ربط الجزء المنفصل مع كل عظامه وعروق الدم وأنسجة العضلات ، فكانت عملية "روبرت أورونا" أولى العمليات الناجحة لإعادة ربط الأطراف في تاريخ الطب .

قابل "مايك" د. "لاك" في العديد من المناسبات في مكتبه في المستشفى وجرت أحاديث سريعة حول الفلسفة والأخلاق والقيم ، وكان لدى د. "لاك" نصور واضح للأسئلة الكونية مثل : من نحن ؟ من أين أتينا ؟ إلى أين سنذهب ؟ .

لقد كشف د. "لاك" في أحد تلك الأحاديث الودية عن أنه بدأ اهتمامه بالعظام والطب بشكل عام عندما تم بتر قدم أمه بسبب خراج في الركبة . لقد وصف د. "لاك" هدفه في الحياة بأن يكون طبيباً جيداً ، لحل مشاكل العظام ، لقد شعر برغبة قوية في إعادة الأشياء إلى ما كانت عليه ، لقد أراد أن يرعى ويخدم ، وقام بذلك ، بأسلوب غير معتمد .

نموذج ناجح

سأل "مايك" نجل د. "لاك" ، د. "جيمس ف. لاك ج ر." ، عندما كان في الجامعة ، من هم أكثر الأشخاص الذين يشعر تجاههم بالإعجاب ؟ ومن هو أكثر شخص يرغب في تقليله ؟ فأجاب "جييم" مباشرةً : "والدي" ، دون أن يفكر مرة أخرى . وكإجلال لأسطورة والده؛ استقر في طريقه ليكون مدير طبي ومدير تنفيذي لنفس مستشفى العظام في لوس أنجلوس .

لقد أقام د. "لاك" وزوجته "رامونا" العديد من مناسبات العشاء ، والحفلات ، والمناسبات الاجتماعية الأخرى في منزلهم لتدعم التبرعات الخيرية ، وقد وصلت أنشطتهم الإجتماعية تجاه الرعاية إلى العديد من الأسباب الهامة ، فمن خلالهما ، تعلم "مايك" أهمية المشاركة في المجتمع .

الممارسات الجيدة تظهر بوضوح

اعتاد قسم التطوير التنفيذي في برنامج التطوير التنظيمي في ديزني على بدء اجتماعه بأن يقدم كل عضو لمحة عن معلوماته ، و هوبياته ، و موهاباته ، و عائلته ، وأطفاله . وفي أحد الأيام في عام ١٩٦٦ ، عرف أحد أعضاء فصول التطوير التنظيمي الذي عمل من أجل الشركة في ميامي - أن ابنه مريضاً بالنزف الدموي ، فقال موظف ديزني لفريق العمل إن هذا تحد كبير تواجهه العائلة بسبب ظروف الابن ومدى صعوبة أن يعيش الابن مع المرض باستمرار.

لقد عبر عن إحباطه لصعوبة فهم الناس للثمن الكبير الذي تدفعه العائلة عندما يحتاج طفل إلى الاهتمام الطبي الشديد ، واستمر الرجل في حديثه بأنه يتطلع إلى جلسة التطوير التنظيمي في لوس أنجلوس لأن هناك طبيباً في المدينة يستطيع تحقيق نجاحاً كبيراً في أداء العمليات الخاصة بالنزف الدموي ، ولم يتوقع الرجل أن يقابل الطبيب الشهير ، ولكنه كان يأمل في حضور محاضراته .

سؤال مايك الرجل عن اسم الطبيب .

فأجاب : " د. فيرنون لاك في مستشفى العظام في لوس أنجلوس ".
لم يقل "مايك" أنه يعرف د. "لاك" في تلك اللحظة. لكنه اتصل بـ "دكتور لاك" وطلب منه إن كان في استطاعته أن يدعو المجموعة الكاملة للتطوير التنظيمي لزيارة المستشفى ، فوافق د. "لاك" بكل كرم، وبعد أيام قليلة، تناولت المجموعة الغداء كضيف لـ "دكتور لاك" ، ولم تكن الرحلة الميدانية معروفة الأبعاد مقدماً. حتى بعد أن دخلت المجموعة إلى موقف السيارات في المستشفى، لم يستطع الرجل القادر من ميامي أن يكتشف أين هو. أشرق وجه والد الابن المصاب بمرض النزف الدموي عند رؤيته لـ "دكتور لاك" يدخل غرفة الانتظار ، وقد أضاء وجهه بترحيبه بـ "مايك". د. "لاك" للرجل غير القادر على الكلام ، لقد كانت تجربة حية لرؤيه مدى إعجاب هذا الرجل بالطبيب .

دعا د. "لاك" فريق العمل إلى جولة في جناح الأطفال بالمستشفى ، حيث ساعدت مساهمات ديزني في بنائه ، وأخبر فريق العمل بأنه قام مؤخراً بعمل قالب من البلاستر يماثل تماماً يدي " والت ديزني " لأنه كان يدرس أيدي الفنانين المشهورين ، وكان ينوي أن

د . ج . فيرنون لاك : الأشخاص

يعطي نسخة منه لزوجة "ديزني" ، وفي النهاية تم طلاوه بالبرونز وعرضه - كما قيل لنا - في معهد كاليفورنيا للفنون .

الشعور بالفخر لدى المجموعة

وأثناء قيادة د. "لاك" لمجموعة التطوير التنظيمي في جناح الأطفال ، شعر أفراد ديزني بالفخر من رؤية شخصيات ديزني تغطي كل بوصة مربعة على الجدران . وبعد ذلك أصطحب د. "لاك" الرجل الآتي من فلوريدا إلى غرفة المريض بالنرف الدموي الذي أجريت له جراحة في اليوم السابق ، وسأل المجموعة إن كان أحدهمقرأ عن العملية في صحيفة ذلك اليوم ، وقد قال للمريض بعض الكلمات الطيبة والمشجعة ، ثم التفت وخاطب مجموعة التطوير التنظيمي قائلاً :

" علينا أن نشعر بأهمية الاحتياجات البشرية ، لأن هذا يمكننا من اكتشاف الحلول لتلبية احتياجاتهم ، فعندما كنت جراحًا شاباً ، لاحظت أن الزيت يسقط على الجرح المفتوح من منشار العظم الذي استخدمناه في ذلك الوقت . وانزعجت مما رأيته ، وقررت تغليف المotor بزجاج يتحمل درجات التعقيم ، وسمى ذلك بمنشار "لاك" للعظم ، ويستخدم في الجراحات في كل أنحاء العالم .

" لم يعمل أحد منا بمفرده عندما كنا نبتكر الاختراعات المفيدة ، لقد اعتمدنا على بعضنا البعض ، وهذا هو سبب رغبتي في وجود محيط من التعاون وفريق العمل ، فهذا يؤدي إلى وجود روح الاهتمام ، وبالتالي ، تكون لمرضانا فرص هائلة للشفاء " .

وعندما عدنا من زيارتنا ، شعر الرجل الآتي من فلوريدا بالإلهام ، وهذا أقل ما يقال . يعد د. "جيمس فيرنون لاك" مثلاً أعلى لكل شخص يعرفه ، لقد كان إنساناً رائعاً يوفر الأمل للآخرين من يحتاجونه في العالم ، إنه يمثل روحًا راعية بالطريقة التي عاش بها حياته ، لقد ترك أسطورة من الحب والإخلاص والتجدد .

كان المبدأ الإبداعي في العمل في حياة د. "لاك" هو الشعور بأهمية الاحتياجات البشرية ، وقد كافح لاكتشاف الحلول التي تلبي تلك الاحتياجات . وتتضمن أفضل ممارسات د. "ج. فيرنون لاك" :

■ التفكير خارج الصندوق ■

- التعاون .
- فريق عمل لدعم الرعاية .
- الانضباط العلمي .
- التجربة .
- تكريس الجهد للعلم .
- الاهتمام بالناس .
- الروحانية .
- حب الامتياز .

الفصل السادس

صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق

إنها مرحلة إبداعية لتطوير المشروع ، كما أنها هيكل يضمن أن الخطوات المناسبة لتنفيذ المشروع قد تم التخطيط لها مسبقاً ، وليس في منتصف العملية ، إنها تعني أيضاً :

الخطة الرئيسية
تطوير الفكرة
الاتصال
التنظيم
الاسترجاع
لوحات البيانات
مشاركة الأفكار

إن التفكير الاستعرابي يعد نسخة مطورة من رسم تسلسل الأحداث ، وأيضاً طريقة مرئية للتفكير ، ومن المفيد إدراك أن التفكير المتحرر يتطلب طريقة مرئية للوصول إلى أفضل النتائج . فعن طريق التفكير التصوري ، نهدف إلى إخراج أفكارك واستعراضها على ألواح ؛ حيث يمكن نشرها وتطويرها وذلك بدمجها مع الأفكار الأخرى ومرورها بعملية التفكير الإبداعي ، فهو تجربة تفكير بصري . وكما ذكرنا في الفصل الخامس ، فإن الإبداع يزدهر في بيئة منظمة . إن تسلسل الخطوات السبع ينظم المشروعات من أجل التفكير والتطوير والتنفيذ الإبداعي الخصب .

■ التفكير خارج الصندوق ■

الخطة الرئيسية :

وهي الخطوة الأولى ، وتتضمن : إلقاء نظرة عامة على كل أهداف ومتطلبات ونتائج المشروع ، إنها تقدم الأساس الذي يعتمد عليه كل شيء آخر . وهي توضح المتطلبات الإجمالية للوصول إلى نتيجة نهائية مطلوبة ومحددة ، إنها توجه الأفكار وتقدم السيطرة الكاملة على المشروع . إنها طريقك لإنجاز مهمتك .

إن هذه الخطة الرئيسية سيستمر عرضها كلما حدث تغيير ، وسيعاد تشكيلها كلما تطور المشروع . وعلى أحد أفراد الفريق أن يظل مسؤولاً عن إيقاعها دائمًا أمام المجموعة ، فيجب أن تكون مرئية بكل سهولة ولا يجب أن توضع في خزانة وتنسى مثل باقي خطط العمل ، بل يجب أن تظل معروضة - بشكل مثالى في مركز الفريق - حتى تكون أكثر فاعلية .

تطوير الفكرة

يتعلق تطوير الفكرة بالتوسيع التام في الفكرة التي تكونها الخطبة الرئيسية ، ويتم عرض الأفكار الناتجة عن الخطبة الرئيسية على لوحة تطوير الفكرة ، وبعد هذا العمل جوهر التفكير الاستعراضي ، وسوف يكلف أحد أفراد الفريق بمسؤولية التأكد من عرض الأفكار بطريقة مفصلة ومطورة .

الاتصال :

يعد الاتصال ضروريًا للتعبير عن تفاصيل المشروع الرئيسي أو أي حدث أو نشاط آخر ، وعادة ما تقوم خططة الإتصال بتوجيه الأسئلة التالية والإجابة عليها :

- من الذى يحتاج إلى معرفة ؟
- ما الذى يحتاجون إلى معرفته ؟
- متى يحتاجون إلى هذه المعرفة ؟

صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق

- ما الوسيط الأفضل للتوصيل المعلومات ؟

إن لوحة الاتصالات يمكن استخدامها فيما بعد كقائمة لضمان القيام بالاتصالات ، ويجب أن يُكلّف أحد أفراد الفريق بمسؤولية التأكيد من القيام بالاتصالات المناسبة ، فالاتصالات الجيدة تضمن المشاركة والمساهمة والإدراك الكامل .

التنظيم :

بعد التنظيم أمراً ضرورياً لضمان عدم تجاهل أي تفاصيل ، ومن ثم يحتاج تنفيذ المشروع إلى تنظيم التفاصيل حتى لا يُنسى أي منها . إن خطة التنظيم تعد يدا المشروع وقدماه ، وتجيب على الأسئلة التالية :

- ما الذي يجب القيام به ؟
- من الذين يقومون به ؟
- ما موعد الانتهاء منه ؟
- ما هو التدريب وما هي استراتيجيات التطوير المطلوبة ؟

يجب أن يُكلّف أحد أفراد الفريق بمسؤولية تجديد لوحة التنظيم والتأكيد من صحتها ، فقد تتغير الأدوار من وقت لآخر ، ولهذا فإن أصحاب هذه الأدوار يجب أن يكونوا على علم بهذا التغيير لتجنب الارتباك والوقوع في الأخطاء . عادة ما يتحدى "رون مانيكس" ، وهو الرئيس والمدير التنفيذي لشركة "لورام" في كالجاري أفراده حتى يكونوا منضبطين ومنظمين .

الاسترجاع :

بعد الاسترجاع طريقة لاستخدام الأفكار السابقة ، والمشروعات الأخرى التي لم تصل إلى المزيج النهائي . فكون هذه الفكرة لا تصلح لمشروع معين لا يعني أنها لا تصلح لمشروع

■ التفكير خارج الصندوق ■

آخر ، فمن الممكن أن يكون استرجاع الأفكار التاريخية ، والفكرية نقطة انطلاق لأفكار جديدة ، وعلى أساسها تقوم بعمل سبق القيام به ، فبعض الشركات لديها مراكز صناعية، أو أرشيف لحفظ الأفكار من الضياع . فشركة " والت ديزنى " و " ميتاج " مثلاً ، فضلاً عن امتلاكهما مراكز أرشيفية ، فلديهما أيضاً موظفو أرشيف يعملون طوال الوقت . ويجب أن يكلف أحد أفراد الفريق بمهمة الحفاظ على المعلومات ، وإمكانية الدخول إلى المعلومات الأخرى الضرورية . فليس هناك سبب لضياع أي فكرة في ظل وجود معالجات التخزين الإلكترونية المعقدة حالياً .

لوحة الإيضاح :

وهي الشيء المأمول في نظام السيطرة الذي يسمح لكل فرد أو فريق أن يهتم بالنشاطات اليومية .

وتكون لوحة الإيضاح من خمسة مجالات رئيسية وهي :

ما يجب القيام به ، ما يتم القيام به ، ما تم القيام به ، المدخلات ، المهام المعلقة .
وتعنى المهام التي يجب القيام بها : تلك التي تحتاج إلى تنفيذ ، أما المهام التي يتم القيام بها : فهي المهام الحالية .

إن إتمام التقرير يُبقى الأفراد على علم بالتطورات الجديدة ، حيث يتم إرسال ما قد اكتمل على أنه تم القيام به وهذا يحافظ على الأفراد مطلعين باستمرار .

من الممكن أن يُدخل الأشخاص الآخرين الذين يرون أواحة الإيضاح معلوماتهم عليها لراجعتها ، وكذلك يضع أي فرد يهتم بالمشروع أفكاره على نفس البطاقة أسفل المهام المعلقة التي سيتم التعامل معها .

إن النتائج تخلق مهام تتطلب الفعل ، وكذلك تقدم أسلوباً سريعاً وفعلاً لنقل التفاصيل يومياً ، ومرة أخرى يجب أن يكلف أحد الأفراد بالمحافظة على تحديث لوحة الإيضاح ، فعندما نستخدم أواحة الإيضاح بشكل جيد فإنها تحل محل الاجتماعات والتقارير ، ويمكن تكرارها بسهولة من خلال شبكة المعلومات الإلكترونية .

مشاركة الأفكار :

وهي تساعد في توليد الأفكار عن طريق الجمع المقصود بين الأفكار غير المتراكبة ظاهرياً على شكل علاقات هادفة ، وعادة ما توجد أفكار غير متراكبة وتكون جيدة في ذات الوقت ، فإذا لم نقم بشكل هادف بالجمع بين الأفكار غير المتصلة ، فقد لا نكتشف أبداً العلاقات والمشاركات القيمة ، ويجب على أحد أفراد الفريق أن يقوم بشكل دوري بمتابعة عملية مشاركة أفكار الفريق للتأكد من عدم افتقاد الاتصالات الحيوية ، وسوف تساعد تلك العملية الفريق على خلق التعاون والتفكير الحقيقي وتحقيق الأفكار الأفضل ، ولا تتم المشاركة فقط من خلال الأفكار في المشروع أو الاسترجاع الأرشيفي ، ولكن أيضاً من خلال المشروعات المتداخلة .

التطبيقات الخمسة الأساسية للخطوات السبع :

من المهم أن نبدأ في تنفيذ تطبيقات الخطوات السبع ، فبدون الفعل ، ستقودنا جهودنا إلى لا شيء ، كما يحدث في المجتمعات غير الهدافة . وتخالف الخطوات السبع في توليد النتائج . أما عن التطبيقات الخمسة لهذه الخطوات فهي :

١. التفكير بشكل مرئي في الخطوات السبع ، وذلك لأنها تساعد على تصور مراحل المشروع وتنظيم عملية التفكير ، وهذا المنهج يشجع على التفكير الشامل ، فعندما تصمم مشروع ما لابد أن تبدأ بتنظيم أفكارك من خلال الخطة الرئيسية ، وتطوير الفكرة ، والاتصال ، والتنظيم ، والاسترجاع ، ولوحات الإيضاح ، ومشاركة الأفكار .
٢. تنظيم مكان مادي ليلازم التفكير الإستعراضي لمؤسستك ، فالقادة يحتاجون إلى التفكير في مراكز الفريق ، فاترك مكاناً للصيغ السبع ، فكر في غرف الاجتماعات ، وحدد إن كانت أساساً خصباً للتفكير الإبداعي وتطوير المشروع أم لا .
٣. تنظيم المشروع باستخدام تطبيقات الخطوات السبع ، فعندما قمنا بإعداد أول مركز للفريق في "جنرال إليكتريك" تمكنا باستخدام الخطوات السبع من حل المشكلات

■ التفكير خارج الصندوق ■

المحددة بنجاح ، ويعد استخدام تطبيقات الخطوات السبع إجراءً هادفًا . لأن هذه التطبيقات تتضمن التطوير والتنفيذ الكامل للمشروع .

٤. مهام الفريق أمر ضروري للغاية . فكل عضو في الفريق في حاجة إلى وظيفة ، لذا يجب أن يعرف القائد مهارات وقدرات الفريق لتحديد المهام المناسبة .

تجتمع معظم فرق العملاليوم دون تفكير في الدور الذي سيلعبه كل فرد ، لذا ننصح بتكون فرق يتكون كل منها من سبعة أشخاص لتتوافق مع وظائف الخطوات السبع ، فهذا المنهج يتضمن الإنتاجية والمشاركة ، لذا ننصح بتنقلي عدد الأفراد في الفريق بالنسبة لعدد الوظائف المطلوبة .

وتعد تلك الوظائف جزءاً من توصيف وظيفة الفرد ، فبناء الفريق يعد فناً أو حرفه تتطلب التخطيط والتدبير ، فإذا كنت رجل أعمال تبدأ في تنفيذ مشروع ما فقد يتحتم عليك أن تلعب كل تلك الأدوار بنفسك .

٥. التخطيط الطارئ ويعني الاستعداد للتعامل مع الطوارئ والأزمات ، فعندما تم الربط بين المنتج تيلينول والكيماويات المميتة ؛ قام المصنع بالتصريف على الفور وطور فعلياً من المبيعات على مدار السنوات التالية .

بعد التفكير المتحرر وتطبيقات الخطوات السبع في مؤسستك وسيلة للاستمرارية والتطور بسرعة شديدة وبفاعلية حتى عندما يظهر شيء غير متوقع . إننا على يقين أنه لن يتأخّر من يتمتع بقيادة النحلة ، ولن تتعرقل مؤسسته بسبب الأنشطة غير الهدافـة عندما تزداد الحاجة إلى الاستجابة السريعة .

وعندما تبدأ القيادة بالتفكير والعمل بهذا الأسلوب ، ستنمو المؤسسة وتطور بشكل غير مسبوق ، وكما سترى ، فإن زيادة الإنتاجية والربح ليست هي الأسباب وراء انتهاج الأساليب والوظائف الجديدة لتطوير المشروع . فالتكنولوجيا الجديدة ، والتغيير السريع في مكان العمل والأسوق يتطلب وظائف جديدة لتنظيم المشروع .

أشكال جديدة للعمل وأنواع جديدة من الفرق

إن نوع الأنشطة الإبداعية الذي تمثله تطبيقات الخطوات السبع يدعو إلى أشكال عمل جديدة غير محدودة :

- الفريق العملي .
- الفريق المتخصص .
- الفرد .

لقد قامت بعض المؤسسات والأعمال الخاصة - للأسف - بنبذ فكرة فرق العمل لأنها دائمًا ما يساء فهم طبيعة الفرق وأفضل وظائفها . لقد ذكرنا من قبل أنه عادةً ما يتم جمع الفرق دون فهم لدى احتياج الفريق إلى الهيكلة والتنظيم . لقد نشرت مجلة "فورتشن" قصة عن رد الفعل السلبي تجاه الفرق . إن العديد من المديرين التنفيذيين وواعضي السياسات بدأوا بمقاومة مفهوم الفريق لأنهم لم يحققوا نجاحاً كبيراً من خلاله ، ولكن المشكلة الحقيقية تكمن بالطبع في تنفيذ منهج الفريق ، وليس في المفهوم ذاته . فبعض القادة المفرطين في حماسهم يقومون بإعداد الفرق دون أي معرفة عملية حول كيفية توظيفها بشكل أفضل . فعندما تفشل إحدى الفرق بسبب الافتقار إلى الهيكلة والأسلوب ؛ يقوم القادة على الفور بتشكيل فريق آخر لمساعدة أسباب فشل الأول ، والأسوأ من كل هذا هو فشل المؤسسات لأن الأنظمة والإجراءات المناسبة للفريق ليست ملائمة للوصول إلى الحلول المطلوبة ، فدائماً ما تنتج الجهد غير المؤسسة حلولاً غير مفيدة وعادةً ما تنسى الأفكار الرائعة أو تدفن مع النفايات عندما لا تعمل الفرق بطريقة منتظمة ومنضبطة . ونحن هنا لا نريد أن نضيع فرص نجاحنا بسبب عدم معرفتنا بكيفية إدارة الفرق بطريقة مناسبة .

يجب أن يكون القائد قادراً على تمييز وتحديد حاجة المشروع . هل يحتاج إلى فريق عمل أو إلى فرد ، وبعدها يقوم باختيار نوع الفريق الذي يمكن أن يؤدي المهمة على أكمل وجه ، فعادةً لا يوجد فرد ذكي أو عبقري بما يكفي للقيام بمفرده بما يقوم به الفريق الكفاء ، وذلك مع التسليم بسلامة الأدوات والقيادة والتقدير المناسب . وعلى الجانب الآخر فإن بعض المهام يمكن أن يقوم بها فرد وليس فريق لعدم ضياع الوقت والجهد . إن

■ التفكير خارج الصندوق ■

أحد القرارات الهامة التي يجب أن يتخذها القادة اليوم هي: هل يجب أن يكون الفريق عملياً أم محترفاً، أم يجب أن يقوم الفرد بالمهمة؟ نحن نساعد القادة في عملنا عن طريق تعليمهم كيفية بناء الفريق ، وبالتالي عدم التعثر عند محاولة اتخاذ القرارات دون معرفة أنواع الفرق المختلفة .

الفريق العملي

إن الغرض منه هو تسوية المشكلات أو تحديد الحلول بأسرع ما يمكن ، ولابد أن يكون على اتصال بالموارد الرئيسية ، وفور أن يتم حل المشكلة ، ينتقل الفريق إلى مشكلة أخرى . والتكنولوجيا تتيح للفريق العملي التجمع في أي مكان ، وفي أي زمان ؛ حيث يكون هدفه هو الوصول إلى الحلول الطبيعية المتلاحقة والسريعة . إن الفريق العملي هو فريق الأسلحة الخاصة والتكتيك ، إذا جاز التعبير .

الفريق المحترف

يتم تكليف الفريق المحترف بالمشروعات والمهام طويلة الأمد ، حيث يتلقى أعضاء الفريق المحترف تدريب أكثر فيما يتعلق بمهنتهم. إن الخطأ الذي تقرفه العديد من المؤسسات هو تكوين فريق لخطيط المشروع ، وآخر لإدارته . إن هذا يذكرنا بالمثل القديم " لا تغير الجياد في منتصف السباق" ، وبالمثل " لا تغير الفرق في منتصف المشروع ". أين الخصوصية والمشاركة في هذا المنهج؟ إذا عرف الفريق منذ البداية أن جهوده يجب أن تؤدي إلى نتائج ، وأنه مسؤول مسئولية طويلة الأجل عن التنفيذ فسوف تتجه العملية اتجاهًا مختلفًا تماماً .

الفرد

كان كتاب "الإدارة" لـ "بيتر دراكر" هو الأساس في مجال قيادة الأعمال حتى ثورة التكنولوجيا الحالية ، فقد فسر في كتابه الأقسام المتعارف عليها للقيادة ، والخطيط

صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق

والتحكم ، وفريق العمل ، ووضع الميزانية ، و ... الخ . وتقوم التكنولوجيا المتقدمة - بسرعة غير مسبوقة اليوم - بتحطيم القواعد القديمة ، إن المعلومات الوظيفية تنتقل من المستوى الأول إلى المستوى الثاني إلى المستوى الثالث ، وهكذا ، يمكن أن يكون هذا الانتقال سريعاً ، بحيث يمكن لأى شخص أن يتصل بأخر في أي مكان في العالم ، لقد تقلصت أوقات الاتصالات .

لقد بدأت فعالية فكرة الثقافات غير المحدودة، في الأساس عن طريق "جاك ويلش" في جنرال إلكتريك ، وهي تعني إزالة العقبات أو الحدود بين مستويات التدرج أو بين الأقسام ، وبإزالة تلك الحواجز ، فإن الأشخاص المنعزلين عن بعضهم أفقياً أو رأسياً يمكن أن يتبادلوا الوظائف . لقد سبقت التكنولوجيا المتقدمة بشكل سريع - في العديد من المواقف - القدرة القيادية قبل أن تتمكن من استغلالها جيداً .

تقدم الخطوات السبع الهيكل والمحتملى الضروري لقيادة المؤسسات بفاعلية في عالم التكنولوجيا المتقدمة ، فهى الطريق الذى يجب أن نسير عليه .

الفرد والفريق الوهمي

بفضل التكنولوجيا سريعة التقدم ؛ أصبح لدينا قوة لم تكن لدينا من قبل ، حيث يستطيع الأفراد أن يحصلوا على مزيد من المعلومات والموارد بسهولة من قواعد البيانات والمكتبات المتعددة ، فمن خلالها أصبحت المشاركة في العمل أمراً ممكناً . لقد أصبح في مقدور الفرد الآن تكوين الفريق العملى بأى حجم افتراضي ، لأية مهمة افتراضية ، في أي وقت افتراضي .

ولكن الفريق الوهمي له مفهوم مختلف ، إنه الفريق الذى نصحبه معنا في كل مكان ، والذي قد تم تكوينه من كل تجارب حياتنا ، فهو يواجه ، ويعرف الفلسفات ، والاستراتيجيات ، وطرق الآخرين . يعد تشكيل الفريق الوهمي القوى من أفضل احتياجاتك لكي تكون طالباً جيداً من حيث القدرة على القراءة ، والسفر ، والحصول على نطاق كبير من المعرفة .

ولقد استطاع "مايك" من خلال تجارب مع العقول العظيمة مثل : " والت ديزنى " ، و " باكمينستر فولر " ، وآخرين أن يدرك أساليب تفكيرهم ، ويدرك أيضاً مناهج فريدة عن

■ التفكير خارج الصندوق ■

الإبداع ، فهو يستخدم تجربة الفريق الوهمي كثيراً . ويستمر فريقنا الوهمي في التغيير باستمرار وفي النمو والقوة كلما حصلنا على معرفة وخبرات جديدة .

الفرد كمستشار داخلي

يستطيع الأفراد أن يساهموا بخبرتهم في العديد من الفرق والمشروعات عندما تختفي الفواصل بين الأقسام ونظراً لكون الفرد مصدراً هائلاً للمعلومات فإنه يجب مكافأته على معرفته ومهاراته المتميزة ، لقد رفعت التكنولوجيا من المرونة ، وأصبحت الاستشارة الداخلية مورداً قيماً للمؤسسات .

الفرد كرجل أعمال

ومع تحقيق الاستفادة من نفس التكنولوجيا التي تسمح للأفراد بتحشد الفرق الوهمية والحصول على عدد لا ينهاي من الموارد والمعلومات ، فإن من لديه رغبة شديدة لاختراع الخدمات ، والمنتجات الجديدة ، وأنظمة التشغيل له مطلق الحرية للقيام بذلك. إن الخطط القديمة المتردجة والتسلبية تعوق الابتكار والتفكير الإبداعي ، لذلك يجب علاج البيئة والثقافة إذا ما توقعت المؤسسات الكشف عن القوى الإبداعية الهائلة والمتعددة التي تتلقى راتباً بالفعل .

مهام عمل جديدة (وفترات الراحة)

إن المهام التي تصاحب المراحل الجديدة لتطوير المشروع ، والأساليب الجديدة للفرق هي نفس المشروعات ، والبرامج ، والاحتفالات ، والأنشطة الفردية التي تحدثنا عنها في الفصل الخامس ، أما الذي لم نخبرك به بعد فهو فترات الراحة الجديدة : فترة راحة تناول القهوة عتيقة الطراز ، وهي ممارسة نقوم الآن بالإكثار منها . إننا نضمها إلى الأشكال الأخرى الجديدة .

صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق

١. فترة راحة القهوة : تناول قدحاً من القهوة ، أو الشاي ، أوتناول الكعك أو الحلوي، وتهدف هذه الفترة إلى استرخائكم وتوفير الفرصة للتالق مع الجماعة .
٢. فترة راحة المشاركة : قد ترك التكنولوجيا المعاصرة تأثيراً انعزاليّاً على الأفراد، ولذلك فإن فترة الراحة تعد فرصة عظيمة لمشاركة الأفراد بعضهم البعض ، فيجب أن يعمل كل من في الشركة مرة يومياً ، أو أسبوعياً ، في مشروع واحد لمدة ١٥ دقيقة على الأقل للبقاء على اطلاعهم ومشاركتهم بشكل متبادل .
٣. فترة راحة الاستجمام : لأسباب صحية، يجب أن يأخذ الأفراد قسطاً من الاستجمام، وهذه ليست فكرة جديدة ، فهي بداية الثلاثينيات ، تم تشجيع أفراد عمل أستوديو ديزني على ممارسة رياضة تنس الطاولة ، أو كرة السلة ، أو السير ، أو أي محاولة لتكون نشيطاً خلال فترة الراحة. (خلال حكومة "هربرت هوفر" قام طبيب البيت الأبيض بابتكار لعبة جديدة ، ونصح الرئيس وأعضاء مجلس الشيوخ بعماراتها كل يوم على العشب في البيت الأبيض ، وكانت اللعبة ببساطة هي كرة الطائرة الطبية ، ومازالت دورات هوفر تقام سنوياً في ويست برنس، إيفا وحتى اليوم) .
٤. فترة راحة الاتصالات : إن القيام بعمل ملخص هام بمشاركة أعضاء المؤسسة - علي الأقل يومياً - سينعش عقول الكثيرين ، لقد حان الوقت للتحدث بحرية حول كل القضايا التي تؤثر على العاملين ، وتساعد تلك الفرصة على إخراج كل ما في عقلك ، وهذا النوع من فترات الراحة يقضي علي الشائعات ومصادرها المدمرة .
٥. فترة راحة التعلم : وتعد مثالية للتنظيم التعليمي ، وقد تشمل عرضاً للحديث داخل الشركة ، أو ندوات خاصة ، حيث يتم تعليم موضوعات قيمة.
٦. فترة راحة التأمل : إن استقطاع بعض الفترات للهدوء والأمن هو أمر هام للغاية لإعادة تنشيط الطاقة والتفكير الشخصي ، فبعض الشركات لديها غرف خاصة بأنوار خاففة ، وموسيقى هادئة ؛ حيث يستطيع الأفراد أن يتخلصوا من التوتر والإكتئاب .

مهارات عمل جديدة

تعد مهارات الوظيفة والمهارات الاجتماعية وتطوير الشخصية من أساسيات نجاح جهود الفريق ، وتعلق مهارات الوظيفة بمعرفة وقدرات وشهادات محددة . إن تعلم كيفية قيادة

■ التفكير خارج الصندوق ■

السفينة ، والطائرة ، والقيام بعملية قلب مفتوح ، وتصميم ناطحات السحاب وغيرها يتطلب مهارات وظيفية متميزة .

لقد ذكرنا آنفاً أن كل فرد في الفريق يجب أن يخصص له عمل ما ، وكذلك يجب أن يكون كل فرد في الفريق على علم ودرأة بما تحاول الشركة القيام به .

فعندما قام "كارد ووكر" بتفويض أحد فرق "مايك" للتفويض التنظيمي الخاص بشأن تكوين أفكار لمركز "إبكت" في فلوريدا ؛ سألهم هل قام أحدكم ببناء قبة مضلعة من قبل ؟ وكانت الاجابة بالنفي ، فلم يكن لديهم أي خبرة في بنائها ، ولهذا قام "مايك" بالاتصال بـ "باكمينستر فولر" الذي قام بوضع تصميم الهيكل .

ملحوظة هامة : يجب أن يكون في الفريق شخص واحد على الأقل يعرف ما يقوم به الفريق .

إن معظم موارد التطوير والتدريب الحالية تعامل مع المهارات الوظيفية والكفاءة ، ومع ذلك ، تؤدي التكنولوجيا سريعة التغير إلى تغيير طبيعة مهارات الوظيفة بمعدل مذهل ، حيث يعد التدريب على مهارات الوظيفة عملية مستمرة ، وهذا أقل ما يقال .

ولأن جهود الفريق عبارة عن محاولات جماعية ، فإن المهارات الاجتماعية مهمة بشكل كبير . إن معرفة كيفية طرح الأفكار ، والدفاع عن موقف دون تهديد الآخرين ، أو العمل مع الآخرين بشكل عام أو بنوع من التوافق يعد شيئاً هاماً لفريق العمل الكفاءة . إن العديد من الفرق اليوم تفشل بسبب عدم تفكير أي فرد في مستوى المهارات الاجتماعية للفريق ، ولا يمكنك أن تفترض ببساطة أن أي مجموعة من الأفراد الذين تجمعهم معاً يمكن أن يمتلكوا المهارات الاجتماعية للعمل معاً ، فالتدريب على المهارات الاجتماعية لا يوجد بشكل عملي على مستوى المؤسسات ، وبالتالي فإن الافتقار إلى المهارات الاجتماعية يعد عثرة كبيرة في العديد من المؤسسات .

إن عدم معرفة كيفية التحدث مع الآخرين مشكلة كبيرة تواجه العديد من الأفراد ، ولذلك يحتاج أعضاء الفريق الفعال إلى معرفة كيفية عمل الحوارات البسيطة مثل نقل معلومة أساسية ، فالمهارات الاجتماعية الفقيرة يمكن أن تعد نوعاً من الفوضى ، وكما أشرنا من قبل ، فإن الطاقة الإبداعية تبعد الفوضى وتمكننا الوقت للتحرر من الصندوق ، مثلما يأتي الإبداع من بيئات جيدة التنظيم . كما يركز النظام والهيكل على الطاقة الإبداعية .

صيغة الخطوات السبع للخروج من الصندوق

نحن نوصي باختيار فريق متنوع ذى أنماط اجتماعية متعددة من أجل الإتقان والمرؤنة ، لأن الأمور الشخصية أصبحت هامة بشكل متزايد ، كما أصبحت الفروق الأخلاقية الاجتماعية التقليدية غامضة ، وكلما أصبحت المؤسسات أكثر مرؤنة وتغير، كلما ازدادت الحاجة لتعريف الأفراد بأنفسهم ، بدلاً من تعريفهم بخصائصهم . يعد الشخص الجيد ، الأمين ، المتفتح بالقيم الأخلاقية الصلبة ، وأخلاق العمل القوية ، أكثر قيمة على المدى البعيد من المتخصص الموهوب الذي لا يحترم حقوق ومشاعر الآخرين . إن الحاجة إلى التحلّى بالأخلاقيات أصبحت أكثر أهمية على الإطلاق ، حيث يعتمد النجاح طويلاً على الأجل - بشكل كبير - على القيام بما هو صواب من قبل أفرادك وعملائك .

يحتاج التفكير المتحرر إلى أنماط جديدة من الفرق ، ومهارات وظيفية جديدة ، ومهارات اجتماعية ، وتطوير للشخصية بالإضافة إلى مراحل الخطوات السبع ، وتقنيات التفكير الاستعراضي . يكون التفكير الإبداعي أكثر أهمية من مجرد إرسال المذكرات وإصدار الأوامر عندما يكون الجميع مبدعين ، إنه يتطلب البيئة المناسبة والثقافة الداعمة ، والاهتمام بالتقنيات والمهارات ، والقدرات ، ويعد إدراك الأنماط المختلفة لفرق وحقائق وظائف أفرادها وشخصياتهم مهماً لنجاحنا .

إن كل من اعتبارات النجاح هذه تشمل معادلة النجاح ذات النقاط التسع : المشاركة / الاطلاع / الالهام + الناس / المكان / المنتج = الاهتمام / التعاون / الإبداع ، ولا يمكنك أن تحذف أي جزء من المعادلة ، ولا يمكن أن تقوم بخفض فوائدها . إن صيغة النجاح لا يصعب فهمها أو تطبيقها ، ولكن يجب أن نتكيف مع كل جزء منها إذا أردنا أن يفكر أفرادنا في المؤسسة بشكل متحرر .

د . ر . باكمينستر فولر : المنتج

كان "باكمينستر فولر" صديقاً لنا ومساعداً لنا بأساليب مختلفة ، خاصة في تفتيح عقولنا للأفاق الواسعة ، وكان يتمتع بقدرة رائعة على توضيح القصور الذي كان يعترى رؤيتنا الإبداعية ، وكان التحدث والعمل معه يفيدنا بشكل كبير ويساعدنا على إعادة تنظيم حياتنا .

فعندما تم تكليف فريق "مايك" لمشروع التطوير التنظيمي لطرح أفكار متحركة لمدخل عالم والت ديزني ، كانت تجربة محفزة تبحث عن الخصائص الفريدة والهيكل للمشاركة في الخطة ، حيث اقترح أحد أفراد الفريق الاتصال بـ "باكمينستر فولر" ، مخترع القبة المضلعة ، للمساعدة في المشروع ، وقام الفريق على الفور ببحث شامل .

وبالإضافة إلى اختراعه القبة المضلعة، فقد ابتكر المصطلح ، وطور مفهوم التوافق في العمل : الجمع بين المكونات غير المشابهة في علاقات ذات معنى، على الرغم من السلوك المستقل للأجزاء. كما كان "فولر" على علم بـ "مبدأ ديماسكون" : التصميم التكنولوجي الثوري للحصول على أعلى ناتج من أقل طاقة . لقد ألف العديد من الكتب في العديد من المجالات، مشيراً إلى نفسه بـ "الشامل". فقد كان مصمماً وعالم كونيات ، وفيلسوفاً ورياضياً ، ومصمماً معمارياً ، لقد أطلق "عزرا باوند" على "فولر" اسم "صديق الكون".

هل يعرف أحدكم بالفعل ما هو الوقت؟

لقد قابلنا د. "فولر" لأول مرة في فندق صغير على الشاطئ في "سانتا مونيكا" ، وعندما طلب "مايك" أن يحدد موعداً لمقابلته ، قال "فولر" : "سأكون سعيداً بمقابلتك ، سأقابلك بعد عام في فندق سانتا مونيكا". وعندما سأله "مايك" إن كان من الممكن أن يقابله قبل ذلك ، فأجاب "فولر" "عام واحد يعني في الحال! ما نوع التقويم الذي تستخدمنه؟! ألا تؤمن بالخلود؟!" فقبل أن نقابله فعلياً علمنا درساً في طبيعة الوقت .

بعد عام ، وصلنا إلى غرفة "فولر" في فندق "سانتا مونيكا" في الساعة ٣٠:١٠ صباحاً في يوم مشرق وجميل على الشاطئ ، وكان "بaki" - كما طلب أن نناديه - عائداً لتوه من محاولة تحليق طائرة ورقية من طراز "ديماكسون" على الشاطئ مع اثنين من الصبية البالغين من العمر عشرة أعوام قابلهما في التو .

لقد قال : "إنني أعلمهم ببعضًا من مبادئ الديناميكا الهوائية. إنك تتعلم بشكل أفضل عند سحب نهاية الطائرة الورقية. هل أعد لكم بعض الشاي؟"

وبينما كنا نتناول الشاي ، تفحصنا جناح الفندق المتواضع ، وغرفة الجلوس ، وغرفة النوم ، والمطبخ ، مكاناً منعزلاً لتناول الإفطار ، وكانت الأرض مغطاة ببساط ناعم . كان "فولر" وزوجته "آن" يعيشان في هذا الفندق لأكثر من ٢٠ سنة ، وكان المكان ممتلئاً بأكواخ من الكتب ، والمجلات ، والأوراق ، وجهاز فيديو وأدوات غريبة في كل مكان ، لقد جعل "فولر" من الجناح الصغير مركز بحث أكاديمي .

اتكأ "بaki" على مقعد مريح ، يرشف من قدح الشاي وهو مستغرق في التفكير العميق ، لقد كنا نجري مقابلة لا تنسى مع أحد الأشخاص غير العاديين ، لقد كان له تأثير أساسي على تفكيرنا في وقت كنا في حاجة إلى ذلك. لقد تحدث بهدوء قائلاً :

"لا يمكنك أن تغير أي شيء بمحاربته ، إنك تغير الأشياء القديمة من خلال التكنولوجيا المتقدمة . لقد كان الأمر يستغرق منا ثلاثة سنوات للإبحار حول العالم في سفينة خشبية ، وثلاثة شهور في سفينة فولاذرية ، وتسعين دقيقة في سفينة فضائية ، ولحظة عبر الاتصالات .

■ التفكير خارج الصندوق ■

"هل تأسّلني عن الإبداع؟ نحن نعيش في عالم إبداعي ، في عالم يمزج المبادئ العامة مع صفات كونية ، عالم نحن فيه أفضل المبتكرين ، ولكنني أعتقد أن هذا أكثر من الحقيقة ."

"إن المنهج المتميز موجود في كل مكان في التصميم الرائع للأشياء ، ومهمنا هي أن نكون مخبرين مبدعين ، أى أن نقوم بالتجسس على المستوى على المبدعين ، فالناس يقومون بشكل مبدع بتقمص دور "شارلوك هولز" في الحقيقة ."

"لم أقم باختراع القبة المضلعة ، لقد اكتشفتها من خلال ملاحظة الهياكل المضلعة في الجراثيم بواسطة الميكروسكوب ، وهذا هو السبب وراء حاجة كل طفل إلى ميكروسكوب للقيام باكتشافاته الخاصة . إنك تعلم أن الأطفال ليسوا في حاجة إلى طرح الأسئلة على أفراد لا يعرفون الإجابة ، لذلك يجب علينا أن نهئ مناطق اكتشاف في منازلنا بدلاً من غرف بأبواب وحواجز وقواعد ."

في آخر مرة رأينا فيها "باكي" ، كان أبناء "مايك" : "مارك" ، و "فينيسا" ، و "جون" معنا . قضينا وقتاً رائعاً معاً . لقد كان محاطاً بعدد من المعجبين ، وكان دائماً - على خلاف المشاهير الآخرين الذين قابلناهم - ليقاً مع معجبيه . في تلك المناسبة ، قدم لنا درساً جغرافياً قيمةً، حيث فسر بحرص خارطته الشهيرة لديماكسون الهواء / المحيط ، لقد تعلمنا في درسه أننا لسنا مركز العالم .

توفي "باكي" بعد تلك الحادثة المشهودة بوقت قصير ، بعد وقت قصير من وفاة زوجته "آن" ، وكانت القصيدة التالية ضمن مراسم الجنازة :

نحن تقترب عندما ننظر عيناً لعين
ولكننا بالفعل نتسرب إلى داخلنا
كائنات غريبة خالدة
فقط من خلال الفكر وللأبد
فقط من خلال الحب الخالص
إن النفس دائماً وحيدة
إن الحب يشملنا بشكل لانهائي
-

من شعر "باكي" ، مكتوب إلى "آن" ، ١٦ يوليو ١٩٦٧

د . ر . باكمينستر فولر : المنتج

كان "جامي سنайдر" حفيد "باكي" ، و"أليجرا سنайдر" وهي ابنة "باكي" يجتمعان بنا من وقت لآخر وينحانا المزيد من التصورات والفهم لفلسفة وأعمال "فولر" . كان "جامي" يبحر معنا في إحدى الأمسيات إلى "مارينا دل راي" عندما بدأت الشمس في الاختفاء في الأفق الغربي ^(١) قال "مايك" لـ "جامي" أن "باكي" سيعيش دائماً مثل المبادئ العامة لسير الكون ، ... ، إن الإبداع يعيش للأبد ، إنه ينتظرنَا لاكتشاف منهج جديد . فوافقه "جامي" بشدة على رأيه .

وتتضمن أفضل ممارسات باكمينستر فولر :

- الوسائل غير المعقّدة وغير النظرية .
- المبادئ العامة للكون .
- الفهم التميّز .
- مبدأ ديماسون .
- الرياضيات .

١ - يقول "باكي" أن الشمس لا تغرب أبداً

زن العابد زن
مجلة الإيمان

تسعة أسئلة أساسية للخروج من الصندوق

حيث إن الإبداع هو القيام بعمل الجديد أو إعادة تنظيم القديم بشكل جديد ، فإن نقيسه هو الإلزام ، أو القيام بعمل الأشياء ليس لأنها الأفضل ولكن لأننا مجبون على ذلك .

إن مفهوم الأسئلة الأساسية التسع للخروج من الصندوق لا يماثل معادلة النجاح ذات النقاط التسع التي ذكرناها من قبل .

فهو مفهوم يتم خطوة بخطوة يمكننا من طرح الأسئلة الأساسية حول مشروع أو مشكلة . وكل سؤال يضمن التفكير الفعال والبحث الجاد ، وقد تكون الأسئلة ذاتها غير إبداعية إلا أنها تشجع التفكير الإبداعي .

تلك الأسئلة تحفي المشاركة ، والمعلومات ، والإلهام ، والأشخاص ، والأماكن ، والمنتجات ، والاهتمام ، والتعاون ، والإبداع .

■ التفكير خارج الصندوق ■

الأسس الفلسفية	القضايا البيئية	صفات ونتائج القيادة
١. تقييم الأشياء كما هي .	٢. السعي إلى التفكير	٣. رؤية التصور.
قانون "الثبات "	الواقعي.	الحلم ، الهدف ، الغرض.
لأرسطو: الشيء هو نفسه ، أ هو أ .	لا تحريف ، لاخداع ، لا رسوميات ، لا أوهام ، كن واقعياً .	
٤. سؤال لازما .	٥. أن تصبح مهتما	٦. التمتع بالقدرة.
السبب / النتيجة.	بالتغيير.	القدرة على إنجاز الأشياء ، التنفيذ.
قانون "سقراط"	نقاء العقل - الحافز	
للسببية. القدرة على	الحيوي.	
طرح الأسئلة بشأن	تأثير ملحوظ وبعدها	
تكون قادراً على تقديم	الإجابة عن طريق	
معرفة وفهم السبب .		
٧. سؤال كيف.	٨. لا تقر بعدم الكفاءة.	٩. التنفيذ والفعل.
كيف يمكن القيام	لا تتجاهل عدم الكفاءة. تعلم	نفذ الفكرة ، حقق الحلول والنتائج.
بشيء بالطريقة التي	كيف لا تكون كذلك.	
يظهر بها. مبدأ		
"أفلاطون" عن التأثير،		
الأداء.		

الخطوة ١. تقييم الأشياء كما هي .

قبل أن نغير أي شيء، يجب فهم الظروف الحالية ، يجب أن تكون مخلصين وواعيin في تقديرنا . ينص قانون "أرسطو" للثبات على أن "الشيء هو نفسه ، أ هو أ ". يقدم السؤال الأول أساساً تعتمد عليه الأسئلة اللاحقة ، فيجب أن نحصل على صورة حقيقة عن الحقائق ، وواقعية الموقف .

يجب أيضاً أن تكون هناك معايير محددة لتصديق المعلومة ، لأن الهدف هو الفهم الواضح للطريقة التي تسير بها الأمور. قانون "أرسطو" للثبات يعني أن الأمور هي نفسها ، بصرف النظر عن إدراك من يقوم باللحظة . لقد تم تبسيط هذا القانون في أعمال "آين راند" "وفيكتور هوجو"^(١) . الأشياء هي نفسها ، ولذلك عليك أن تلقب المتوفّق بالمتوفّق .

الخطوة ٢. السعي إلى التفكير الواقعي .

عندما نكافح من أجل الواقعية فإننا نوظف البصيرة والخيال والتصور ونضع رؤية لما نريد القيام به ، حيث يتطلب تقييم الواقع الإحساس المتزامن أو استخدام الحواس الخمسة كلها . يجب علينا أيضاً أن نختبر بشكل فلسفـي "ماهية الأشياء" بمعنى الوجود والخلق والحياة .

إن الواقعية تعني تجنب التحريف والخداع والوهـم . يسلم التحريف أن أ هي أ ويدعـي أن أ هي ب . من الممكن أن يتضمن الخداع إخفاء وعرقلة الأشياء . في بيـئة من الخداع ، لا يمكنـنا أن نرى الواقع بشكل حقيقي لـذا ستكون النتائج التي نصل إليها خاطئة . يتطلب تحديد الأشياء كما هي في الواقع وصفاً مختصـاً للحقيقة . يجب أن يكون المناخ بين أعضـاء الفريق مشجـعاً، إذا ما كانت الواقعـية هي السائـدة .

وـجزء من أن تكون واقعـياً هو أن تكون غير رسمي ، وذلك لأن البيـئات غير الرسمـية نادراً ما تكون متـوترة . وهي لا تتعلق بالجانـب السطـحـي ، مثل عدم ارتـداء معطف وربـاط عـنق ، أو منـاداة الأفراد بـأسمـائهم الأولى ، فيـمكنـنا ممارـسة تلك القيم السطـحـية وـنظـل قـسـة

١ - هناك مقدار كبير من الأدب الرفيع عن "أرسطو". أفضـله هو كتاب د. "مورـتايمـر أدـلـار" أـرـسطـو لـلـجمـيع .

■ التفكير خارج الصندوق ■

ورسميين في علاقتنا . إن المقياس الحقيقي للتبسيط هو الحرية في قول ما نريد لأي فرد في أي وقت دون خوف من انتقام أحد .

إن التبسيط الحقيقي سلعة نادرة ، فالمؤسسات غير الرسمية تنقد المؤسسات الرسمية لأن التبسيط يضمن حرية التصرف ، وسيتفوق الأفراد المتحررين وغير المقيدين على المفكرين المقيدين في كل مرة .

لقد آمن " والت ديزني" بأنه إذا كنت متمسكاً بالواقعية ، فإن لديك القدرة على الهروب والطيران بالخيال ، لقد كان يعلم أن الإيمان بالأوهام سيؤدي إلى الانهيار ، لأن اعتقاداتك تفتقد إلى الواقعية . سوف يعاني الناس من مشكلة التخيل إن كانوا مخادعين ويحرفون أو يكتمون الأسرار. إنهم لا يمتلكون حرية الخيال المطلوبة .

إن البيئات الواقعية تتمنع دائماً بوفرة في المرح . فإذا كان المرح يميط اللثام عن النفاق - كما قلنا من قبل - فإنه لا يمكن أن تتوافق مع خداع أو تحريف أو إخفاء ما يجري . فالمستويات العليا من الإبداع والتفكير المتحرر تتم عندما يحصل الأفراد على كثير من الحرية للمرح .

الخطوة ٣. رؤية التصور.

ينشأ التصور من الواقعية عند تقييم جوهر الأمور ، وفي بعض الأحيان يُستبدل المصطلح "تصور" مع المصطلح "حلم". من يرون المصطلح "حلم" عذب للغاية عادةً ما يختارون "هدف" أو "غرض" . فإذا أردت بالفعل أن تكون جاداً ، استخدم "الهدف الاستراتيجي بعيد الأمد" ^(٢) .

إن إحدى خصائص التصور - اعتماداً على الطريقة التي تظهر بها الأشياء - هي إمكانية الفعل . لابد أنك استخدمت وسمعت المصطلح العام للأهداف غير المنطقية والتوقعات ملايين المرات ، إنها تسمى أحلام المدمنين ، فمن يبيعون أحلام المدمنين عادةً ما يُتهمون ببيع

٢ - مصطلحات مثل "هدف استراتيجي بعيد الأمد" شائعة بالأخص بين تلك الأنواع التي قضت وقتاً طويلاً في العراء ، يعبرون الأسلام المزلقة ، ويطلقون النار على الآخرين برصاصات مطلية. وأخيراً ، هناك تشابه بين التصورات والأحلام والأهداف والأغراض وما يهم أكثر هو ما نريد تحقيقه .

تسعة أسئلة أساسية للخروج من الصندوق

السراب . ويمكنك أن ترى السراب يجره بعض الأشخاص خلفهم . إن الأفراد غير الواقعيين يتذرون الكثير من الأتربة ، وينتجون القليل من الفعل .
تبعد الأحلام ممكناً عندما تعتمد على الحقيقة ، فالآهداف والأغراض يمكن تحقيقها .
يولد التصور من الواقعية ، وتتطور الواقعية من ملاحظة الحياة حولنا بموضوعية . إن التصور جزء من معادلة النجاح ذات النقاط التسع التي ناقشناها في الفصل الثالث .

الخطوة ٤. سؤال لماذا .

لماذا تبدو الأشياء هي نفسها ؟ ما الأسباب والنتائج ؟ ما الدوافع وراء الظروف الحالية ؟
إن التطلع إلى الأمور بالشكل الذي تبدو عليه يكشف عن التأثير . عندما تطرح على نفسك السؤال "لماذا يبدو بهذا الشكل؟" ، فإنك تطرح السؤال الرئيسي . ولا يمكننا أن نصل إلى التفكير المتحرر دون أن نطرح السؤال الرئيسي ، ودائماً ما سيتعلق هذا السؤال بالتأثير الذي نلاحظه ، والسبب ورائه .

يخاطب قانون "سقراط" عن "السببية" القدرة على طرح سؤال يتعلق بالتأثير الملاحظ ، وبعدها تقديم الإجابة عن طريق معرفة وفهم السبب ^(٣) ، فالطيب - على سبيل المثال - يلاحظ المؤثرات (الأعراض) على المريض وبعدها يشخص السبب - الحالة أو المرض المحدد . فالتفكير الواقعي يحدد سبب الأعراض التي تتبيح للطيب خلق خطة / تصور للعلاج .

الخطوة ٥. أن تصبح مهتماً بالتغيير .

إن الشخص الذي تم توجيهه للتغيير لا يقاومه أبداً ، وبعد التأكيد على الهدف سيسعى للتغيير التأثير ، ويبدو أن الكثير من الناس يقاومون التغيير - كما ناقشنا من قبل -

^٣ - من بين العديد من الكتب الخاصة بـ "سقراط" ، ننصح بقراءة كتاب للمؤلفة " ثيلما ليفين " بعنوان " من سقراط إلى سارتر " . د. " ليفين " أستاذة للفلسفة في جامعة جورجتاون .

■ التفكير خارج الصندوق ■

لأنهم يصابون بخيبة الأمل بسبب وعود لم يتم تنفيذها . إن ما يبدو كأنه مقاومة ما هو إلا خوف من التعرض لخيبة أمل أخرى .

يحب الشخص المهتم بالتغيير فكرة العقل الذي لم يتأثر بأى شيء ، ويرغب فى الحصول على صفة بيضاء ، أو عقل مفتوح للتخطيط ، أو إبداع شيء يحقق اختلافاً . فالعقل الذى لم يتأثر بشيء يرعى الحماس والحيوية اللذين يدفعاننا إلى الفعل . ويأتى التحسن من خلال التغيير والتعديل والتحول . فلا يجب أن ترتبط الحلول الجديدة بالحلول القديمة .

الخطوة ٦. التمتع بالمقدمة .

إن المقدرة هي استطاعة القيام بالأشياء ، وهى محددة بالوصول إلى نهاية للقضايا أو الحلول المقترحة . فإنجاز الأشياء يتطلب الاستخدام الماهر للموارد . فالناس - بطريقة مناسبة - يستطيعون تقييم الطريقة التي تبدو بها الأشياء ويتصوروا أفكار جديدة ، ولكن بدون القدرة على تنفيذ تلك الأفكار بنجاح ، لن يتغير أي شيء . تلك إحدى الخلافات القوية من أجل تنشئة بيئه تعليمية ، وهو أيضاً سبب أهمية التدريب والتطوير كأولى الأولويات .

الخطوة ٧. سؤال كيف .

المفهوم

كيف يمكن القيام بشيء تجاه الطريقة التي تبدو بها الأشياء؟ تذكر عندما قام "مايك" بتعليم ابنه النقاط التسع . لقد ناقش المفهوم ثم مارس التدريب .

أولاً : يجب أن نتفهم المفهوم وراء القضية . يقوم القادة والمعلمون - ممن يتمتعون بالكفاءة - بتكرار التفسير لضمان الفهم الكامل . وعادةً ما يقول المدربون لفرقهم ، "إليكم ما حاول القيام به" . ثانياً : يجب أن تشارك بأمثلة واضحة وسهلة الفهم توضح المفهوم .

تسعة أسئلة أساسية للخروج من الصندوق

المثال

يعتمد علم أساليب التعليم ومعلموه العظماء ومن يقومون بتطوير منتجات رائعة على استخدام الأمثلة . فأساليبهم تدور بشكل كامل حول إثبات المفاهيم من خلال الأمثلة . عندما فسر "مايك" المفهوم وراء النقاط التسع لابنه "جون" ، وضح مفهوم الصندوق التخييلي ، وفسر فيما بعد كيف يمكنه أن يتصور نفسه خارج الصندوق لكي يصل إلى الحلول التي يسعى ورائها . كان المثال هو بداية توضيح كيفية القيام بذلك دون التمادي كثيراً ، فلقد منحه "مايك" نموذجاً . وكان تقديم الإجابة في الحال هو أسوأ ما يمكن أن يقدمه "مايك" .

عادةً ما نعلم أبناءنا بشكل غير متعدد الاعتماد على السلطة - الأب ، الأم ، العلم ، ... في تقديم الإجابات . فيتعلم الأطفال منذ الصغر القيام بما يرغبه رمز السلطة ، وبالطريقة التي يريدها .

ليس على رمز السلطة أن يمتنع عن التصرف ذاتياً وعن توجيه ذاته . فإن لم يكن هناك رمز للسلطة في الجوار ليقدم الإجابة على الأسئلة فإن الأبناء يرتكبون . إن فكرة التبعية المشتركة فكرة حية ومنتشرة في القيادة حالياً . فاحتياج الأفراد إلى القادة للإجابة على أسئلتهم ، أو الموافقة على حركة يقومون بها ، أو وضع سياسات صارمة تخنق الإبداع هو ما يلائم دائرة التبعية . ولقد بدأ هذا الأمر في الاختفاء تدريجياً . فعلى سبيل المثال : لا يقوم "بيتر باكمان" المدير الرائع للمدرسة الإعدادية "فلينتريدج" في كاليفورنيا ، بإملاء السياسة في مدرسته ، ولكنه يشجع الطلاب على المشاركة في حل المشاكل . إنه يعرض المفاهيم ويقدم الأمثلة .

الخطوة ٨. لا تقر بعدم الكفاءة .

إن تجاهل نقص الكفاءة والابتعاد عنه هو أحد أسباب وجوده في عالمنا بشكل كبير ، فغالباً ما يتم تبريره بأنه حتمي ، لا مفر منه أو مجرد أنه "هكذا تسير الأمور". فلا يمكننا أن نكون تصوراً محدداً إن تجنبنا المواجهة وعلاج نقص الكفاءة .

■ التفكير خارج الصندوق ■

إن تجاهل نقص الكفاءة يعني الرضوخ للوضع الحالي ، وإن أردنا القيام فعلاً بتعديلات إيجابية ، فعلينا أن نعرف ما يجب علينا القيام به ، وأن نستعد للقيام بالمخاطر الضرورية. إن اختيار الأفراد المناسبين للوظائف ، وتأهيلهم الدائم من خلال زيادة المعلومات والتعليم سيزيل الافتقار الضار للمعرفة ، ونقص الكفاءة .

إن كنا نرحب في مواجهة عدم الكفاءة ، فعلينا أن نعلم الأفراد كيف يكتسبونها ، وهذا يعني إتاحة الوقت والموارد لمساعدتهم على تطوير المهارات التي يحتاجونها . علينا أن نتحلى بالصبر والنقد البناء. ويجب على المؤسسات التعليمية أن تقوم دائمًا بتطوير الأفراد - في كل المستويات - كجزء من عملها اليومي ، ولا يجب أن يكون التدريب والتطوير مقتصرًا على أفراد معينين في إدارة شئون الأفراد بل يشمل الجميع .

إن الخطأ هو تجاهل نقص الكفاءة ، وهذا هو سبب مساعدتنا للأفراد على الفهم والحصول على التعليم والتدريب الذي يحتاجونه للنجاح.

إذا توقع القادة أن تتمتع فرقهم بالكفاءة ، فإن ذلك يتطلب منهم أن يعالجو نقص كفاءاتهم الخاصة أولاً ثم يقومون بالقيادة عن طريق طرح الأمثلة . وكل من قام بالعمل معنا - من الشركات الكبيرة إلى المنظمات الصغيرة المبدئة - قد سمعنا نؤكد على مفهوم نقص الكفاءة . وبمرور الوقت نرى مؤسسات لا تطبق المناهج الملائمة لوظائف الفريق . إن هناك ما يكفي من الفوضى في الإدارة ونحن لا نحتاج إلى خلق المزيد .

ومن ناحية أخرى يصبح الأفراد الأكفاء عاجزين من الناحية الإبداعية بسبب فوضى، ومهام ، وبيئات الفريق غير المنظمة ، وهذا يفسر بعدم الكفاءة . وهو يحدث في كل بيئات العمل ، على سبيل المثال ، وفي إحدى الأمسيات وفي فندق ما ، طلب "مايك" من إدارة الفندق الاتصال به لإيقاظه في الساعة السادسة والنصف صباحاً ، فقال عامل التليفون : " هل يمكنك أن تجعلها السابعة إلا الرابع ؟ " فسأله "مايك" عن السبب ، فأجاب : " هناك الكثير من النزلاء يريدون الاستيقاظ في نفس الوقت " . فسأله "مايك" : " متى تريدينني أن استيقظ ؟ " فأجاب : " يمكنني إيقاظك في السابعة إلا الرابع ". وكان الوقت متأخراً فقال "مايك": "حسناً". ومع ذلك ، فقد اتصل به عامل التليفون في الساعة السادسة والنصف صباحاً ، فقال له "مايك" : " لن استيقظ " .

ففي عالمنا ، دائماً ما نصمم برامج وأفكاراً وأمثلة التدريب والتعليم لتشجيع وتسهيل نمو وتطور الأفراد ، وتعد الإنجازات التاريخية لشركة " والت ديزني" أمثلة لما يجب أن يكون

تسعة أسئلة أساسية للخروج من الصندوق

عليه التطوير التنظيمي المطلع . لم يتجاهل ” والت ” نقص الكفاءة ، كذلك لا يجب على أي منا أن يتجاهل ذلك . لقد اكتسبت ” ديزني ” شهرتها العالمية من تميزها بشكل كبير في تخصيص وقت للتعليم والتدريب .
إن عدم رؤية نقص الكفاءة أو الكشف عنه يعد في حد ذاته نقص كفاءة .

الخطوة ٩. التنفيذ

السؤال الأساسي والأخير هو كيف ننفذ تصوراتنا ؟ كيف نقوم بالفعل ؟ كيف نجعله يحدث ؟ تعتمد صفة القيادة التنفيذية ، أو إنجاز النتائج ، على القدرة على الوصول للنتائج . إن القدرة على حشد ما يكفي من الأفراد والموارد لتنفيذ الفكرة تعد من الصفات الأساسية للقيادة .

إن الوصول إلى بداية خط الهدف والفشل في إحرازه من أكثر التجارب المحبطة في الحياة (الوصول إلى دار العبادة وعدم الصلاة) . إن تنفيذ النتائج تعتمد على التنفيذ الناجح للمبادئ التي تسبق التنفيذ .

ويمكن تحقيق التنفيذ والفعل بشكل أكثر فاعلية عند اكمال كل خطوة . راجع الأسئلة التسعة التي تساعدك على الخروج من الصندوق .

الأماكن الخصبة

إن العديد من الأفكار في الأسئلة التسعة الأساسية تعتمد على أفكار فلاسفة الإغريق ، إنها مبادئ تحترم الوقت ، وقد تم اختبارها جيداً عبر القرون . إن الأماكن الخصبة التي تحدث عنها ” فرانك لويد ” أو أدركها ” والت ديزني ” محفورة في تاريخ اليونان القديمة . لقد كان لمركز الفريق جذور في قاعة محاضرات ” أرسطو ” ، مركز للتعليم / مكان للتجمع ، وكان لـ ” سocrates ” مركز يسمى paideia وتعنى باللغة اليونانية نشأة الطفل وتعليم الفرد ، وقبل أن يحصل ” أرسطو ” على قاعة المحاضرات الخاصة به كان تعلمياً في أكاديمية ” أفالاطون ” التي كانت البشير لجامعاتنا الحديثة . نحن نشجع كل تنظيم على

■ التفكير خارج الصندوق ■

تأسيس أكاديمية خاصة وحتى إن كنت مبتدئاً في مجال الأعمال ، فيمكنك أن ترتبط بخدمات مباشرة ، وتشكل أكاديميتك الافتراضية الخاصة .

إن المنطق الرئيسي في الأسئلة الأساسية التسعة للتفكير المتحرر يأتي من البيانات الصحيحة . فعندما نبتكر الأفكار ، فإننا نطرح تلك الأسئلة ، وكلما تعمقنا في البحث ، كلما كانت الأسئلة مفيدة ، وكلما كانت الإجابات صادقة ، كلما كانت الحلول أقوى .
الأسئلة التسعة الأساسية هي :

١. "كيف تبدو الأشياء بالفعل؟" (تحديد الحاجة) .
٢. "لماذا تبدو هكذا؟" (السبب وراء النتائج) .
٣. "كيف سنقوم بالتغيير؟" (المفاهيم والأمثلة) .
٤. "هل خطتنا واقعية وتؤدي إلى النتائج؟" (منطقية ومتاحة) .
٥. "هل نحن بالفعل مهتمون بالتغيير؟" (متفتحون وراغبون) .
٦. "هل نتجاهل عدم الكفاءة؟" (لا تتجاهل المشاكل) .
٧. "هل تحولت أفكارك إلى تصور؟" (الهدف أو الغرض مع الطريقة) .
٨. "هل لدينا أفراد في الفريق يتمتعون بالمقدرة؟" (الخبرة والتعليم والتدريب) .
٩. "هل نحن على استعداد لرؤية هذا الشيء حتى النهاية؟" (التنفيذ والفعل) .

ناقل الرمال كمثال

عندما تم بناء عالم " والت ديزني " في فلوريدا ، كان مطلوباً من كل عامل - من آلاف العاملين في الموقع - الحضور لمدة يومين للتدريب على فلسفة ديزني . وعلى الرغم من أن بعض أصحاب العقود الثانوية كان لديهم أيام قليلة من العمل ، إلا أن " ديزني " كان يدفع لهم أجر أيام إضافية لحضور الجلسات . لقد طبق " روبي أو . ديزني " فلسفة " ديزني " منذ وضع حجر الأساس للمنشأة . وعلى الرغم من أن العميل لم ير الطريقة التي شيدت بها الأساسات أو كيف تم توصيل الأسلامك ، فإن جودة " ديزني " أثرت على تلك الطريقة . وفي إحدى المرات حضر موظف ضخم ممن يقومون بالعمل على الآلات الجارفة العملاقة إلى إحدى جلسات " مايك " في جامعة " والت ديزني " ، ولم يكن لدى هذا الشخص أية خبرة

تسعة أسئلة أساسية للخروج من الصندوق

إلا في نقل الرمال ، وكان بشكل واضح غير سعيد لحضور تلك الندوة الطويلة . جلس في الصف الأول ، مسترخيًا على كرسيه ، يصر صريرًا خفيفاً ، يدخن ويصدر أصواتاً غريبة خلال الندوة التي كانت ستعقد على مدار يومين .

وبعد أن انتهت الندوة ، ذهب الرجل إلى "مايك" وقال له كلاماً غريباً : " لقد استمتعت بندوتك ، ولكن ليس أثناء انعقادها ، لقد ذهبت إلى المنزل في اليوم الأول وأنا أكرهك ، لأنك استخدمت كلمات كبيرة مثل : " نظرية المعرفة ". لقد علمت أنني لن أستطيع فهمها ولكنك استخدمتها على كل حال ، ولم أستطع أن أفهم نصف ما قلته ، ولكنني استمتعت بها على كل حال ، لأنك لم تعاملني وكأنني غبي ، أشكرك . وأرجو أن تخبر السيد " ديزني " أنني أقدر دعوته لى ، لأن أحداً لم يدعني من قبل إلى أي شيء . لذا سأقوم بعملي على أكمل وجه " .

وقام "مايك" بشيء أفضل من مجرد نقل الرسالة إلى "روي ديزني" ، فلقد أخذ الرجل لقابته ، وكان "روي" رجلاً ضئيلاً ، فطوله لا يتجاوز نصف هذا الرجل الضخم ، ورحب "روي" بالرجل بحرارة ، وكأنهم صديقان حميمان ، ثم سأله عن وظيفة الرجل ، فقال : "إنني أنقل الرمال". فكر "روي" للحظة وقال: " كما أفعل أنا ، إنني أعمل مع المصرفين، إنه نفس الشيء". ثم دعا "روي" الرجل لشرب قدح من القهوة وتناول قطعة من الحلوى .

هنا "مايك" الرجل لاعترافه بما لم يكن يعرفه وهو أنه ليس هناك شخص يعرف كل شيء ، فالحماس لا يهم بالدرجة الأولى وشعورنا بالحماس القائم لا يعني أننا نعرف كل شيء عن أعمالنا . لقد اكتشفنا أن معظم الناس الذين يعتقدون أنهم يعرفون كل الإجابات عادة لا يعرفون إلا القليل . إن الدلالة الحقيقة للتنظيم التعليمي هو قبول فكرة أن هناك دائمًا المزيد الذي يجب أن نتعلم .

قام ناقل الرمال في عالم " والت ديزني " ببنقل الرمال كما لم يفعل من قبل ، بل إن أخبار اجتماع "روي" بهذا الرجل انتشرت في المؤسسة بسرعة كبيرة . لقد كان هناك شعور رائع بروح الفريق ، وهذا هو السبب وراء التدريب المكثف على الأساسيات ، والتأكيد على أهمية الاهتمام بالتفاصيل . إن العملية مهمة وكذلك الأفراد ، إن الطريقة التي عمل بها ناقل الرمال أثرت على الأساس الذي بنى عليه المنشآت وأماكن الجذب ، فما قام به كان هاماً للغاية ، ولذا فإن استثناء من هو مثله من الفريق يعد عملاً أحمقًا وغير منطقي .

■ التفكير خارج الصندوق ■

من سيهدم الأرض للبناء عليها ؟ ومن سينقل الرمال ؟ من سيتأكد من نقل المعلومات ومعالجتها ؟ لكل دوراً يقوم به ، وإن لم يقم بهذا الدور ، فلماذا تدفع له الأجر ؟ إن كان لدى الأفراد دور يقومون به ، فإنهم يرغبون في أن يشعروا بأنهم جزءاً مما يدور حولهم . من ناحية أخرى ، كيف يمكنك أن تشجعهم على النمو والتطور والتفوق ؟ لا تخذل أي فرد أو تقلل من حجم مساهماته .

إن التفكير المتحرر يعد - جزئياً - محاولة منظمة ومنضبطة . وكما عرفت الآن ، فإن عملية التفكير المتحرر تتمتع بصفة تبادل الأفكار غير المحدودة والحررة ، ومع ذلك ، فإن عملية التفكير الاستعراضي تعد رحلة نظامية لا تقوم فقط بتحفيز الأفكار الإبداعية ، ولكن تشملها أيضاً . إن مفهوم " التسعة " يمكن أن يطبق عليك ، وعلى مؤسستك ، وعلى أي تحدي في المستقبل .

أ. س. مايك . (ماركولا) : الاهتمام

" لم يكن في إمكاننا تحقيق ما أنجزناه في شركة آبل دون مساعدة مايك فانس "

لقد قال " أ.س (مايك) ماركولا " ، مؤسس ومدير شركة "آبل" هذه العبارة في عام ١٩٩٢ في جمعية التفكير الإبداعي الأمريكية في حفل لتوزيع الجوائز في لاس فيجاس ، فتأثر "مايك" كثيراً بالدبح الكريم وغير المتوقع الذي ناله ، وكان "ماركولا" أحد الأشخاص الذين يحترمهم بشدة. لقد عمل الاثنان معاً كثيراً خلال السنوات الأولى لظهور شركة "آبل" .

لقد ضمننا "ماركولا" لهذه القائمة لأنه يمثل اتجاهًا للاهتمام . إنه كما قال مدير شركة AT&T "روبرت جرينليف" ، في كتابه "خادم القيادة" ، إنه شخص جيد في جوهره ، حقاً ، إنه يقوم بالفعل الجيد بدلاً من الفعل الذي يناسب السياسة .

توظيف المزيد من الأشخاص

إن موهبة التوجيه والإرشاد طبيعية لدى "مايك ماركولا" ، إنه يجعل الأفراد أكثر قيمة مما كانوا عليه ، وذلك ليس من خلال أساليب صناعية ، ولكن عن طريق مثال متميز ، وكذلك يجعلهم يعملون كثيراً لتحقيق إنجازات متميزة وقيمة ، إنه شخص مميز جداً . إننا

■ التفكير خارج الصندوق ■

نفamer بإحراجه بكتابه تلك اللمحه عنه ، فهو ببساطة لا يشعر بالتشجيع من نيل التقدير أو الشهرة ، ولا يسعى إلى بريق الشهرة أو يناضل من أجل أن يكون " الرجل العظيم ". إنه شخص عظيم بطبيعته .

لقد دارت محادثات عديدة وهادفة بين " مايك فانس " و " مايك ماركولا " خلال عملهما معاً ، وكانت إحدى تلك المحادثات خلال فترة توقف ندوة تدريبية في شركة " آبل " في عام ١٩٧٨ . جلس الإثنان في سيارة " ماركولا " خارج " كوييل لودج " في كارمل ، كاليفورنيا يتبادلان الأحاديث عن " سقراط " و " أرسطو " و " أفلاطون " وأصول التفكير والحضارة الغربية . تحدث " مايك فانس " طوال اليوم مع حوالي ٥٠ شخصاً من مثلاوا الفريق المبدئي لشركة " آبل " . إن مناقشة الأعمال والنظريات اليونانية القديمة ساعدهما على تكوين الحالة الذهنية المناسبة للاهتمام بالقضية التي كان " ماركولا " يفكر فيها في ذلك الوقت وهي قيم شركة " آبل " .

بدأت مناقشة القيم بشكل جاد ، وأصبحت قوية بشكل متزايد خلال حديثهما الذي استغرق ساعات . وخلال اجتماعهما في السيارة ، قال " ماركولا " : " الصدق أكثر أهمية من التقنيات ، فالقيم الجيدة هي ثروتنا العظيمة ، ويجب أن يشارك الجميع في بناء قيم " آبل " بشكل لا نظير له ، فالقيم هي كل شيء ، ويجب علينا أن ننقل تلك الرسالة " .

إن ما كان يشير إليه " ماركولا " هو أهمية عدم تجاهل نقص الكفاءة . ثم أضاف : إن الخدمة تستمر في التدهور ، جزئياً ، لأن العملاء يرضون بهذا دون الكثير من التذمر ، وهذا ما يعنيه بكلمة " بلا قيم " . فإذا أخذت القيم بمحمل الجد ستحصل على المقاييس الجيدة التي ستؤيدها . إن المقاييس والقيم الجيدة هي التي جعلت " ديزني لاند " تحقق هذا النجاح غير المسبوق .

واستمر " ماركولا " : " نحن نريد فقط أن نجعل " آبل " مختلفة . نحن نريد أن نبني القيم العظيمة ، مع التأكد التام من أننا لن نحيد عنها " .

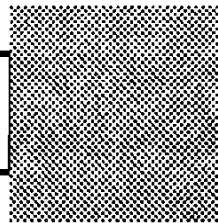
وتناولنا غداءً ممتعاً مع " مايك " مرة أخرى في فندق " فيرمونت " في سان فرانسيسكو في عام ١٩٩٠ ، ومرة أخرى قضينا وقتاً رائعاً في تحليل الفلسفة ، والاستغراق في الذكريات ، والتحدث عن مشروعاته الجديدة . لقد كنا سعداء بمشاركته في دراسة أساس الأخلاق ، وكذلك مشروعه عن تأثير وتحطيط العقل . لقد وافقنا جميعاً على أن " الإدارة عن طريق القيم " من الممكن أن تعد نموذج القيادة المبدئي للمستقبل .

أ . س . مايك (ماركولا) : الاهتمام

يزدهر الإبداع حيث يوجد الصدق ، قال "ماركولا " : "الصدق أكثر أهمية من التقنيات ، والقيم الجيدة هي ثروتنا العظيمة ". تتضمن ممارسات "مايك ماركولا " :

- الهندسة .
- الأخلاق .
- التعاون .
- الخدمة العامة .
- النصح .
- الواقعية .

زن العابدين
مجلة الإتسامة



أساليب تكوين الأفكار

ستساعدك تقنيات التفكير الإبداعي التي تعلمتها في الفصل السابع على التفكير خارج الصندوق . إن أساليب تكوين الأفكار التي أنت على وشك تعلمها ستساعدك على الخروج من الصندوق أيضاً ، فهى مبادئ يمكن أن تقودك إلى التفكير الجديد ، وسوف تقدم الإيضاحات والمفاهيم والأمثلة التالية لك الأعمال الوظيفية الفعالة لناهج تكوين الأفكار .

والسؤال الشائع هو ، "كيف يمكنني الوصول إلى أفكار إبداعية أو ابتكار شيء جديد ؟ " لقد ذكرنا سابقاً أن " والت ديزني " كان يؤمن بأن طريق الثراء هو بحثك عن شيء غير مرغوب وتحويله إلى شيء قيم من خلال مساهماته ، وقد أضاف لهذه الفكرة قائلاً : " لا تحاكي أعمال الآخرين ، بل ابتكر شيئاً جديداً ، قم بتطوير الخدمات والمنتجات الموجودة بالفعل أو بالإضافة إليها " .

في إحدى المرات طرح علينا مجموعة من طلاب الجامعة سؤالاً حول ما يجب أن يقوموا به في مواجهة تضاؤل فرص عمل السوق . فمنحناهم أسلوباً لتكوين الأفكار وأيضاً فكرة متطورة حول نوع المهنة التي يسعون للحصول عليها ، وقد كان اقتراحتنا بسيطاً : افتح دليل الهاتف الخاص بالشركات ، وضع إصبعك في أي مكان . مهما كان العمل الذي ستتجده أسفله ، عليك أن تقوم بتطويره أو بالإضافة إليه كما قال " والت ديزني " . ستنتج إذا أضفت القيمة للطريقة التي تتم بها إدارة الأعمال اليوم .

لست في حاجة إلى أن ترهق عقلك محاولاً أن تجد شيئاً لم يقم به أحد من قبل ، فهذا ليس هو الهدف . قم فقط بعمل أي شيء أفضل مما كان عليه ، ابتكر طرق وفوائد وخصائص جديدة لم يفكر فيها الآخرون بعد ، لا تبدد قدراتك العقلية في ابتكار منتجات أو خدمات جديدة لا يريدها أحد ، ولكن استثمرها في تحسين شيء موجود بالفعل ، وذلك عن طريق الوصول به إلى مستوى أعلى من الجودة .

■ التفكير خارج الصندوق ■

لقد أعلن أحد الأفراد الذين أخذوا بنصيحتنا بكل جد عن نجاحه مؤخراً ، لقد أخذ فرشاة شعر عاديّة وطورها إلى فرشاة قابلة للطي توضع في الجيب ، إنها فرشاة عملية تتناسب مع راحة يدك ، ولكنها تطوي بشكل مستوي عند الضغط على زر موجود بها . لقد طور مفهوم قديم بطريقة عبقرية ، وذلك عن طريق التفكير خارج الصندوق ، لقد فعل في الفرشاة ما فعله " والت ديزني" بمدينة الترفيه ، لقد جعلها مغربية ، وأكثر مرونة من الناحية العملية . إن إضافة القيمة هي أساس معظم أساليب تكوين الأفكار .

مصفوفة ابتكار الفكرة

الأشياء	الاختراع/الاختراعات	المكان
الأفكار	الاختراع / الامتدادات	الأشخاص
التعتقدات الاجتماعية	الاختراع / تدمير اختراع البدائل الوظيفية	المنتج

يمثل هذا الجدول العديد من وجهات النظر التي يمكن تحفيز الأفكار الإبداعية من خلالها . إن بعض تلك المفاهيم (المكان ، الأشخاص ، المنتج) قد ناقشناها في الأجزاء السابقة . ولكن دعنا نلقي نظرة أقرب على الأساليب الأربع لتكوين الأفكار الموضحة في منتصف الجدول .

١. الاختراع / الاختراعات :

ستتطلب بعض الأفكار أو الاختراعات أن يتم اختراع شيء ما أولاً، قبل تحقيق المفهوم الجديد تماماً . فعلى سبيل المثال ، اخترع " إديسون" المصباح الكهربائي المنير . ولكن قبل الاستمتاع به ، كان عليه ابتكار عدد من المنتجات مثل : الأسلاك ، والمفاتيح ، والمقابس ، والمصاہر وهكذا . لقد كان بناء شركة تسمى جنرال إليكتريك ^(١) نتيجة لاتباعه نظام الاختراع / الاختراعات

١ - سميت جنرال إليكتريك في البداية بـ " شركة إديسون إليكتريك "

٢. الاختراع / الامتدادات :

يمكن تحسين بعض الاختراعات عن طريق امتداد أو تطوير المفهوم الأصلي . ومع ذلك ، فالاختراع ذاته لا يعتمد على الامتداد في عمله . ففرشاة الشعر العادية لا تعتمد على فرشاة الشعر القابلة للطي حتى تكون قابلة للاستخدام . ومع ذلك ، ففرشاة الشعر القابلة للطي ارتفت بمفهوم فرشاة الشعر إلى مستوى من الاستفادة ، وأضافت إليها قابلية الحمل ويسعى هذا في بعض الأحيان تطوير أو " إضافة " . إن الأمثلة الشهيرة للاختراع / الامتدادات هي المحاة بالنسبة للقلم الرصاص ، فالاختراع الرئيسي هو القلم الرصاص ، وإضافة محاة امتداد له ، ونفس الحال ينطبق على آلة فتح القناني مع فتاحة العلب ، فهي أيضاً مثال لأسلوب تكوين الأفكار الاختراع / الامتدادات .

٣. الاختراع / تدمير اختراع :

بعض الاختراعات " يتم تدميرها " لسبب أو آخر . يعد نظام حرب النجوم المضاد للصواريخ في الفضاء الخارجي - سواءً كان سيعمل أم لا - مثلاً لاختراع يبطل اختراع القوة الدمرة الهائلة . وكذلك الصدرية المضادة للرصاص تعد اختراعاً يقلل من تأثير اختراع آخر . إن كنت مثلاً تمتلك إحدى شركات المشروبات الباردة ، فسوف ترغب أن يدمر منتجك منتج شركة كولا .

٤. البديل الوظيفية :

يمكن تحقيق بعض الاختراعات باستبدال فكرة أو منتج بآخر أفضل ، وتعد شركة " تيلستار " وشركة " الاتصالات عبر الأقمار الصناعية " ، مثلاً على استبدال اختراع بآخر من الناحية الوظيفية ، حيث إن الاتصالات عبر الأقمار الصناعية قد حلّت مكان أطنان وأطنان من الأسلاك الغليظة ، وكذلك بالنسبة للساعات القديمة يدوية الصنع فقد كان هناك جهد معملى مركز ، ولكن العملية الآلية الآن رفعت من الإنتاج ، وخففت من التكلفة ، وزادت من الثقة ، كذلك تصفييف الحروف - بالنسبة لكتب مثل هذا الكتاب - التي لم تعد تجمع عن طريق أحد العاملين الذين يرتدون ملابس ملطخة بالحبر ويقوم

■ التفكير خارج الصندوق ■

بطباعة حرف واحد أو كلمة في كل مرة . لقد حللت الحاسوبات محل هؤلاء العاملين فكانت ذات نتائج كبيرة وسرعة معدلة بشكل كبير .

يعد كل من : الاختراع / الاختراعات ، والاختراع / الامتدادات ، والاختراع / تدمير اختراع ، والبدائل الوظيفية مثلاً لأساليب تكوين الأفكار . تخيل مثلاً أنك ربان إحدى السفن العملاقة العابرة للمحيط ، وأمرت أن تدار بمقدار ١٥ درجة في اتجاه الميناء ، ولم ينفذ طاقم السفينة أمرك ، ثم كررت ثانية ، ولكنك أيضاً لم ينفذ ، فعندما تصدر الأمر للمرة الثالثة ولا يتم تنفيذه فإنك سوف تبدأ في توضيح طاقم السفينة . إنه لشيء محير لأنك وفريقك قد عدتم للتو من ندوة لبناء الفريق حيث قضيتم وقتاً جيداً ، تتربصون وتبثون الثقة ، ولكنك ما زلت لا تستطيع إدارة سفينتك بسبب ما .

وفي هذا الوقت تتخلى عن أسلوب قيادتك بالمشاركة وتصرخ في طاقمك أن ينفذوا ما أمرت به . وأخيراً ، يتحدث إليك أحد الموظفين الصغار حديث التخرج من معهد التكنولوجيا في "ماشوشيتس" قائلاً إن دفة السفينة غير قادرة في الظروف الحالية على صنع دورة مقدارها ١٥ درجة في اتجاه الميناء ، وبعدها سوف تدرك أنه مما كانت عظمة قيادتك - لا يهم مدى صحة إجراءاتك - أو عدد الحاصلين على ماجستير في إدارة الأعمال على متن السفينة ، فحتى تقوم بتصميم الدفة المناسبة ، فإن طاقم السفينة لن يقوم بتلبية أوامرك .

هناك أسلوب لتكوين الأفكار يكشف عنه هذا المثال ، لتحديد ما إذا كانت الدفة تحتاج إلى إعادة تصميم ملائمة المناورة التي تريد القيام بها . يجب أن تطرح على نفسك السؤال التالي : " هل الفكرة التي أحاول أن أطورها تضاعف من الطريقة المقترنة حالياً؟ " فالسؤال في ذاته يجسد الأسلوب ، وبطريقة أخرى ، يمكنك أن تسأل ، " هل يمكنني أن أدفع هذا المسار المربع على الدخول في تلك الفتحة المستديرة؟ " فمن أجل تحقيق النجاح ، يجب على هذا السؤال أن يتم طرحه والإجابة عليه بكل أمانة . عندما فقط ستعرف ما هي احتياجاتك . ولكنك تبدأ ستعتمد على المجالس ، والتفكير الجماعي ، وتنقية العقل ، والوصول إلى النتائج وتقوم باستخدامها . راجع الجدول التالي عند دراسة تلك المفاهيم .

أساليب تكوين الأفكار

الوصول إلى النتائج	تنقية العقل	التفكير الجماعي	المجالس
الغرض : وضع كل شيء على الطاولة ، والعمل بموجبه ، والمناقشة ، والوصول إلى الحل .	الغرض : الإتيان بأفكار مبدئية بطريقة تنقية العقل ، والتفكير المتحرر ، والحفاظ على العقل مفتوحاً للحصول على المئات من الأفكار .	الغرض : الإتيان بأفكار مبدئية بطريقة تنقية العقل ، والتفكير المتحرر ، والحفاظ على العقل بسيطة وسريعة .	الغرض : لكي تبدأ جلسة مفتوحة وودودة لتحديد العمل الأساسي هيئ الجو العام في البداية للعلاقات الاجتماعية والعملية .
ملاحظة : جلسة مفتوحة تماماً توصل إلى حل ... الاستمتع .	ملاحظة : نطاق واسع من التفكير الغريب ، مع كثير من المتعة في القيام بذلك .	ملاحظة : لا مواجهات في تلك المرحلة .	الهدف : حتى تكون مطلاً وعلى اتصال .
الأساليب الخاصة : أساليب وأفكار متطرفة . تحديث لوحة الأفكار . تصنيف بطاقات الأفكار إلى أزواج ، أو مجموعات . تشكيل مصفوفة . يتم إبتكار لوحات التنظيمات والاتصالات للإجابة على الأسئلة من أجل التنفيذ . القضايا والإجابات ، الميزات والأضرار ، المناقشة والمجادلة ، الأفكار والحلول . إتمام كل مراحل الخطوات السبع . يتم توقع النهايات والناتج . تدبر أمر هذه النهايات .	الأساليب الخاصة : الستدفق الحر للآحاديث ، الموضوعات والاحتياجات .	الأساليب الخاصة : الواح التفكير الاستعراضي .	الأساليب الخاصة : ابدأ في كتابة دليل عن أعضاء الفريق ، والمهارات والخلفية والاهتمامات ، الخ . ابدأ في عرض الأفكار على لوحة الخطة الرئيسية . قائمة بالمهارات والاهتمامات ، مخزن البيانات .
	ضع السليبيات على اللوحة مع تأجيلها إلى وقت آخر . حتى لا يحدث انقطاع لإيقاع الجلسة .	استنباط الأفكار من أفكار ليس هناك نتيجة متوقعة . القليل جداً من الحلول عند هذه المرحلة .	يشارك الجميع في الحديث . عليك أن تفصل السليبيات جانبًا ، ضع أفكاراً/حلول تجريبية .
	يتم البدء في تحديد الأفكار . ليس هناك توقع لنتيجة . القليل جداً من الحلول أو النتائج إن وجدت .	الاستمرار في تطوير لوحة الخطة الرئيسية . إعداد لوحة النتيجة .	إدراك مهارات ووجهات نظر أعضاء الفريق .

المجالس

يتم عقد المجالس بشكل مبدئي لإذابة الثلج بين الأفراد ، وهي فرصة تمهدية لأعضاء الفريق ليتعرفوا على بعضهم البعض. لقد تم تطويرها عندما طلب من " والت ديزني " - إن كان يرغب - أن يدير جلسات التفكير الجماعي عن طريق مجموعة التطوير التنظيمي ، وقال إنه يفضل عقد ما يشبه المجلس ، حيث يجتمع الناس معاً ، يسمعون الموسيقى ، ويشعلون النار ، ويدخنون البايب ، ويتشاركون . يعد التعرف على الآخرين من أفضل الطرق لتعلم ما قد يساهم به الآخرين في تطوير الفكرة في الفريق . والهدف من المجلس هو أن يبدأ فريقك في العمل ، ولكن لا يعني هذا إنتاج أية نتائج .

أسلوب المجلس هو أن يكون مفتوح بشكل متعدد وودود وغير منظم أو موجه بشكل كبير ، ويقصد منه وضع أساس لعلاقات عمل الفريق ، ويمكن عقد المجالس في مراكز الفريق ، أو المطعم ، أو الأماكن التي تساعد على الاسترخاء ! حيث يمكنك أن تصنع جوًّا عامًّا مناسباً . وهي تقدم عنصراً بالغ الأهمية في العلاقات الاجتماعية . تدعو المناهج الجديدة مثل الثقافات غير المحدودة إلى تفاعل اجتماعي ناجح . لقد أصبح بناء العلاقات الاجتماعية الناجحة في مكان العمل شيئاً ضرورياً في هذه الآونة . ويرى هؤلاء من كانوا في المدارس القديمة أن الأنشطة الاجتماعية تافهة ، حتى أن بعض الشخصيات العديدة تعتبر ممارسة هذه الأنشطة على نفقة الشركة أمر غير صائب ، لا يمكن اعتبار هذه المجالس أمور تافهة . فعندما تبداؤن في التعاون بشكل غير رسمي ، ستبدأ القضايا المختلفة ووجهات النظر المتشعبه في الظهور .

يجب الاعتراف بالمجلس كخطوة أولى في عملية بناء الفريق - وليس هدفاً في حد ذاته . وغالباً ما ننظم بشكل محكم تدريبات مواجهة ، ولكننا نفشل في تتبع أي نظام للعمليات الفعلية للفريق . إن تعارف أعضاء الفريق يُعد نشاطاً لوضع الأساس الأول ، ويجب النظر إليه كعمل حقيقي لا مجرد تدريب .

يجب أن ينتبه قائد الفريق وأي عضو فيه خلال عقد المجلس ، ويجب أن يبدأ قائد المجلس في جدولة المهارات والاهتمامات لكل عضو في الفريق على ألوان التفكير الاستعراضي . فالموقف الذي يعرضه كل عضو في الفريق تجاه المشروع يعد هاماً جداً .

أساليب تكوين الأفكار

وباختصار ، يحتاج الفريق إلى تطوير ملف لكل عضو فيه . يجب أن تنقسم المجالس إلى ثلاثة أجزاء متميزة :

١. قائمة بالمهارات : يصف كل عضو في الفريق الآخرين : مهاراته ، ونقاط ضعفه ، وخبرته ، وميوله ، وذلك من أجل تحديد الموارد ونقاط القوة التي يمكن الاعتماد عليها خلال المشروع . ودائماً ما سيكون هناك خصائص فريدة في مزج المسؤوليات المتنوعة .
٢. قائمة الاهتمامات : يصف كل فرد للآخرين ما يحب القيام به مثل الأنشطة التي لا تتعلق بالمشروع . بعض الناس يحبون التزلج ، وآخرون يحبون الصيد ، وآخرون يحبون السفر . إن لكل فرد اهتمامات فريدة يجب أن تفيده كعوامل لتوسيع الصداقة بين الأعضاء .
٣. إفراج البيانات : في بيئة مفتوحة غير مهددة ، يعبر كل شخص عن أفكاره ومشاعره تجاه المشروع . في إفراج البيانات ، فإن الشخص الذي يتتحدث لا تجب مقاطعته . إنها ليست مناقشة . لذا يجب أن يستمع الجميع إلى المتحدث حتى ينهى حديثه ، ويبدا الآخر في الحديث .

إن إفراجاً جيداً للبيانات سوف يخلصك من الشكوى الدائمة لبعض الأفراد عندما لا يحصلون على فرصة الاستماع إليهم ، فالتعبير عن مشاعرهم بشأن المشروع أو الموضوع في هذا الوقت قد يقلل من المقاطعات فيما بعد . (إنه وقتاً مناسباً لاستخدام تقنيتي تدوين الملاحظات المصنفة ، أو التفكير الاستعراضي اللذان سبق ذكرهما . إن المعلومات التي تجمعها من إفراج البيانات تزيد من نجاح الفريق) .

تقدّم المجالس للجميع فرصة المشاركة والتحدث ، حيث يتم تحديد المرحلة ، وترسيخ ممارسة الاتصالات المفتوحة . ويتم أيضاً تحديد وإظهار السلبيات ، والأكثر أهمية ، هو دفع العملية الإبداعية . وفي نهاية المجلس ، يبدأ الأفراد بالفعل في إنتاج أفكار وحلول تجريبية للمشروع . إنهم يبدأون في التفكير كخبراء في حل المشكلات بشكل إبداعي وتبدأ الوحدة المتماسكة في إتخاذ شكل محدد .

■ التفكير خارج الصندوق ■

تقنيات خاصة للمجالس

من المهم أن تقاوم حافز الوصول إلى حلول في المجالس ، فال المجالس ليست معقدة للوصول إلى نتائج ، وهناك بعض الخطوات الأخرى القيمة التي قد تنتج وتنقى المزيد من الأفكار والحلول . وقد يبدو أن المجلس هو الأسلوب الوحيد الذي ستحتاجه لحل مشكلة أو تشكيل برنامج جديد ، ولكنه ليس كذلك ، فعلى الرغم من أهمية المجلس ، إلا أن هناك ممارسات بديلة مصممة لدفع العملية الإبداعية تجاه الهدف .

وفي المجلس يمكنك أن تبدأ في تدوين الأفكار على لوحة الخطة الرئيسية (الخطة الرئيسية في الخطوات السبع للخروج من الصندوق) تحت فئات الموضوع مثل : "أعضاء الفريق" و "المهارات" و "إفراج المعلومات" و "منوعات" .

نحن ننصح بإعداد لوحات النتيجة في هذا الوقت (لوحات البيانات في الخطوات السبع للخروج من الصندوق) وبذلك يمكنك الاستماع إلى "قائمة الأعمال اليومية " ووضع المشروع .

نحن نؤكد ثانية أنه بدون المجلس ، قد تواجهه صعوبات في العمل بمشاركة فريق العمل . إن مجرد تناول العشاء والشراب والاستمتاع واللهو قد لا ينجذب الهدف ، ولكنه أساسى ، ويجب الانتهاء من المجلس قبل بدأ العمل في المشروع ، فمن المحبط أن تبدأ في مشروعات وتدرك فجأة أنك لم تقيم بشكل كاف : خلفيات ، ومهارات ، ونقاط قوة واهتمامات خاصة بأعضاء الفريق مع بيانات المشروع . ولا تنتظر حتى يحدث صراع بين الأفراد . عليك أن تختار التكوين والشخصية المميزة لفريقك فوراً وبدون تأخير .

التفكير الجماعي

نحن نركز على أسلوب التفكير الجماعي لأنه يرتبط بمفهوم المجلس . وقد كان "أليكس أوسبورن" متفردًا في تقنيات التفكير الجماعي ، وقد يعتقد معظم الناس أن " والت ديزني " فعل ما قام به غيره ، لكن لا ، إن التفكير الجماعي التلقائي لا يسمح بالأفكار أو الانتقادات السلبية ، إنه يتبع ثلات قواعد أساسية : ١) لا نقد للأفكار ؛ ٢) لا أفكار سلبية ؛ ٣) وفرة الأفكار . ومع ذلك ، لم يرغب " والت " في تحريم النقد والأفكار السلبية ،

أساليب تكوين الأفكار

والتي تعد من المبادئ الرئيسية في التفكير الجماعي. إن من عملوا معه على مدار السنوات كانوا يعلمون أنه يؤمن بالأفكار والتفكير الإبداعي الناتج من المناقشة القوية والصراع وحتى الخلاف حول وجهات النظر المتعارضة، كما وضح أسلوب عمله . وفي جلسات أسلوب التفكير الإبداعي ، فإننا لا نتجاهل النقد ، بل نضعه تحت فئة "حالة مؤجلة" ، وبعد ذلك ، نخصص الوقت للتفكير التحليلي ، ومواجهة الاعتراضات من أجل الحفاظ على توازن وحركة المشروع .

إن الهدف المبدئي للتفكير الجماعي يظهر مع الأفكار التمهيدية في محيط إيجابي ومنن لتطوير الخطة الرئيسية . وكلما زادت الأفكار ؛ كلما كان أفضل . إن جلسة التفكير الجماعي طريق سريع وصورة كاملة من أجل تحفيز التدفق السريع والحر للأفكار . لا يقصد بالتفكير الجماعي أنه وقت المواجهات من قبل المشاركين .

التقنيات الخاصة للتفكير الجماعي

عندما يطلق شخص ما فكرة قد يقوم الآخرون باستنباط أفكار أخرى منها . لذا تعد جلسة التفكير الجماعي وقتاً للاستيلاء على الأفكار وتصفح اللوحات أو غيرها من ألواح العرض^(٢) .

فلليس من الغريب أثناء التدفق الحر للأفكار أن يجد أعضاء الفريق أنفسهم في مكان لا يدركون كيف وصلوا إليه ، وهذا هو السبب وراء أن التتبع يساعدهم على العمل بشكل مرجعي للكشف عن طريقهم . إن التتبع هام بشكل خاص لأنه يوضح كيف يمكن الربط بين الأفكار المختلفة.

وكما ذكرنا سابقاً ، إن الحالة المؤجلة هي أحد المكونات الإضافية لعملية التفكير الجماعي التي تتيح للمشاركين أن يكونوا قائمة بالسلبيات للتعامل معها في وقت آخر . فإذا كان أحدهم يفكر بشكل سلبي فليس معنى هذا أنه لن يكون مفيداً بطريقة ما فيما بعد . ولكن إذا أوقفت التدفق التلقائي من أجل التعامل مع التفكير السلبي ، سيتم مقاطعة إيقاع

٢ - نحن نفضل استخدام البطاقات في التفكير الاستعراضي لأنها تتيح مزيداً من المرونة في الحركة .

■ التفكير خارج الصندوق

العملية الإبداعية ، وعندما تظهر الأفكار السلبية عليك أن تقوم بتدوينها وتأجيل مناقشتها إلى وقت لاحق ، حتى لا تفقدها أو يشعر الشخص بأن أفكاره يستهان بها .

وكما يحدث في المجالس ، لا يجب توقع الحلول أو النهايات خلال جلسات التفكير الجماعي ، فتلك الجلسات سوف تنتج أنواعاً كثيرة من الأفكار وستبدأ في تحديد الكثير من القضايا الهامة ، مع الاستمرار في تطوير الخطة الرئيسية والصورة العامة ، ونتيجة لذلك ، ستنتج جلسة التفكير الجماعي القليل من النتائج . إنك لن تنتهي من أساليب تكوين الأفكار ، ولكنك ستبدأ في تجميع بعض الأفكار القابلة للتنفيذ . يتم اكتشاف بعض الأفكار القيمة أثناء حل قضايا أخرى .

تنقية العقل

وهي محاولة مستقلة نحو تحرير عقولنا . إن تنقية العقل ، بشكل أكبر من التفكير الجماعي ، هي التفكير المتحرر دون تدخل أحد . فلن نجد أبداً صندوقاً يحتجز بداخله علاً تمت تنقيته ، ويجب أن تكون تنقية العقل عملية ممتعة ، كن مستعداً للكثير من المناقشات والواجهات المحتملة . فلقد حان الوقت لتطوير وتفصيل الأفكار على أواخر تطوير الفكرة (تطوير الفكرة في الخطوات السبع للخروج من الصندوق) ، تعامل مع السلبيات كما فعلت في التفكير الجماعي ، عليك أن تؤجلها قبل أن تشتبك تركيز الجلسة ، ولكن احرص على أن تظهر إلى النور .

تقنيات خاصة لتنقية العقل

عند عرض موضوع ما ، فإن أفكار الجميع تتتدفق بحرية حول هذا الموضوع ، وسوف يثمر هذا التدفق الحر كل ما يتعلق بهذا الموضوع ، ويجب على الجميع أن يشجعوا التدفق الحر لأفكارهم فيما يخص تلك القضايا . وبالطبع يجب أن تُدون كل من تلك الأفكار وتوضع على اللوحة . إن التعرف على الأفكار التي تظهر خلال إحدى تلك العمليات يعد شيئاً هاماً لتحقيق النجاح . فالتدفق الحر ينتج مقداراً كبيراً من الأفكار في محيط تنتشر فيه الفوضى إلى حد ما ، ومع ذلك ، فإنك على استعداد مقدماً لمناقشات التي تتعلق بطبيعة

التدفق الحر للأفكار عندما تتتأكد من أن كل فرد يدون ويعرض أفكاره . إنك لا ترغب أن تقيد التفكير غير العادي بأي شكل ، فليست هناك عوائق أو ما هو خارج عن الحدود في التدفق الحر للأفكار .

مثل المجالس والتفكير الجماعي ، فليس من المتوقع أن تنتج تنقية العقل النتائج ، وذلك على الرغم من الحصول على بعضها .

التوصل إلى النتائج

تم تطوير أسلوب التوصل إلى النتائج واستخدامه بشكل خاص في تطوير المشروعات في " ديزني " . فالتوصل إلى النتائج بشكل مميز يختلف عن الأشكال الأخرى من تكوين الأفكار ، حيث إنه يعد الوقت المناسب للوصول إلى الحلول في النهاية . إنك تتعامل مع المقترنات التي وصلت إليها خلال التفكير الجماعي وتنقية العقل . ومن خلالها تناقش وتعمل وتتوصل إلى النتائج . ويعد التوصل إلى النتائج أكثر أشكال المواجهة في تدريبات تكوين الأفكار وتطوير المشروعات . ولن يتم إخفاء أي شيء عندما تسعى أنت وفريقك إلى تنقية وتفصيل المفاهيم والأفكار ، وتحويلها إلى خطط وظيفية يمكن تنفيذها ، فتؤدي إلى النتائج . إن النتائج والنهايات متوقعة . فيجب عليك أن تجمع وتقسم وترتبط النهايات غير الحاسمة بإحكام في مرحلة التوصل إلى النتائج .

تقنيات خاصة للتوصول إلى النتائج

خلال عملية التوصل إلى النتائج ، فإننا ننصح بالاستخدام الفعال للوحات مشاركة الأفكار (مشاركة الأفكار في الخطوات السبع للخروج من الصندوق) ، فعندما يتم الانتهاء من التقسيم النهائي للأفكار ، ابدأ بعثرة الأفكار في أي مكان على اللوحة ، وبعدها حين تبدأ العلاقات بين الأفكار في الظهور بشكل واضح ، يمكنك أن تضع تلك البطاقات معاً بشكل زوجي أو مجموعات ، ثم تبدأ بعمل الاتصالات بينها حيث أن كل زوجان أو مجموعة تم وضعها معاً وبشكل طبيعي . وسوف يقود هذا التزاوج أو الجمع إلى المصفوفة التي تساعدك للوصول إلى حل المشكلة .

■ التفكير خارج الصندوق ■

ابدأ بلوحة الاتصال (مشاركة الأفكار في الخطوات السبع للخروج من الصندوق) ، ولوحات التنظيم (التنظيم في الخطوات السبع للخروج من الصندوق) . وهى التى ستحدد القضايا التي تحتاج إلى التعامل معها للانتهاء من المشروع وتنفيذها . تجib لوحة الاتصالات على العديد من الأسئلة ، مثل :

- من يحتاج إلى المعرفة؟
- ما الذى يحتاجون إلى معرفته؟
- متى يحتاجون إلى معرفته؟
- كيف يمكننا إبلاغه؟

تجib لوحة التنظيم على العديد من الأسئلة مثل :

- ما الذي يجب القيام به؟
- متى يجب القيام به؟
- من سيقوم به؟
- كيف سيقومون به؟

يمكن الإجابة على تلك الأسئلة وتحديدها في خط زمني أو لوحة تقويم ، وهذا يوضح للجميع كل الخطوات التنفيذية إلى أن يتم الانتهاء منها يوماً بيوم ، وشهراً بشهر . وهناك قضايا وتفاصيل أخرى يجب تفسيرها ، على سبيل المثال : ما هي الموارد المطلوبة ؟ ففى مرحلة الوصول إلى النتائج يجب أن تتضمن النتائج قائمة كاملة بالقضايا ، والإجابات ، والميزات ، والأضرار ، والمناقشات ، والجادلات ، والأفكار ، والحلول . وبعد التصنيف أحد الأنشطة الضرورية خلال التوصل إلى النتائج ، وهنا يتم تجميع الأفكار السابقة كما يتم في المجالس . وتذكر : إنك تبدأ في تنظيم الأفكار التي تنوى استخدامها ، وكذلك حفظ الأفكار للاسترجاع (الاسترجاع في الخطوات السبع للخروج من الصندوق) التي لن تستخدمها في الحال .

أساليب تكوين الأفكار

لقد وجدنا أن هناك العديد من الشركات التي لا تعلم حاجتها إلى مشاركة وإلهام موظفيها من خلال التنفيذ المناسب لتلك الأساليب . إن المنظمات التعليمية تدعو إلى التدريبات المتشددة في هذا المجال. فإن كانت مؤسستك غير مهتمة بالتفكير الحقيقي وتطوير المنتجات والخدمات الأصلية ، فمن المحتمل أن يكون السبب هو عدم استخدام تلك الأساليب البسيطة التي تعد أساساً لتكوين الأفكار بالشكل المناسب ، أو أنها ليست جزءاً من ثقافة الشركة . إن خبرتنا لا تترك مجالاً للشك في أن الاهتمام بتلك الأساليب الأربع لتكوين الأفكار - والعمليات الأخرى للتفكير الإبداعي التي أوضحتها لك - ستؤدي إلى نتائج عظيمة .

الحب والعاطفة والرغبة

تتعدي المكونات الأخرى الأساسية لتحقيق التفكير المتحرر حدود التقنيات والأساليب والعمليات . لقد تعرف "مايك" على المؤلف الغربي "لويس لامور" ، بعد أن ظهر "لويس" في برنامج "مايك" التليفزيوني "رجال على القمة" وشارك "مايك" الغداء في استوديو "ديزني" من وقت آخر . ياله من رجل خارق ، ففى أثناء إحدى مناقشاتهم الفلسفية ، قال "مايك" لـ "لويس" : " لقد كتبت العديد من الكتب الناجحة ، تحول العديد منها إلى أفلام . إنك مثال رائع للإبداع المثير ، فما الذي يشجع ويشير الإبداع - أكثر من أي شيء آخر - في اعتقادك ؟ "

فأجاب "لويس" بقوله : " إن القضية ليست في وجود شخص مبدع وآخر غير مبدع ، ولكن القضية هي الحافز ".
فسأله "مايك" ماذا يقصد بهذا .

فأجاب : " هناك ثلاثة أشياء تحفز على الإبداع داخلك : الحب ، العاطفة ، والرغبة. فإذا أحجمت عنها سيموت الإبداع " .

لم يكن "لامور" يشير إلى الرغبات الجسدية ، أو الاهتمامات الشهوانية ، لقد أشار إلى حب الحياة الصادر من المعتقدات ، والأفكار الفردية ، والعاطفة ، والتأرجح ، والحماس اللاحق . لابد أن يكون هناك رغبة قوية لتحقيق شيء ، وهذه الرغبة نابعة من تلك

■ التفكير خارج الصندوق ■

العواطف والمعتقدات . ولهذا تحتاج تلك الأسلوب لتكوين الأفكار نظام ثقافي يتفق مع مثل تلك المعتقدات ، وتلك المعتقدات هي التي تحفز الإبداع .

لقد آمن " لويس لامور " ، مثل " باكمينستر فولر " ، بأن الأشخاص ليسوا مبدعين في أنفسهم ، ولكننا نعيش في عالم مليء بالإبداع ، ونحن بكل بساطة الذين نكشف عنه . لقد أشار تلقيب شخص ما بالمبدع أو تسمية إدارة ما بالإبداع استثناء " لويس " لأنه لا يعتقد أن البشر قادرين على خلق الإبداع . لقد آمن كل من " توماس إديسون " و " باكمينستر فولر " بأننا نعيش في عالم مبدع وأفضل ما نستطيع القيام به هو اكتشاف المبادئ الموجودة مسبقاً .

لقد قام " إديسون " بالتفريق بين اختراع شيء واكتشافه . لقد قال أعظم المخترعين في كل العصور أنه قام بالكشف عن بعض الأشياء التي وجدت بالفعل في العالم . فهي إذا لم تكن موجودة فلا يمكنك اكتشافها ... مهما كنت تعتقد أنك مبدع . أما إذا كانت موجودة ففيمكنك اكتشافها إن قمت بالبحث عنها .

إن الفرق بين المبدعين ومن لم يبتكرروا أى شيء هو الحافز . لابد أن نحب شيئاً ما حتى يحفزنا على العمل ، علينا أن نشعر بالحياة بشكل عاطفي حتى نحقق العدل ، ولابد من وجود رغبة حقيقة حتى يكون هناك حافز . لقد أوصى " لويس " أيضاً بالذهاب إلى باريس ، وفور أن تكون هناك ، حاول أن تصعد إلى قمة برج إيفل وتأمل المدينة من كل جوانبها : انظر إلى البانثون ، ودقق النظر في نهر السين ؛ حيث تنزلق عليه المراكب هابطة وصاعدة ، وتتجول في كاتدرائية نوتردام ، وأمعن النظر في متحف اللوفر ودار الأوبرا في باريس وميدان لويس الرابع عشر .

كما نصح أيضاً بدراسة الموسيقى العظيمة ، والشعر ، والفن ، والهندسة . لقد أوضح فكرته عندما وصف جولته في متحف اللوفر ، وما فيه من وفرة في كنوز الفن الرائعة . فلقد اعتاد " لويس " على قول : " إذا تم انتزاع الحب والعاطفة والرغبة خارج متحف اللوفر ، فلن يتبقى شيء . سيكون مبني فارغاً " .

إن تقنيات تكوين الأفكار وغيرها من المحاولات الأخرى للانغماس في إبداع العالم ستكون فارغة إن لم يكن هناك الحب والعاطفة والرغبة . ومن الممكن أن تكون هذه الأشياء هي الفرق بين التفكير خارج الصندوق والخروج من الصندوق ! حاول أن تتضمن ميزانيتك الأشياء التي تؤدى إلى الإنتاج " الحب والعاطفة والرغبة " .

التوافق مع المتاح

لقد آمن "توماس إديسون" بشدة في سعيه للكشف عن الإبداع في العالم بالتوافق مع ما هو متاح ، لقد شعر أن التوافق مع الموارد المتوفرة يعد حافزاً قوياً للإبداع . فالبراعة في استثمار الموارد الموجودة مثلاً هي ما جعلت الولايات المتحدة رائدة العالم من الناحية الصناعية والزراعية .

وتتعدد الأمثلة التي تتعلق بالأفراد الذين استثمروا الموارد المتاحة وطوروها إلى اختراعات عظيمة ، ففي كوريا ، كانت حقيبة النوم الخاصة بـ "مايك" مثالاً على التوافق مع ما هو متاح ، وقد كان لدى "إديسون" العديد من الأفكار الرائعة .

إن اعتياد "ليوناردو دافنشي" على تدوين الملاحظات والاحتفاظ بذفتر يومياته (مجموعة البيانات) فكرة رائعة . بالإضافة إلى تلميحه لفكرة بناء النماذج والتصميمات . فكانت دراسة الظاهرة الطبيعية بالطريقة التي تحدث بها هي جوهر الفضول وطريقة الكشف عن المبادئ العامة .

وكان "فرانك لويد رايت" مصمماً "لامعاً" ، لقد صمم منزلًا جميلاً أسماه "المياه المنحدرة" في "بيررن" بولاية بنسلفانيا ، ولم يكن تقليدياً عند قيامه بعمل التصميم ، فلقد كان مكلفاً بتصميم منزل مواجه للشلال . في حين أن المهندس العادي كان سيقوم ببناء منزلًا مواجهًا للشلال ، لكن هذا هو "فرانك لويد رايت" ، إن فكرته المنطلقة كانت ببناء منزل على قمة الشلال . لذا فقد جعل المنزل جزءاً من البيئة ، يتراقص الشلال من أعلى ومن أسفل المنزل والصوت مستمر ومرتفع . فكان هناك وابل من المطر والبرد لكنه طبيعي تماماً .

في أحد الأيام تناولنا الغداء مع "توم مونوهان" مؤسس "بيتزا دومينو" وهو أحد العجبين الكبار بـ "فرانك لويد رايت" ، وأثناء حديثنا معه حول الإعجاب المتبادل بـ "رايت" ، ذكر أن "رايت" قال ذات مرة إن البيت لا يجب أن يُبني على تل ، ولكن يجب أن يكون جزءاً من التل . لقد كان يفكر بتحرر .

ولقد قضى "روبرت فيور" ، وهو صديق آخر لنا ، حياته يأتي بأفكار جديدة للأشخاص المارسين لرياضة البلياردو . فقد كان يدير نادياً كبيراً وكان يضع عامل الناس في المقام الأول في عملياته . كان "بوب" رجل متحرر التفكير ، إنه يجسد مفهوم أن تكون جزءاً مما

■ التفكير خارج الصندوق ■

تقوم به . إنه مبدأ جيد لكل منا . فكلما انفصلنا عما نقوم به ، كلما قلت الفرصة أمام منتجاتنا أو خدماتنا لكي تصبح أفكار لامعة .

أما " والت ديزني" فيعد ذا قضية هامة يجب تناولها ، إن أفكاره الأساسية هائلة ، وذات يوم قد طلب فريق العمل في فيلم " بيهاء الثلوج والأقزام السبعة " النصيحة منه حول كيفية ضمان نجاح الفيلم ، فكان رده " رسوماً أفضل ". وتلك الفكرة هي التي أدت في النهاية إلى تأسيس معهد كاليفورنيا للفنون . لقد جسد " والت " الحيوانات بشكل عظيم ، واستخدم أشخاصاً حقيقيين كنموذج للرسامين ، ولهذا ؛ أصبحت شركة " والت ديزني " للإنتاج في الثلاثينيات منظمة تعليمية مخصصة للتعليم والتطوير طويل الأمد . لقد كان مفهوم " والت " البسيط حول القيام بتحريك أفضل للشخصيات فكرة لامعة دعت إلى التفكير المتحرر .

وعندما كان ينتج فيلم الرسوم المتحركة " فانتازيا " ، قرر أن يحقق نجاحاً أفضل للصوت ؛ فأنشأ " فانتاساوند " لإنتاج أكثر ديناميكية ممكنة للفرقة الموسيقية بقيادة " ليوبولد ستوكوسيكي " ، وكانت " فانتاساوند " أول صوت مجسم في دور الأفلام المتحركة . إن أساليب تكوين الأفكار التي أوضحتها لك في هذا الفصل تقود إلى التفكير الحقيقي ، ويمكن أن تقود إلى التفكير اللامع أيضاً . إن تلك المبادئ والأساليب سوف تساعدك وتساعد مؤسستك على التفكير بتحرر إلى أبعد الحدود ، فلا يهم مدى ما تعتقده تجاه عدم إبداع فريقك ، فهذه الأساليب ستساعدك على الخروج من الصندوق .

جاك ويلش : التعاون

كانت الرحلة التي قادت إلى أول لقاء لنا مع اللامع " جاك ويلش" تشبه السير على طريق معهد تماماً ، وفي هذه الحالة ، كانت الجهة المقصودة هي شركة GE. لقد كان "جاك" ساحراً يُعد ويخطط لخلق أسلوب جديد ومبتكراً في القيادة .

لقد بدأ الأمر عندما قام "لين فيكارز" مساعد "جاك" بزيارة "مايك" ليطلب منه القيام بعرض لاجتماع شركة GE السنوي القادم في نادي الجولف بولاية بابن هيرست .

وقام "مايك" أثناء حديثه بالسخرية من المشاهدين الذين يرتدون الأحذية ذات الحواف المدببة ، ومن التفكير المنحرف باعتباره أحد أكبر مشاكل الأعمال في أمريكا . لقد أخبر المشاهدين بأن من يرتدي مثل هذا الحذاء يجب أن يخلعه على الفور ويغرقه بالبروتز مثل أحذية الأطفال .

وعقب العرض ، تقدم أحد مديري GE إلى المنصة يحمل زوجاً من تلك الأحذية كان قد خلعها في التو ، وانفجر المشاهدون ضاحكين بعد أن رفع حذاءه عالياً ليراه الجميع ، وصرخ أحد المشاهدين قائلاً : " حيث إنك قد قمت بهذا ، فاستمر" وكان الرجل الذي صرخ هو " جاك ويلش" .

وبعد ذلك قام " جاك ويلش" نائب رئيس شركة GE بزيارة مركز "فانس" للتفكير الإبداعي لقضاء يوم معنا . لقد انضم إلينا بصحبة بعض أعضاء فريقه الذي كان يحاول تصميم مصباح كهربائي جديد . لقد عملنا مع قائد مبهج بحق ، حيث تحدث حديثاً

■ التفكير خارج الصندوق ■

مباشراً مع فريقه وقاموا هم بالمثل معه . لم يكن الجو العام معبراً عن الخجل أو الإنغماس في سياسة معينة .

وعندها قال "جاك" أول مرة للمجموعة ، " علينا أن ننزع الأعشاب الضارة للبيروقراطية قبل أن تنمو وتتحول إلى غابات ، وتلتهمكم ، دعونا نحافظ على بساطة هيكلنا التنظيمي ونقدم الفرصة لأفرادنا ليقوموا بمبادراتهم ، فنحن نريد الاستقلالية وإدارة العمل . كما أنتا نريد أيضاً أن تكون أفضل من الأفضل " .

اللمسة الخاصة

في نهاية هذا اليوم المثمر ، واجه "جاك" كل عضو في الفريق على حدة يصافحه وينظر مباشرةً في عينيه ، ويقول شيئاً خاصاً لكل فرد ، مثلاً فعل مع "مايك" في أول لقاء لهما . لقد قدم اقتراحات بناءً وأثنى على فريقه ، لقد أثر في الجميع وهو يؤكد على الجودة البالغة الأهمية التي تحفز الإبداع في الآخرين . وشجع ورفع من شأنهم .

إن الاتصال الشخصي مع القادة يحقق الإلهام الذي يحفز الروح الإبداعية . كذلك فالاتصال يساعد القادة على التواصل بينهم وبين فرق العمل وهو ضروري لانتقال التصور . إنه أفضل ممارسة للأفراد ذوي الإبداع المتميز ، وهو أيضاً صفة مميزة للمفكرين التحررين . قبل المغادرة ، نظر "جاك" إلى "مايك" وقال وهو يتتجول في مركز الفريق ، " عليك أن تنشئ أحد تلك الأماكن لنا ". وأنشأنا بالفعل أحد مراكز الفريق في الإدارة المتنقلة لشركة GE في إيري ، بولاية بنسلفانيا . ولقد احتفلنا في نادي "باین لیک تروت" في أوهايو عند توقيع العقد .

ولقد قام فريق عملنا المتعاون ببناء هذا المركز الفريد ، الذي أصبح نموذجاً وتصميماً لمركز الفريق ، وغرف المجموعة ، ومطابخ العقل التي تتعلق بالأعمال ، والتي تستخدم النتائج والثقافات غير المحددة ، وطريقة العمل التصوري التي أسميناها التفكير الاستعراضي .

التفكير خارج صندوق إيري

لقد كانت تقنيات التفكير المتحرر معدة للعمل في مركز فريق "إيري" ، وكانت تلك التقنيات أو الوسائل بوادر أولى لأساليب إدارية جديدة . وهناك العديد من الأشخاص الذين نسب إليهم فضل لا يستحقونه لأساليب القيادة تلك . ولكن "جاك ويلش" كان أول من اعتنقها وأعدها للعمل في شركته .

كان مشروع GE تجربة أولى ومنهجاً جديداً لإنجاز الأشياء في بيئة صناعية . ولقد استخدم مركز الفريق التفكير الاستعراضي ، وهو جزء لا غنى عنه في عملية التفكير الإبداعي . ولقد أخذنا المنهج إلى ما هو أبعد من مجرد إعادة هندسة الممارسات وهو إعادة تصميم ثقافة التنظيم أولاً عن طريق مجموعة مختلفة تماماً من القيم. وكان "جاك" يمتلك الحكمة للجمع بين الطريقة وبين مهمته وتصوره .

إن البيانات غير المحدودة والبيانات المشاركة يطلق عليها أسماء مختلفة - مراكز الإبداع، والمصدر ، ومركز الطريقة ، ومطبخ العقل ، ... الخ . وبصرف النظر عن الاسم فإن الوظيفة من ناحية الجوهر مماثلة ، بناء موقع مليء بالمصادر حيث يقوم الناس بالتجمع والعمل للإبداع والتواصل من أجل رؤية متميزة. لقد وصفها "جاك ويلش" بأفضل وصف : "غرفة واحدة ، وفريق واحد ، وإبريق واحد للقهوة ، وتصور واحد".

قائد صلب

إن "جاك" يؤمن بشدة بضرورة تبسيط كل شيء ، إنه يستمر في شن الحروب الدائمة على الصلابة والرسمية والبيروقراطية . وهو الذي شجع على كتابة هذا الكتاب ، ودائماً ما تحتوي بطاقة عيد الميلاد السنوية الخاصة بـ "جاك" على تحد من نوع ما ليسمرة في عداء مع البيروقراطية .

لقد أصابتنا الحيرة لشهرة "جاك" بأنه شخص قاس ، وبعد أن عرفناه ، عرفنا أن صورته كرجل عديم القلب ، ولازع ، وغضوب ، وحتى وضيع ، هي إحدى جوانب شخصيته . هناك أيضاً جانب إيجابي لاشك في ذلك ، إنه ليسلينا ولكن حساس وعطوف بشدة .

■ التفكير خارج الصندوق ■

إن " جاك ويلش " يمثل بالنسبة لنا القيادة الصحيحة ، خاصةً عندما يأخذ على عاتقه الحفاظ على شركة قوية . ويمكننا أن نفكر في المديرين التنفيذيين الذين لا يستطيعون حل أي مشكلة . وكما تتوقع ، فإن العديد منهم لا يستطيعون قيادة شركاتهم ، فإذا ما رأيت شركة واهنة يمكنك أن تراهن على أن قيادتها ضعيفة .

يعد " جاك ويلش " مثلاً حقيقياً وليس مزيفاً . ولقد تحدثنا مع الكثير من المديرين الذين يقررون أيضاً بموهبتة وقدراته . ولكن القليل منهم يرغب في دفع الثمن الذي طالما رغب " جاك " في دفعه وعاد عليه بالإعجاب والاحترام . إنهم يحتاجون إلى قراءة كتاب " ساحر أوز " مرة أخرى . وهذا الكتاب يتضمن بعضًا من أهم ممارسات " جاك ويلش " :

- الأنظمة البسيطة .
- الحكم الذاتي .
- إدارة الأعمال .
- التوصل إلى النتائج .
- الابتكار التنظيمي .
- التحول الثقافي .
- الخبرة الفنية .
- الحديث الصريح .
- برنامج مفتوح .

الإلهام : الحلقة المفقودة

” أحد الأشياء التي تحتاجها جميعاً هو الإلهام ”

إ. كاردون ووكر، المدير التنفيذي في ديزني

إن القيادة الملهمة هي الرابطة المفقودة في التفكير الإبداعي في عالم الأعمال . هناك القليل من الدورات الدراسية التي تتعلق بكيفية أن تكون قائداً ملهماً . إن القيادة الملهمة مكون هام للنجاح الإبداعي ، فعندما يفتقد القادة القدرة على الإبداع ، فإن كل الأساليب ، والعمليات ، والطرق الأخرى لا تضيف شيئاً .

فإذا تعلمت أن تكون قائداً ملهماً فإن ذلك سيفيدك بشكل كبير للعمل والنجاح دائماً . في الحقيقة ، يجب أن تضع كل فرد في المؤسسة على المسار الصحيح حتى تكون قائداً ملهماً . هل يمكنك أن تخيل الصورة التي ستصبح عليها مؤسستك إذا قمت بتوظيف أفراد ملهمين يلهمون بعضهم البعض ؟

إن البدائل ليست هي ما نطمح إليه . إن الحلقة المفقودة التي نبحث عنها قد وجدناها في شركات ، وكانت هي قدرة القيادة على تحفيز وإلهام الأفراد . فعندما بدأنا أولاً العمل مع شركة ”فورتشن ٥٠٠“ ، سمعنا قصة مذهلة عن رئيسها المتميز . وعلى الرغم من احتمال أن تكون غير حقيقة ، إلا أنها مع ذلك أصابت الهدف . لقد قال ، ”لا أستطيع أن أجعل الأفراد يقومون بعمل ما أريد بسبب البيروقراطية ، وأنا مجرد رئيس !“ إننا نعرف الكثير من القادة الذين شعروا بمثل هذا الإحباط .

إن ما فشلنا في إدراكه يكمن في عملية التحول ، فلم يكن التحدي هو أن نجعل العاملين يقومون بما نريد ولكن أن نجعلهم يرغبون في نفس الأشياء التي نرغب فيها . إن الطريقة

■ التفكير خارج الصندوق ■

التي تدفع الأفراد إلى نفس النتيجة هي أن نجعلهم جزءاً منها بقدر الإمكان . والأفضل ، أن يجعل النتيجة جزءاً منهم بقدر الإمكان .

لقد أوضحنا في الفصول الأولى أن الحفاظ على الأفراد مطلعين ومشاركين في العملية الإبداعية يساهم في تحفيزهم والهامهم ، ولكن تكون مطلاً ومشاركاً فإن ذلك يتطلب المكون الإضافي للإلهام لضمان النتائج والتأكد من الأداء الإبداعي العالي . ويجب أن تواصل القيادة طريقها في التأكد من تأثر الأفراد بمشاركتهم . فلا يمكنك أن تجلس جانباً وتفترض أن أفرادك يشعرون بالتحفيز والتفتح .

إننا نعرف القليل من قصص نجاح المؤسسات التي حدثت في غياب الإلهام ، فعادةً ما تحصل المؤسسات على العديد من المؤهلات المطلوبة للقيادة ، ولكنها تفتقر إلى القيادة الملهمة التي تأخذها إلى القمة . فبدون القيادة الملهمة ، من الذي سيحافظ على تقدم المؤسسة في الأوقات العصيبة ؟

فلا تعجب عندما تعرف أن القيادة الملهمة قد تم إغفالها كأحد عناصر نجاح المؤسسة ، فعندما ينشغل القادة بشكل كبير بالعادى المادى وتكون النتيجة أن موظفى الخط الأسفل هم الذين يتقلدون مناصب قيادية ، وهناك الكثير من الرجال والنساء الذين يديرون الكثير من المؤسسات دون أن يكون لديهم معرفة بكيفية مشاركة والهام واطلاع وتحفيز الآخرين . فلا أحد يجادل في أن أصحاب الاستثمارات بحاجة إلى الأرباح والعائدات ، ولكننا على يقين من أن النتائج الجيدة للخط الأسفل هي نتيجة التفكير الجيد للخط الأعلى ، ولترقب موظفى الخط الأسفل وهم يُحصون - بكل استمتعان - المال الذى ساهمت المؤسسات الملهمة فى إنتاجه .

ماذا يحدث ...

بدأت بعض الشركات الجيدة في الانهيار تدريجياً عندما لوث الجشع ثقافاتها ، فإذا تملكت فكرة الإدارة المهزيلة والمضعفة فإن ذلك سوف يقود المؤسسة إلى الانهيار . فهناك خطر دائم يهدد المؤسسات التي تتم إدارتها بشكل جيد وهو تعرضها لضعف الإدارة ، وذلك قد يحدث لأى مؤسسة وبسرعة .

الإلهام : الحلقة المفقودة

ومن هنا يكون رد الفعل المتوقع هو تقليل وخفض التدريب واختصار برامج الإثراء . ويسمى هذا في بعض الأحيان إعادة الهندسة أو إعادة التنظيم أو تحديد الحجم ، سمه ما نشاء ! لقد اعتدنا على استخدام مصطلح التطوير التنظيمي كدلالة على تطوير الأفراد . وعلى مدار السنوات أصبح المصطلح يستخدم للتسرير المؤقت والمشورة الخارجية . تراجع للحظة وفك في النتيجة المترتبة على خفض وتقليل برامج التدريب .

عندما يدفع للمديرين مبالغ كبيرة من المال لإدارة مؤسستهم ، فإن وضع الأفراد في أسفل قائمة أولوياتهم يأتي بنتيجة عكسية . كيف يمكن أن يقول القادة إنهم يكرسون جهودهم من أجل تنمية وتطوير الأفراد إذا منعوا أي شيء يتعلق بتنمية وتطوير الأفراد في أول بادرة لأزمة مالية ؟ كيف يدعى القادة إيمانهم بمفهوم الفريق وهم يقضون الوقت في برج عاجي يهتمون فيه بالقارير المالية ؟

إن خفض عدد فريق العمل ، وتقليل برامج التدريب كخيار أول لسوء الأحوال المالية هو إعلان مُهلك بأن القيادة لم تتفهم قيمة الأفراد من البداية . فعندما يؤمن صانعي السياسة حقاً بالعامل البشري ، فإنهم يستثمرون المزيد من الأفراد - وليس القليل - عندما تشن الأزمات ، وذلك لأن الأفراد هم من يستطيعون تحدي الأزمات . يجب أن يراقب قادة الشركات أداءهم الخاص بشكل أكثر موضوعية دون إلقاء اللوم على من هم أقل مكانة في المؤسسة . يجب علينا أن نبيّن القليل من المنشآت بدلاً من الأفراد .

إن بناء المزيد من المقار الرئيسية للشركة ، أو إعادة الديكور ، أو التوسيع يعد من ردود الأعمال الأخرى المتوقعة ولكن المنشآت في حد ذاتها لا تحقق الأحلام ، فلا يمكنها أن تفك في منتجات أو خدمات جديدة ، أو تضع استراتيجيات ، أو تخطط لدورات دراسية جديدة . لا يمكن أن تقدم المنشآت القيادة الملهمة أو تبني الثقة عندما يكون كلاماً من الإلهام والثقة بما تحتاجه المؤسسة أولاً .

لقد مررنا بمؤسسات تضغط على أفرادها بشدة حتى تكاد تخنقهم ، ثم تمنع عنهم الأوكجين ! إن السيطرة والضغط المفرط على العاملين من أجل مزيد من الأداء يأتي بتأثير مضاد ، فالقيادة التي ترى العلاج الواضح هو الضغط والسيطرة لن تأتي إلا بالنتائج التي يقصد الضغط والسيطرة إلى إنتاجها ، فإذا مارس الأطباء مهنتهم بالطريقة التي يتبعها المديرين في قيادة مؤسستهم ، فإنهم لن يستطيعوا معالجة أحد .

■ التفكير خارج الصندوق ■

نحن نعلم أن هناك أوقات ضرورية لإعادة التنظيم. لكن الممارسات الفقيرة للقيادة الفقيرة ستؤدي دائمًا إلى مؤسسات ثقيلة ، متعمرة في البيروقراطية التي يهاجمها "جاك ويلش". فعندما يكون الأفراد الذين ينتظرون أكثر من الذين يشاركون في اللعبة ، يجب أن تشك في كفاءة المدرب . إن الممارسات القيادية الجيدة لا تؤدي إلى مؤسسات متخصمة ، والتعرif الصحيح للإدارة الضعيفة هو الافتقار إلى الفرق عالية الأداء ، التي تتبعه بابداع منتجات وخدمات أفضل .

هناك اختلاف كبير بين خفض عدد العاملين والخلص من غير الأكفاء ، فاستبدال الأفراد غير الأكفاء وغير المساهمين أمر مختلف ، لكن تقليل العدد يمكن أن يجعلنا نتخلص أيضًا من أفراد أكثر موهبة وقدرة ممن يقومون بالعمل . ولقد توقع الخبراء أن حركة تقليل العمالة قد بدأت في الولايات المتحدة الأمريكية ولم تنتهي بعد . بخلاف كل ما تحدثنا عنه وعلمناه فيما يتعلق بمهارات الأفراد المناسبة ، نحن في حاجة إلى مزيد من العمل لإيجاد بدائل أفضل لحل المشكلة . وطالما أن القادة ينظرون إلى خفض العمالة كحل وحيد متاح ، فإن مشاكل العمالة التي تزعج المؤسسات سوف يستمر تجاهلها وفهمها بشكل خاطئ .

الرسالة الخاطئة

في نفس الوقت الذي يقوم فيه بعض المديرين بالخلص من الأفراد ، والضغط على الموظفين من أجل أداء أفضل ، فإنهم يكافئون أنفسهم بالعلاوات الكبيرة ، ويعيدون تصميم مكاتبهم ، وشراء سيارات جديدة للشركة . هؤلاء ممن يرغبون في إلهام الآخرين يجب أن يكونوا أكثر ثقة في قدراتهم . إن لم تكن لدينا القدرة أو الرغبة على إلهام الآخرين فلن نستمر في القيادة مدة طويلة . ومع ذلك ، فنحن نعرف العديد من المديرين التنفيذيين الذين يفكرون على المدى البعيد كيف يكونون ثابتين وعادلين في معاملتهم للأفراد . إن القيادة اليوم تخضع إلى تحول كبير .

عندما نتحدث عن عدم القدرة ، أو الافتقار إلى الرغبة لإلهام الآخرين ؛ فإننا نتحدث عن فراغ قيادي كبير يحتاج إلى انتباها . وللتأكيد على هذا ، فإن الأمر يتطلب جهوداً كبيرة حتى تكون قائداً ملهمًا ، ومع ذلك فالقليل فقط من يحاول . قال "توماس إديسون":

الإلهام : الحلقة المفقودة

" العبرية هي إلهام بنسبة ١ في المائة وجهود بنسبة ٩٩ في المائة " ، نحن نوفق على هذا ونقول إن نسبة ١ في المائة هي الخميرة التي تصنع الخبز .

المؤسس الناجح

كان "روي و . ديزني" رجلاً مذهلاً ، أدرك تماماً أهمية القيادة الملهمة ، وعلى الرغم من إدارته للجانب المادي في الشركة إلا أنه كان أيضاً موجهاً للعاملين . كان "روي" مؤسساً ماهراً يقدر قيمة الحفاظ على مشاركة الناس واطلاعهم وإلهامهم ، لقد كان يستطيع أن يعلم الأفراد مهارات الإدارة المالية .

كان "روي" صديقاً جيداً لـ "مايك" خلال عمله في ديزني ، وكان دائماً يجد الوقت لمقابلته والآخرين في برامج التطوير والتدريب ، وكان مساعدًا لمشروعات بحث التطوير التنظيمي دائمًا . لقد قضى ساعات يتحدث إلى "مايك" عن طريقة ديزني وفلسفة الشركة قبل أن يشعر بالراحة الكبيرة تجاه "مايك" لتعليمه .

وكان "روي" مثل أخيه "والتر" مؤيداً كبيراً للعائلة ومشاركة الزوجات . فكان يستضيف كل مجموعة تطوير من خلال برنامج "مايك" على الغداء أو العشاء ، فدعا الأزواج إلى وجبات كورال روم وقام بعد تناول الوجبات بتوضيح مستقبل الشركة . هناك القليل من رجال مجلس الإدارة يرغبون في التعامل مع موظفيهم بصراحة وأمانة .

لقد استغرقت الإدارة وقتاً طويلاً مع الأفراد - خاصةً في الأيام الأولى لディزニー - في استثمار رأس المال الضروري للقيام بالمهمة بالشكل المطلوب ومواجهة الصعاب مهما كان الأمر ، ولم تمارس مبدأ تسليم مقاليد الأمور إلى الإدارة العليا . إن قادة ديزني الناجحين قد اقتدوا بنموذج للمشاركة . لقد مهد مثال التطوير التنظيمي الحقيقي الطريق لقادة ديزني المستقبليين لإدراك الثقافة الغنية والتقاليد التي يمكنهم الاعتماد عليها . إن النجاح المالي الكبير المؤسسة ديزني اليوم سيبقى بثبات على أرض صلبة بناها المؤسسوون .

لم يقم "روي ديزني" بالكثير نتيجة الإلهام . فلم يكن معلم إلهام ، لقد كان رجلاً جيداً ومهذباً ومخلصاً وذكياً حقاً - من كنساس - ولم يقدر أحد حق قدره . إن من لقبوه بـ " الأخ الآخر لـ ديزني " لم يعرفوا إنجازاته . لقد كانت مساهماته في شركة ديزني مذهلة ، وكان مثل كثير من القادة الهاوبيين ولكن من ذوي الكفاءة ، غير الواضحين في الصورة . في بعض

■ التفكير خارج الصندوق ■

الأحيان كان الناس يخطئون في حكمهم على عزيمته الهداده كافتقار للقوة أو التأثير . ولكنه لم يفتقر إلى أي منها . والأسوأ أن هؤلاء الأشخاص لم يستيدوا من نصيحته الحكيمة .

كان "روي" يتحدث مع "مايك" ومجموعة من التقىذيين في حجرة مجلس إدارة ديزني ، التي كانت بجانب مكتبه ، عندما سأله "ميرين دين" ، إحدى مدیرات ديزني الصاعدات ، عن السر وراء نجاح الشركة العظيم ، فقال : " إنه ليس بسر ، لقد حاولنا دائمًا أن نقوم بالإدارة عن طريق القيم لأنه عند معرفة قيمة القيم تصبح عملية صنع القرار أكثر يسراً ، نحن نؤمن أن التفكير الجيد هو السبب في إنتاج النتائج أو التأثير الناجح .

" يجب أن تتواءم قيمك مع أهدافك ؛ وبذلك سوف يتمتع الأفراد بالتحفيز الذاتي ، ومن ثم لا يحتاجون إلى تحفيزهم على الرغم من أن التنبية من حين لآخر غير ضار .

" إن معظم الناس يتمتعون بالمهارة . فعليك أن تشجعهم عن طريق تحديد مقاييس سامية وبعدها تقوم بتطوير مهاراتهم ، وهذا هو سبب تأكيدها بشكل كبير على التدريب والتعليم ."

إن هذه المحادثة هي التي ألهمت "مايك" أن يبدأ في تطوير الدورات الدراسية للقيادة "الإدارة عن طريق القيم" لجامعة ديزني . وبعد عدة سنوات شجع "أ . س . مايك ماركولا" رئيس شركة "آبل" للحواسيب "مايك" على تطوير المفهوم أكثر وعلى ابتكار برنامج "الإدارة عن طريق القيم" المسجل الآن على شرائط . واستمر "ماركولا" في إصراره على أنه إذا تم التعبير عن أفكار "مايك" بعبارات مبسطة فسوف يتمكن الجميع من إدراكها وتطبيقها . وقد أدى هذا إلى وجود مفهوم "نموذج القيادة الجديدة" ، الذي ابتكره "روي ديزني" :

"القيادة هي القدرة على ترسيخ القيم وإدارة مناخ مبدع
حيث يتم تحفيز الأفراد ذاتياً لإنجاز الأهداف طويلاً الأجل
في بيئة يسود فيها الاحترام المتبادل الذي يتوافق مع القيم الشخصية ."

إن تعريف القيادة اليوم يدور في محيط كبير كما أنه الجوهر لكل من برامج "الإدارة عن طريق القيم" و "النموذج الجديد للإدارة" المسجلة على شرائط . إن تأثير "روي ديزني"

الإلهام : الحلقة المفقودة

على مهنة ومعتقدات "مايك" واضح . فلقد كان لدى "روي" جانب مبدع وخفى دائمًا بسبب شخصيته الكتومة .

لقد ألقى "روي" على "مايك" سؤالاً مهماً أثناء بناء عالم والت ديزني حيث كان يقفان في الطريق الرئيسي في المملكة الساحرة ، ماذا سيصنع زوار المدينة خلال العاصفة الرعدية المألفة في فلوريدا والتي قد تحدث في منتصف اليوم ؟

أجاب "مايك" بأنه قد يكون هناك "استعراض المطر". فسأله "روي" : " وما هو استعراض المطر؟ ". فأجاب "مايك" إنه لا يعرف تماماً ولكنه بدا جيداً عندما خطر في ذهنه . في مساء اليوم ذاته ، وبعد العشاء ، كان يجلس كل من "روي" و"مايك" و"بوب جاني" مدير إدارة الترفيه حول حمام السباحة في فندق هيلتون الذي كان يستخدمه "ديزني" لأغراض تدريبية قبل افتتاح عالم ديزني. فسأل "روي" "مايك" عما إذا كان قد أخبر "بوب" عن فكرة استعراض المطر ، فأجاب "مايك" بالنفي . قال "روي" : إنه أخذ يفكر في تلك الفكرة منذ أن ذكرها "مايك" أول مرة ، ويعتقد أنه في إمكانهم أن يحصلوا على نوع من الاستعراض يبدأ في "باي ليك" ثم ينتهي إلى الطريق الرئيسي .

وازداد اهتمام "بوب" وقال أنه كان يفكر بالفعل بشأن القيام باستعراض على البحيرة مع فرقة هاندل لـ "موسيقى الماء" وفي وجود الأضواء والآلات الموسيقية الإلكترونية . واستمرت المجموعة الصغيرة في الحديث عن الفكرة لمدة طويلة ، مستمتعين بأمسيات فلوريدا المعتدلة ، واستمر "روي" في الحديث بعد أن تناولوا وجبة العشاء .

وتابع "بوب" الفكرة مع فريق عمله المبدع في كاليفورنيا وفي النهاية قام بتطوير العرض الإلكتروني الليلي على "باي ليك" والاستعراض الإلكتروني الشهير عالمياً في الشارع الرئيسي ، وكلاهما من روائع ديزني .

وبعد ذلك ترك "بوب جاني" مؤسسة ديزني فيما بعد ، وأعاد افتتاح إذاعة "سيتي ميوزيك هول" في مدينة نيويورك. لقد زرنا "بوب" كثيراً في نيويورك ، وفي إحدى المناسبات ، كنا نتناول العشاء في "أوك روم" في فندق بلازا في نفس الوقت الذي كان يتناول فيه "باكمينستر" العشاء. وكان موضوع الحديث عن "روي ديزني" وتجربة "مايك" المفيدة معه .

يوم ييبي في ديزني لاند

إن أفضل وسيلة لتعليم القيادة المثلية هي الأمثلة والنماذج . لقد كان "روي" أيضاً مثلاً أعلى لكل القادة الذين يريدوا أن يلهموا أفرادهم . وكما ذكرنا فهو لم يكن معلماً للإلهام ، لكنه كان يستطيع أن يواجه أي تحدي . كان يوم "ييبي" في ديزني لاند في أنهaim ، كاليفورنيا ، يوماً سيئاً ولكنه كان أيضاً يوماً مبهجاً بالنصر .

كانت الأيام المضطربة في أواخر الستينيات وحرب فيتنام صعبة جداً على الشعب الأمريكي ، وكان هناك المحتجون علي أي نوع من الظلم الاجتماعي حقيقياً كان أم وهمياً . وكان اليبيبي فرعاً متعصباً وفي بعض الأحيان عدوانياً لحركة الهبيبي الداعية للسلام ، واندلعت الاضطرابات بين المنشقين والسلطات في كل مكان ، ولم تكن أنهaim مستثنة منها ، وكان هناك إنتاج مسرحي وطني يعرض في ديزني لاند ، وكانت تلك فرصة لا تقاوم للبيبي ، الذين كانوا في حالة نفسية سيئة .

كان "ديزني" هدفاً ناضجاً للاحتجاج البيبيين بسبب أعماله الجليلة وعلمت الشركة أن البيبيين يخططون لتمرد عدواني في ديزني لاند ، متضمناً الحرائق وإتلاف المشروعات وأماكن الجذب ، وأخذ التهديد بحمل الجد جزئياً بسبب الانفجار الأخير في فرع بنك أمريكا في شمال كاليفورنيا . وأعلنت نفس المجموعة عن مسؤوليتها عن الحادث . واختارت ديزني لاند عدم الاستسلام للتهديد وإغلاق المدينة في هذا اليوم المحدد . وتم اتخاذ الترتيبات اللازمة للتعامل مع أية مشاكل قد تنتج . وكان "روي" في المدينة مع مدير ديزني الآخرين في اليوم المعلن للتمرد . وظهر المئات من البيبيين كما هو متوقع . وحصلوا على إذن بالدخول إلى المدينة ومضوا في إثارة الكثير من المشاكل خلال هذا اليوم . لقد كان "مايك" بجانب "روي" خلال تلك المحنـة . وبدأت الاضطرابات تخرج عن السيطرة ، وتقرر إغلاق المدينة لسلامة الزائرين . وحضرت شرطة الشغب ، يرتدي أفرادها الزي الأسود مع الخوذ ، والأسلحة ، يصطفون على جانبي الشارع الرئيسي من تاون سكوير إلى "كارنيشن بلازا" وفندق "بلازا" حيث اصطف الناس في الخارج .

كان المشهد مخيفاً جداً ولا يتناسب مع المكان في ديزني لاند ، فقد أبدع "والتر ديزني" تلك البيئة كمكان للهروب من واقعية الحياة . وكانت الشرطة أثناء استعدادها لمواجهة الشغب ، تمثل مشهداً غريباً في المكان الذي يعد "أسعد الأماكن على الأرض" ، ونشب

الإلهام : الحلقة المفقودة

صراع قوي بين "ديك نونيس" ، رئيس ديزني لاند ، وأحد المتعصبين. ودفع "ديك" شخصياً هذا الرجل خارج المدينة وسط هتاف العامة.

فسار "كارد ووكر" إلى "روي" بعد المناوشة وقال "أنا آسف ، فنحن نقوم بأقصى ما بوسعنا للتعامل مع هذه الفوضى" ، وعبر "روي" عن تفهمه لوقفهم ، وبإحدى صفات القيادة الرائعة ، تأمل "روي" أحداث اليوم بعمق وتساءل عن دوره الخاص. فقال: " إن جيلي هو المسئول الأول عن كل ما حدث اليوم . فلم نكن مستجيبين لاحتياجات ورغبات الشباب . هناك ظلم اجتماعي لهذا الجانب تجاهلناه بوضوح طوال تلك السنوات .

" لقد اعتاد أبناء جيلي على أن يكونوا منغلقين التفكير على احتياجاتهم ورغباتهم ، ونتيجة لهذا ، تركنا العائلة تتفكه منذ الحرب العالمية الثانية . علينا التعامل مع تلك القضايا على الفور . ففي المرة القادمة قد يحرقون المكان بأكمله . علينا أن نعلم بشكل أفضل ، وندرّب بشكل أقوى ، ونخلق المزيد من الفرص ، ونساعد الشباب على بدء حياتهم ، ونعود بمنازلنا إلى النظام ".

وسار "روي" و"مايك" إلى البوابة الأمامية حيث كان المتظاهرون المطرودون يلقون بالزجاجات على السياج ، فقد كان مشهداً فوضوياً . وتقدم صحفي شاب من صحيفة "الاتحاد" إلى "روي" وقال : "سيد " ديزني " لا يجب عليك أن تخرج قد تصاب بأذى". فأجاب "روي" : " أيها الشاب ألا تعتقد أن المخاطرة تستحق وجودي هنا؟ " وفهم الصحفي الأمر ، ورد باقتناع : "نعم، يا سيد". كان "روي" مشاركاً وأفراده كانوا متحفزين . لقد تم بذل جهود كثيرة للتأكد من اطلاع كل فرد في المؤسسة ، وأنهم يعملون كفريق بمعنويات وأخلاقيات مرتفعة . لقد كان "روي" عظيم الإلهام في ذلك اليوم الشاق لـ ديزني . فكان يواجه الصعاب مع أفراده ، وكذلك كان كل من "كارد ووكر" و"ديك نونيس" . كم عدد القواد الذين يصلون إلى خط النار مع أفرادهم ويقاومون؟ في اليوم الذي احتاج فيه زائرو وموظفو ديزني لاند إلى القيادة ، لم يتراجع قادتهم إلى المكاتب ليستعملون عن الوضع ، ولم يكن أي منهم يصطاد سمك المارلين على خليج المكسيك ، ولم يكونوا منشغلين في شراء الأعمال الفنية ، لقد كانوا هناك !

وكانت قيادة ديزني - من الأعلى إلى الأدنى - تقف وجهاً لوجه مع الأزمة وكتفاً بكتف مع أفرادهم . فلم يكن هناك غياب للقيادة في يوم اليبيبين ، لقد كانت رغبة الإدارة في مواجهة المشكلة بشجاعة أمراً ملهمًا . إن القادة الذين يرغبون اليوم في الوقوف وسط

■ التفكير خارج الصندوق ■

الزجاجات المحطمـة دون خوف ، بنفس الطريقة التي قام بها "روي" يحفزون أفرادهم حتى يكونوا قدوة ، وينتجون المؤسسات التي تعمل بشكل ينطوي خيالات المساهمين . نحن نضع الأمثلة أمامك مثل "روي ديزني" لثبت لك أن المفاهيم والمبادئ التي نؤيدـها حقيقة ، فيجب أن تكون القيادة الملهمـة موجودـة باستمرار .

إن خبرـتنا في الـقيـادة العـظـيمـة تـأتي من التجـربـة ، فإذا تـوقـعنا أن يـفـكرـ الناس بـتـحرـرـ ، فإن الـقـيـادة المـلـهـمـة ستـكونـ المـحـفـزـ الذـى يـرـفـعـ منـ معـنـوـياتـهـمـ .

والت ديزني : الإبداع

إن الشخص المبدع هو الذي يسرّع عملية الإبداع للسعي إلى أعظم أشكال الفن على الإطلاق - الحياة الهدافـة ، وهو الذي يستطيع تحقيق الإنجاز الشخصي من خلال المشاركة في أكثر الأنشطة الإبداعية المربيـة - التفكير المنتج . فالشخص المبدع يستمتع بجمال ودفء شروق الشمس ، وتصور قدرات الجنس البشري ، ويساعد فريق عمله ، ويرعى الأطفال الصغار ، ويبني الأماكن المقدسة الجميلة على حـواف المـياه ، ويتأمل ما يوجد هناك في ظلام الليل .

لقد كان " والت ديزني" مثلاً جيداً للشخص المبدع ، وهناك قليل من الأفراد على مر التاريخ قد وصلوا إلى إبداع " والت " ، من الناحية الفنية والتجارية . ومثل أي شخص يصنع تأثيراً عميقاً على ثقافته ، كان هناك من يقلل من شأنه . ولكن ما من أحد يستطيع أن يقول إنه لم يأتي بالترفيه الذي يعتمد على القيم الإيجابية للملايين من الناس حول العالم .

كان " والت " مجسداً للإبداع . لقد كان إنساناً متعدد المواهب ذا إخلاص دائم للعمل واتجاه إلى الذوق الرفيع ، لقد كان فناناً ، وصانع أفلام ، ومبتكراً . وبدون شك ، فإن أعظم إنجاز وهدية قدمها للعالم كان عالم " ديزني لـانـد " ، وعالم " والت ديزني " ، فليس لهما مثيل في العالم .

■ التفكير خارج الصندوق ■

"إن أردت أن تكون ثرياً؛ فابحث عن شيء لا يريده أحد واجعله قيماً بما تضifieه إليه".

لقد قدم " والت ديزني" أكثر من هذا ، حيث قام بإعادة بناء صناعة قديمة كانت قد ضعفت وتلاشت ، حيث كانت المنتزهات ومعارض ومهرجانات الترفيه تعج بالخداع وصفقات المخدرات ، واستغلال الأطفال الفقراء في العمل . لقد جعل " والت" الصناعة أكثر احتراماً من خلال إخلاصه للقيم والمقاييس العالية والسعى الصادم للتفوق في كل ما قام به ، لقد ابتكر مدينة الملاهي وارتفع بمدينة الترفيه إلى مستوى جديد تماماً .

وأصبحت مدن الترفيه من أجمل الأماكن في العالم الآن ومستقبلاً . والأطفال والكبار الذين يستمتعون بذلك الأماكن يديرون بالفضل لـ " والت ديزني" لتصوره عن " ديزني لاند " ، وإصراره على جعل الحلم حقيقة . لقد حققت " ديزني لاند" السعادة والمرح للعديد من الضيوف منذ افتتاحها في 17 يوليو عام ١٩٥٥ . ولقد أزالـت مقاييس العمل فيها الكثير من العوائق أمام المشروعات الأخرى ، ودائماً ما يعبر زائرو مدينة " ديزني" عن احترامهم الكامل للجودة والعرض والأداء العام للعاملين فيها .

وليس من الغريب أن يقول رجال الأعمال : " دعنا نقوم به مثل ديزني" . وتلك الشهادة التي يُحسـد عليها ، التي بنيت على أساس من مقاييس الجودة والقيم العليا هي منجم الذهب الخاص بدـيزـني ، لـذا يـجب على الجـيل التـالـي من صـانـعـي السـيـاسـة في " دـيزـني " مثل "فـورـتـ نـوكـسـ" حـراـسةـ أـسـطـورـتـهـمـ .

من هو المتحكم ؟

تعرف مؤسسة " ديزني" بالجمع بين صفات التحكم والرقـةـ في تعـاملـ الموـظـفـينـ معـ العـملـاءـ والـزـائـرـينـ . ولـقدـ اعتـادـ مدـيرـ عـالـمـ " والتـ دـيزـنيـ"ـ أنـ يـقـولـ : " هـنـاكـ شـخـصـ وـاحـدـ مـتـحـكـمـ هـنـاـ فـقـطـ . أـمـاـ بـقـيـتـكـمـ فـأـنـتـمـ الـأـشـخـاصـ الـلـطـفـاءـ"ـ . وهذاـ الأـسـلـوبـ الـبـسيـطـ فيـ الـقـيـادـةـ معـ التـدـريـبـ الرـائـعـ، وضعـ السـحرـ فيـ مـلـكـةـ السـحـرـ .

لـقدـ سـمعـنـاـ مـئـاتـ القـصـصـ عنـ " والتـ دـيزـنيـ"ـ أـثـنـاءـ منـاسـبـاتـ العـشاءـ لمـجمـوعـةـ التـطـوـيرـ التنـظـيمـيـ منـ العـامـلـينـ الـقـدـامـيـ الـذـيـنـ كـانـواـ فـيـ الشـرـكـةـ مـنـذـ بـداـيـتـهـاـ ، وهـيـ حـكاـيـاتـ مشـكـوكـ

والت ديزني : الإبداع

في صحتها على الرغم من وجود نسخ مكررة لنفس القصة ، لذا نأمل أن يكون ما نرويه عنه الأقرب للأحداث الحقيقية .

طلب التين

أخبرنا "ميل ميلتون" رئيس أحد فروع شركة ديزني قصة مضحكة حدثت عندما كان "والت" مسافراً مع مجموعة من مدیريه ، حيث اجتمع المديرون الستة لتناول الإفطار في غرفة الطعام بالفندق ، منتظرين أن ينضم إليهم "والت" . وقرروا التأخر في طلب الطعام حتى يصل ، وأخيراً حضر "والت" إلى المطعم ، جلس متسائلاً عما ينتظرون ولماذا لم يطلبوا الطعام ؟ فقال أحد المديرين إنهم كانوا في انتظار وصوله .

سألت النادلة "والت" ما الذي يريد أن يبدأ به فأجابها : "تين طازج" ، وسألت الرجال الستة نفس السؤال ، فطلبوا جميعاً نفس الشيء . وهنا قفز "والت" على قدميه وتعجب ، "أنا أكره التين ! وأكره من يحبون التين ! أنا أكره هؤلاء الذين يقلدون الآخرين ، في الحقيقة أنا أكرهكم أيضاً .".

وغادر المكان عائداً إلى كاليفورنيا بطائرة الشركة ، تاركاً مدیريه في حالة ذهول . لقد كانت تلك القصة أسطورة بين فريق عمل ديزني كمثال على احتقار "والت" للذين يقلدون الآخرين دون القيام بابداعهم الخاص . قول مأثور: ابتكر بدلاً من أن تقلد .

قلب كبير

لقد روى لنا "بوب جاكسون" الممثل الإعلامي لـ "والت" حادثة عن عاطفة "والت" تجاه أي فرد يتالم أو يعاني . لقد بدأت القصة عندما تلقت إدارة الدعاية في الأستوديو خطاباً موجهاً إلى "والت ديزني" من عائلة في "ميديویست" كان إبنها البالغ من العمر عشرة أعوام يختضر بسبب مرض السرطان . لقد كانت العائلة في غاية القلق لأن أمينة الفتى الوحيدة هي زيارة ديزني لاند بعد اكتفالها .

■ التفكير خارج الصندوق ■

دعا " والت" الأسرة لزيارة المدينة قبل اكتمالها ودفع تكلفة الرحلة بأكملها ، في اليوم المحدد طلب " والت" أن يأخذ الفتى في جولة بقطار خاص . وقالت له إدارة المدينة إن هذا مستحيل بسبب جدول الإنتاج. فلم يقبل " والت" أية اعتذار ونفذت رغبته .

أخبرنا " بوب " قائلاً : كم كان ملهمًا أن نرى " والت " يحمل الصبي صاعداً به درج المحطة في ميدان المدينة ، ومع جلوس الفتى على رجليه بدأ بقيادة القطار حول حدود المدينة . وتوقف عمال البناء في المدينة عند مرور القطار بهما ، فمن المحتمل أنهم أرادوا أن يأسروا بعضاً من هذا العطف الإنساني لأنفسهم . لقد كان هذا من أفضل جوانب شخصية " والت ديزني " . يتميز الأفراد المبدعون دائمًا بالقلب الكبير .

والت القوي

لا تنسِي ، الحكم على " والت " من القصة الأخيرة . فلم يكن عاطفياً بأي شكل من الأشكال ، أو مرتنا في استجاباته ، لقد كان صائباً في ملاحظاته التهكمية وقوته في الحديث من حين آخر . ولقد جمعنا عدداً من أقوال " ديزني " لاستخدامها في دورة دراسية تتناول طريقة عمله في جامعة ديزني . " مايك باجنل " ، " راندي برايت " ، " بام كانل " ، " فان فرانس " ، " لو جونسون " ، " جون ماك كولي " ، " ديك ميلانو " ، " بيتي سوبر " ، " سوش شيربان " ، " جون كو " ، " بوب وارن " ، " بوب وايت " لقد عملوا جميعاً مع " مايك " في جامعة ديزني لجمع ما يمكن أن يسمى " الأقوال ، أو الذكريات ، أو الإنجازات الهائلة لـ " والت ديزني " .

" إن مؤلف الأساطير شخص بدائي ، يشكل خيالاته من دوافع بدائية معروفة لكل الرجال ، وهو يعد في عصر الحقيقة شخصاً نادراً ، إنه يتعمق ببراءة يصعب تواجدها على مر العصور . لقد كان " والت ديزني " رجلاً، يؤلف الأساطير ويفرز الخيال الذي دائمًا ما تسوده البراءة ، لقد استجاب له مليارات من الناس ، وأغدقوه بامتنانهم ، وحمل الجنود رموز شخصياته الكرتونية على زيهم وطائراتهم الحربية ، كان الملوك والدكتاتوريين يرونها ميزة غامضة للشخصية الأمريكية ، ولقد لقب " ديفيد توم " المصمم البريطاني العظيم للشخصيات الكرتونية " ديزني " بـ " أعظم شخصية في فن الرسوم منذ ليوناردو " . قامت كل

والت ديزني : الإبداع

من جامعي "هارفارد" و "يال" بمنحه درجات شرفية في نفس العام (١٩٣٨) ؛ كما حصل على أكثر من ٩٠٠ شهادة؛ تتضمن ٣١ جائزة أكاديمية غير مسبوقة".

- مجلة تايم، ٢٣ ديسمبر ١٩٦٦

"لا تعبّر كلمة صاحب عمل عن قيمة "والت" الحقيقية عند إطلاقها عليه ، فلقد كان عبقرياً ، مؤسساً ، وفناناً مبدعاً ، متعدد المواهب المذهلة ، لقد كان مدیراً ومنظماً رائداً ، ومنتجاً بارعاً ، ومخالماً جريئاً".

- صحيفـة كولومبس سـيـتـيزـنـ

"لم أدرك ما فعله والدي من أجل الحياة حتى بلغت السادسة ، عندما أخبرتني صديقتي في المدرسة . في تلك الليلة عندما أتى والدي إلى المنزل وجلس على كرسيه الفضل ، اقتربت منه بنوع من الرهبة ، وسألته ، "هل أنت والت ديزني؟". لم يكن يبدو شخصية مشهورة بالنسبة لي".

- ديان ديزني ميلر، قصة والت ديزني

"ما من قصيدة مدح ستتم قراءتها أو تمثال سيتم بناؤه تعادل ذكرى والت ديزني في قلوب وعقوال خيال الناس في العالم".

- ريتشارد د. زانوك، منتج رسوم متحركة

"كل من عرف "ديزني" علم بحبه للعمل ، على الرغم من وجود بعض اختلافات الرأي حول طريقة تحقيقه لتلك النتيجة. فقد كان لديه العديد من الشباب في مناصب هامة ، ولكنه لم يفقد الاتصال مع أي مشروع منذ بدايته ، بالنسبة لرأي بعضهم . وهناك وجهة نظر أخرى تتعلق بانتقال "والت" من مشروع آخر في خطة الشركة الخاصة ، وهي أنه لا يصبر عند التعامل مع الممثلين والكتاب والعاملين وهو دائماً حريص على أمواله . يقول هؤلاء الناس : إنه كان حاد الطياع ، بشكل غير معتمد ، وعلى الرغم من أن الآخرين أنكروا هذا ، إلا أنهم اعترفوا بأنه كان ينشد الكمال . كما لوحظ أيضاً أنه على الرغم من

■ التفكير خارج الصندوق ■

كل أعباء العمل التقليدة ، كان يجد الوقت لفحص المصابيح الكهربائية المحترقة والتأكد من نظافة دورات المياه ”.

- لوس أنجلوس هيرالد إكسبريس

” لقد فكر هذا الرجل كثيراً في الأشياء التي تسبب التجمّه ب رغم ما أظهره من صرخ على السطح . إن الشخص الجاد فقط هو الذي يمكنه أن يظهر الإحساس بالخيال الذي يساعد العالم على الحفاظ على سلامته العقلية ولو كان تحت قناع الجنون الذي يبعث على السرور ” .

- يوسف كارش

من أقوال والت :

” لا يمكن أن أظل ساكناً ، علي أن أكتشف وأجرب ، إنني لا أرضي أبداً عن عملي ، إنني أستاء من حدود خيالي ” .

” الخيال والواقعية كثيراً ما يتداخلان ” .

” إن مكافأتي العظيمة أنتي استطعت أن أبني تلك المؤسسة الرائعة ، وأن أكون بصحة جيدة ، وأن أحصل على تقدير العامة وقبول ما قمت بعمله ” .

” نحن نستمر في التقدم للأمام حتى ننمو ، ونفتح الأبواب الجديدة ونقوم بأشياء جديدة ، لأننا فضoliون ” .

” مستمر ديزني لاند في النمو ، وتطوير أشياء جديدة طالما أن هناك خيال في العالم ” .

” إن خطواتك القادة هي التي تحدد قيمتك ”

” ... إنني أرى مدينة الغد في فلوريدا كمكان يستطيع أن يعيش فيه الناس ويعملوا ، ويشعروا بنفس الإحساس الذي شعروا به في أول زيارة لهم لـ ديزني لاند ” .

” إن الأفعال تعبر أكثر من الكلمات عن مفهومي لدور الدين الذي يجب أن يلعبه في كل يوم من الحياة . لقد كنت أحاول دائماً دعم المقاييس الدينية والأخلاقية ” .

” لا تشعر بالملل أو السخرية من الأمس ، لأنه صار جزءاً من الماضي ” .

” إن اقتناص فرصة تواجهك من الممكن أن تكون أفضل ما حصل لك في العالم ” .

والت ديزنى : الإبداع

" يحتاج الإنسان إلى مجموعة جديدة من المشاكل ، حتى يبعد بعقله عن المجموعة القديمة " .

" كل ما تقوم به يزيد من خبراتك في الحياة ، وستجد الأشخاص الذين يتلهفون ليملأوا رأسك بالمعلومات " .

الرجل ... اللغز

على الرغم من تلك الأقوال المشرقة ، سيظل " والت ديزنى " الحقيقى لغزاً ، حتى بالنسبة للعديد من الأشخاص الذين عملوا معه لأكثر من ٣٠ عاماً . لقد حاول كل شخص أن يضيف شيئاً بشأن الصورة الغامضة للرجل . فلقد تناول " مايك " أكثر من ٢٠٠ وجبة عشاء وغداء مع مساعديه خلال توليه منصبه في شركة " والت ديزنى " . لقد قضوا ساعات لانهائية من المحادثات المفتوحة والبناء عن " والت " مع هؤلاء القريبون منه للعديد من السنوات .

إن إحدى التجارب الشخصية بالنسبة لـ " مايك " هي التي كشفت عن الإبداع غير العادى لديه ، فهو يملك طريقة فريدة في النظر إلى الأشياء التي لا يلتفت إليها معظم الناس . لقد حدث شيء ما في صباح أحد الأيام التي سبقت وفاته ببضعة أشهر . لقد اختلف سلوكه بما كان متاداً عليه ، وقد لاحظ القريبون منه ذلك . حدث هذا في عام ١٩٥٥ . سقط القليل من المطر بينما كان " والت " يقود سيارته ليدخل الأستوديو في هذا الصباح . دخل بسيارته المرسيدس المكشوفة من البوابة ، يلوح بيديه أثناء وقوفه بالسيارة في حالة نفسية جيدة في مكانه المعتاد .

انتظره " مايك " ، وكان يتحدث مع حارس يسمى " بيل " ، وصل " والت " إلى الرجلين وسألهما : " كيف استمتعتما بالمطر المنعش هذا الصباح؟ " لقد كان يبدو أنه في حالة نفسية جيدة ، ثم سارا خلال الأستوديو إلى مبنى التحرير ، حيث يوجد مكتبهما في الدور الثالث . لقد كانت تجربة تشبه اليوم الذي سار فيه " والت " مع " مايك " و " إيميت ماك جوفي " على طريق ميكي ماوس عندما تمنى " والت " لـ " مايك " أن يُوفق في كل ما يقوم به في الحياة . وأثناء سيرهما ، أثار نبات الدفل المزهر بالقرب من مسرح الأستوديو انتباه " والت " . وتوقف لفحصه .

■ التفكير خارج الصندوق ■

"أنظر إلى فقاعة الماء على هذه الورقة. إنني أتساءل كيف تظهر فقاعة المياه هذه على الورقة؟ من المحتمل أن تبدو قبة كبيرة. هل تعلم: علينا أن نقيم مطعماً عائماً على ورقة كبيرة في "باي ليك" في فلوريدا ، ويمكننا أن نسميه مطعم الفقاعة العائمة. هل يمكنك أن تخيل عدد الفقاعات الموجودة في المحيط كله؟ فكر في كم الإبداع والحياة الموجودة في المحيط^(١)."

واستمروا في السير عندما عقب "مايك": "يقول الناس إن كل كتلة ثلج لها شكل مختلف . فكر في كثرة الإبداع الذي يمكن أن يكون في فناء من الثلج". فقاطعه "والт": "نعم ، الإبداع في كل مكان ، ولا يمكنك أن تهرب منه . أهم شيء هو أن تضيف قيمة مهما كانت بسيطة في أي شيء لتصنع اختلافاً".

وتوقف "والт" مرة أخرى أمام نافذة لها إطارات خشبية ليلاحظ قطرات المياه الساقطة على الزجاج لتشكل بركة صغيرة على الأرض أسفل النافذة. وعقب مرة أخرى: "هل تتذكر عندما كنت صبياً صغيراً وكانت تمطر بشدة في الخارج؟ هل تتذكر روعة الإحساس بالدفء والراحة في المنزل مع نار دافئة مشتعلة في الموقد؟ هل تتذكر مدى إحساسك بالأمان؟ هل تتذكر الراحة؟ تلك الأشياء خالدة للتذكرها .

"هل تتذكر رؤبة الصغار وهم يعدون خارجاً في المطر ، يتبللون ويقفزون في البرك ، ويتعجبون ماذا سيكون عليه الأمر عندما يكبرون . هل حلمت أبداً بما ستقوم به عندما تكبر؟ هل شعرت في إحدى المرات بالحافز لأن تكبر وتقوم بكل شيء بسرعة؟ من هم مثلية ، لا يصبرون على هذا".

وفي تلك اللحظة كانوا قد وصلوا إلى درجات سلم مبني الرسوم المتحركة ، فتوقف "والт" مرة أخرى وأطلق تعليقاً آخر حفظه "مايك" طيلة حياته . "هل تريد أن تعرف شيئاً أكثر إشارة مما كنا نتحدث عنه؟" وقبل أن يجيب "مايك" قال "والт": "عندما نكون كباراً كما نحن الآن وننظر عبر نافذة الذكريات ، نتذكر الأوقات التي كنا فيها أطفالاً صغاراً ، إنه لأكثر إشارة أن نعرف أننا أصبحنا كما كنا نحلم . هل تعلم ما يسمى هذا؟" . فأومأ "مايك" برأسه لهذا السؤال الفصيح .

١ - فيما بعد ، قام فنانو ديزني برسم صورة لطعم الفقاعة العائمة كمشروع للتطوير التنظيمي .

والت ديزني : الإبداع

"إنجاز ! هذا يسمى إنجاز . إنه ما يتمناه أي فرد ، أن تكون الحياة بالنسبة له . أتمنى أن تشعر بهذا النوع من الإحساس في حياتك ، أتمنى أن تكونَ ما حلمتَ به عندما كنت طفلاً صغيراً ."

كان "والت" في أفضل وأنقى حالاته . إن "والت" الذي أحبه العالم وأعجب به ، لم يكن صورة مزيفة ، لقد كان حقيقياً . لم يكن هناك أي غموض في تلك اللحظة ، ولم يقم "مايك" بالسير معه بهذا الشكل الخاص والحميم قبل هذا اليوم ، ولم يقم بهذا مرة أخرى . من الممكن أن يصحو الإبداع بالسير البطيء ، تحت المطر المتتساقط . المفكرون المتحررون يبدعون ولكنهم لا يقومون بمحاكاة الآخرين .

بعض أفضل الممارسات لـ "والت ديزني" :

- جلسات تبادل الأحاديث .
- المجالس .
- صور تسلسل الأحداث .
- التكنولوجيا .
- الخيال .
- التخطيط طويل الأجل .
- الاهتمام بالتفاصيل .
- الأصالة .
- التجديد .
- التصور .
- المشاركة .

زن العابد زن
مجلة الإبتسامة

الحاجة إلى الأبداع

المكان : برج إيفل - باريس ، فرنسا .

الأفراد : ديان ديكون ، ومايك فانس ، وفينيسا فانس (إبنة مايك) .

المنتج : إبداع الأفراد .

سرنا تسبقنا اللهفة عبر بوابة المدخل لبرج إيفل ، ونحن نلاحظ الرقم النيوني المضيء على بوابة الدخول الإلكترونية التي أشارت إلى أن هناك ١٥٩,٧٥٠,٥٥٧ شخص قد عبروا البوابة الدوارة قبلنا . وبمرور ثلاثتنا أصبح الرقم ١٥٩,٧٥٠,٥٦٠ . كان توماس إديسون أحد تلك الأرقام منذ زمن بعيد . نحن نوصي أن تشتريوا معنا بالإضافة إلى هذا الرقم .

لقد فكرنا إن كان المصمم والمهندس الفرنسي "جاستوف إيفل" معنا اليوم ، هل كان يصدق عدد الأشخاص الذين زاروا هذا البناء العظيم .

دخلنا المصعد المائل ؛ وبعد ٩٨٤ قدم توقفنا ونظرنا إلى المشهد الذي لم يستطع "نابليون" أو "ماري أنطوانيت" الاستمتاع بمشاهدته ، وتعجبت فينيسا فانس ، "يا إلهي !" ، وتوقفنا معاً على رصيف المشاهدة لاستطلاع البانوراما التي ليس لها مثيل لأحد أكثر المدن روعة ، ومن خلال نظرة شاملة ، استطعنا أن نجمع كل الأساطير الشهيرة والمعالم التي جذبت العديد من الناس من مختلف أنحاء العالم للاحتفال بقدرة البشرية على الإبداع .

ليس هناك إلهام أعظم من أن تقف على قمة برج إيفل في غسق إحدى أمسيات الصيف الدافئة مع شخص تحبه ؛ حيث ترى أمامك القوارب الرائعة ، والجسور المضيئة لنهر السين (كارتي جرانت وأودري هيبرن) ، وكاتدرائية نوتردام ، واللوفر ، وكنيسة القلب المقدس ، ومونمارتر ، ودار الأوبرا الفرنسية ، وماجيستك بانثيون .

■ التفكير خارج الصندوق ■

لقد زار ليوناردو دافنشي ، ودالي ، وجان دارك ، ونابليون ، ورمبراندت ، وروبنس ، وفيнос دي ميلو وحتى يوه مينج^(١) في هرم الزجاجي هذا المكان ، وكانت الفكرة غير المحدودة التي فكرنا فيها ؛ أنه لابد أن تكون السماء بالقرب منا، لابد أن تنتقل الموناليزا من مكانها الخفي في اللوفر إلى برج إيفل من أجل رؤية أفضل للمدينة .

إن نتائج حاجة الإنسان للإبداع واضحة بين الطرق والمرات أسفلنا ، ومع ذلك ، ومن هذا الارتفاع ، يمكننا أن نشعر بالحافز يتحقق في باريس حتى أنه أثار جوعنا الشخصي للإنجاز الإبداعي . لقد اتضح لنا لماذا لقبت باريس بالعشقة من قبل الكتاب والشعراء . لقد قام الفنانون برسم "نوتردام" مراراً وتكراراً لتصميمه العماري الرائع ، بينما - وبشكل متناقض تماماً - تقوم الفتيات الراقصات من مولين برفع تنوراتهن عندما يرقصن رقصة الكان - كان .

نستطيع أن نستفِع إلى "لويس لامور" وهو يذكرنا أن الحب والعاطفة والرغبة تثير الإبداع . هناك دائماً الأفكار التي - وبشكل مباشر أو غير مباشر - تلهم كل نحات ، ورسام ، وشاعر، مؤلف ، وموسيقي ، وعاشق .

وهذا الحافز المثير للإبداع لم يتم تمثيله بشكل أفضل من الرجل الذي نظر إلى مستنقع قديم في وسط فلوريدا وحوله من خلال رؤيته إلى مكان رائع يأتي إليه الناس من كل مكان أكثر من أي مكان آخر . لقد حول مكاناً له شهرة سيئة وهو مدينة الملاهي ، المعروفة بتجارة المخدرات ، والخداع واستغلال الأطفال الصغار في العمل - إلى قطعة فنية من الإبداع خدمت الناس واعتنقت بهم .

"والتر إلياس ديزني" هو أحد أشهر الأشخاص الذين فكروا بتحرر . وهناك "أميرال جو فوللر" الذي بنى السفن في الحرب العالمية الثانية ، وكُلف ببناء مدينة "ديزني" وبدأ بناء عالم " والت ديزني" ، لقد كان هذا الأميرال قليل الحديث كثير الفعل ، لم يتتسأله أبداً : "هل في إمكاننا ؟ هل نمتلك المعرفة ؟ هل لدينا الموارد ؟ هل لدينا الوقت ؟ " ولكنه طرح الأسئلة التالية ، "متى ؟ متى ت يريد تنفيذه ؟ متى تحتاجه ؟ " .

١ - يوه مينج ، المهندس الصيني الأمريكي الشهير، الذي صمم الهرم الزجاجي في اللوفر. يعتبر بي من وجهة نظر العديد من أعظم المهندسين الأحياء.

الحاجة إلى الإبداع

إن الاتجاه الأساسي للتفكير المتحرر هو اتجاه "متى". على سبيل المثال ، لقد تم بيع شركة AT&T منذ عدة سنوات ماضية ، ونتج عن ذلك سلسلة من الاجتماعات عبر المدينة للقيام بـ تغيير مذهل ، لقد اجتمع نواب الرؤساء والمديرون الكبار لمناقشة الخطط من أجل تنفيذ أمر المحكمة بالانفصال ، وتمت دعوة "مايك" لحضور كل تلك الجلسات ، التي ضمت مئات من التنفيذيين .

وكان كل من خططوا لل الاجتماعات يعرفون فلسفة "مايك" لاتجاه "متى" وسمعوه يتحدث عن "الأميرال جو فوللر" ، وأنهم كانوا يغيرون في مؤسستهم الأساسية ، فقد احتاجوا إلى صيغة جديدة لبناء ثقافة جديدة في إدارة الأعمال .

إنهم يريدون المنافسة بشكل لم يحدث من قبل ، لقد كان تحدياً ، لقد أعدوا كتيبات ذات أغلفة مطلية ثقيلة وفاصل من الورق الشفاف لإعطائهما لكل الحاضرين ذكرى للحدث .

وقد نقش على ورقة شجرة مذهبة على الجلد البني كلمة متى ، أعقبها سؤالان من الأسئلة المثيرة :

إن لم أكن أنا ، فمن؟

إن لم يكن الآن ، فمتى؟

الغرفة أعلى البرج

هناك غرفة في أعلى برج إيفل بباريس ، حيث يوضع فيها تمثال شبيه لـ "توماس إديسون" . يرسل رسالة على جهاز التلغراف وجوسنوف يشاهده بحرص. لقد حاولنا أن نخمن ما هي الرسالة التي يحاول إرسالها من أعلى البرج .

فمن المحتمل أنه يكتب الكلمات الأولى التي نطق بها عند اختراعه آلة الفونوغراف " "أهلاً ، أهلاً ، أهلاً بمن هناك . ابتكر لنا شيئاً ".

فكرة خارج الصندوق
ابتكر لنا شيئاً!
متى؟ الآن!